



НАЦИОНАЛЬНЫЙ АГРЕГАТОР ОНЛАЙН  
ПРОДАЖ ЧАРТЕРНЫХ АВИАПЕРЕВОЗОК  
НА САМОЛЕТАХ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

# Как сейчас работает сегодня рынок продажи чартерных рейсов на самолетах деловой авиации?

- Так есть свободный самолет на эту дату, а время?

- Я не хочу вылетать из этого аэропорта!

А когда наконец владелец подтвердит свободен ли самолет?

- Как аэропорт не работает? А когда работает?

А почему так дорого? Было же дешевле!

Как сломался? Шеф уже в терминале!

Да Вы достали! На этот рейс уже десяток заявок!

Да все равно не знаю когда починимся!

А Вы платите больше и с Вами полетим!

Не звоните мне больше, я сам перезвоню, когда все узнаю!



**Клиент**



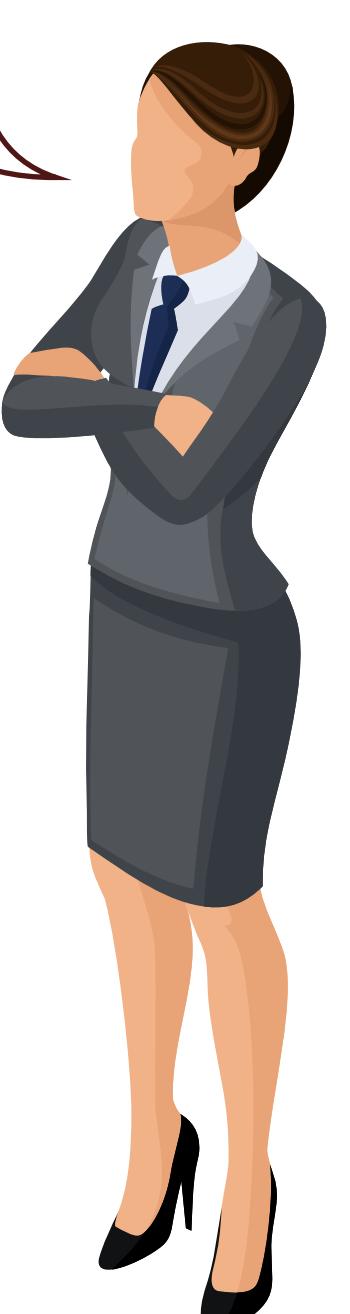
**Брокер**

Меня достал этот клиент, десятый вариант ему предлагаю!

Але, привет! Ну что починили? Как заявка от другого брокера!?

А зачем Вы туже заявку веером по всем рассыдаете?

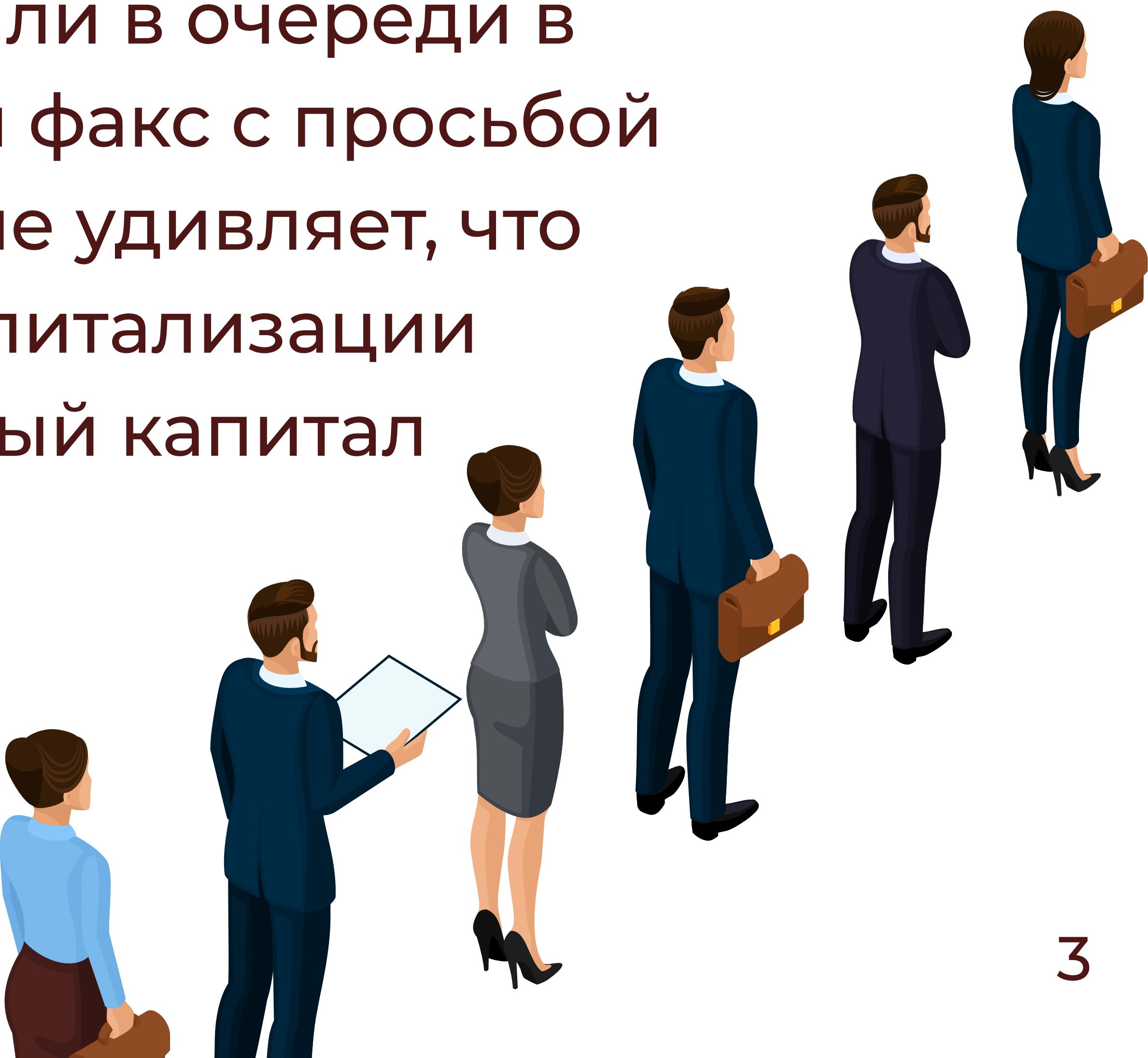
**Менеджер  
авиакомпании**



Есть мнение, что авиаперевозка на Джете это некое таинство и надо много и долго об этом говорить...

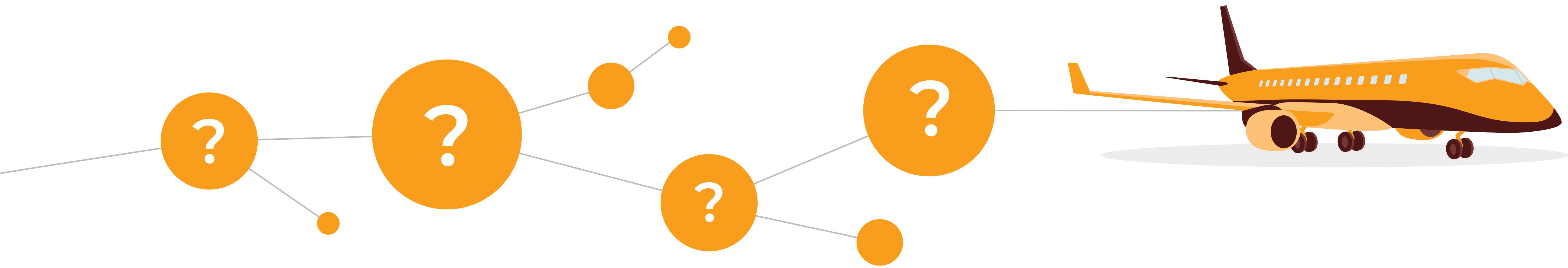
А в это время мы забыли, как стояли в очереди в кассы за авиабилетами, как слали факс с просьбой забронировать в гостиницу. Нас не удивляет, что Агрегаторы такси – лидеры по капитализации и привлекают огромный венчурный капитал на свои проекты.

Так в чем же дело?



## А дело в программном обеспечении!

Очевидно, что автоматизация продажи самолета  
в чартер по конкретному расписанию, и маршруту  
с конкретным экипажем, с конкретными  
доп. услугами крайне сложная,  
**но ВЫПОЛНИМАЯ** задача.



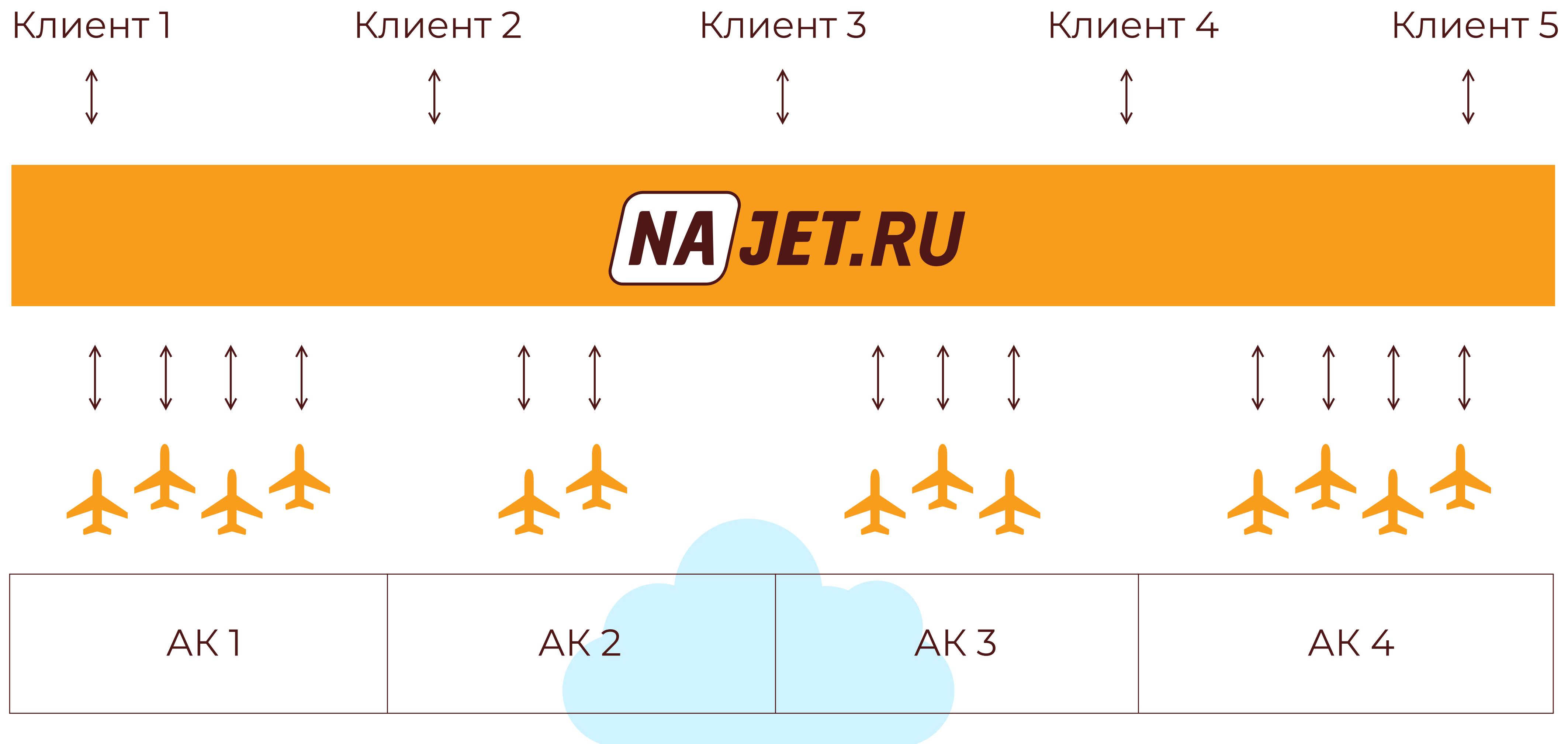
**Программа учитывает требования конкретных  
российских ФАПов;  
Вот лишь некоторые важные параметры при расчете:**

-  Блок данных по сертификации и страхованию
  -  Блок данных по исправности ВС и плановому ТО
  -  Блок учета состояния экипажа, допусков и рабочего времени
  -  Блок производства, и алгоритма планирования
  -  Блок коммерческий и алгоритм формирования цены
  -  Блок взаиморасчетов и бухгалтерии

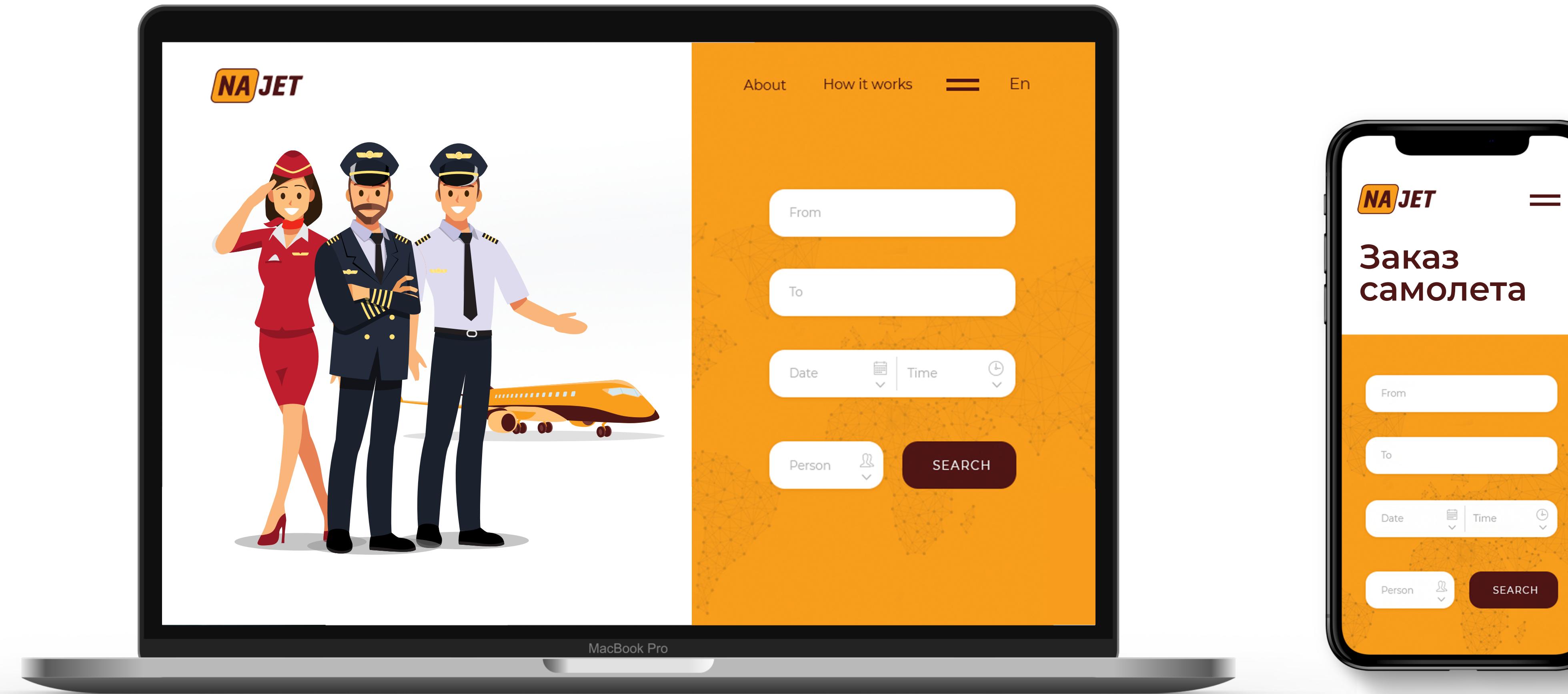
## Из других источников (аутсорсинг):

-  Обработка персональных данных
  -  Флайт-планинг, погода, НОТАМ
  -  Flight Radar
  -  Эквайринг
  -  Google maps
  -  IP телефония
  -  ПО организаций поставщиков услуг

## Структура ПО



**Итак на сайте NAJET.RU**  
Клиент делает заявку. На этом этапе нам нужен  
минимум данных. Куда, когда, сколько пассажиров.



## Сочи —&gt; Москва

18 Сент. 10:00

4 пассажира

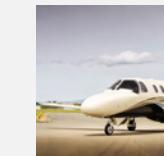
i

Сортировать по:

цена

количество пассажиров

времени

Тип самолета	Максимальное количество мест	Авиакомпания	Аэропорт вылета	Дата и время вылета	Аэропорт прилета	Дата и время прилета	Цена
Hawker 750 	8	Юпитер	Сочи Адлер	18 сентября 12:00	Москва Внуково 3	18 сентября 14:20	\$ 12 000
Legacy 600 	12	Стрела	Сочи Адлер	18 сентября 08:00	Москва Домодедово ЦДА	18 сентября 10:20	\$ 15 000
Cessna CJ1 	4	Люксклаб	Сочи Адлер	19 сентября 06:00	Москва Шереметьево терминал А	19 сентября 08:20	\$ 15 000
Hawker 800 	8	Юпитер	Сочи Адлер	18 сентября 10:00	Москва Внуково 3	18 сентября 12:20	\$ 23 000
Superjet 	18	Плюсджет	Сочи Адлер	18 сентября 01:00	Москва Внуково 3	18 сентября 02:30	\$ 45 000
Global XRS 	19	Аматис	Сочи Адлер	17 сентября 23:00	Москва Шереметьево терминал А	18 сентября 01:20	\$ 50 000

Заказать

**Можно видеть Все самолеты, способные выполнить  
запрошенный полет с расписанием -12 часов/ +24 часа  
с конкретной ценой, бортовыми номерами,  
принадлежностью авиакомпании, фотографиями**

- возможность поймать дешевый онлайн попутный полет;
- возможность поймать ближайший по подлету самолет;
- стирается понятие базы для самолета;

## Важные особенности:

### На сайте клиент может:

Выбрать самолет, забронировать его, выбрать обратный рейс, ввести пассажиров, оплатить, распечатать подтверждение (электронные билеты) и посадочные талоны. Возможно внесение изменений, но в допустимых рамках. Нельзя опаздывать без согласования больше одного часа.

Программа лояльности этого ПО позволит клиентам получать значительные возвраты при определенных ситуациях продаж.

## Для авиакомпании:

- использование “НАЈЕТ” значительно повышает эффективность продаж;
- авиакомпания имеет собственный администраторский интерфейс продаж через систему;
- производственный софт используется авиакомпанией бесплатно и может быть доработан под требования авиакомпании;
- автоматизация обработки данных позволит высвободить рабочие руки;

**Основными проблемами с которыми может столкнуться проект, являются:**

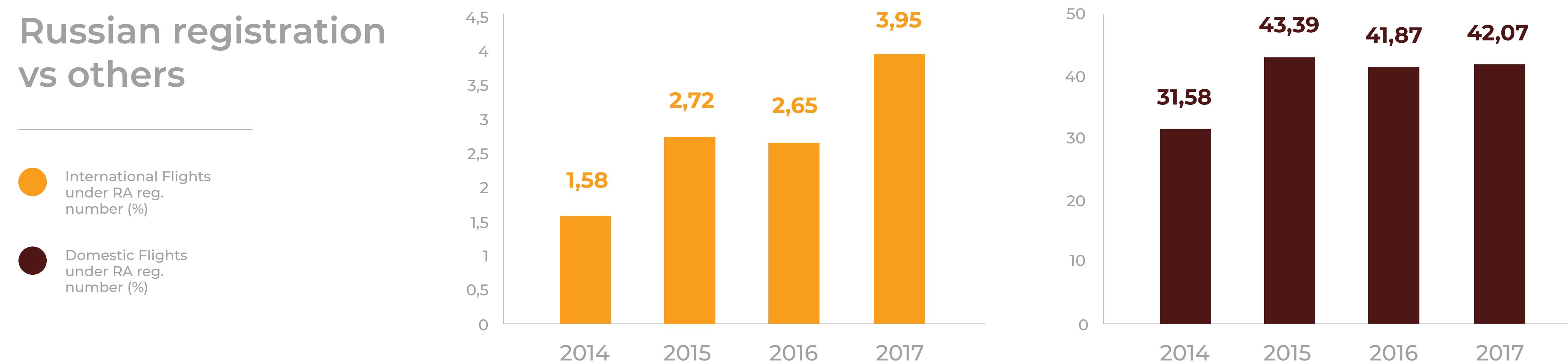
- 1.** Качество внесения информации в НАЈЕТ специалистами разных служб авиакомпании;
- 2.** Нештатные ситуации, связанные с задержками вылета по любой причине;
- 3.** Желание клиентов вносить изменения в сформированный план.

**Для этого планируется иметь две мощные службы поддержки:**

- 1.** IT поддержка авиакомпаний и клиентов;
- 2.** Службы диспетчерской поддержки продаж для взаимодействия с клиентами и авиакомпаниями.

Проект НАЈЕТ, как ориентированный на Россию, будет сотрудничать только с российскими авиакомпаниями и эксплуатируемыми ими только ИМПОРТИРОВАННЫМИ в РФ самолетами. Количество таких самолетов с учетом потребностей рынка недостаточно.

Russian registration  
vs others



Таким образом, НАЈЕТ собирается привлекать флот в проект, для передачи его в эксплуатацию коммерческим авиакомпаниям, сотрудничающим с проектом.



**Бета версия NAJET стартует во 2 квартале 2019.**

**Монетизация проекта будет осуществляться  
за счет вознаграждения от авиакомпании и рекламы.**

В сентябре 2019 открывается офис NAJET.

Будем рады вас видеть в нашем офисе в бизнес центре ЛА5 во Внуково.





МЫ ОТКРЫТЫ ДЛЯ ПАРТНЕРСТВА

8 (495) 120-80-20

[info@najet.ru](mailto:info@najet.ru)

Москва, Внуково, ул. Центральная д.8 Б