

Расписание занятий по образовательной программе:

Команда. Компетенции. Креатив: экономическое проектирование (г. Комсомольск-на-Амуре)

(объем 72 часа)

Тема занятий	Время	Преподаватель
11 июня 2014 г., ИТЦ (ул. Красноармейская, 18/2)		
Модуль 1: Эффективная команда 1. Стадии развития команды 2. Пирамида идентичности команды	11.30-18.30	Костюков Александр, руководитель тренинг-центра «Исток», бизнес-тренер
Обед	14.00-15.00	
3. Сессия выработки договоренности 4. Создание коллективного договора	15.00-18.30	Костюков Александр, руководитель тренинг-центра «Исток», бизнес-тренер
23 июня 2014 г., Фонд поддержки малого и среднего предпринимательства, ул. Севастопольская, 42		
Модуль 2: Экономическая составляющая инновационного проекта 1. Бизнес-план. Основные разделы 2. Маркетинг в инновационном проекте 3. Проверка рыночной состоятельности продукта	13.00-14.30 14.45-16.15 16.55-17.45 17.55-19.00	Комаров Александр Юрьевич, управляющий партнер консалтинговой компании «Венова» (г. Москва)
24 июня 2014 г., Фонд поддержки малого и среднего предпринимательства, ул. Севастопольская, 42		
4. Календарный план реализации проекта 5. Разработка бюджета инновационного проекта 6. Оценка экономической эффективности инновационного проекта	13.00-14.30 14.45-16.15 16.55-17.45 17.55-19.00	Комаров Александр Юрьевич, управляющий партнер консалтинговой компании «Венова» (г. Москва)
25 июня 2014 г., КНАГТУ, ауд. 201/3-й корпус		
Модуль 3: Эффективная презентация для инвесторов 1. Презентация инновационных проектов: практические рекомендации по созданию презентаций инновационных проектов перед потенциальными инвесторами	10.00-11.45	Комаров Александр Юрьевич, управляющий партнер консалтинговой компании «Венова» (г. Москва)
Модуль 4. Оценка бизнес модели 1. Разработка оптимальной концепции бизнес-модели 2. Оценка технической состоятельности инновационного проекта 3. Как продать бизнес идею? или Привлечение инвестиций в проекты посевной стадии. Определение рисков инвестора 4. Оценка бизнес модели 5. Анализ классических ошибок инновационных проектов, находящихся на посевной стадии развития 6. Продвижение инновационных проектов.	12.00-13.30 13.40-15.10 15.20-16.50	Баранник Олег, директор по маркетингу Startbase, эксперт по бизнес-моделированию (г. Москва)

Способы построения партнерских сетей		
с 26 июня по 7 июля, АНО «Дальневосточное агентство содействия инновациям» (режим видеоконференции)		
Модуль 5. Практическая работа над кейсом 1. Консультации с ментором по выполнению кейсв №1: Разработка устройства для измерения крутящего момента винтовых свай при их монтаже 2. Самостоятельная работа в команде	по согласованию с ментором	Менторы: Карасев Виктор Сергеевич; Бахарев Сергей Михайлович
1. Консультации с ментором по выполнению кейсв №2: Разработка проекта детского развлекательного комплекса 2. Самостоятельная работа в команде	по согласованию с ментором	Ментор: Расторгуев Анатолий Александрович
1. Консультации с ментором по выполнению кейсов №3: Разработка кантователя с поворотным столом для сборки панелей электротехнических шкафов 2. Самостоятельная работа в команде	по согласованию с ментором	Атясов Олег Варерьевич; Слободенюк Андрей Сергеевич
09 июля 2014г., КнАГТУ		
Защита инновационных проектов	11.00-15.00	