

**ПЛАТНЫЕ УСЛУГИ
ЦЕНТРАЛЬНОГО ОФИСА
BRITVA**

BRITVA
BARBERSHOP

Добро пожаловать в документ,
посвящённый платным услугам для партнеров
сети барбершопов BRITVA!

Мы ценим каждое сотрудничество и понимаем, как важно для наших партнеров не только поддерживать **высокий уровень обслуживания**, но и постоянно развивать свой бизнес.

В этом файле мы собрали информацию о платных услугах, которые помогут вам значительно повысить прибыль и улучшить клиентский опыт.

Платные услуги — это не просто способ увеличить доход, но и возможность предложить вашим клиентам больше **ценного и уникального**.

Мы уверены, что внедрение этих услуг в вашем барбершопе станет отличным дополнением к стандартным предложениям, а также поможет выделиться на фоне конкурентов и **укрепить лояльность клиентов**.

Мы всегда готовы поддержать вас в этом процессе, предлагая подробные инструкции и помочь на всех этапах. **Ведь ваш успех — это наш успех**, и мы уверены, что с помощью этих дополнительных возможностей мы сможем сделать ваш бизнес ещё более прибыльным и успешным.

Желаем удачи и роста вашему бизнесу!

ОТДЕЛ МАРКЕТИНГА И PR

SEO-ТЕКСТ НА САЙТ ДЛЯ ИНДЕКСАЦИИ

Для чего?

Продаваемый SEO текст помогает повысить видимость сайта в поисковых системах, привлекая больше целевых посетителей. Он не только улучшает позиции в поисковой выдаче, но и эффективно продает услуги или товары, удерживая внимание потенциальных клиентов.

Такой контент способствует увеличению конверсии и росту прибыли, создавая доверие и интерес к вашему бренду

3 000 ₽



ЕКАТЕРИНА

PR-директор сети BRITVA

+7 983 313 08 20

ОПИСАНИЕ СОТРУДНИКОВ ПОД КЛЮЧ

Для чего?

Крутое описание сотрудника на сайте барбершопа помогает создать личный контакт с потенциальными клиентами и повысить доверие к мастеру. Это позволяет подчеркнуть профессионализм, опыт и уникальный стиль каждого сотрудника, что важно для выбора клиента.

Хорошо оформленное описание также способствует формированию лояльности, ведь клиент чувствует, что обращается к настоящему эксперту в своём деле

400 ₽ за человека

ПОДБОР ТГ-КАНАЛОВ И СОЗДАНИЕ РЕКЛАМНЫХ ПОСТОВ ДЛЯ НИХ -

Для чего?

Реклама в локальных телеграм-каналах помогает барбершопам в жилых комплексах привлекать внимание непосредственно жителей ближайших домов, обеспечивая целевую аудиторию.

Это отличный способ быстро донести информацию о специальных предложениях, акциях или новых услугах, непосредственно на территории жилого района. Такой маркетинг увеличивает поток клиентов и способствует формированию лояльной базы среди местных жителей, что особенно важно для бизнеса с локальной клиентурой

3 000 ₽

ОТДЕЛ МАРКЕТИНГА И PR

НАСТРОЙКА ОДНОЙ РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ ВК (БЕЗ УЧЕТА БЮДЖЕТА НА РК)

Для чего?

Реклама в VK помогает барбершопу привлекать внимание к своим услугам среди широкой аудитории, так как эта платформа активно используется для поиска местных услуг. Возможность таргетирования по интересам и географическому положению позволяет эффективно охватывать целевых клиентов.

Кроме того, через VK можно оперативно делиться новостями, акциями и отзывами, что способствует укреплению репутации и увеличению числа постоянных клиентов

5 000 ₽

НАСТРОЙКА ОДНОЙ РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ ЯНДЕКС (БЮДЖЕТ НА РК +30К)

Для чего?

Реклама на Яндексе помогает барбершопу повысить видимость в поисковой выдаче, привлекая внимание клиентов, которые активно ищут услуги в своем районе. Таргетинг позволяет точно настроить объявления под целевую аудиторию, увеличивая вероятность обращения новых клиентов.

Кроме того, Яндекс предоставляет аналитику, что помогает оптимизировать рекламные кампании и достигать максимальных результатов с минимальными затратами

5 000 ₽

РАЗОВЫЙ ПОЛНЫЙ РАЗБОР КАРТОЧЕК НА КАРТАХ (ЯНДЕКС+2ГИС)

Для чего?

Правильное ведение карточек на Яндекс.Картах и 2GIS помогает барбершопу улучшить свою видимость в поиске и привлечь больше клиентов, особенно тех, кто ищет услуги рядом с домом или в определённом районе. Актуальная информация о местоположении, часах работы, услугах и отзывах увеличивает доверие и вероятность посещения.

Также эти платформы часто используют для принятия решения о выборе места, и точные, подробные данные делают ваш барбершоп более доступным и привлекательным для новых клиентов

5 000 ₽ за филиал

ПОДГОТОВКА ФИЛИАЛА К ОТКРЫТИЮ ПОД КЛЮЧ

Что включено?

- Регистрация и заполнение карточек на картах
- Сео-текст и сео-ключи
- Подготовка печатной продукции
- Помощь в составлении предложений по рекламе
- Локальный анализ конкурентов

30 000 ₽

ОТДЕЛ МАРКЕТИНГА И PR

ДИДЖИТАЛ-АПГРЕЙД ФИЛИАЛА

Что включено?

1. Проверка филиала на картах, включая плохую видимость точки на картах, проверка и корректировка содержания и категорий, чистка фотографий, исправление ошибок
2. Проверка филиала в поисковиках (выдача). Новые сео-ключи и сео текст для размещения на сайте, вайклаентс и порталах
3. Проверка фотографий и описаний сотрудников. Написание хороших красивых описаний сотрудников, замена и актуализация фото + текстов как в вайклаентс, так и на сайте
4. Регистрация точки на всех сторонних порталах по району
5. Публикация рекламы точки во всех локальных тг-каналах (сумма размещения зависит от прайса канала)
6. Настройка одной рекламной кампании вк. Бюджет на рк заливаем 2-8к в зависимости от того, на какой срок реклама будет нужна. Включает в себя корректировку открутки, управление рк в течение месяца
7. Настройка рекламной подписки Яндекс. Бюджет на 3 месяца 30к
8. Бонусный список потенциальных партнеров по району, с кем стоит заколлабиться и в каком формате

30 000 ₽ (без учета средств на рк)

ОТДЕЛ СТРОИТЕЛЬСТВА И ОТКРЫТИЯ

СТРОЙКА ПОД КЛЮЧ

Владельцу франшизы проще делегировать ведение стройки отделу строительства, потому что это позволяет ему сосредоточиться на бизнес-процессах и развитии сети. Специалисты отдела обладают опытом и знаниями, что помогает избежать ошибок и ускоряет реализацию проекта. Кроме того, делегирование снижает риски, связанные с нарушением сроков или превышением бюджета, что в конечном итоге сэкономит время и деньги владельцу франшизы

от 250 000 ₽

ПРОЕКТ РЕКОНСТРУКЦИЯ

Дизайн проект реконструкции спустя 3 года работы помогает обновить интерьер и улучшить клиентский опыт, что важно для поддержания интереса и лояльности клиентов. Со временем потребности в функциональности и эстетике меняются, и проект помогает адаптировать пространство под новые тренды и технологии. Кроме того, реконструкция с профессиональным дизайном повышает общую привлекательность барбершопа, что способствует привлечению новых клиентов и укреплению репутации

60 000 ₽



МИХАИЛ

Руководитель отдела строительства

+7 967 105 6520

ПРОЕКТ ДЛЯ ДОБАВЛЕНИЯ РАБОЧИХ МЕСТ

Макет помогает заранее оценить, как новые рабочие места впишутся в существующее пространство и какие изменения нужно внести для оптимального использования площади. Это позволяет избежать проблем с нехваткой места или неудобством для клиентов и сотрудников, улучшив общий комфорт. Также макет помогает заранее учесть все необходимые элементы инфраструктуры, такие как розетки, освещение и вентиляцию, обеспечив эффективную и безопасную работу

60 000 ₽

ВЫЕЗД НА ПРИЕМКУ В ВЫХОДНОЙ ДЕНЬ

Отдел строительства BRITVA готов выезжать на приемку объекта в выходной день, потому что понимает важность своевременного завершения проекта для бизнеса. Однако, как и любой другой специалист, они ценят своё личное время и хотят иметь возможность отдохнуть в выходные, чтобы быть более продуктивными и сосредоточенными на работе. Тем не менее, команда всегда готова пойти навстречу и обеспечит высококачественную работу, даже если это потребует дополнительных усилий и внеурочного времени

10 000 ₽

МК ОТ ВАЛЕРИЯ БЕЗЛЮДНОГО

исполнительный
директор сети BRITVA

КУРС: СЕРВИС, ПЕРСОНАЛИЗАЦИЯ, КОММУНИКАЦИЯ С ГОСТЕМ

- Один из первых барберов сети BRITVA
- Владелец барбершопов BRITVA
Люберцы и Курьяново
- Владелец салона SODA Мытищи
- Автор книги: «По лезвию BRITVA:
Заповеди успешного управленца»
- Создатель бренда косметики "MENtal"
- Публицист, ментор

Содержание семинара:

- Обсуждение сервиса и его значимость
- Техники продаж
- персональные фишki, которые можно применить в кресле с гостем
- Помимо теории будет отработка базовых вещей, которые мастер

Обязан делать:

- Встреча
- Выявление потребностей
- Стандарты оказания услуг
- Мытье головы
- Презентация работы и продукта
- Прощание с гостем



ВАЛЕРИЙ

Исполнительный директор сети BRITVA

+7 968 674 0219

Продолжительность:

2,5 часа

Стоимость:

10 000 ₽

«РАЗГОВОРЫ О ВАЖНОМ»

Суть в чем:

Валера в вашем филиале проводит двухчасовое собрание-беседу на котором доносит прописные сетевые истинды и стандарты, рассказывает о новостях сети и отвечает на любые острые вопросы

**Стоит это мероприятие для вас НОЛЬ ₽
Оплачивается только проезд**

БРЕЙНШТОРМ ОТ КАЙФОЛОГА

БРЕЙНШТОРМ С КОМАНДОЙ

Цель:

Найти с командами новые точки роста филиала и личного развития в формате коучинг игры

до 15 участников

Преимущества для владельца

- Команда начинает мыслить со стороны руководства
- Увеличивается чувство значимости и у ребят есть возможность внести свои идеи в сеть
- Сотрудники видят свою ценность для сети, что помогает привязать их к месту
- Делается акцент на ключевых психологических инструментах для удержания гостей
- Брейншторм проводится в расслабленной творческой обстановке где ребятам дается возможность выговориться
- Происходит анализ ролей в команде и руководитель может выявить более активных ребят и заинтересованных в росте и развитии сети



ЕКАТЕРИНА

Комьюнити-менеджер

+7 906 703 3979

Продолжительность:

2 часа

(с 10:00 до 12:00)

Стоимость:

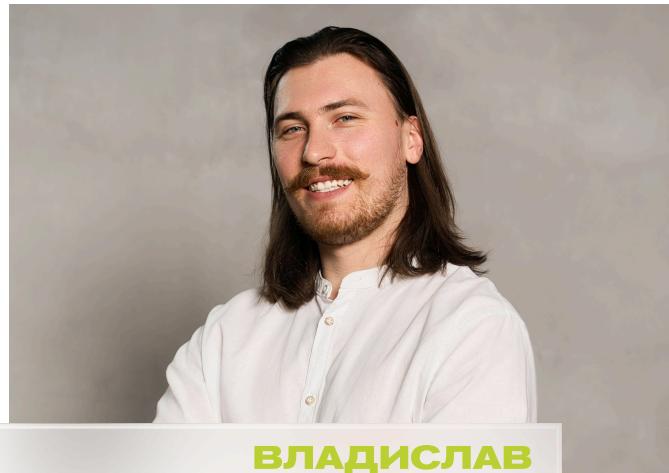
10 000 ₽

Дополнительные материалы

После брейншторма ребятам высыпается:

- Подкаст по работе с хамством и как на него не реагировать
- Таблица по постановке долгосрочных целей с инструкцией правильного заполнения

МК ОТ СТАРШИХ БАРБЕРА И АДМИНИСТРАТОРА



ВЛАДИСЛАВ

Старший администратор сети BRITVA

+7 985 795 5525



АЛЕКСАНДР

Старший барбер сети BRITVA

+7 915 326 3958

МАСТЕР-КЛАСС «ФАКУЛЬТАТИВ

АДМИНИСТРАТОРА»

повышение квалификации администраторов

Продолжительность: **3 часа** Стоимость; **4 000 ₽**

(группа от 3 человек)

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ

сверяем выгрузки по складу с фактическим наличием косметики и расходников

Продолжительность: **2 часа** Стоимость; **6 000 ₽**

СТАЖИРОВКА АДМИНИСТРАТОРА

в его филиале двухдневное обучение работе в конкретном филиале

Продолжительность: **14 часов** Стоимость; **10 000 ₽**

АТТЕСТАЦИЯ АДМИНИСТРАТОРОВ

проверка теоретических знаний должностной инструкции, работа над ошибками

Продолжительность: **2 часа** Стоимость; **5 000 ₽**

МОТИВАЦИОННАЯ ЛЕКЦИЯ

«ПУТЬ МАСТЕРА»

Продолжительность: **2,5 часа** Стоимость; **10 000 ₽**

МАСТЕР-КЛАСС «РАБОТА С ГОРЯЧИМ ВОСКОМ»

повышение квалификации мастеров

Продолжительность: **2,5 часа** Стоимость; **3 000 ₽**

МАСТЕР-КЛАСС «ТИПЫ КОЖИ И МАССАЖ ЛИЦА»

повышение квалификации мастеров

Продолжительность: **2,5 часа** Стоимость; **3 000 ₽**

АТТЕСТАЦИЯ МАСТЕРА

проверка теоретических знаний должностной инструкции, проверка качества выполнения дополнительных услуг двоих мастеров

Продолжительность: **2 часа** Стоимость; **5 000 ₽**

СОВМЕСТНЫЕ

ОБЩЕНИЕ BRITVA.TALK

разговор с командой, делиться идеями, предлагать варианты сервиса

РАСЧЕТ КРН

для команды первые 3 месяца бесплатно

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ СОБРАНИЕ ФИЛИАЛА

по стандартам сети Britva и стандартам оказания услуг

АУДИТ ФИЛИАЛА С КОРРЕКТИРОВКАМИ

указываем на ошибки, даем пути решения

Продолжительность: **2-3 часа** Стоимость; **7 000 ₽**

Продолжительность: **месяц** Стоимость; **5 000 ₽**

Продолжительность: **2 часа** Стоимость; **10 000 ₽**

Продолжительность: **4 часа** Стоимость; **10 000 ₽**