

Erfaren säljare och affärsutvecklare söker uppdrag



Kompetenser

- Spjutspetskompetens inom innovativ försäljning, marknadsföring & storytelling
- Erfarenhet och framgångar i ett flertal startupföretag och branscher
- Väl utvecklad känsla och förståelse för win-win / teamwork
- Varumärkesutveckling och affärsutveckling
- Lång erfarenhet av CRM system som Atex, Upsales, Hubspot, Monday och Odoo
- Marknadsföringskompetenser med tillhörande eget content/redaktionellt material på egen hemsida samt produktion av nyhetsbrev med eget content genom bl.a Brevo CRM-Suite

Mer än 30 år av försäljning på toppnivå inom skiftande områden som exempelvis Antik & kuriosa, kapital & livförsäkringar samt över 20 års försäljning av UPS avbrottsfri kraft (avancerad kraftelektronik) till serverhallar och datacenters med början i digitaliseringens barndom i mitten av 1990-talet. Mina kontaktytor under alla mina år inom försäljning har i stort sett uteslutande varit VD:ar, IT-chefer, ekonomi och inköpschefer samt driftschefer.

Min säljteknik i all sin spartanska enkelhet lyder; Less is more.

Säljare / Affärsutvecklare

Motus Weighing AB

Februari 2024 – februari 2025

Säljare / affärsutvecklare i startupbolag med uppdraget att lansera ny innovativ teknik i form av dynamisk vägning av transportfordon

Rental & Development Manager

Rental Properties, RP Service

November 2021- januari 2024

Säljare och affärsutvecklare

Säljare / Projektledare

Direktpress, SödermalmDirekt

December 2019 – oktober 2021

Säljare i mediabranschen mot företagskunder på lokaltidningen Södermalmdirekt

Säljare / Projektledare

Stordåd Kommunikation

Augusti 2019 – november 2019

Försäljning och projektledning i mediabranschen

Kundansvarig projektledare

Egreement AB

maj 2017-juli 2019

Försäljning av e-signeringlösningar mot hela den svenska marknaden i startup bolag

Försäljningschef

Batterielektronik Sverige AB

augusti 2013 – april 2017

Försäljning av UPS avbrottsfri kraft med tillhörande service och underhåll av systemen

Bussines Area Manager

Elrond Komponent AB

Maj 2012 - juli 2013

Försäljning av UPS avbrottsfri kraft med tillhörande service och underhåll av systemen

Area sales manager

KAMIC Installation AB

maj 2011 - maj 2012

Försäljning av UPS avbrottsfri kraft med tillhörande service och underhåll av systemen

Säljare och försäljningschef

Eurotech AB

maj 1996 –maj 2011

Försäljning av UPS avbrottsfri kraft med tillhörande service och underhåll av systemen

Säljare försäkring

Länsförsäkringar

maj 1994 – april 1996

Försäljning av liv och kapitalförsäkringar mot företag. Då år 1994 Wasa Liv numera Länsförsäkringar

Dataoperatör

Förenade Liv Gruppörsäkring AB

juni 1990– april 1994

Dataoperatör i stordatormiljö IBM DOS/VSE. Utförde olika datakörningar för Statstjänstemannaförbundet m.fl fackliga organisationer anslutna till Förenade Livs ömsesidiga gruppörsäkringar

Länk till CV LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/mk1961/>

I skrivande stund har jag 14.450 följare

Med Vänlig Hälsning

Michael Karlström

Hägersten

+46793346093

michael.karlstrom@gmail.com