

Расписание занятий по образовательной программе:

Команда. Компетенции. Креатив: экономическое проектирование (г. Хабаровск)

(объем 72 часа)

Тема занятий	Время	Преподаватель
16 июня 2014 г., Хабаровский краевой институт переподготовки и повышения квалификации в сфере профессионального образования (ул. Карла Маркса, 113)		
Модуль 1: Эффективная команда 1. Стадии развития команды 2. Пирамида идентичности команды	11.30-18.30	Костюков Александр, руководитель тренинг-центра «Исток», бизнес-тренер
Обед	14.00-15.00	
3. Сессия выработки договоренности 4. Создание коллективного договора	15.00-18.30	Костюков Александр, руководитель тренинг-центра «Исток», бизнес-тренер
19 июня 2014 г., ТОГУ, ауд. 016л		
Модуль 2: Экономическая составляющая инновационного проекта 1. Бизнес-план. Основные разделы 2. Маркетинг в инновационном проекте 3. Проверка рыночной состоятельности продукта	13.00-14.30 14.45-16.15 16.55-17.45 17.55-19.00	Комаров Александр Юрьевич, управляющий партнер консалтинговой компании «Венова» (г. Москва)
20 июня 2014 г., ТОГУ, ауд. 016л		
4. Календарный план реализации проекта 5. Разработка бюджета инновационного проекта 6. Оценка экономической эффективности инновационного проекта	13.00-14.30 14.45-16.15 16.55-17.45 17.55-19.00	Комаров Александр Юрьевич, управляющий партнер консалтинговой компании «Венова» (г. Москва)
21 июня 2014 г., Хабаровский краевой институт переподготовки и повышения квалификации в сфере профессионального образования (ул. Карла Маркса, 113)		
Модуль 3: Эффективная презентация для инвесторов 1. Презентация инновационных проектов: практические рекомендации по созданию презентаций инновационных проектов перед потенциальными инвесторами	10.00-11.45	Комаров Александр Юрьевич, управляющий партнер консалтинговой компании «Венова» (г. Москва)
Модуль 4. Оценка бизнес модели 1. Разработка оптимальной концепции бизнес-модели 2. Оценка технической состоятельности инновационного проекта 3. Как продать бизнес идею? или Привлечение инвестиций в проекты посевной стадии. Определение рисков инвестора 4. Оценка бизнес модели 5. Анализ классических ошибок инновационных проектов, находящихся на посевной стадии развития 6. Продвижение инновационных проектов. Способы построения партнерских сетей	12.00-13.30 13.40-15.10 15.20-16.50	Баранник Олег, директор по маркетингу Startbase, эксперт по бизнес-моделированию (г. Москва)

с 26 июня по 7 июля, АНО «Дальневосточное агентство содействия инновациям» (режим видеоконференции)		
Модуль 5. Практическая работа над кейсом 1. Консультации с ментором по выполнению кейсов №1: Разработка устройства для измерения крутящего момента винтовых свай при их монтаже 2. Самостоятельная работа в команде	по согласованию с ментором (контакты ментора уточняются в частном порядке по тел.: (4212) 473-115)	Менторы: Карасев Виктор Сергеевич; Бахарев Сергей Михайлович
1. Консультации с ментором по выполнению кейсов №2: Разработка проекта детского развлекательного комплекса 2. Самостоятельная работа в команде	по согласованию с ментором (контакты ментора уточняются в частном порядке по тел.: (4212) 473-115)	Ментор: Расторгуев Анатолий Александрович
1. Консультации с ментором по выполнению кейсов №3: Разработка кантователя с поворотным столом для сборки панелей электротехнических шкафов 2. Самостоятельная работа в команде	по согласованию с ментором (контакты ментора уточняются в частном порядке по тел.: (4212) 473-115)	Атясов Олег Варерьевич; Слободенюк Андрей Сергеевич
10 июля 2014г.,		
Защита инновационных проектов	11.00-15.00	Эксперты