



Konstantin Moroshin - 00:03

Привет.



Gennady Ochman - 00:03

Костя, привет. Так, ну, Ира мне там по Клоду нарассказывала, говорит, что вы прям просто космические вещи делаете с Клодом.



Konstantin Moroshin - 00:14

Да, это мы тут начали.



Gennady Ochman - 00:17

Молодцы, молодцы. Так, давай я открою то, что ты скинул, потому что это прям, прям горит у нас. Где это?



Konstantin Moroshin - 00:31

Давай я открою. А.



Gennady Ochman - 00:47

Что это Ира накидала? Это Сережа сказал это посмотреть? Новая эра агентов, да, на ютубе?



Konstantin Moroshin - 01:09

Здесь а где.



Gennady Ochman - 01:17

Ты скинул меня я хотел открыть у себя я вижу что вы тут накидали очень информации а где ты скинул все все левал чуть-чуть.



Konstantin Moroshin - 01:39

Последнее сообщение от меня может его подсветить чтобы.



Gennady Ochman - 01:46

Я вы не сказала что-то вверх поднимаюсь поднимаюсь никак не могу найти она Ты это сделал в виде вот такой презентации, да? Угу.



Konstantin Moroshin - 02:26

Так.



Gennady Ochman - 02:32

Давай я, наверное, это скачую, потому что оно у меня тут все окружено. Возможно же скачать, правильно?



Konstantin Moroshin - 02:42

Ну да, можно скачать.



Gennady Ochman - 02:43

Скачать. В каком лучше, в PDF-е или в Powerpoint-е?



Konstantin Moroshin - 02:49

Лучше в PDF-е, мне кажется. Да.



Gennady Ochman - 02:56

Открылся.



Konstantin Moroshin - 02:57

Отлично.



Gennady Ochman - 02:59

Так. Казахстан как региональный хаб цифрового здравоохранения. Под пилотом к экосистеме. Так что мы здесь имеем глобальный рынок, и я из здравоохранения. Мне не нравится шрифт Справа, там где драйвер роста. И вообще весь шрифт здесь надо переделать. В втором слайде. Костя, посмотри. Он его расширил и сделал каким-то нечитабельным. Может надо ручками писать туда классные шрифты. Потом смотри, там где сегмент следующий, там третья цифра. Кагр. Что такое Кагр?



Konstantin Moroshin - 03:47

Это годовность.



Gennady Ochman - 03:50

Напиши там по-русски что-нибудь, хорошо?



Konstantin Moroshin - 03:53

Хорошо.



Gennady Ochman - 03:54

Старайся поубирать все эти английские термины слева. По-русски написать, хорошо? И чтобы оно было все в едином шрифте, желательно в таком шрифте, как внизу, только не болт, а таким же размером, как написано рынок и я и здравоохранение.



Konstantin Moroshin - 04:13

Угу, хорошо, а если что там, ну, что-то укорочу? Я понял, хорошо.



Gennady Ochman - 04:20

Угу, может прям ручками? Ой, следующий тоже самый. Казахстан на карте глобальных возможностей. Тут тоже полный этот санитарий. Ты что, не смотрел, не видел это?



Konstantin Moroshin - 04:31

Ну, в первом приближении посмотрел, конечно. Я вчера ночью доделал.



Gennady Ochman - 04:37

Хорошо, посмотри следующий слайд, видишь? Угу. тоже. Тут таблица, потенциал, бенчмарк. Ну, короче, хрень полная. Надо все читабельными шрифтами переделать. Следующая ключевая проблема рынка – фрагментация. Тоже все переделать. Следующая таблица тоже. Пустые ниши рынка. Где возможность для healthy for you? Я даже прочитать это не могу, понимаешь? Поэтому сделай это читабельным, тогда мы это просмотрим с тобой еще раз. Все очень легко. Может быть, чуть-чуть увеличить и сделать большее количество слайдов. Слайды, где намного нагружены, пусть он из них сделает два. То есть попроси, не ограничивайся в количестве слайдов, не надо бояться. Мелковато, и я вот на весь экран смотрю, и люди просто не смогут это читать. Потом попроси его добавить контраста во все шрифты. Допустим, я смотрю сейчас слайд «Healthy for you», «AI клиник 2.4 на 7. Решение для врачей».



Gennady Ochman - 05:54

И здесь, там, где написано «автоматическая транскрипция приема и формирования структурированной медицинской карты», вот это надо, чтобы оно было чуть-чуть крупнее и черным шрифтом, а не серым. Все, что серое, оно нечитабельно, оно теряется, и люди устают, напрягаются и не хотят читать такие.



Konstantin Moroshin - 06:15

Презентации.



Gennady Ochman - 06:16

– Хорошо. – Хорошо. Так, значит, это решение для врачей, а где решение для пользователей.



Konstantin Moroshin - 06:25

Или.



Gennady Ochman - 06:26

Для пациентов? Следующее. Решение для врачей, приложение для пациентов. Вот, сделай не приложение, а напиши решение для пациентов. Хорошо? Хорошо. Не надо слова приложение, потому что, ну, так будет оно синхронно, да, и там решение, и тут решение. Ну-ка, начни, наверное, решение для пациентов, а потом решение для врачей. Как ты считаешь? Так логично, да? Впор информации, а потом уже врач. Так, следующее. Результаты, а не обещания. Кейс ГавКюр. Отлично. Можно уже, кстати, здесь и тоже, чтобы вот этих вот серых не было, шестимесячный пилот клиника Гавкюр Израиль. Можешь написать 2025-2026, потому что мы уже вошли в 26-й год. Это сразу добавляет как.



Konstantin Moroshin - 07:16

Два года.



Gennady Ochman - 07:16

Понимаешь? Да, да. Тоже здесь таблица нечитабельная вся. Всё переделать в шрифт и в нормальный, с зазорами между словами. Там с обещающими. Да, здесь вообще жесть полная. Расшифруешь, да. Технологические ровки нас не догонят. Прикольно. Да, мне это нравится. Бизнес-модель двойной

маховик прибыли. Ты знаешь, вот я даже не знаю, на каком уровне это будет показано. Наверно. Математика нужна, бизнес-модель нужна. Почему? пусть они там сами, они поймут на чем и какие деньги можно на это вывезти и чем можно себе откатить, понимаешь? Поэтому, ну здесь тоже сделай, чтобы все было читабельно, шрифты, потому что слева видишь там, где парвиетра или что там, параметр, Дальше ничего нечитабельного. Мелко. И цифры тоже очень маленькие. Все цифры сделают в размере вот где 156 тысяч, 7 миллионов, 78 миллионов. Можешь чуть-чуть увеличить и сделай еще один график. Смотри. Сделай еще один график, бизнес-модель.



Gennady Ochman - 08:43

Вот у тебя двойной маковик прибыли, а ты сделай еще один график, который бы показывал количество докторов. Каждый доктор, когда он пользуется системой и на него открывается личный его аккаунт, он платит, допустим, 300 долларов. То, что у тебя есть наверху. С этими 300 долларов сделай математику. У тебя здесь количество клиник, а ты сделай еще такую же таблицу с количеством докторов. И чтоб это было не.



Konstantin Moroshin - 09:18

Только 500 клиник. А ты смотри, 10 врачей. Тут как раз одна.



Gennady Ochman - 09:24

Клиника, 10 врачей. Непонятно, что это врачи. Откуда я могу.



Konstantin Moroshin - 09:29

Знать, кто это? Потом слева, вот там.



Gennady Ochman - 09:31

Параметры. Врачей, пользователей. А, вижу, вижу, вижу, да. А тогда... Подожди, подожди. Одна клиника, 50 клиник это 500 клиник это 5 тысяч. Ты знаешь, на масштабах страны начни, наверное, сразу с 50 клиник, послушай, а не с одной. Потом 500 и 5 тысяч. Пусть это будет и в миллиардах, понимаешь? Пусть это будет масштаб, чтоб они увидели цифры и у них потекли слюни, потому что они.



Konstantin Moroshin - 10:03

Там.



Gennady Ochman - 10:03

Крутят миллиардами. Хорошо. ИА и клиника в коробке, стратегия роста. Хорошо. Может быть нужен, не нужен слайд, не знаю. Пять признаков успешного внедрения. Нечитабельная штука. Что получит Казахстан? Конкретные результаты. Прикольно, нравится. Но тоже не читабельная, всё очень мелко. Как он там сделал, тут то же самое. Дорожная карта сотрудничества. Замечательно. Как предложение, да, как вариант. Хорошо. Это конец. Да, теперь смотри, что я и что мне здесь не хватает. Значит, не хватает здесь чуть-чуть объяснения функционала. То есть, как всё у нас создано, понимаешь? Какие-то скриншоты приложения, там, где человечки. Надо описать, что у нас замкнутая экосистема, вся информация собирается с часов, с того, с того, с этого, с телефона и прилетает к доктору 24 на 7. Там, по-моему.



Konstantin Moroshin - 11:24

Есть это, да? Есть, да, но нужно....



Gennady Ochman - 11:28

Надо, короче, более такими нормальными словами все это закрутить. Скажи мне, по сайту все готово, там только Сережа должен.



Konstantin Moroshin - 11:37

Поднять его, да? Ну, да. Единственное, что там Ярик еще смотрит, что-то правит, но в целом....



Gennady Ochman - 11:44

Не-не, не надо, чтобы Ярик смотрел, давайте уже запускайте. Ярик будет смотреть год, а нам нужно уже завтра этот сайт и вот этот.



Konstantin Moroshin - 11:51

Пидждэк людям отправить. Я бы тоже уже поднял. Там просто Серёжа говорит, ну вот там надо поправить то.



Gennady Ochman - 11:57

Там что-то ещё. Не-не-не, поднимайте как есть, потом.



Konstantin Moroshin - 11:59

Пусть поправляют. Хорошо? Картинка.



Gennady Ochman - 12:01

Там не та. Костя, поднимайте как есть. Потом будете играться с картинкой.



Konstantin Moroshin - 12:06

Вообще картинку убери. Абсолютно согласен. Вообще прям сто процентов. Просто он должен бесить.



Gennady Ochman - 12:12

И всё. Поднимайте. Не, надо.



Konstantin Moroshin - 12:13

Отправлять. Люди ждут. Давайте сейчас я.



Gennady Ochman - 12:16

Напишу в группу. Теперь смотри, ты сделал для Казахстана, а ты можешь такую же штуку.



Konstantin Moroshin - 12:23

Сделать для Украины. В Украине могу. А? Да, да, да, могу. Для Украины. С.



Gennady Ochman - 12:28

Прицелом на него. Тогда давай допилим Казахстан. Уже читабельным, так как мы с тобой сказали. Как только будут готовы, вы скинь мне и сразу мне постучись, сколько бы времени не было. Чтобы я пробежался. И мы уже это утвердили. И топи за.



Konstantin Moroshin - 12:47

Сайт.



Gennady Ochman - 12:47

Можно быстрее. Хорошо? Я Ире тоже сказал, поднимай сайт. Всё, вперёд. Кость, надо быстро, оперативно это сделать.



Konstantin Moroshin - 12:56

Хорошо? Я.



Gennady Ochman - 12:57

Жду. Давай, давай. Всё.