**あなたのこれまでの人生の中で、最大のチャレンジについて教えてください。（文字数自由※システム上の最大入力文字数は2000文字です）**

言語学習センターの中国語TAとして、中国語学習講座の予約率を50％から80%まで増加したことである。大学時代、中国語を学びたい学生に中国語力を身につけさせ、言語の魅力を伝えたいという思いから、4年間言語学習センターの中国語TAを担当していた。その中で、講座の予約率と授業中の参加度が低下している問題に直面した。学生と会話をし、原因を以下の3つの点に特定した。1つ目は授業の内容が単調でつまらないという学生の声がある。2つ目は中国語の発音が難しく感じ、やる気を無くした学生が多い。3つ目は、授業中や放課後に他国の学生と交流する機会が少なく、一日中に母国語しか話さなかった学生がほとんどだった。そこで、予約率と授業の参加度を向上させるために、それぞれの課題に対する対策を行った。まず、学生が楽しく勉強できるように、運営側のリーダーとして8人のメンバーを巻き込み、授業形式にゲームを取り入れたり、中国語を使用する機会を増やしたりした。そして、中国語の発音に苦手意識を持っている学生に対して、会話練習のテーマを設定し、学生にペアを組んでもらい、互いの会話時間を増やした。最後に、週１回の発音に特化したサポートを行い、発音の悩みを抱えている学生にあったアドバイスをした。1学期施策に取り組んだ結果、継続的に中国語を学びたいと思う学生が100人増え、中国語授業の予約率も80％に上がった。さらに中国語の先生から、授業中の学生の参加度が高くなったとフィードバックがあった。

　この経験から、課題解決において相手の立場から解決策を考えることの重要さを学んだと同時に、現状に満足せず、前に一步進めるため常にチャレンジ精神を持つことの大切さを学んだ。

短いバージョン

外国人向けの中国語学習センターTAとして交流イベントを開催し、個別中国語指導の予約率を50%から80%まで増やした経験がある。予約率が低い理由は、発音が難しいことと、生徒の勉強意欲が低いことにあった。また、授業内容が単調で退屈であると感じる生徒も少なくなかった。そこで、学生の中国語能力を高め、言語の魅力を伝えるために、2つの対策を取った。1つ目、中国語を楽しく勉強するために、リーダーとして8人の運営メンバーを巻き込み、月に1回約100人が参加する「中国語の日」を開催し、チーム対抗のクイズゲームなどを行った。これは、言語だけではなく、中国文化の魅力も学生に伝えたい思いがあるからだ。2つ目、発音を改善するために、月に2回の「発音フィードバック会」を開催し、会話練習ペアを組み、一人一人にあったアドバイスを提供した。結果、個別指導授業の予約率が大幅に向上した。

**ITソリューションコンサルタント職を志望する理由を教えてください。(文字数自由※システム上の最大入力文字数は2000文字です）**

志望する理由は二つある。一つ目は、サステナビリティを実現し、将来を見据えた戦略を立てるための技術基盤を提供したいからだ。大学院のゼミ活動の中で、地理情報システムで環境データを分析し、周囲の障害物を確認することで、太陽光パネルを設置する最適な場所を特定した経験がある。そのような経験から、自ら提案を出し、課題解決につなげることにやりがいと達成感を感じただけでなく、IT技術が豊かな社会の実現に貢献できることを実感した。企業の変革を目指し、幅広いテクノロジーに関するノウハウを有し、企業に最善のソリューションを提案する貴社のITSC職は、持続可能な社会を実現するための最適なプラットフォームと考えたため、志望した。

二つ目は、上記の目標を達成するために自分自身を磨き、チームメンバーと刺激し合うことで成長したいからだ。大学院では様々な文化や背景を持った個性に溢れたメンバーと学び合った経験から、異なる文化や生い立ちの中、それぞれの強みを見習うことが自身の成長につながると知った。貴社はグローバル気質が強く、部門間の枠を超えた連携が強い専門家チームを有していることから、グローバルに通用する知見や専門性を身に付け、最大限成長できると考えたため、志望した。