
발주부터 정산까지, 모든 과정을 하나의 플랫폼에서

제안 금액:

개발 기간:

제안 일자:

목차

1. **프로젝트 개요** - 비즈니스 배경 & 솔루션
2. **시장 분석** - 시장 현황 & 경쟁 우위
3. **기술 아키텍처** - 핵심 기능 & 시스템 구조
4. **개발 계획** - 일정 & 인력 구성
5. **견적 & ROI** - 투자 대비 효과

비즈니스 배경

🎯 B2B 유통 시장의 현재 문제점

수작업 주문 처리	채널별 엑셀 수동 취합	인건비 월 200만원+
발주서 작성 지연	공급사별 양식 수동 작성	발주 지연 → 품절 리스크
송장 매칭 오류	수동 매칭	오배송/CS 비용 증가
정산 누락	수수료 수동 계산	정산 오류 월 5%
재고 파악 불가	엑셀 관리	과잉/부족 재고 손실

현재 대부분의 도매업체는 엑셀, 카카오톡, 전화로 업무 처리

솔루션: 네놈마켓 💡

"발주부터 정산까지, B2B 유통의 모든 과정을 하나의 플랫폼에서"

5가지 핵심 가치

1. 주문 자동화 - 엑셀 업로드 한 번으로 일괄 등록
2. 발주서 자동 생성 - 공급사별 맞춤 양식 자동 생성
3. 송장 자동 매칭 - AI 기반 자동 매칭 → 즉시 반영
4. 등급별 차등 가격 - 셀러 등급/개별 협의 자동 적용
5. 정산 자동화 - 수수료/반품 자동 계산

기대 효과

정량적 효과

- 주문 처리 시간 80% 단축 (4시간 → 50분)
- 발주 오류율 90% 감소 (5% → 0.5%)
- 정산 자동화 수작업 제로, 실시간 정산 가능
- 품절 손실 70% 감소 (실시간 재고 관리)
- 인건비 절감 월 200만원+ (인력 재배치)

 연간 총 절감액: 3,800만원

시장 현황

국내 B2B 유통 시장

- **시장 규모**: 420조원 (2025년)
- **성장률**: 연평균 12% 성장
- **주요 고객**: 80만 명 (쿠팡/스마트스토어 판매자)
- **디지털화**: 수작업 비중 70% (기회!)

성장 추이

2023년: 375조원
2024년: 400조원
2025년: 420조원
2026년: 470조원 (예상)

→ CAGR 12% 지속 성장

경쟁사 비교 분석

			네눔마켓 ★
타겟	판매사 통합	소매 ↔ 도매	셀러 ↔ 플랫폼
주문 처리	수동 입력	수동 입력	✓ 엑셀 자동 업로드
발주서 생성	✓	✗	✓ 공급사별 양식
송장 매칭	수동	수동	✓ 자동 매칭
등급별 가격	✗	✓	✓ + 개별 설정
정산 자동화	✓ 기본	✗	✓ 수수료+클레임
재고 관리	✗	✓	✓ 실시간

5가지 차별화 포인트

1. 엑셀 기반 대량 처리

판매 채널 주문을 엑셀로 그대로 업로드

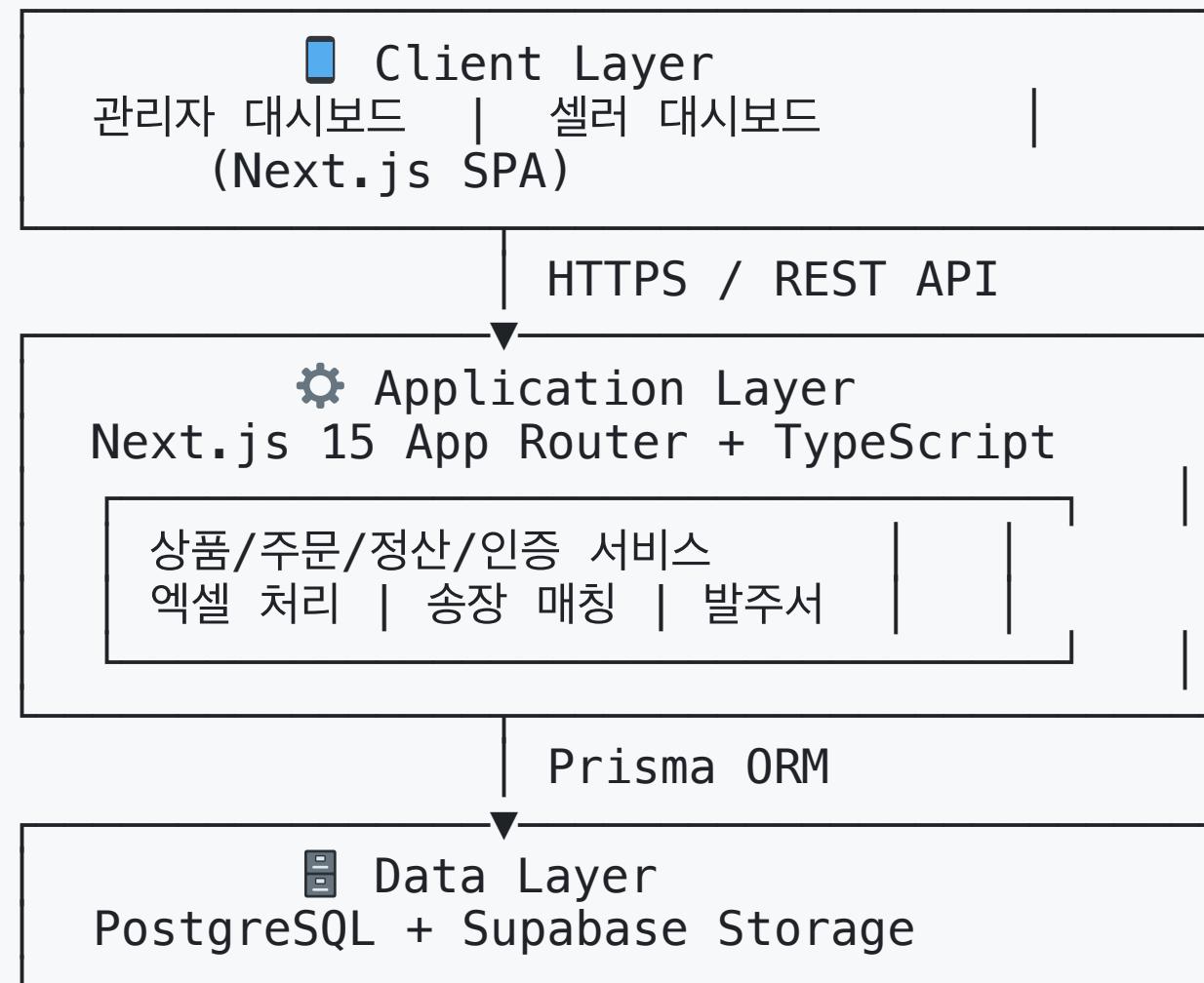
→ 즉시 등록 (수작업 최소화)

2. 공급사 발주 자동화

공급사별 맞춤 양식 발주서 자동 생성

(발주 지연 제로)

시스템 아키텍처 🚧



기술 스택 상세

Frontend

- [Next.js 15](#) - SSR/CSR 하이브리드, SEO
- [TypeScript](#) - 타입 안정성
- [Tailwind CSS](#) - 일관된 디자인
- [shadcn/ui](#) - 반응형 UI 컴포넌트

Backend

- [Next.js API Routes](#) - 동일 코드베이스
- [Prisma](#) - 타입 안전 쿼리
- [NextAuth.js](#) - 인증/권한 관리
- [xlsx](#) - 엑셀 처리

핵심 화면 구성



관리자 화면 (14개)

1. 대시보드 (매출/주문 현황)
2. 상품 리스트/등록/수정
3. 주문 리스트/상세/상태 변경
4. 발주서 생성 (공급사별)
5. 송장 업로드/매칭
6. 셀러 관리 (승인/등급)
7. 공급사 관리
8. 정산 내역 (셀러별/기간별)
9. 통계 대시보드
10. 재고 현황

개발 일정 (4개월 / 16주)



Phase 1: 기반 구축 (1~4주) - 25% 완료

- DB 스키마 설계/マイグ레이션
- 인증 시스템 (관리자/셀러 로그인)
- 등급/수수료 시스템, 프로젝트 기본 레이아웃

Phase 2: 핵심 API (3~10주) - 65% 완료

- 상품/주문 CRUD + 엑셀 업/다운로드
- 송장 자동 매칭 로직
- 공급사 발주서 엑셀 생성
- 재고 관리 API, 정산 계산 로직

Phase 3: 웹 대시보드 (9~16주) - 100% 완료

주요 마일스톤

1주차	프로젝트 착수	DB 스키마, 프로젝트 구조
4주차	Phase 1 완료	로그인, 등급 관리 기능
10주차	Phase 2 완료	주요 API 완성, Postman 테스트
14주차	Phase 3 Beta	관리자/셀러 화면 90% 완성
16주차	 최종 배포	운영 환경 배포, 인수인계

개발 방법론

애자일 스크럼 (2주 단위 스프린트)

투입 인력 구성

PM	고급	1.5	일정 관리, 요구사항 조율, 위험 관리
풀스택 개발자 1	고급	4.0	백엔드 API, DB 설계, 인증 시스템
풀스택 개발자 2	중급	4.0	프론트엔드, 대시보드 UI, 엑셀 처리
UI/UX 디자이너	중급	1.0	화면 설계, 디자인 시스템
QA	중급	1.0	테스트, 버그 검증
총 투입	-	11.5 M/M	-

 검증된 전문 인력으로 안정적인 프로젝트 수행

개발 비용 산출 💰

A. 인건비 (M/M 기반)

PM	고급	1.5	15,000,000원
풀스택 개발자 1	고급	4.0	40,000,000원
풀스택 개발자 2	중급	4.0	32,000,000원
UI/UX 디자이너	중급	1.0	7,000,000원
QA	중급	1.0	7,000,000원
소계	-	11.5	101,000,000원

B. 기타 비용

인프라 (4개월)

총 견적 요약

총 계약 금액 (VAT 별도)

152,000,000원

VAT 포함: 167,200,000원

지급 조건

계약구	계약 체결 시	30%	45,600,000원

투자 대비 기대 효과 (ROI)

연간 절감 효과

주문 처리 인건비	2,400만원	1,920만원 (80% 절감)
발주 지연 손실	1,200만원	840만원 (70% 감소)
정산 오류 손실	600만원	540만원 (90% 감소)
재고 손실	1,000만원	500만원 (50% 감소)
총 절감액	-	3,800만원/년

투자 회수 기간

약 7.7년 (순수 절감 기준) → 실제는 더 짧을 가능성

유지보수 비용

Phase 3 완료 후

운영 유지보수	버그 수정, 장애 대응, 보안 패치	1,520,000원
기능 개선	신규 기능 추가 (별도 견적)	협의 후 산정
인프라 비용	Vercel + Supabase	50,000~200,000원



Phase 4+ (AI 채팅) 확장

자연어로 업무 처리하는 AI 채팅 기능 추가 가능

별도 제안 (약 8,000만원 추가 예상)



- 검증된 문제 해결
- 명확한 차별화
- 안정적인 기술
- 투명한 일정
- 가시적인 ROI

 성장하는 420조원 B2B 시장의 리더로

감사합니다

네눔마켓 B2B 플랫폼 개발 제안서

문의

[회사명]

[담당자명] | [이메일] | [전화번호]

본 제안서는 Phase 1-3 (핵심 기능) 기준이며,
Phase 4+ (AI 채팅, 택배 API)는 별도 제안 가능합니다.