
발주부터 정산까지, 모든 과정을 하나의 플랫폼에서

제안 금액:

개발 기간:

제안 일자:

목차

1. 프로젝트 개요 - 비즈니스 배경 & 솔루션
2. 시장 분석 - 시장 현황 & 경쟁 우위
3. 기술 아키텍처 - 핵심 기능 & 시스템 구조
4. 개발 계획 - 일정 & 인력 구성
5. 견적 & ROI - 투자 대비 효과

비즈니스 배경

B2B 유통 시장의 현재 문제점

| | | |
|-----------|---------------|----------------|
| | | |
| 수작업 주문 처리 | 채널별 엑셀 수동 취합 | 인건비 월 200만원+ |
| 발주서 작성 지연 | 공급사별 양식 수동 작성 | 발주 지연 → 품질 리스크 |
| 송장 매칭 오류 | 수동 매칭 | 오배송/CS 비용 증가 |
| 정산 누락 | 수수료 수동 계산 | 정산 오류 월 5% |
| 재고 파악 불가 | 엑셀 관리 | 과잉/부족 재고 손실 |

현재 대부분의 도매업체는 **엑셀, 카카오톡, 전화**로 업무 처리

솔루션: 네놈마켓

"발주부터 정산까지, B2B 유통의 모든 과정을 하나의 플랫폼에서"

5가지 핵심 가치

1. **주문 자동화** - 엑셀 업로드 한 번으로 일괄 등록
2. **발주서 자동 생성** - 공급사별 맞춤 양식 자동 생성
3. **송장 자동 매칭** - AI 기반 자동 매칭 → 즉시 반영
4. **등급별 차등 가격** - 셀러 등급/개별 협의 자동 적용
5. **정산 자동화** - 수수료/반품 자동 계산

기대 효과

정량적 효과

- 주문 처리 시간 80% 단축 (4시간 → 50분)
- 발주 오류율 90% 감소 (5% → 0.5%)
- 정산 자동화 수작업 제로, 실시간 정산 가능
- 품질 손실 70% 감소 (실시간 재고 관리)
- 인건비 절감 월 200만원+ (인력 재배치)

✓ 연간 총 절감액: 3,800만원

시장 현황

국내 B2B 유통 시장

- **시장 규모**: 420조원 (2025년)
- **성장률**: 연평균 **12%** 성장
- **주요 고객**: 80만 명 (쿠팡/스마트스토어 판매자)
- **디지털화**: 수작업 비중 **70%** (기회!)

성장 추이

2023년: 375조원
2024년: 400조원
2025년: 420조원
2026년: 470조원 (예상)

→ **CAGR 12% 지속 성장**

경쟁사 비교 분석

| | | | 네놈마켓 ★ |
|--------|--------|-------|-------------|
| 타겟 | 판매사 통합 | 소매↔도매 | 셀러↔플랫폼 |
| 주문 처리 | 수동 입력 | 수동 입력 | ✓ 엑셀 자동 업로드 |
| 발주서 생성 | ✓ | ✗ | ✓ 공급사별 양식 |
| 송장 매칭 | 수동 | 수동 | ✓ 자동 매칭 |
| 등급별 가격 | ✗ | ✓ | ✓ + 개별 설정 |
| 정산 자동화 | ✓ 기본 | ✗ | ✓ 수수료+클레임 |
| 재고 관리 | ✗ | ✓ | ✓ 실시간 |

5가지 차별화 포인트

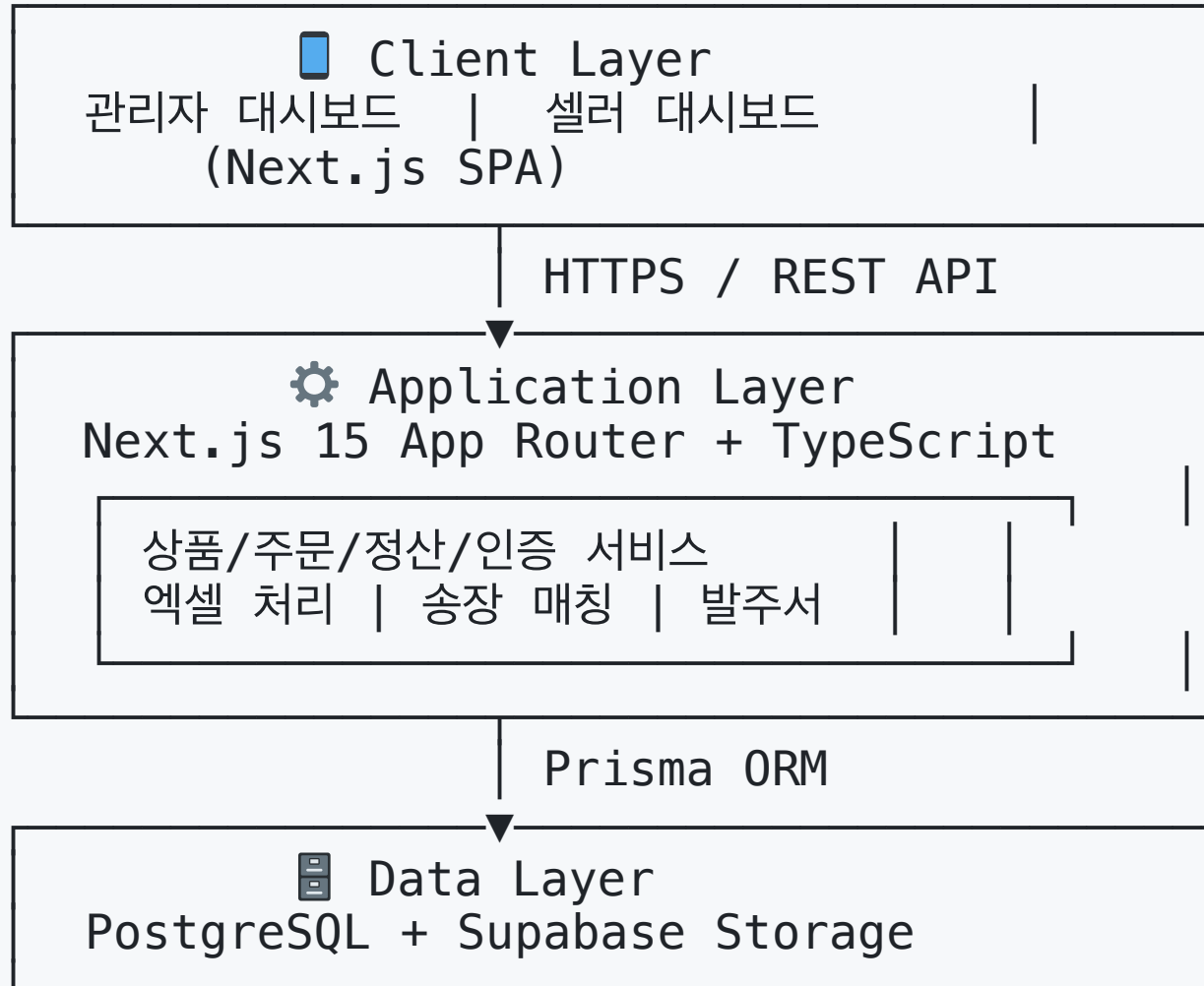
1. 엑셀 기반 대량 처리

판매 채널 주문을 엑셀로 그대로 업로드
→ 즉시 등록 (수작업 최소화)

2. 공급사 발주 자동화

공급사별 맞춤 양식 발주서 자동 생성
(발주 지연 제로)

시스템 아키텍처 🏗️



기술 스택 상세

Frontend

- [Next.js 15](#) - SSR/CSR 하이브리드, SEO
- [TypeScript](#) - 타입 안정성
- [Tailwind CSS](#) - 일관된 디자인
- [shadcn/ui](#) - 반응형 UI 컴포넌트

Backend

- [Next.js API Routes](#) - 동일 코드베이스
- [Prisma](#) - 타입 안전 쿼리
- [NextAuth.js](#) - 인증/권한 관리
- [xlsx](#) - 엑셀 처리

핵심 화면 구성

관리자 화면 (14개)

1. 대시보드 (매출/주문 현황)
2. 상품 리스트/등록/수정
3. 주문 리스트/상세/상태 변경
4. 발주서 생성 (공급사별)
5. 송장 업로드/매칭
6. 셀러 관리 (승인/등급)
7. 공급사 관리
8. 정산 내역 (셀러별/기간별)
9. 통계 대시보드
10. 재고 현황

개발 일정 (4개월 / 16주)

Phase 1: 기반 구축 (1~4주) - 25% 완료

- DB 스키마 설계/마이그레이션
- 인증 시스템 (관리자/셀러 로그인)
- 등급/수수료 시스템, 프로젝트 기본 레이아웃

Phase 2: 핵심 API (3~10주) - 65% 완료

- 상품/주문 CRUD + 엑셀 업/다운로드
- 송장 자동 매칭 로직
- 공급사 발주서 엑셀 생성
- 재고 관리 API, 정산 계산 로직

Phase 3: 웹 대시보드 (9~16주) - 100% 완료

주요 마일스톤

| | | |
|------|---|------------------------|
| | | |
| 1주차 | 프로젝트 착수 | DB 스키마, 프로젝트 구조 |
| 4주차 | Phase 1 완료 | 로그인, 등급 관리 기능 |
| 10주차 | Phase 2 완료 | 주요 API 완성, Postman 테스트 |
| 14주차 | Phase 3 Beta | 관리자/셀러 화면 90% 완성 |
| 16주차 |  최종 배포 | 운영 환경 배포, 인수인계 |

개발 방법론

애자일 스크럼 (2주 단위 스프린트)

투입 인력 구성

| | | | |
|------------|----|----------|------------------------|
| | | | |
| PM | 고급 | 1.5 | 일정 관리, 요구사항 조율, 위험 관리 |
| 풀스택 개발자 1 | 고급 | 4.0 | 백엔드 API, DB 설계, 인증 시스템 |
| 풀스택 개발자 2 | 중급 | 4.0 | 프론트엔드, 대시보드 UI, 엑셀 처리 |
| UI/UX 디자이너 | 중급 | 1.0 | 화면 설계, 디자인 시스템 |
| QA | 중급 | 1.0 | 테스트, 버그 검증 |
| 총 투입 | - | 11.5 M/M | - |

 검증된 전문 인력으로 안정적인 프로젝트 수행

개발 비용 산출 💰

A. 인건비 (M/M 기반)

| | | | |
|------------|----|------|--------------|
| | | | |
| PM | 고급 | 1.5 | 15,000,000원 |
| 풀스택 개발자 1 | 고급 | 4.0 | 40,000,000원 |
| 풀스택 개발자 2 | 중급 | 4.0 | 32,000,000원 |
| UI/UX 디자이너 | 중급 | 1.0 | 7,000,000원 |
| QA | 중급 | 1.0 | 7,000,000원 |
| 소계 | - | 11.5 | 101,000,000원 |

B. 기타 비용

인프라 (4개월)

총 건적 요약

총 계약 금액 (VAT 별도)

152,000,000원

VAT 포함: 167,200,000원

지급 조건

| | | | |
|-----|---------|-----|-------------|
| | | | |
| 계약금 | 계약 체결 시 | 30% | 45,600,000원 |

투자 대비 기대 효과 (ROI)

연간 절감 효과

| | | |
|-----------|---------|------------------|
| | | |
| 주문 처리 인건비 | 2,400만원 | 1,920만원 (80% 절감) |
| 발주 지연 손실 | 1,200만원 | 840만원 (70% 감소) |
| 정산 오류 손실 | 600만원 | 540만원 (90% 감소) |
| 재고 손실 | 1,000만원 | 500만원 (50% 감소) |
| 총 절감액 | - | 3,800만원/년 |

투자 회수 기간

약 7.7년 (순수 절감 기준) → 실제로는 더 짧을 가능성

배달 시스템 도입 시 프로그램 수수료 수익 (특정 매출)

유지보수 비용

Phase 3 완료 후

| | | |
|---------|---------------------|-----------------|
| | | |
| 운영 유지보수 | 버그 수정, 장애 대응, 보안 패치 | 1,520,000원 |
| 기능 개선 | 신규 기능 추가 (별도 견적) | 협의 후 산정 |
| 인프라 비용 | Vercel + Supabase | 50,000~200,000원 |



Phase 4+ (AI 채팅) 확장

자연어로 업무 처리하는 AI 채팅 기능 추가 가능

별도 제안 (약 8,000만원 추가 예상)



- ✓ 검증된 문제 해결
- ✓ 명확한 차별화
- ✓ 안정적인 기술
- ✓ 투명한 일정
- ✓ 가시적인 ROI

 성장하는 420조원 B2B 시장의 리더로

감사합니다

네놈마켓 B2B 플랫폼 개발 제안서

문의

[회사명]

[담당자명] | [이메일] | [전화번호]

본 제안서는 Phase 1-3 (핵심 기능) 기준이며,
Phase 4+ (AI 채팅, 택배 API)는 별도 제안 가능합니다.