

# İŞ KURMA SÜRECİ

Prof. Dr. Erhan AKIN

# Yeni iş kurmada etkili olan motifler

*Avustralya ve ABD’de yürütülen çalışmalarının sonuçlarının karşılaştırılması*

|   | ABD        | AU         |
|---|------------|------------|
| ◆ <b>Önceki işte hayal kırıklığına uğramak<br/>&amp; kendi kendinin patronu olmak</b> | <b>25%</b> | <b>20%</b> |
| ◆ <b>Eğlenceli ve bağımsız bir iş</b>   | <b>22%</b> | <b>22%</b> |
| ◆ <b>Çok para kazanmak</b>  | <b>19%</b> | <b>3%</b>  |
| ◆ <b>Pazar fırsatı yakalamak ve keşfetmek</b>   | <b>14%</b> | <b>17%</b> |
| ◆ <b>Yaşamak için başka<br/>alternatifin olmaması</b>                                 | <b>12%</b> | <b>11%</b> |
| ◆ <b>Ve diğer sebepler...</b>   |            |            |

# Dünya Çapında İş Kurma Çabaları

ABD’de her 11 saniyede 1 yeni işletme kurulmaktadır.

| Ülke       | Yeni iş kurmaya çalışan nüfus (%) |
|------------|-----------------------------------|
| Türkiye    | 0,02%                             |
| Finlandiya | 1,4%                              |
| Japonya    | 1,6%                              |
| Fransa     | 1,8%                              |
| Danimarka  | 2,0%                              |
| Almanya    | 2,2%                              |
| İngiltere  | 3,3%                              |
| İtalya     | 3,4%                              |
| İsrail     | 5,4%                              |
| Kanada     | 6,8%                              |
| ABD        | 8,5%                              |

# İşe başlamadan önce, **KENDİNİZE SORUN!**

Girişimcilik size uygun mu?

- İşletme kurmaya ilişkin riskleri sıfırlamanın hiçbir yolu yoktur.
- Ancak iyi planlama ve hazırlık ile başarı şansınızı artırabilirsiniz.
- En iyi başlama noktası bir işletme sahibi ve yöneticisi olarak güçlü ve zayıf yönlerinizi değerlendirmektir.

Yalnız başınıza başlayabilir misiniz?

Proje geliştirmek, zamanınızı organize etmek ve detayları takip etmek sizden başka kimsenin sorumluluğunda olmayacaktır.

# İşe başlamadan önce, **KENDİNİZE SORUN!**

Farklı kişiliklere sahip insanlarla başa çıkabiliyor musunuz?

İşletme sahipleri müşteriler, satıcılar, çalışanlar, bankalar, avukatlar, muhasebeciler, veya danışmanlar gibi farklı kişilerle iş ilişkilerini geliştirmek ihtiyacındadır. İşletmenizin çıkarları için ilgi isteyen bir müşteri, güvenilir olmayan bir satıcı veya fazlasıyla gevşek bir personelle başa çıkabilir misiniz?

Karar vermede ne kadar iyisiniz?

KOBİ sahipleri çoğunlukla istikrarlı, hızlı, baskı altında ve bağımsız kararlar vermek durumunda kalırlar.

# İşe başlamadan önce, **KENDİNİZE SORUN!**

İşi yürütmek için gerekli fiziksel ve duygusal dayanıklılığa sahip misiniz?

KOBİ sahibi olmak, mücadeleci, eğlenceli ve heyecanlı bir iştir. Ancak çok fazla çalışmak da gerektirir. Haftanın 6 veya 7 günü günde 12 saat çalışmayı göze alabilir misiniz?

Ne kadar iyi plan yapıyor ve organize oluyorsunuz?

Araştırmalar iş hayatındaki çoğu başarısızlığın daha iyi planlama yapılarak engellenebileceğini göstermiştir. Finanssal raporların, envanterlerin, programların ve üretimin iyi organize edilmesi pek çok tehlikeyi uzaklaştırır.

# İşe başlamadan önce, **KENDİNİZE SORUN!**

Arzularınız motivasyonunuzu sürekli kılacak kadar güçlü mü?

KOBİ sahibi olmak sizi yıpratabilir. Bazı işletme sahipleri tüm sorumluluğu omuzlarında taşımaktan bunalır.

Ancak güçlü motivasyon ve azim başarıya ulaştırabilir ve düşüş dönemlerinde ve bunalımlarda firmanın hayatta kalmasına yardımcı olabilir.

# İşe başlamadan önce, **KENDİNİZE SORUN!**

İşiniz ailenizi nasıl etkileyecek?

Girişimciliğin ilk yılları aile hayatı için zor olabilir.

Destek olmayan bir eşe sahip olma gerginliği ile kurulan yeni işin taleplerini dengelemek güç olabilir.

Kara geçinceye kadar finansal zorluklar da yaşanabilir, bu aylar hatta yıllar sürebilir.

Bu durumda daha düşük yaşam standartlarına uyum sağlamak veya ailenin mali birikimlerini riske atmak durumunda kalabilirsiniz.



# İşe başlamadan önce **KENDİNİZİ MOTİVE EDİN!**

- Kendi işinizi kurmamanız için pek çok sebep olduğu doğrudur! Ancak doğru insan için işletme sahibi olmanın avantajları, risklerden ağır basar:
  - Kendi patronunuz olursunuz.
  - Çok ve uzun saatler çalışmak başkalarının karlılığını artırmak yerine, doğrudan size başarı ve kazanç sağlar.
  - Kazanç ve büyüme potansiyeli sınırsızdır.

# GİRİŞİM SÜRECİ

## İşe Başlamak:

- ❑ Olanakları araştırmak
- ❑ İş planlamak
- ❑ İş organize etmek
- ❑ İş başlatmak

## İş Yönetmek:

- ❑ Süreçleri yönetmek
- ❑ İnsanları yönetmek
- ❑ Büyümeyi yönetmek
- ❑ Finans ve Pazarlama

# Kaynaklar

- A. Bintuğ, İşletme Yönetimi, Turhan Kitabevi, Ankara, 1990.
- B. Bahaettin, Yatırım Projelerinin Hazırlanması ve Değerlendirilmesi, Nobel Yayın Dağıtım, Ankara, 2003.
- O. Küçük, Girişimcilik ve Küçük İşletme Yönetimi (İş Fikri Üretme-KOSGEB İş Planı), Seçkin Yayıncılık, Ankara, 2013.