

김태오

경력

남, 1975 (50세)



이메일 cpateo@naver.com | 휴대폰 010-9814-9272 | 전화번호 051-416-9272

주소 (616-130) 부산 북구 금곡동

경력

지엔텍(장미고무공업...)

재직중

총 15년 2개월

학력

부산대학교(부산)

대학교(4년) 졸업

희망연봉

회사내규에 따름

직전 연봉: 4,800 만원

포트폴리오

-

경력 총 15년 2개월

2024.11 ~ 재직중

지엔텍(장미고무공업사연구소) 연구소 · 차장/팀장 · 연구원

장미고무공업사 연구실장 업무 인수인계

연구소 총무.인사 사무 포괄

연구소 독립 영업활동

각종 정부과제 수행(혁신조달시제품지원사업, 성장사다리지원사업, 친환경인증업, 지식재산지원사업 등)

연봉 4,800만원 | 근무지역 부산

2021.11 ~ 2024.10

3년

장미고무공업사 영업 물류 품질 · 차장/팀원 2년차 · 영업

(해외)영업, 품질관리

바이어대응

물류, 대고객 업무(다국적 기업)

연봉 5,000만원 | 근무지역 부산

2015.03 ~ 2021.05

6년 3개월

태명철강산업 해외영업부 · 과장 6년차

해외영업

연봉 4,800만원 | 근무지역 부산 | 퇴사사유 경영악화

2014.09 ~ 2015.02

6개월

오토오아시스 정비부서 · 사원 1년차

자동차정비

연봉 3,200만원 | 근무지역 부산 | 퇴사사유 업직종 전환

2010.03 ~ 2014.06

하이츠수학학원 수학과 · 사원 4년차

4년 4개월

수학전임

연봉 4,500만원 | 근무지역 경남 | 퇴사사유 업직종 전환

경력기술서

1. 회계

공인회계사, 세무사 1차시험 합격

2. 전산

정보처리기사

최근 3M의 SAP 도입관련 업무를 담당하여 3M 벤더들중 아시아 1등 경험이 있음.

관련하여 싱가풀에서 3M 담당자 내한하여 SAP관련 리서치를 자사에서 수행한 경험 있음

3. 영업

(주)태명철강산업 해외영업부 과장

(주)장미고무공업사 영업부 차장

_posco 영업에 성공하여 회사 매출의 판도를 바꿈

4. 법무

2012학년도 leet 116.7점.

부산대학교 법학전문대학원, 경북대학교 법학전문대학원 1차합격

준비서면 작성 가능.

(주)태명철강산업 2019년 해외영업관련 소송을 승소로 이겼.

학력 대학교(4년) 졸업

1994.03 ~ 2001.08

부산대학교(부산)(4년제) 경제학과

졸업

지역 부산 | 학점 3.35/4.5 | 주/야간 주간

1991.03 ~ 1994.02

경남고등학교 문과계열

졸업

자격/어학/수상

2019.01

TOEIC 910점/PASS | 영어

2005.07

1종보통운전면허 최종합격 | 경찰청(운전면허시험관리단)

2008.06

정보처리기사 최종합격 | 한국산업인력공단

2018.03

공인회계사 1차합격 | 금융감독원

2020.04

세무사 1차합격 | 국세청

2014.12

자동차정비기능사 최종합격 | 한국산업인력공단

취업우대사항

병역 : 군필

육군/병장 | 만기전역 | 1996.03 ~ 1998.05

자기소개서

자기소개

1. 성장과정

저는 부산에서 태어나 부산에서 초, 중, 고, 대학 과정을 모두 마쳤습니다.

외향적인 성격을 가지고 있어 학창시절 활발한 학생회 활동을 하였습니다.

사람들의 말을 귀담아 듣는 것을 좋아해, 전교생의 목소리가 담겨있는 학교 교지의 편집을 맡아 출간한 경험도 가지고 있습니다.

3명이 걸어가면 그중에 한 명의 스승이 있다는 것이 저의 생활 신조입니다.

2. 도전

공인회계사, 세무사, 사법시험을 준비한 경험이 있습니다. 비록 최종합격은 못하였지만 다양한 업무를 처리할 수 있는 베이스를 갖추게 되었습니다. 실제로 제가 일한 (주)태명철강산업에서 해외영업부에 지원하여 입사하였지만, 연말결산, 부가세 신고등에 대한 업무도 겸하게 되었고, 회사의 소송을 책임지게 되어 승소로 이끈 경험도 가지게 되었는데, 이러한 다양한 업무능력의 역량이 낭비한 줄 알았던 수험생활에 기반하였다는 것을 깨닫고 청춘을 바친 수험기간이 헛된시간이 아니었음을 알게 되었습니다.

많은 도전에는 필연적으로 많은 실패가 뒤따를 것입니다.

저는, 도전에 따르는 실패를 경험한 사람이 루저가 아니라, 실패가 두려워 도전조차 하지 않는 사람이 진정한 루저라고 생각합니다.

수많은 도전과 실패속에서 오뚜기처럼 일어나 자신을 정비하고 또 다른 도전을 향해 나아가는 사람이, 바로 저 김태오입니다.

3. 사회경험

수학학원 강사, 오토오아시스 등을 거쳐 (주)태명철강산업 해외영업부에 입사하여 해외영업을 하게 되었습니다. 부서는 해외영업부였지만 중소기업이다 보니 부서 간 경계가 느슨하여 다양한 업무를 할 수 있었습니다. 해외영업은 기본이고 회계, 법무까지 업무영역을 늘려나갈 수 있었고 능력을 인정받아 3년만에 평사원에서과장으로 승진할 수 있었습니다.

현재는 (주) 장미고무공업사에서 영업부 차장으로 재직하고 있습니다. 현재 다니고 있는 회사는 3M 벤더로서 매출이 3M에 치우쳐져 있어서 3M과 협상력이 없으며, 마진율이 낮은 재무구조를 가지고 있었습니다. 이에 대해 고심끝에 판매구조를 단순화하여 소비자에게 직접 판매하는 방법만이 중국과 미국 사이에서 살아남는 방법이라는 것을 깨닫고, POSCO에 영업을 시작하여 납품을 성공시켰습니다.

결국 저 한명의 힘으로 회사의 매출구조를 3M과 POSCO로 양분시켜, 회사의 재무구조를 안정화 시키는데 이바지 하였습니다.

4. 회계

저는 정보처리기사 자격증을 가지고 있을 정도로 전산에 대한 높은 이해를 하고 있습니다. 기본적인 엑셀운용은 물론 전문적인 회계마인드까지 갖추고 있습니다. 전 직장인 (주)태명철강산업에서 해외영업부 과장으로 근무하면서도 부가세신고, 연말정산, 등의 업무를 원활하게 수행하였습니다. 법인세조정업무 또한 원활하게 할 수 있습니다.

현재 근무중인 (주) 장미고무공업사에서 엑셀등을 비롯한 OS 업무 및 세금계산서 관련업무를 능숙하게 진행하고 있습니다.

5. 법무(法務)

수출에서 가장 문제가 되는 것은 첫 번째는 해외영업이겠지만 그 뜻지않게 중요한 것이 클레임 관리입니다.

클레임의 가장 중요한 사유는 납기와 품질인데 중소기업 간의 업무에서는 특히 납기 등이 제대로 준수되지 않아 클레임을 당하는 경우가 허다합니다. 이럴 경우 필연적으로 송사가 뒤따르게 되는데, 해당 송사를 총괄하여 진행해본 경험이 있습니다. 가장 최근에 제가 담당했던 소송에서 승소함으로써 (2019년 7월 최종판결), 사장님과 동료들의 신망을 얻을 수 있었습니다.

6. 포부

"웅크린 용."

오랜 수험생활, 다양한 도전을 통해 많은 지식과 경험을 축적했으나, 아직 충분히 펼칠 수 있는 기회를 얻지 못하였습니다.

제가 이전 직장에서 해외영업에서부터 회계 송무, 물류, 대기업 족자 영업까지 다양한 업무를 처리해낸 점을 보더라도, 얼마나 일에 대한 갈증이 있는지 짐작하실 수 있을 것입니다. 능력과 의지가 있다면 어떤 어려운 일도 해낼 수 있다는 자신감을 가지고 있습니다. 저에게 저의 최선을 다할 수 있는 기회를 주신다면, 절대 실망시키지 않을 자신이 있습니다.

감사합니다.

위의 모든 내용은 사실과 다를 없음을 확인합니다.

입사지원일 : 2025년 12월 05일 (금) / 작성자 : 김태오

위조된 문서를 등록하여 취업활동에 이용시 법적 책임을 지게 될 수 있습니다.

(주)사람인은 구직자가 등록한 문서에 대해 보증하거나 별도의 책임을 지지 않으며

첨부된 문서를 신뢰하여 발생한 법적 분쟁에 책임을 지지 않습니다. (개인회원약관 제16조 관련)

또한 구인/구직 목적 외 목적으로 이용 시 이력서 삭제 혹은 비공개 조치될 수 있습니다.