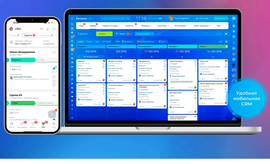
ЧП "Интернетсоздатель"
Эл. почта: info@internetsozdatel.by
Офис: г. Брест, ул. Советская, 68, оф. 17-412
Тел: +375 (29) 743-19-05 (МТС)

Дарим скидку 20% на роботы при продлении тарифа

- Управление базой клиентов
- Подтверждения
- Напоминания
- Мессенджеры и соцсети
- Смысловая аналитика
- Задачи и проекты
- Автоматизация продаж



Новинка!

CoPilot — нейросеть внутри CRM

Нейросеть мгновенно сделает за вас то, на что раньше уходило по нескольку часов: она перестружает запись разговора с клиентом, выдаст планом и заполнит карточку CRM. А вы в это время можете сосредоточиться на более творческих задачах.

Битрикс24 CRM помогает продавать больше

Ведите единую базу клиентов

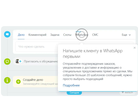
Список покупателей, история общения и заказов — все будет надежно храниться в CRM.

В любой момент вы сможете посмотреть, на каком этапе сделка, кто ей занимается и что нужно делать дальше. Не только с компьютера, но и со смартфона.

Подключите все каналы продаж

CRM сама соберет заявки со всех каналов и распределит между менеджерами.

Веб-формы, e-mail, телефон, соцсеть или мессенджер — не важно, как к вам связался клиент. Отвечайте вы в рамках окна сервиса Битрикс24 с компьютера или со смартфона.



New! Официальная интеграция с WhatsApp

Пишите клиентам первыми в WhatsApp без риска бана. Вспомните готовые шаблоны сообщений из CRM или создавайте свои.

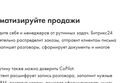
Отправляйте клиенту уведомление о доставке, подтверждение заказа или информацию об акции. Проверьте рассылки в WhatsApp сразу нескольким клиентам через групповые действия. Все истории переписки сохраняются в карточке CRM.

Отвечайте на звонки прямо в Битрикс24

В пару кликов подключите к CRM телефонию вашей компании или арендуйте номер в Битрикс24.

CRM автоматически распределит звонки по продавцам, запишет разговоры и сформирует отчеты.

Вы можете дополнить ход сделки в процессе разговора с клиентом прямо с телефона.



Автоматизируйте продажи

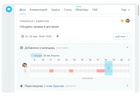
Освободите себя и менеджеров от рутинных задач. Битрикс24 самостоятельно распределит заказы, отправит клиентам письмо с SMS, запишет разговоры, сформирует документы и многое другое.

New! Роботу также можно доверить CoPilot. Искусственный разыщет запись разговора, заполнит нужные поля в CRM, поставит задачу, поможет сформулировать мысль. Просто скажите CoPilot, что нужно сделать!

New! Планируйте дела с комфортом

Дела в CRM обновились и стали настоящим конструктором с гибкими гибкими возможностями.

Теперь дела можно синхронизировать с календарем, выбрать часто встречаемые с клиентом, добавить клиент, выбрать крайний срок, настроить напоминания, разделить дела по цветам, выбрать перетаскиванию.



Автоматизируйте продажи

Освободите себя и менеджеров от рутинных задач. Битрикс24 самостоятельно распределит заказы, отправит клиентам письмо с SMS, запишет разговоры, сформирует документы и многое другое.

New! Роботу также можно доверить CoPilot. Искусственный разыщет запись разговора, заполнит нужные поля в CRM, поставит задачу, поможет сформулировать мысль. Просто скажите CoPilot, что нужно сделать!

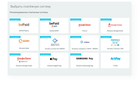
Оценивайте работу с помощью готовых отчетов

Следите за загрузкой сотрудников и выполнением планов, анализируйте продажи, звонки и рекламу. С CRM-аналитикой вы всегда будете знать, что происходит в вашем отделе продаж.

Принимайте оплату в несколько кликов

Для приема платежей больше не нужен сайт или интернет-магазин. Оформляйте заказы прямо в CRM.

Отправляйте клиенту ссылку на оплату по SMS, в WhatsApp или другие соцсети и мессенджеры. Отслеживайте статус оплаты в карточке сделки.



Подключите популярные платежные системы

Подключайте платежные системы и онлайн-кассы и начинайте продавать прямо в CRM.

Поддерживаются Atol, OrangeData, Эвотор, Штрих-М, Бизнес.Ру Онлайн-Чеки, Robokassa.

Оформляйте доставку из сделки

Вы можете оформить доставку прямо из CRM и включить ее в итоговый чек всего в пару кликов.

В CRM Доставку встроена интеграция с Яндекс Go. Отслеживайте статус доставки и при необходимости связывайтесь с курьером или клиентом.

Обменивайтесь данными с 1С

CRM умеет автоматически обмениваться данными с 1С в режиме реального времени.

- Выбор контрагентов из 1С
- Двусторонняя синхронизация каталога товаров
- Синхронизация счета, отчетов, сделок, заказов
- Универсальный конструктор интеграции с 1С и смарт-процессом

Расширяйте возможности с помощью интеграций

Подключайте к воронке Битрикс24 не сервисы, которыми вы уже пользуетесь, то работайте так, как вам удобно!

- Телефония
- Платежные системы и онлайн-кассы
- Доставка Яндекс Go
- SMS-провайдеры (SMS.RU, Twilio)
- Соцсети и мессенджеры
- Видеоконференции Zoom
- Яндекс.Диск
- Голосовые помощники и другие

Общайтесь с клиентами там, где им удобно — в Telegram

Подключите Telegram-бот за 1 минуту и отвечайте на сообщения клиентов из Битрикс24. Все входящие будут распределяться между продавцами, а переписка — сохраняться в CRM.

Созвон с клиентом можно мгновенно перевести в Telegram и переписку с ним сохранить в той же сделке, где был зафиксирован звонок.

Подписывайте документы с клиентом моментально прямо с телефона

Не нужно покупателю бумагу и ждать доставки. Клиент мгновенно сможет подписать документ, а вы — закрыть сделку.

Отправляйте документ клиенту на Email, SMS или WhatsApp. Он может подписать от руки или загрузить фотографию. Отслеживайте весь путь подписания в карточке сделки.

Битрикс24 Подпись полностью соответствует 63-ФЗ в отношении простой электронной подписи.

Ведите учет рабочего времени

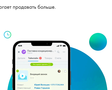
Эффективный и при этом неизменный контроль сотрудников, который обеспечит прозрачность всех бизнес-процессов.

Следите за рабочими временем и ежедневными отчётами сотрудников в Битрикс24. Все информация собрана на одной странице, и вы легко сможете контролировать рабочее время каждого сотрудника.

Мобильная CRM

Полноценная работа в CRM без компьютера. Помогает продавать больше.

- Все каналы продаж — у вас в смартфоне
- Быстрый старт
- Все сохраняется в CRM
- Ускоряйте продажи с PUSH CRM
- Тайлайлайн событий
- Удобно и просто



Битрикс24 — это не только продажи

Это бесплатный набор инструментов для организации работы всей компании. Вместо десятка дорогих сервисов и приложений — один Битрикс24.

- СОВМЕСТНАЯ РАБОТА
- CRM
- ЗАДАЧИ И ПРОЕКТЫ
- САЙТЫ И МАГАЗИНЫ
- АВТОМАТИЗАЦИЯ РАБОТЫ