

Amara Konate

responsable
commercial senior



Informations Personnelles

Adresse

75 000 Paris

Téléphone

+33 7 54 84 21 21

e-mail

konateamara753@gmail.com

Linkedin

linkedin.com/in/charles

Langues

Anglais-bilingue(C2)

Allemand-courant(C1)

Informatique

Microsoft CRM et solesfore

Base de données SQL

Certifications

03/2019
certification AMOR en performance collective
10/2014
certication AKOR en RAlkon
CLient exception

responsable commercial B28 avec dix ans d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructures réseaux et antennes de télécommunication). Apte à gérer de vestes équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en stratégie de marché et d'acquisition, je suis apte à aider orange à développer sa clientèle B28 en ILe-de-France et dépasser ses objectifs.

Expérience Professionnelle

01/2012-
05.2020

Responsable commercial B2B
cellnex telecom, paris

- Développer le portefeuille commercial(B28) et fidéliser la clientèle.
- Gérer les grands comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et normales.
- Préparer et négocier les appels d'offres.

Résultats majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernière années.
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers.

01/2012-
05.2020

Commercial B28
Dell EMC france, Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière;
- Générer de nouveaux leads par démarchage;
- Convevoir et négocier les contrats;
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études;

Résultas majeurs:

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français ;
- Plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé;

Formation

06/2008-
05.2009

Licence professionnelle commerce
Akor alternance
paris

09/2006-
05.2008

BTS NRC (Négociation relation client)
Akor alternance
paris

Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure
Stratégie commerciale et de marché
Négociation et force de proposition
Grand sens du relationnel
Ouverture d'esprit
Passion pour les hautes technologies