

Государственный Университет Молдовы  
Факультет Математики и Информатики  
Департамент Информатики

**Индивидуальная работа**  
**По курсу «Базы данных»**  
**тема: “База данных для управления**  
**информацией в дилерских центрах**  
**Mercedes-Benz”**

Выполнил:  
студент группы I2302  
Slavov Constantin

Проверил преподаватель:  
Карчева Н.Ф.

Кишинёв, 2024

## Цель работы:

Создание реляционной базы данных «База данных для управления информацией в дилерских центрах Mercedes-Benz» в приложении “Oracle APЕХ” предназначено для управления данными о продажах, клиентах, доступных автомобилях и услугах, предоставляемых в автосалонах Mercedes-Benz. База данных необходима для учёта всех операций, включая регистрацию продаж, хранение информации о доступных автомобилях в автосалонах, клиентов, а также о предоставляемых услугах. Она также позволяет анализировать выручку по каждому автосалону и проводить инвентаризацию.

1. Все отношения находятся в нормальной форме.
2. Структура базы данных включает ограничения (уникальность ключа).
3. Используются реляционные операторы для выполнения операций с таблицами.

## Этапы создания базы данных:

1. Анализ предметной области.
2. Сбор необходимых данных.
3. Разработка проекта базы данных.
4. Физическая реализация базы данных.

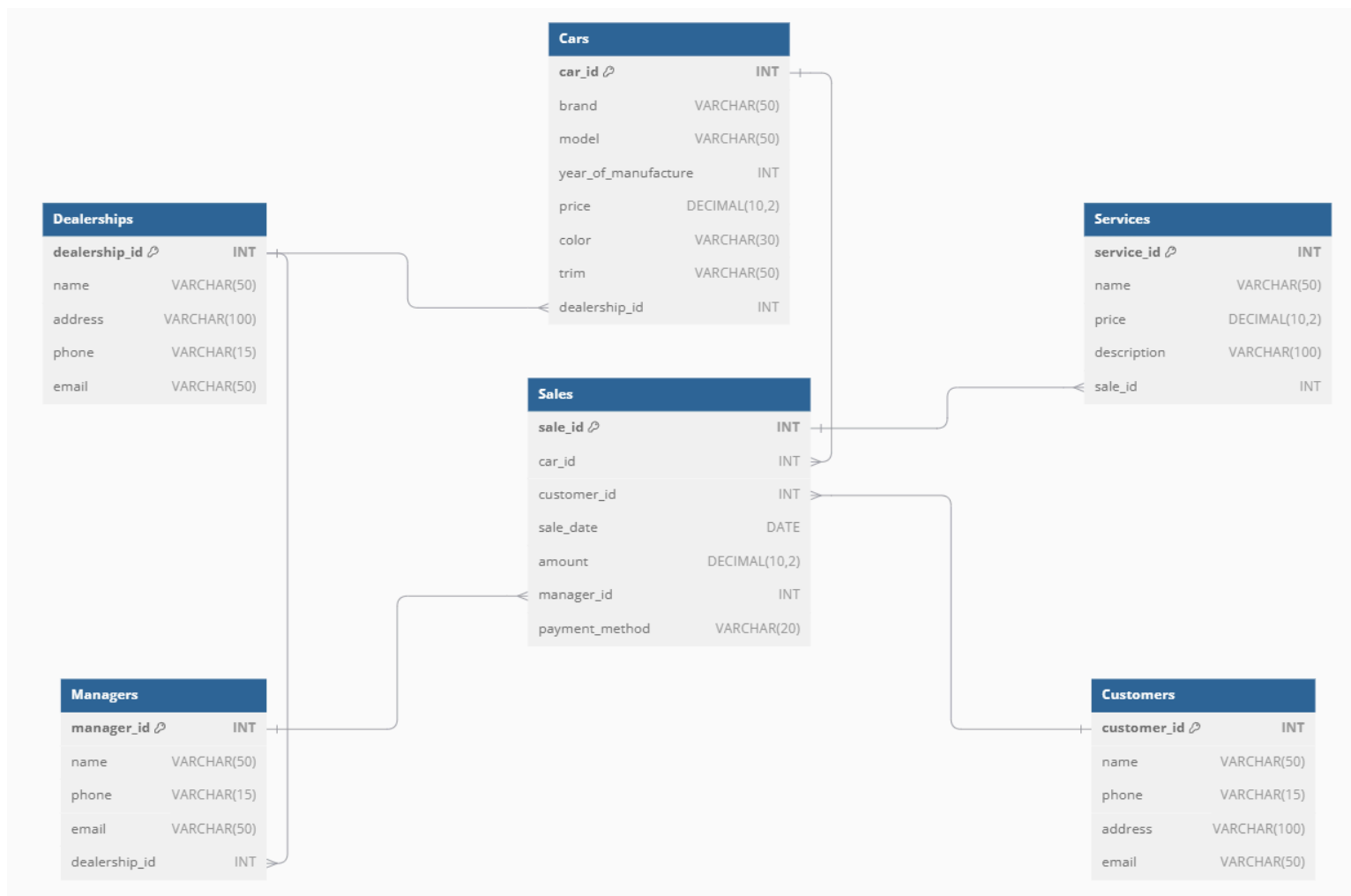
## Содержание работы:

1. Схема базы данных.
2. Примеры запросов для получения необходимой информации из базы данных.
3. Примеры представлений, обеспечивающих доступ к сводным данным.

## Схема данных включает в себя следующие таблицы:

1. **Cars** (car\_id – ID автомобиля, brand – марка, model – модель, year\_of\_manufacture – год выпуска, price – цена, color – цвет, trim – комплектация, dealership\_id – ID автосалона).
2. **Customers** (customer\_id – ID клиента, name – имя клиента, phone – телефон клиента, address – адрес, email – электронная почта).
3. **Dealerships** (dealership\_id – ID автосалона, name – название автосалона, address – адрес автосалона, phone – телефон, email – электронная почта).

4. **Sales** (sale\_id – ID продажи, car\_id – ID автомобиля, customer\_id – ID клиента, sale\_date – дата продажи, amount – сумма, manager\_id – ID менеджера, payment\_method – способ оплаты).
5. **Managers** (manager\_id – ID менеджера, name – имя менеджера, phone – телефон менеджера, email – электронная почта, dealership\_id – ID автосалона).
6. **Services** (service\_id – ID услуги, name – название услуги, price – цена услуги, description – описание услуги, sale\_id – ID продажи).



## Создание запросов (SELECT):

### 1. Список всех продаж с информацией о клиенте, автомобиле и менеджере.

```
SELECT
    Sales.sale_id,
    Cars.brand,
    Cars.model,
    Customers.name AS customer_name,
    Managers.name AS manager_name,
    Sales.sale_date,
    Sales.amount,
    Sales.payment_method
FROM
    Sales
JOIN Cars ON Sales.car_id = Cars.car_id
JOIN Customers ON Sales.customer_id = Customers.customer_id
JOIN Managers ON Sales.manager_id = Managers.manager_id;
```

#### Объяснение:

Этот SQL-запрос извлекает данные о продажах, включая информацию об автомобиле, клиенте и менеджере. Он объединяет таблицы Sales, Cars, Customers и Managers, используя ключи для связи между ними. Результат содержит идентификатор продажи, марку и модель автомобиля, имя клиента, имя менеджера, дату продажи, сумму и способ оплаты. Запрос позволяет получить полную информацию о каждой продаже, включая связанные с ней данные из других таблиц.

SALE_ID	BRAND	MODEL	CUSTOMER_NAME	MANAGER_NAME	SALE_DATE	AMOUNT	PAYMENT_METHOD
7	Mercedes-Benz	GLE	Ivan Ivanov	Dmitry Sergeev	05/01/2024	70000	Credit
1	Mercedes-Benz	C-Class	Ivan Ivanov	Dmitry Sergeev	01/15/2024	45000	Credit
6	Mercedes-Benz	E-Class	Ivan Ivanov	Dmitry Sergeev	04/10/2024	55000	Cash
12	Mercedes-Benz	S-Class	Anna Smirnova	Olga Kuznetsova	07/10/2024	80000	Cash
2	Mercedes-Benz	S-Class	Anna Smirnova	Olga Kuznetsova	02/10/2024	80000	Cash
8	Mercedes-Benz	GLA	Peter Petrov	Nikolay Fedorov	03/20/2024	40000	Credit
3	Mercedes-Benz	E-Class	Peter Petrov	Dmitry Sergeev	02/20/2024	55000	Credit
9	Mercedes-Benz	GLC	Peter Petrov	Nikolay Fedorov	05/15/2024	60000	Cash
13	Mercedes-Benz	GLE	Alexey Romanov	Olga Kuznetsova	08/01/2024	70000	Credit
5	Mercedes-Benz	GLE	Alexey Romanov	Dmitry Sergeev	03/15/2024	70000	Credit

## 2. Общая выручка по каждому автосалону.

```
SELECT
    Dealerships.name AS dealership_name,
    SUM(Sales.amount) AS total_revenue
FROM
    Sales
JOIN Managers ON Sales.manager_id = Managers.manager_id
JOIN Dealerships ON Managers.dealership_id = Dealerships.dealership_id
GROUP BY Dealerships.name;
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос подсчитывает общую выручку для каждого автосалона. Он объединяет таблицы Sales, Managers и Dealerships, связывая их через соответствующие ключи. Результат содержит название автосалона и сумму всех продаж, связанных с ним. Группировка осуществляется по названиям автосалонов, а сумма выручки вычисляется с помощью агрегатной функции SUM. Это позволяет увидеть, сколько денег заработал каждый автосалон на продажах.

DEALERSHIP_NAME	TOTAL_REVENUE
Mercedes-Benz Moscow	295000
Mercedes-Benz Kazan	200000
Mercedes-Benz St. Petersburg	370000

## 3. Список автомобилей, которые были проданы в кредит.

```
SELECT
    Cars.brand,
    Cars.model,
    Cars.price,
    Sales.sale_date,
    Customers.name AS customer_name
FROM
    Sales
JOIN Cars ON Sales.car_id = Cars.car_id
JOIN Customers ON Sales.customer_id = Customers.customer_id
WHERE
    Sales.payment_method = 'Credit';
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос извлекает данные о продажах автомобилей, которые

были оплачены в кредит. Он объединяет таблицы Sales, Cars и Customers, связывая их через ключи. Результат включает марку и модель автомобиля, его цену, дату продажи и имя клиента. Фильтр **WHERE** гарантирует, что в выборке будут только те продажи, где способ оплаты указан как "Credit". Это позволяет получить подробности о всех продажах, выполненных в кредит.

BRAND	MODEL	PRICE	SALE_DATE	CUSTOMER_NAME
Mercedes-Benz	GLE	70000	08/01/2024	Alexey Romanov
Mercedes-Benz	GLE	70000	03/15/2024	Alexey Romanov
Mercedes-Benz	GLE	70000	05/01/2024	Ivan Ivanov
Mercedes-Benz	C-Class	45000	01/15/2024	Ivan Ivanov
Mercedes-Benz	C-Class	45000	06/10/2024	Maria Volkova
Mercedes-Benz	GLA	40000	03/20/2024	Peter Petrov
Mercedes-Benz	E-Class	55000	02/20/2024	Peter Petrov
Mercedes-Benz	E-Class	55000	09/01/2024	Maria Volkova

#### 4. Клиенты, купившие более одного автомобиля.

```
SELECT
    Customers.name,
    COUNT(Sales.sale_id) AS cars_bought
FROM
    Sales
JOIN Customers ON Sales.customer_id = Customers.customer_id
GROUP BY Customers.name
HAVING COUNT(Sales.sale_id) > 1;
```

#### Объяснение:

Этот SQL-запрос извлекает список клиентов, которые купили более одного автомобиля. Он объединяет таблицы Sales и Customers, связывая их по ключу **customer\_id**. В результате возвращаются имя клиента и количество купленных им автомобилей. Группировка выполняется по имени клиента с использованием **GROUP BY**, а условие **HAVING** фильтрует результаты, оставляя только тех клиентов, у которых количество покупок превышает одну. Запрос помогает определить самых активных покупателей.

NAME	CARS_BOUGHT
Ivan Ivanov	3
Peter Petrov	3
Elena Sidorova	2
Alexey Romanov	2
Anna Smirnova	2
Maria Volkova	3

## 5. Автосалоны с наибольшим количеством проданных автомобилей.

```
SELECT
    Dealerships.name AS dealership_name,
    COUNT(Sales.sale_id) AS cars_sold
FROM
    Sales
JOIN Managers ON Sales.manager_id = Managers.manager_id
JOIN Dealerships ON Managers.dealership_id = Dealerships.dealership_id
GROUP BY Dealerships.name
ORDER BY cars_sold DESC;
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос извлекает данные о количестве проданных автомобилей в каждом автосалоне. Он объединяет таблицы Sales, Managers и Dealerships, связывая их через ключи. Результат включает название автосалона и общее количество автомобилей, проданных через этот автосалон. Группировка осуществляется по названию автосалона с использованием **GROUP BY**, а сортировка по количеству проданных автомобилей выполняется в порядке убывания с помощью **ORDER BY**. Это позволяет определить, какой автосалон продал больше всего автомобилей.

DEALERSHIP_NAME	CARS_SOLD
Mercedes-Benz St. Petersburg	6
Mercedes-Benz Moscow	5
Mercedes-Benz Kazan	4

## 6. Самые популярные дополнительные услуги.

```
SELECT
    Services.name AS service_name,
    COUNT(Services.service_id) AS usage_count
FROM
    Services
GROUP BY Services.name
ORDER BY usage_count DESC;
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос подсчитывает количество использований каждой услуги, предоставляемой в автосалонах. Он выполняет группировку по названию услуг с помощью **GROUP BY**, а для каждой группы подсчитывается количество записей в таблице Services с использованием агрегатной

функции **COUNT**. Результаты сортируются в порядке убывания частоты использования услуг с помощью **ORDER BY**. Запрос позволяет определить самые популярные услуги, предоставляемые в автосалонах.

SERVICE_NAME	USAGE_COUNT
Extended Warranty	2
Maintenance	2
Winter Tires	2
Accessory Package	2
Insurance	2

**7. Список автомобилей, проданных за указанный период (например, с января по март 2024 года)**

```
SELECT
    Cars.brand,
    Cars.model,
    Sales.sale_date,
    Sales.amount
FROM
    Sales
JOIN Cars ON Sales.car_id = Cars.car_id
WHERE
    Sales.sale_date BETWEEN TO_DATE('2024-01-01', 'YYYY-MM-DD')
AND TO_DATE('2024-03-31', 'YYYY-MM-DD');
```

**Объяснение:**  
Этот SQL-запрос извлекает данные о продажах автомобилей, совершённых в определённый период. Он объединяет таблицы Sales и Cars через ключ **car\_id**, чтобы отобразить марку и модель автомобиля, дату продажи и сумму продажи. Условие **WHERE** фильтрует записи, оставляя только те, где дата продажи находится в указанном диапазоне — с 1 января по 31 марта 2024 года. Запрос позволяет получить информацию о продажах за выбранный период.

BRAND	MODEL	SALE_DATE	AMOUNT
Mercedes-Benz	S-Class	02/10/2024	80000
Mercedes-Benz	GLE	03/15/2024	70000
Mercedes-Benz	C-Class	01/15/2024	45000
Mercedes-Benz	GLA	03/20/2024	40000
Mercedes-Benz	GLA	03/05/2024	40000
Mercedes-Benz	E-Class	02/20/2024	55000



## 8. Список автомобилей, которые доступны в автосалоне, но ещё не были проданы.

```
SELECT
    Cars.brand,
    Cars.model,
    Cars.price
FROM
    Cars
LEFT JOIN Sales ON Cars.car_id = Sales.car_id
WHERE
    Sales.car_id IS NULL;
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос извлекает данные о доступных автомобилях, которые ещё не были проданы. Он использует **LEFT JOIN** для соединения таблиц Cars и Sales, чтобы найти все автомобили, независимо от того, есть ли у них связанные продажи. Условие **WHERE Sales.car\_id IS NULL** фильтрует результаты, оставляя только те автомобили, для которых не было записей в таблице Sales. Результат включает марку, модель и цену автомобилей, которые остаются в наличии.

BRAND	MODEL	PRICE
Mercedes-Benz	A-Class	35000
Mercedes-Benz	EQS	100000
Mercedes-Benz	EQB	90000
Mercedes-Benz	CLA	45000
Mercedes-Benz	V-Class	75000
Mercedes-Benz	GLB	50000

## 9. Средняя цена автомобилей по каждой комплектации.

```
SELECT
    Cars.trim,
    ROUND(AVG(Cars.price), 2) AS average_price
FROM
    Cars
GROUP BY Cars.trim;
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос вычисляет среднюю цену автомобилей для каждой комплектации. Группировка выполняется по полю **trim** (комплектация) с

использованием **GROUP BY**. Агрегатная функция **AVG** рассчитывает среднюю цену для каждой группы, а функция **ROUND** округляет результат до двух знаков после запятой. Результат отображает название комплектации и среднюю цену автомобилей в этой категории. Запрос позволяет сравнить среднюю стоимость автомобилей разных комплектаций.

TRIM	AVERAGE_PRICE
Exclusive	85000
AMG Line	45000
Premium Plus	77500
Standard	37500
Electric	90000
Luxury	55000

#### 10. Все клиенты, купившие автомобили в конкретном автосалоне (например, в "Mercedes-Benz Москва")

```
SELECT
    Customers.name AS customer_name,
    Cars.brand,
    Cars.model,
    Dealerships.name AS dealership_name
FROM
    Sales
JOIN Cars ON Sales.car_id = Cars.car_id
JOIN Customers ON Sales.customer_id = Customers.customer_id
JOIN Managers ON Sales.manager_id = Managers.manager_id
JOIN Dealerships ON Managers.dealership_id = Dealerships.dealership_id
WHERE
    Dealerships.name = 'Mercedes-Benz Moscow';
```

#### Объяснение:

Этот SQL-запрос извлекает данные о клиентах, которые купили автомобили в автосалоне "Mercedes-Benz Moscow". Он объединяет таблицы Sales, Cars, Customers, Managers и Dealerships, связывая их через ключи. Результат включает имя клиента, марку и модель автомобиля, а также название автосалона. Условие **WHERE Dealerships.name = 'Mercedes-Benz Moscow'** фильтрует записи, чтобы оставить только те, которые связаны с указанным автосалоном. Запрос позволяет получить информацию о покупателях и купленных ими автомобилях в конкретном автосалоне.

CUSTOMER_NAME	BRAND	MODEL	DEALERSHIP_NAME
Alexey Romanov	Mercedes-Benz	GLE	Mercedes-Benz Moscow
Ivan Ivanov	Mercedes-Benz	GLE	Mercedes-Benz Moscow
Ivan Ivanov	Mercedes-Benz	C-Class	Mercedes-Benz Moscow
Ivan Ivanov	Mercedes-Benz	E-Class	Mercedes-Benz Moscow
Peter Petrov	Mercedes-Benz	E-Class	Mercedes-Benz Moscow

## Создание представлений (CREATE VIEW):

### 1. История продаж с подробной информацией о клиенте, автомобиле и менеджере.

```
CREATE OR REPLACE VIEW SaleHistory AS
SELECT
    Sales.sale_id,
    Cars.brand,
    Cars.model,
    Customers.name AS customer_name,
    Managers.name AS manager_name,
    Sales.sale_date,
    Sales.amount,
    Sales.payment_method
FROM
    Sales
JOIN Cars ON Sales.car_id = Cars.car_id
JOIN Customers ON Sales.customer_id = Customers.customer_id
JOIN Managers ON Sales.manager_id = Managers.manager_id;
```

#### Объяснение:

Этот SQL-запрос создаёт или обновляет представление под названием **SaleHistory**, которое содержит информацию о продажах автомобилей. Представление включает идентификатор продажи, марку и модель автомобиля, имя клиента, имя менеджера, дату продажи, сумму и способ оплаты. Оно объединяет данные из таблиц продаж, автомобилей, клиентов и менеджеров, предоставляя полный и удобный доступ к информации о каждой продаже. Использование **CREATE OR REPLACE VIEW** позволяет создать новое представление или обновить существующее.

Для проверки представления использую следующее:

*- Проверка продаж по менеджеру Дмитрию Сергееву (Manager ID 1)*

```
SELECT *  
FROM SaleHistory  
WHERE manager_name = 'Dmitry Sergeev';
```

SALE_ID	BRAND	MODEL	CUSTOMER_NAME	MANAGER_NAME	SALE_DATE	AMOUNT	PAYMENT_METHOD
5	Mercedes-Benz	GLE	Alexey Romanov	Dmitry Sergeev	03/15/2024	70000	Credit
7	Mercedes-Benz	GLE	Ivan Ivanov	Dmitry Sergeev	05/01/2024	70000	Credit
1	Mercedes-Benz	C-Class	Ivan Ivanov	Dmitry Sergeev	01/15/2024	45000	Credit
6	Mercedes-Benz	E-Class	Ivan Ivanov	Dmitry Sergeev	04/10/2024	55000	Cash
3	Mercedes-Benz	E-Class	Peter Petrov	Dmitry Sergeev	02/20/2024	55000	Credit

## 2. Общая выручка по автосалонам.

```
CREATE OR REPLACE VIEW DealershipRevenue AS  
SELECT  
    Dealerships.name AS dealership_name,  
    SUM(Sales.amount) AS total_revenue  
FROM  
    Sales  
JOIN Managers ON Sales.manager_id = Managers.manager_id  
JOIN Dealerships ON Managers.dealership_id = Dealerships.dealership_id  
GROUP BY Dealerships.name;
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос создаёт или обновляет представление под названием **DealershipRevenue**, которое отображает информацию о выручке каждого автосалона. Представление включает название автосалона и общую сумму всех продаж, связанных с ним. Для вычисления выручки данные из таблицы Sales объединяются с таблицами Managers и Dealerships, чтобы установить связь между продажами и автосалонами. Сумма продаж подсчитывается с помощью функции **SUM**, а данные группируются по названию автосалона с использованием **GROUP BY**. Представление позволяет легко получить сводную информацию о доходах каждого автосалона.

Для проверки представления использую следующее:

**- Сравнение общей выручки всех автосалонов**

```
SELECT
    SUM(total_revenue) AS total_calculated_revenue
FROM
    DealershipRevenue;
```

TOTAL_CALCULATED_REVENUE
865000

**3. Популярные услуги с количеством их использования.**

```
CREATE OR REPLACE VIEW PopularServices AS
SELECT
    Services.name AS service_name,
    COUNT(Services.service_id) AS usage_count
FROM
    Services
GROUP BY Services.name
ORDER BY usage_count DESC;
```

**Объяснение:**

Этот SQL-запрос создаёт или обновляет представление с названием **PopularServices**, которое предоставляет информацию о популярности услуг в автосалоне. Представление содержит название услуги и количество её использований. Данные группируются по названию услуг с использованием **GROUP BY**, а количество использований подсчитывается с помощью функции **COUNT**. Результаты сортируются в порядке убывания частоты использования услуг благодаря **ORDER BY usage\_count DESC**. Это представление позволяет легко определить, какие услуги наиболее востребованы.

**Для проверки представления использую следующее:**

**- Сравнение количества использования услуг с таблицей Services**

```
SELECT
    Services.name AS service_name,
    COUNT(Services.service_id) AS usage_count
FROM
    Services
GROUP BY Services.name;
```

SERVICE_NAME	USAGE_COUNT
Extended Warranty	2
Maintenance	2
Insurance	2
Accessory Package	2
Winter Tires	2

#### 4. Клиенты с количеством купленных автомобилей.

```
CREATE OR REPLACE VIEW CustomerCarCount AS
SELECT
    Customers.name AS customer_name,
    COUNT(Sales.sale_id) AS cars_bought
FROM
    Sales
JOIN Customers ON Sales.customer_id = Customers.customer_id
GROUP BY Customers.name;
```

##### Объяснение:

Этот SQL-запрос создаёт или обновляет представление под названием **CustomerCarCount**, которое предоставляет информацию о количестве автомобилей, купленных каждым клиентом. Представление объединяет данные из таблиц Sales и Customers, связывая их по идентификатору клиента. В результате для каждого клиента подсчитывается общее количество покупок автомобилей с использованием функции **COUNT**. Группировка данных выполняется по имени клиента с помощью **GROUP BY**. Это представление позволяет быстро получить сводную информацию о покупательской активности клиентов.

Для проверки представления использую следующее:

*- Проверка всех данных из представления*

```
SELECT * FROM CustomerCarCount;
```

CUSTOMER_NAME	CARS_BOUGHT
Ivan Ivanov	3
Peter Petrov	3
Elena Sidorova	2
Alexey Romanov	2
Anna Smirnova	2
Maria Volkova	3

## 5. Доступные автомобили в автосалонах.

```
CREATE OR REPLACE VIEW AvailableCars AS
SELECT
    Cars.brand,
    Cars.model,
    Cars.price,
    Dealerships.name AS dealership_name
FROM
    Cars
LEFT JOIN Sales ON Cars.car_id = Sales.car_id
JOIN Dealerships ON Cars.dealership_id = Dealerships.dealership_id
WHERE
    Sales.car_id IS NULL;
```

### Объяснение:

Этот SQL-запрос создаёт или обновляет представление под названием **AvailableCars**, которое отображает информацию о доступных автомобилях, ещё не проданных в автосалонах. Представление включает марку, модель, цену автомобиля и название автосалона. Запрос использует **LEFT JOIN** для объединения таблиц Cars и Sales, чтобы найти автомобили, не имеющие записей о продажах. Связь между автомобилями и автосалонами устанавливается через таблицу Dealerships. Условие **WHERE Sales.car\_id IS NULL** фильтрует только те автомобили, которые остаются доступными. Это представление позволяет легко увидеть, какие автомобили в наличии в каждом автосалоне.

Для проверки представления использую следующее:

*- Проверка всех данных из представления*

```
SELECT * FROM AvailableCars;
```

BRAND	MODEL	PRICE	DEALERSHIP_NAME
Mercedes-Benz	A-Class	35000	Mercedes-Benz Moscow
Mercedes-Benz	EQS	100000	Mercedes-Benz St. Petersburg
Mercedes-Benz	EQB	90000	Mercedes-Benz Kazan
Mercedes-Benz	CLA	45000	Mercedes-Benz St. Petersburg
Mercedes-Benz	V-Class	75000	Mercedes-Benz Kazan
Mercedes-Benz	GLB	50000	Mercedes-Benz Kazan

## Вывод по выполненной работе:

В рамках данной работы была разработана реляционная база данных под названием «**База данных для управления информацией в дилерских центрах Mercedes-Benz**», предназначенная для организации данных о продажах, клиентах, автомобилях, услугах и автосалонах. Работа охватывала все ключевые этапы проектирования базы данных: анализ предметной области, сбор необходимых данных, проектирование структуры и её реализация в приложении Oracle APEX.

Созданная база данных обладает хорошо организованной структурой, включающей шесть взаимосвязанных таблиц: **Cars** (автомобили), **Customers** (клиенты), **Dealerships** (автосалоны), **Sales** (продажи), **Managers** (менеджеры) и **Services** (услуги). Таблицы находятся в нормальной форме, что обеспечивает целостность данных и минимизирует избыточность. В базе данных реализованы все необходимые ограничения, включая первичные и внешние ключи, для обеспечения точности и связности информации.

Для анализа и работы с данными были разработаны 10 сложных и составных запросов, позволяющих получать разнообразную информацию, такую как общая выручка автосалонов, доступные автомобили, популярные услуги, активность клиентов и другие ключевые показатели. Это обеспечивает удобство доступа к данным и возможность глубокого анализа операций.

Дополнительно созданы 5 представлений, которые упрощают доступ к наиболее востребованным данным. Среди них — история продаж, популярные услуги, доступные автомобили и данные о покупках клиентов. Эти представления служат инструментами для быстрого получения агрегированной информации, облегчая выполнение рутинных операций и повышая эффективность управления данными.

В ходе работы были добавлены тестовые данные, имитирующие реальную деятельность автосалонов. Это позволило не только проверить корректность работы базы данных, но и продемонстрировать её функциональность. Система охватывает несколько автосалонов в разных городах, учитывает разные категории автомобилей, а также отображает активность клиентов и востребованность услуг.

Созданная база данных позволяет эффективно управлять данными, связанными с работой дилерских центров Mercedes-Benz.