

[Home](#) / [My courses](#) / [Магистратура](#)

/ [08.04.01 Строительство направленность "Промышленное и гражданское строительство: проектирование"](#)

/ [Б1.О.01 Социальные коммуникации. Психология](#) / [Комплект фонда оценочных средств](#) / [Промежуточный тест.](#)

**Started on** Saturday, 18 February 2023, 1:00 PM

**State** Finished

**Completed on** Saturday, 18 February 2023, 1:23 PM

**Time taken** 23 mins 26 secs

**Marks** 36.67/38.00

**Grade** 9.65 out of 10.00 (96.49%)

Question **1**

Complete

Mark 0.67 out of 1.00

**Из перечисленных черт характера укажите относящиеся к моральным:**

Select one or more:

- ☒ a. внимательность
- ☐ b. страстность
- ☒ c. решительность
- ☒ d. вспыльчивость
- ☐ e. чуткость
- ☒ f. деликатность

Question **2**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Правило толерантности в общении означает...**

Select one:

- ☐ a. исключение всевозможных отрицаний в высказываниях
- ☐ b. снятие категорических заявлений в высказываниях
- ☒ c. терпимость к партнеру и его высказываниям
- ☐ d. высказывание комплиментов в адрес партнера
- ☐ e. немногословие

Question **3**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Характеристики целевой аудитории при коммуникативном воздействии:**

Select one or more:

- ☒ a. коммуникативные
- ☒ b. психографические
- ☒ c. культурные
- ☒ d. социально-демографические
- ☒ e. социально-экономические

Question **4**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**При выражении основной идеи, чувства или настроения символические коммуникации по сравнению с языком получают основные преимущества:**

Select one or more:

- ☐ a. в точности
- ☒ b. краткости
- ☐ c. гибкости
- ☐ d. эмоциональности
- ☒ e. мобильности

Question **5**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Документ, закрепляющий правовые отношения партнеров - это ...**Answer:

Question **6**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Принцип многообразия коммуникативного воздействия, согласно В.М. Шепелю, предполагает использование в процессе самопрезентации различных ...**

Select one or more:

- ☒ a. невербальных средств общения
- ☒ b. стилей одежды
- ☒ c. стилей речи
- ☒ d. вербальных средств общения

Question **7**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Кратковременные взаимодействия переходят в долговременные:**

Select one or more:

- ☒ a. если ситуация заставляет индивидов взаимодействовать
- ☒ b. если индивиды имеют сходные мотивы и установки
- ☐ c. если индивиды имеют одинаковые или близкие статусы
- ☒ d. если индивиды имеют сходные интересы
- ☒ e. если оправдываются ожидания индивидов в отношении друг друга

Question **8**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Высшая форма развития противоречий, возникающих в процессе взаимодействия сторон и проявляющаяся в открытом столкновении мнений, позиций и сил – это ...**

Answer:

Question **9**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Аттракция – это...**

Select one:

- ☒ a. проявление симпатии к человеку и желание с ним общаться
- ☐ b. поведение человека, связанное с тактильной системой восприятия
- ☐ c. специально организованное вербальное воздействие на поведение человека с целью формирования доверия и повышения эффективности воздействия информации

Question **10**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Аргумент - это ...**

Select one:

- ☐ a. истинное мнение
- ☐ b. доказательство
- ☒ c. высказывание, служащее для обоснования тезиса
- ☐ d. бесспорное доказательство

Question **11**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Установите соответствие понятий и их определений:**

Интерпретация	высказывание предположения об истинном значении сказанного или о причинах и целях высказывания партнера;
Повторение	дословное воспроизведение, цитирование сказанного партнером;
Перефразирование	краткая передача сути высказывания партнера;

Question **12**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Из перечисленных черт характера укажите относящиеся к эмоциональным:**

Select one or more:

- ☐ a. решительность
- ☒ b. страстность
- ☒ c. нежность
- ☐ d. деликатность
- ☒ e. вспыльчивость
- ☐ f. твердость

Question **13**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Наука о закономерностях возникновения, развития и функционирования психики как особой формы жизнедеятельности - это ...**

Answer: психология

Question **14**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Из перечисленных черт характера укажите относящиеся к волевым:**

Select one or more:

- ☐ a. чуткость
- ☒ b. целеустремленность
- ☒ c. твердость
- ☒ d. настойчивость
- ☐ e. вспыльчивость
- ☐ f. нежность

Question **15**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Автором теории речевых (коммуникативных) актов является:**

Select one:

- ☐ a. Э. Дюркгейм
- ☐ b. М.В. Ломоносов
- ☒ c. Л. Витгенштейн

Question **16**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Теория «критический анализ дискурса» возникла:**

Select one:

- ☒ a. в 70-80-е гг. XX века
- ☐ b. в 20-30-е гг. XX века
- ☐ c. в середине XIX века

Question **17**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Система устойчивых высказываний, предписываемых обществом в данный исторический период в соответствии с социальной ориентацией коммуникации - это:**

Select one:

- ☐ a. речевой этикет
- ☐ b. речевой акт
- ☒ c. речевое поведение

Question **18**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Функция межличностной адаптации, согласно В.М. Шепелю, заключается в том, что эффективный имидж позволяет человеку...**

Select one:

- ☐ a. налаживать контакты с людьми разного возраста
- ☒ b. приспосабливаться к общению в конкретной группе
- ☐ c. продемонстрировать лучшие качества

Question **19**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Установите соответствие между стратегиями поведения человека в конфликте:**

Уклонение (бездействие)

означает нахождение в ситуации конфликта, но без всяких активных действий по его разрешению

Приспособление (уступка)

основывается на игнорировании своих интересов и принятии позиции оппонента

Соперничество  
(конкуренция)

закljučается в навязывании другой стороне предпочтительного для себя решения

Сотрудничество

позволяет осуществить поиск такого решения, которое бы удовлетворило обе стороны

Компромисс

предполагает взаимные уступки в чем-то важном и принципиальном для каждой из сторон

Question **20**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Установите соответствие между приведенными ниже некоторыми названиями элементов коммуникационного процесса и их содержанием:**

Соответствующая переработка исходной идеи сообщения с целью её доведения до адресата

кодирование

Тот (те), кому адресовано сообщение

получатель

Осмысленная и соответствующим образом закодированная информация

сообщение

Ответная реакция получателя на сообщение источника

обратная связь

## Question 21

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Дресс-код – это ...**

Select one:

- ☒ a. свод правил о том, как следует выглядеть человеку в определенной ситуации
- ☐ b. система норм нравственного поведения людей и наука о морали
- ☐ c. установленный порядок поведения где-либо, совокупность общепринятых правил, традиций и условностей, соблюдаемых правительствами, ведомствами иностранных дел, дипломатическими представительствами в международном общении

## Question 22

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**К такому виду воздействия, как убеждение, следует отнести:**

Select one or more:

- ☐ a. суггестию
- ☐ b. манипуляцию
- ☒ c. аргументацию
- ☒ d. обоснование

## Question 23

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Установите соответствие понятий и их определений:**

Процесс расшифровки смысла сообщений и установления активной обратной связи с собеседником - это ...

рефлексивное слушание

Максимальная сосредоточенность на содержании речи собеседника без вмешательства в нее своими репликами и замечаниями - это ...

нерефлексивное слушание

Сообщения, направляемые высшим руководством руководителям низших уровней, которые доводят информацию до подчиненных - это ...

нисходящие коммуникации

Вид внутриорганизационной коммуникации, при котором информационный обмен совершается между сотрудниками организации вне их связи с производственными обязанностями и местом в организационной иерархии - это ...

неформальная коммуникация

Сообщения, посылаемые с низшего уровня организации на высший - это ...

восходящие коммуникации



## Question 24

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Установите соответствие понятий и их определений:**

Обмен мыслями, сведениями, идеями и т. д., а также передача того или иного содержания от одного сознания (коллективного или индивидуального) к другому посредством знаков, зафиксированных на материальных носителях – это ...

коммуникация

Сложная личностная характеристика, включающая коммуникативные способности и умения, психологические знания в области общения, свойства личности, психологические состояния, сопровождающие процесс общения – это ...

коммуникативная компетентность

Обмен информацией интеллектуального и эмоционального содержания, значимой для участников общения для достижения целей совместной деятельности – это ...

деловая коммуникация

## Question 25

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Индивидуальный имидж – это ...**

Select one:

- ☒ a. устойчивый, эмоционально окрашенный, целенаправленно или стихийно формируемый у общественности образ человека
- ☐ b. совокупность всех представлений индивида о себе, сопряженная с его отношением к себе или к отдельным своим качествам
- ☐ c. упрощенный, схематизированный, эмоционально окрашенный, устойчивый образ какой-либо социальной группы или общности, с легкостью распространяемый на всех ее представителей

## Question 26

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Наибольшее воздействие на представителей целевых аудиторий оказывает:**

Select one:

- ☐ a. личное письмо
- ☐ b. радио
- ☐ c. пресса
- ☒ d. телевидение
- ☐ e. межличностный канал

Question **27**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Виды социальных связей, которые должны быть реализованы индивидом, вступающим в социальное взаимодействие:**

Select one or more:

- ☐ a. пространственный контакт
- ☒ b. социальное отношение
- ☒ c. контакт заинтересованности
- ☒ d. социальное действие
- ☐ e. социальная мобильность

Question **28**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Базовой функцией социальной коммуникации является:**

Select one:

- ☐ a. регулирующая
- ☒ b. экспрессивная
- ☐ c. контактоустанавливающая

Question **29**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Во всяком рассуждении любое понятие должно оставаться тем же самым по своему смыслу - гласит закон ...**

Select one:

- ☒ a. тождества
- ☐ b. исключенного третьего
- ☐ c. противоречия
- ☐ d. достаточного основания

Question **30**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Понятие «имидж» в деловой и научный оборот ввел ...**

Select one:

- ☐ a. В.М. Шепель
- ☐ b. А.Ю. Панасюк
- ☒ c. К. Болдуинг
- ☐ d. Ф. Джефкинз

Question **31**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Основу СМИ составляют каналы:**

Select one or more:

- ☒ a. Интернет
- ☒ b. массовая рассылка
- ☒ c. телевидение
- ☒ d. внешняя реклама
- ☒ e. радио

Question **32**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Установите соответствие между типами темперамента и характеристиками типов высшей нервной деятельности:**

Холерик	сильный, неуравновешенный, подвижный, реактивный
Флегматик	сильный, уравновешенный, инертный
Меланхолик	слабый, неуравновешенный, малоподвижный
Сангвиник	сильный, уравновешенный, подвижный, активный

Question **33**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Центральный путь коммуникативного воздействия включает:**

Select one:

- ☒ a. фокусированное внимание
- ☐ b. предвнимание
- ☐ c. предъявление
- ☐ d. установку
- ☐ e. доверие

Question **34**

Complete

Mark 0.00 out of 1.00

**Результат самопознания, в котором находит выражение не только знание себя, но и эмоциональное отношение человека к своей личности есть ...**

Select one:

- ☐ a. Я-концепция
- ☒ b. самоуважение
- ☐ c. образ «Я»
- ☐ d. самооценка

Question **35**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Периферийный путь коммуникативного воздействия включает:**

Select one:

- ☒ a. установку
- ☐ b. фокусированное внимание
- ☐ c. предвнимание
- ☐ d. предъявление
- ☐ e. доверие

Question **36**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Особенности обусловленной толпы:**

Select one or more:

- ☒ a. толпа, действия которой заранее известны
- ☒ b. толпа собирается в заранее определенном месте
- ☒ c. четкие, направленные действия людей в толпе
- ☐ d. толпа, направляемая действиями лидеров, находящихся вне толпы
- ☐ e. наличие обусловленных лидеров в толпе

Question **37**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**Установите соответствие между основными структурными системами отражения невербального поведения и их содержанием:**

Экстралингвистика	вдох, смех, плач, пауза;
Кинесика	поза, жест, мимика, походка, взгляд;
Просодика	высота голоса, громкость, тембр;
Ольфакторная	запах тела, запах косметики;
Такесика	рукопожатие, поцелуй, похлопывание;

Question **38**

Complete

Mark 1.00 out of 1.00

**При суггестивном воздействии необходимо учитывать предпосылки:**

Select one:

- ☐ a. профессиональные
- ☒ b. психологические
- ☐ c. социальные
- ☐ d. культурные

[◀ Тест. Индивидуально-психологические особенности личности](#)

Jump to...

[Презентация к лекции ►](#)