



## SKILLS

Estrategia de Contenidos y Storytelling

Gestión de Tráfico y Ads

Funnel de Ventas Organico

Neuroventas y Psicología del Consumidor

## EDUCATION

### BACHELOR OF BUSINESS MANAGEMENT

Polytechnic of Cartagena University / Cartagena / 2024

## LANGUAGES

Spanish

English

## CONTACTO

LinkedIn:  
didierlengrand

E-mail:  
didier.dlengrand@gmail.com

## ABOUT ME

Junior Project Manager con experiencia en marketing y ventas, especializado en la gestión de proyectos, automatización de procesos y optimización de estrategias digitales. Enfoque orientado a resultados, con habilidad para coordinar equipos, analizar métricas y maximizar conversiones. Dinámico, resolutivo y comprometido con el crecimiento del negocio.

## WORK EXPERIENCE

Naval and Maritime Technology Center  
Mar 2024 - Jun 2024  
Murcia

Creador de Contenido de +270.000 seguidores  
Dec 2024 - Feb 2025  
Alemania

Iryc SL  
Jun 2024 - Sep 2024  
Murcia, España

Creador de contenido de +500.000 seguidores  
Oct 2024 - Dec 2024  
Mexico

Varios negocios digitales  
Nov 2024 - Feb 2025  
Madrid

Montemares Luxury Golf  
Jun 2024 - Sep 2024  
La Manga Club Resort

### OPERACIONES Y MEJORA CONTINUA

Responsable de la distribución de productos tecnológicos, optimizando rutas y manteniendo una comunicación efectiva con los clientes.

### GROWTH MARKETER

Optimización de estrategias de adquisición y de clientes. Implementación de tácticas de Growth Hacking. Análisis de métricas y experimentación para mejorar conversiones de su programa online.

### ADMINISTRADOR DE FINANZAS

**Gestión financiera:** Revisión de nóminas, control de precios y apoyo en albaranes. **Administración operativa:** Organización de horarios, gestión de eventos y contrataciones. **Optimización de recursos:** Supervisión de costos y eficiencia en la distribución del presupuesto.

### SALES & APPOINTMENT SETTER SPECIALIST

Gestión y optimización de equipos de setters. Implementación de estrategias para aumentar el número de llamadas calificadas. Desarrollo de scripts de ventas y seguimiento de prospectos.

### DIGITAL BUSINESS CONSULTANT

Asesoría a empresas en la creación y escalado de infoproductos. Optimización de sistemas de venta digital. Estrategia y monetización a través de funnels y equipos comerciales.

### REAL ESTATE AGENT

• Gestión de alquiler vacacional de viviendas de lujo. • Comercial de venta de viviendas de lujo. • Gestión de redes sociales, tanto Facebook como Instagram y TikTok. • Appointment por Cold-Calling.