concept コンセプト

お気に入りのメニューからまだ味わったことのな いメニューまで、いろいろなメニューに関心をも ち、もっとカフェを好きになってほしい

target ターゲット

- ・来店した方
- ・普段から定番のメニューしか注文しない方
- ・新しいメニューにも挑戦してみたい方

scenario シナリオ

淡い茶色のウッド調をベースに濃く深い色味の緑 をアクセントカラーにして、ナチュラルな雰囲気 の中に森林の中にいるかのような落ち着いた配色 を意識しました。

写真やフォントなどが目立つようにシンプルなレ イアウトを心がけました。

goal ゴール

- ・常連客の新しい購買意欲を増進させたり、SNS の利用や口コミから新しい客層の獲得につなげ る。
- ・店舗により興味をもってもらい、一人ひとりの ニーズに合った利用をしてもらう。

color ヵラー



keyword ≠-ワ-ド

カフェ、コーヒー、ラテアート、ケーキ、 サンドイッチ、ゆったり、癒し、メニュー、 **SNS**

image イメージ





concept コンセプト

楽しくお酒が飲みたくなるような、「お得さ」か らまた利用したくなるような居酒屋

target ターゲット

- ・食べること、お酒を飲むことが好きな方
- ・様々な用途で飲食店を利用したい方
- ・お得に居酒屋を利用したい方

scenario シナリオ

- ・インパクト重視でビールジョッキの素材を使用。
- ・フォントサイズや配色など、必要な情報が目に 入るようなレイアウトを心がけました。
- ・利用する方がまた来店してくれるように様々な プランを提示したり、SNS アカウントを掲載した りしました。

goal ゴール

- ・お得さをアピールすることで、利用する方が繰 り返し利用するようになる。
- ・SNS アカウントを利用することで、情報通な若 い世代にも関心を持ったり店舗情報を拡散したり する可能性が高まり、売上効果にもつながる。

color ヵラー



keyword ≠-ワ-ド

ビール、ハッピーアワー、居酒屋、おつ まみ、女子会飲み、食べ放題コース、 **SNS**

image イメージ



