Question

5

3Sや5Sの改善がなかなかできていない

Q. 3Sや5Sの重要性は良くわかっているが、実際にはなかなか改善ができていない。どうすればよいか?

要旨 業種・部門に関係なく、3S や 5S の重要性は良く理解されています。どんな会社でも一度や二度は3S や 5S に取り組んでいるが、改善が進まず定着していない企業が多いようです。

管理・監督者が朝礼時に何度も繰り返し「5S活動」を指示しているが、具体的な説明はなく、「整理、整頓しよう」「掃除をしよう」というだけの管理・監督者が多いです。ほとんどの管理・監督者は、5Sが整理、整頓、清掃、清潔、躾ということを知っているが、どこまで実施すれば良いのか理解している者は少ないようです。以下では5Sの進め方について解説します。

解説

1.58とは

5S が定着すると、見違えるように QCD が変化します。ムダが無くなり、品質向上、納期短縮、コストダウンが実現します。

5S活動を続けていると、作業者にルールを守る癖がついてきます。

2.5S はなぜ続かないのか

5S 活動を始めた当初は、必ず成果が出ます。しかし知らないうちに元の状態に戻ってしまいます。失敗の原因には次のことが考えられます。

①管理・監督者による号令しかない。

- ②形式的でマンネリ化し、徐々に活動しなくなる。
- ③熱心な管理・監督者とそうでない管理・ 監督者によって一体感が無くなる。
- ④性急に成果を求める。
- ⑤継続的な確認を怠る。
- ⑥事務局や管理・監督者が 5S を怠ける。

5S活動には終わりはありません。仕事と同様、キッチリした PDCA サイクルを回すことで長続きさせることが基本です。5Sが継続しないのは、仕事とは別の余分なことという意識があって、仕事の一部に位置付けられていないからです。

整理	要るものと要らないものに分けて、要らないものを捨てること。
整頓	要るものが必要な時にすぐ取り出せるようにすること。
清掃	片づけて掃除をしてゴミ、汚れのない状態(元の状態)に戻すこと。
清潔	清掃してきれいになった状態をそのまま維持すること。
躾	上記の四つを、通常の仕事の中にはめ込み常に維持すること。







レベルに応じた 5S 活動から始めよう ~業種別レベル別チェックシートの活用~

くご提案のポイント>

- ·5S 診断は、幅広く細部まで目が行き届く管理者と、狭い知識で判断する管理者で は個人差が出てきて指摘箇所が偏ってしまいます。チェックシートを活用すること で、公平で網羅的に職場を見て指摘することができるようになります。
- ·5S の評価は、複数人で実施することで偏りを少なくします。
- ・製造現場、小売店現場、食品製造現場、事務所 (サービス業) など業界別に工夫し た 5S チェックシートを使います。また、会社の 5S レベル (基礎レベル→ミドル レベル→ハイレベル)に応じたチェックシートから始め、クリアできたら一つ上の レベルに挑戦していきます。

1.5S レベルの確認

5Sができている会社も、まずは基礎レベルで診断します。満点に近い状態であれば、 次回はミドルレベルで診断すると良いでしょう。チェックシートを活用して診断する時は、 偏りを少なくするために複数人で実施します。

<整頓のチェックシート例>

基礎レベル

- ・棚や保管庫の番地表示がされているか
- ・棚や保管庫に品目表示と物の品目表示がさ れているか
- ・最大在庫量や最小在庫量が決められている
- ・通路やストア制度の場所が明確に決められ ているか

ミドルレベル

- ・モノが所定の位置にキチンと置かれている か
- ・棚や保管庫に示されている最大在庫量、最 小在庫量が守られているか
- ・棚や保管庫の位置が使用頻度に適した配置 か

ハイレベルの 5S 改善活動は、方針管理とリンクした評価項目にします。例えば、原材 料回転期間(=原材料在庫金額÷売上高×365日)の数字を使って整理状況を診断します。 5S で原材料在庫が少なくなるような改善をしていけば、原材料回転期間日数がだんだん 短くなります。

経営的な効果を見るために、ミドルレベルから徐々に財務指標を加味して診断します。

2. 実行のための方策

3S や 5S の改善を定着させるために、他の改善活動と同じ土俵にのせます。会社の目標 管理の項目の一つにし、フォローする仕組みにします。まず現状を分析し目標を立て (P: 計画)、改善を試行する(D: 実施)。目標管理と同様に週、月単位で実績を報告し(C: チェ ック)、トラブルや目標未達があった時は原因を追究し、対策を立てます(A: 対策)。この PDCA サイクルを回していくことで改善を継続させていきます。





