

ЮРОПЕРАЦИИ ИИ – юридическая операционка для SMB

Для дистрибуция в Москва
Меньше рутинь, больше контроля сроков и денег

Цель: назначить пилот на 14 дней
Формат: B2B SMB, русский рынок

СЛАЙД 2. БОЛЬ РЫНКА

- 1) Перегруз: до 40% времени юристов уходит на ручную рутину
- 2) Пропуски сроков: дедлайны по претензиям и суду теряются
- 3) Хаос материалов: документы, чаты, звонки в разных местах
- 4) Цена ошибки: штрафы, пени, кассовые разрывы, репутационный риск

Вывод: ручной процесс уже стоит дороже, чем автоматизация

СЛАЙД 3. РЕШЕНИЕ

Закрываем цикл: запись -> анализ -> действия

Шаг 1: Загрузка записи заседания/звонка

Шаг 2: Расшифровка речи в текст

Шаг 3: AI-выделение рисков и сроков

Шаг 4: Досудебный план на 24/72 часа

Шаг 5: Контроль исполнения и статусов

Место в финальном дизайне: скрин «Прогресс расшифровки»

СЛАЙД 4. ЧТО ВНУТРИ ПРОДУКТА

Модуль 1. Intake

Структурирует входящий кейс и материалы

Модуль 2. AI-анализ рисков

Выделяет процессные и денежные риски

Модуль 3. Канбан исполнения

Показывает статус, дедлайны и ответственных

Модуль 4. RAG по российской практике

Подтягивает релевантные нормы и позиции

Модуль 5. Управленческий отчет

Дает собственнику прозрачную картину

СЛАЙД 5. РОССИЙСКАЯ ПРАКТИКА

Досудебка:

Контроль обязательного претензионного порядка

АПК РФ:

Трекинг процессуальных сроков и напоминания

152-ФЗ:

Маркировка рисков персональных данных и режим доступа

ФССП:

Контроль стадий исполнительного производства

Вывод: система учитывает локальную правоприменительную логику

СЛАЙД 6. ЭКОНОМИКА ДЛЯ КЛИЕНТА (ДО / ПОСЛЕ)

Сбор материалов по кейсу: 6-8 ч -> 1-2 ч (-70%)

Подготовка досудебного плана: 4-6 ч -> 1-2 ч (-60%)

Контроль сроков и статусов: реактивно -> проактивно

Время руководителя на сверку: 2-3 ч/нед -> 30-45 мин/нед (-75%)

KPI:

-60% ручных операций

x2 скорость реакции

0 пропущенных критичных сроков* при соблюдении регламента

СЛАЙД 7. КЕЙС: СПОР ПО ПОСТАВКЕ

Входные данные:

договор, переписка, аудио звонка, акт сверки

Риски:

неустойка, неполный пакет доказательств,
риск пропуска претензионного срока

План действий за 72 часа:

0-24 ч: расшифровка и фактура

24-48 ч: досудебная позиция и перечень документов

48-72 ч: финальный пакет, постановка задач, контроль точек

СЛАЙД 8. ФОРМАТ ПИЛОТА (14 ДНЕЙ)

Что делаем:

- 1) Подключаем 1-2 типовых потока юррутины
- 2) Настраиваем intake, роли, сроки, отчетность
- 3) Обучаем команду на реальных кейсах

Метрики успеха:

- сокращение времени цикла кейса
- снижение ручных операций
- доля задач, закрытых в срок

Цена пилота: 59 000 ₽

СЛАЙД 9. СТА

Запускаем пилот в вашей компании

Тариф после пилота: 90 000 ₽/мес

Контакты:

Дмитрий

@dmitriy

founder@example.com

Мы не заменяем юристов.

Мы даем скорость, контроль и предсказуемость.