Уважаемый, Andrew Sadlon.

Нашей компанией подтверждается заинтересованность в работе с компанией Froude Inc.

У нас существует достаточно много запросов на новое оборудование, послегарантийное обслуживание, а так же поставку запасных частей.

В прошлом мы были эксклюзивным дистрибьютором FH на территории России и стран СНГ, наше пожелание – сохранить этот статус. Эксклюзивное соглашение подразумевало от 5 до 10 % скидки, в зависимости от объёмов продаж.

С точки зрения логистики нам удобнее получать продукцию в Англии.

Нас интересует спектр оборудования для испытаний дизельных, бензиновых и газотурбинных двигателей различной мощности и назначений (морских, газоперекачивающих, турбин с выводом мощности на вал и т.д.).

За последние три года нами реализовано более 10 единиц оборудования различной мощности, как самостоятельно, так и в составе испытательных стендов. Также мы поставляли запасные части для этого оборудования. Общая сумма поставки более 2 млн. фунтов.

Нам необходимо понимать как быстро вы начнете производство оборудования и запасных частей к оборудованию?

Как быстро смогут прибыть ваши специалисты для текущих ремонтов и обслуживания гидротормозов большой мощности?

Кто конкретно будет работать с нами и к кому обращаться по техническим и финансовым вопросам?

В связи с тем, что мы понесли серьёзные финансовые потери при банкротстве FH, в будущем нам необходимо выстроить финансовую модель отношений между компаниями, исключающую подобные кризисы.

Действительно наш внутренний рынок очень быстро отреагировал на банкротство FH и переключился на AVL (Австрия). Нам понадобиться время и много усилий чтобы вернуть свои позиции.

С вышеизложенным мы ждём от вас очень быстрой реакции.