ターゲティングWEB-DM 文例集

株式会社リクルートキャリア



| タイトル | 【「ガクチカ」なんてなくていい】 |
|---------|---|
| キャッチコピー | 人物像最優先選考!SPI・履歴書無し!! |
| 本文 | こんにちは!株式会社●●不動産 採用担当の●●です。 当社は、「創業●●年●●県で地元に方に愛される不動産」をモットーに事業を行っています。 就職活動中の皆様、希望の企業は見つかりましたか? 当社は不動産業界の中でも完全実力主義をモットーに、年齢や年次にとらわれない評価制度を整えています。 入社●年目での年収●●万円や、●年目での管理職は普通の事です。 また、独立志向の社員のバックアップにも力を入れています。 当社では、学生の皆様と触れ合う際、 「学生時代最も力を入れた事」や「誇れるエピソード」といったものは全く重要視しません。 事実、「音楽の専門学校に行ったがうまくいかず大学に入りなおした」 「高校まで続けた野球で大学進学を目指したが、どこにも行けなかった」等、 むしろ挫折経験の多い者が活躍をしています。 当社では、この挫折経験や悔しいという思いこそが、成長をする上で大切だと考えています。 頑張ったことなんてなくていい、これから一緒に頑張れる人を当社では求めています。 是非、一度当社説明会にお越しください。 |



| タイトル | 【社員の働く環境を最優先に考えています】 |
|---------|--|
| キャッチコピー | 残業時間平均●●時間、希望勤務地●●%、住宅・通勤補助等々 |
| 本文 | こんにちは!株式会社●●商事 採用担当の●●です。 当社は、家具輸入などをメイン事業として行う専門商社です。 今回は当社が働く上で、重要だと考えていることをご説明させてください。 当社は1960年に●●県で、社員●人から始まった町の家具屋でした。 その後、各地への出店拡大や、プライベートブランド、海外事業にも力を入れ 今や東証一部上場・社員数も●●人を超える大企業へと成長をしました。 家具という生活の質を向上させる製品に携わる当社では、 社員の働く環境をより良いものとする事こそが事業の成長につながると考え、福利厚生の充実に最も力を入れています!! ◆希望勤務地●●%実現! ◆月の平均残業時間は●●時間以内! ◆住宅手当・通勤手当支給! ◆女性管理職比率●●% その結果、業界平均●●%に対し、当社は●%台の離職率もそれを物語っていると考えます。 当社を少しでも、魅力的ととらえてくださる方を、人事部一同お待ちしています。 |



■ 文面名称 【エントリー後、リクルーターからご連絡します!!】

| タイトル | 【エントリー後、リクルーターからご連絡します!!】 |
|---------|---|
| キャッチコピー | 説明会や選考の前に貴方の話を聞かせてください |
| 本文 | こんにちは、株式会社●●塾採用当の●●です!! 当社は、少子高齢化が進むといわれる日本において、「総合教育塾」として 事業を拡大、2019年は過去最高益を達成いたしました。 少子高齢化の為、学生も少なくなり事業としての成長は難しい等、 教育業界は今や冬の時代とも呼ばれています。 しかし当社ではこの考えはありません。 今後100年時代ともいわれる中、高齢者でも新たな学びを得たいという思いが増えたり 海外に対して日本の教育を広げることがより良い社会の実現につながると考えるからです。 勿論、学生教育に力を入れり事にも変わりはありません。 当社は学生と最も触れ合う時間が長い、講師の感覚が最優先であると考え、 現場の講師に商品の企画・立案の権限を与えています。 そこから、業界に先立ちスマホアブリを使用しRPG型学習ゲームや、 歴史建造物体験VR動画システムなどを開発しました。 当社では、説明会や選考に参加を頂かなくても、プレエントリーボタンを押していただければ、 貴方のお住まいの地方リクルーターからお電話をさせて頂きます。 当社に対する質問は勿論、就職活動に対する不安もお答します!! |



| タイトル | 【面接官からのスカウト!!】 |
|---------|---|
| キャッチコピー | 当社でのご活躍が期待できる皆様へ!! |
| 本文 | はじめまして!株式会社●●カード、採用担当●●です。 当社は、●●グループの中核を担う国内最大級のクレジットカード会社です。 この度は、弊社の21年度新卒採用におけるプレエントリーシートの締め切りが●月末と迫る中で、 ぜひとも選考に進んで頂きたい弊社活躍可能性の高いあなたにお送りしております。 日本で●●%、韓国で●●%。この数字は何を表す数字でしょうか。 ズバリ国内におけるキャッシュレス決済比率です。 日本においては、先進国の中でもキャッシュレス決済比率が●●%と著しく低い現状です。 政府公表の「キャッシュレス・ビジョン」においては、 キャッシュレス決済比率を2025年までに●●%。 将来的には●●%まで高める目標が掲げられております。 このフィールドで、永年のノウハウ・経験を有する当社が果たすべき役割は 益々大きくなっていると実感しています。 常識に捉われずに革新的な決済インフラの仕組みを一緒に世に生み出していきましょう! プレエントリーしていただいた方には、オープンセミナーなどイベントのお知らせだけではなく、 実際の業務からカードに秘められた可能性まで、当社の魅力を幅広くお伝えしていきます。 まずは「リクナビ」からのプレエントリーをお願いします! |



| タイトル | 【最短1週間内定】 |
|---------|--|
| キャッチコピー | 早期選考をご希望の皆様へ |
| 本文 | はじめまして!株式会社●●リゾート、採用担当●●です。 当社は、国内外合わせて●●店舗を展開するホテル事業をメインに、デベロップメント 不動産投資などのビジネスをおごなっています。業績拡大の為、6月以降早期選考を開始! 当社は、創業以来無借金経営を続け、これまでリストラを行ったこともございません。 この理由は駅チカ変形地を現金で買い取ることで、同業他社より早く土地を仕入れ、自社の建築技術を生し、早期完工を行うことで、これまで成長を続けてきました。 またこのノウハウを海外にも転用することで、今や当社利益の三分の一を海外事業で上げるまでに成長を果たしました。 入社後、皆様にはホテル事業に従事していただき、まずは当社のおもてなしの精神を学んでいただきます。 その後最短3年で各ホテルの支配人として「人」「もの」「金」というビジネスの基本を体感していただきます。ホテル業に興味がなくとも、企業やビジネス全般を早くから学びたいという方も、是非一度当社説明会にお越しください! 当社では、現在最短1週間で内定を出す、超短期選考実施中です!! 当社理解がまだという方も1次は面接ではなく、あなたの事や当社の事について 話をさせて頂く面談形式をとっていますので、お気軽にプレエントリー下さい! |



| タイトル | 【WEB面談·面接実施中!!】 |
|---------|---|
| キャッチコピー | お気軽にご参加ください!! |
| 本文 | こんにちは!株式会社●●薬品 採用担当です。 当社は、ドラッグストアを全国●●店舗以上展開し、リーディングカンパニーとして業界を牽引。各店舗にピュティーサポーターも配置。多くのお客様の美と健康をサポートしてきました。 超高齢化社会がもう目の前まで迫っている現在。 人々の健康を守るのはお医者さまだけではありません。 病気になる前に、また病気になってすぐに適切な処置が行えれば、お客様が重症化することを救うことが出来る、ドラッグストアはまさに成長産業だと当社は考えています。 一言にドラッグストアと言っても、求められるサービスや品ぞろえは、各店舗によって様々です。 繁華街の狭小店舗や、地方のロードサイド店等、その地域その地域で求められるものを皆様には感じて、店舗運営をお任せしたいと考えます。 貴方の育った町の健康を私たちと一緒に守りましょう!! また、一気に一次選考まで進めるWEB説明会参加ルートも5月よりスタートしましたので、なかなか時間が確保できず、、、という方もぜひ気軽にプレエントリーしてみてくださいね。みなさまに、お会いできることを楽しみにお待ちしております。 |

