

CV – Mikael Sagmander Unge



Mikael Sagmander Unge
Peppingevägen 260,
271 78 Löderup
Mobilnr: 0733 22 34 35
Mailadress: sagmanderunge@yahoo.se
<https://www.linkedin.com/in/msunge/>

Sammanfattning:

Jag har erfarenhet av att driva egen verksamhet och har mycket lång erfarenhet av framgångsrik **kvalificerad tjänsteförsäljning** – alltifrån nykundsbearbetning till mer komplex **Key account management**. Under mina år på Talarforum blev jag utsedd till **bästa säljare genom tiderna!** Är duktig på att skapa förtroende och brukar beskrivas som mycket duktig **relationsbyggare**. Jag har läst företagsekonomi, marknadsföring och ledarskap på akademisk nivå och har även erfarenhet av personalansvar.

Nyckelord:

- | | |
|--------------------------|--------------------------|
| ✓ Relationsskapande | ✓ Lugn och trygg |
| ✓ Förtroendeskapande | ✓ Gedigen säljerfarenhet |
| ✓ Duktig på behovsanalys | ✓ Personalansvar |
| ✓ Avslutare | ✓ Egenföretagare |

Arbetslivserfarenhet:

2022 och framåt Skillspartner Talarbyrå och Utbildning

Rådgivande Säljare inom talarförmedling o utbildning. Förmedlare av föreläsare, moderatorer och utbildare. Arbetet går ut på att bearbeta kunder, göra behovsanalys och därefter matcha rätt kompetens till deras behov. Lyckades under 2024 sätta en av företagets största affärer någonsin, ett utbildningsupplägg till en statlig myndighet. Varit mycket involverad i att skapa nya rutiner på företaget och att knyta till oss nya talare.

2020 – 2022 Peppinge Bed & Breakfast, Österlen

Äger och driver ett Bed & Breakfast med 20 bäddar. Här sköter jag alltifrån dagliga driften, till marknadsföring, bokföring, försäljning och kundrelationer. Är fortsatt mycket involverad men det nu är det min man som har det huvudsakliga ansvaret.

2019 – 2019 Learnster AB

Account Manager- Ansvarig för att sälja in Learnsters lärplattform, en SaaS lösning. Kunder var bolag som vill kompetensutveckla sin personal. Valde här att själv avsluta anställningen då den inte var helt rätt för mig.

2018 – 2019 Advantum Kompetens AB.

Sålde deltagarplatser på utbildningar inom Ledarskap, kommunikation och HR. E-learning. Kompetens express med goda resultat

2002 – 2017 Talarforum i Skandinavien AB

Arbetade som Account manager/Förmedlare, av föreläsare, talare, moderatorer och utbildare. Resultaten var utmärkta där jag med stor stabilitet överträffade uppsatta mål gång på gång. Arbetet gick ut på att bearbeta kunder, göra behovsanalys och därefter hitta rätt talare till rätt tillfälle. Under 2007 blev jag företagets bästa säljare genom tiderna och fortsatte sedan och överträffade uppsatta mål.

Under en kortare tid hade jag även personalansvar för tre personer som arbetade med prospektering.

2001- 2002 - International Data Group, IDG – anställd på tidningen Computer Sweden som utesäljare av rekryteringstjänster, såsom platsannonser och konsulttjänster inom rekrytering.

Uppnådde bra resultat. Tjänsten upphörde då IDG permitterade folk.

1999 – 2001 – Interactive Relations – anställd på ett konsultbolag inom försäljning (till största del utesälj) där vi som konsulter hyrde ut våra tjänster till nystartade bolag som inte hade råd att anställa egna säljare bl a Workingday (finns ej mer) som sålde rekryteringstjänster och 24 / 7 Media Technology (ett företag som sålde mätverktyg inom inernetannonsering.

1996 - 1998 - Ekonomifakta K&A (numera en del av Dun & Bradstreet) där jag per telefon sålde kreditinformation och sedan på K & A gruppens testavdelning – där vi via Telesales testade eventuella nya projekt som K & A Gruppen skulle ta in.

1995 – 1996 - Bite Teleperformance – Säljare inom Telemarketing med olika uppdragsgivare.

1988 - 1995 – Svenska McDonald's – De första 5 åren deltidsanställning och de sista två åren heltid, blev **arbetsledare 1990**

Utbildningar:

1991 - 1994 – januari. Studerade företagsekonomi, marknadsföring och beteendevetenskap inom ramen för Turismlinjen på Högskolan i Dalarna.

1988 - 1991 Samhällsvetenskaplig Linje på Fredrika Bremer Gymnasiet i Haninge.

Kurser:

1989- 1994 – Gick igenom flera av Sv. McDonald's arbetsledarutbildningar

1993 -1997 – Gick på några ledarutbildningar som hölls av Liberala Ungdomsförbundet och Folkpartiet.

1995 och framåt – Diverse säljutbildningar genom de arbetsgivare där jag har arbetat som säljare.

Referenser:

Mycket goda referenser lämnas på begäran