

Advance your career to become Top Sale manager in Pharmaceutical Market

17 พฤษภาคม 2562



9.00 - 10.30

ทักษะและมาตรฐานของเภสัชกรการตลาด
ในการบริหารงานขาย

12.00 - 13.00

อาหารกลางวัน

13.00 - 17.00

การเตรียมตัวสัมภาษณ์งานในตำแหน่งผู้บริหารงานขาย
มุ่งเน้นของผู้บริหารต่อตำแหน่งงานและความต้องการ



ลงทะเบียนผ่านทาง QR Code หรือ
www.mpat.or.th

สิ่งที่คุณจะได้รับจากการเข้าร่วมงาน

- ทักษะการสอนงานและพัฒนาคน (Develops Others)
- ทักษะการสร้างแรงบันดาลใจและกระตุ้นผู้อื่น (Inspire and Motivate Others)
- ทักษะการแก้ปัญหาและตัดสินใจ (Problem Solving and Decision Making)
- ทักษะด้านความคิดเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management)

ผู้ที่ควรเข้าร่วม

เภสัชกรการตลาดที่ต้องการความก้าวหน้าในวิชาชีพ
ผู้แทนยา ชุปเปอร์ไวซ์อร์ และผู้จัดการฝ่ายขาย
ค่าลงทะเบียน

1 ท่าน 3,500.- บาท

3 ท่านขึ้นไป เพียงท่านละ 2,800.- บาท

CPE 5 หน่วยกิต

วิทยากร กก.ภูริทัต ว่องพุฒิพงศ์

ตำแหน่งงานปัจจุบันและประสบการณ์พิเศษ

- อนุกรรมการสมาคมเภสัชกรรมการตลาด(ประเทศไทย)
- คณะกรรมการบริษัทสุขภาพเพื่อประชาชน เขต4
- ประธานกรรมการเครือข่ายร้านยา SafeDose
- คณะกรรมการกีฬาเภสัชเพื่อมวลชน
- กรรมการผู้จัดการบริษัท Pharm Connection จำกัด
- ร้านยา บ้านยา และสุขภาพ
- ผู้ก่อตั้งกลุ่มผู้แทนยาและเวชภัณฑ์

สถานที่ : Rambrandt Hotel Sukumvit18(ใกล้ BTS อโศก)

ห้องประชุม Rambrandt2

สอบถามเพิ่มเติม

Mobile : 0903766728

Line ID : mpatthailand