#### webit

# Создание интернет-магазинов

webit.ru

info@webit.ru

Москва: +7 495 540-43-39

## Компания

#### webit

webit — digital-aгентство, специализирующееся на решении задач клиентов с помощью онлайн-возможностей.

Компания webit основана в августе 2003 года. В нашей команде 70 штатных специалистов. Более 150 клиентов работают с нами на постоянной основе. Выручка компании превысила 130 000 000 рублей в 2014 году.

Мы — участник Ассоциации интерактивных агентств



## Клиенты

Мы участвуем в развитии известных интернет-магазинов и сайтов, выдерживая высокий уровень качества.

































## Особый подход

Интернет-магазин — не только сайт, но и бизнес со всеми вытекающими последствиями. Создавая и развивая ваш магазин, мы будем придерживаться следующих стандартов.







Выверенный интерфейс и качественные посадочные страницы для максимальной конверсии посетителей в покупателей.

Каждый второй посетитель заходит на страницу доставки, каждый 10-й на страницу о компании.



#### Автоматизация склада и закупок.

Управление ценообразованием, основываясь на ценах конкурентов.

Подсказывать какой товар и как скоро понадобится. Рассчет целесообразности продажи тех или иных товаров, с учетом стоимости привлечения покупателя и наценки. Интеграция с 1С.

Автоматическая загрузка описаний товаров с Яндекс. Маркета.



Удержание покупателя. Больше всего магазин зарабатывает не с первой покупки, а с последующих.

Одним милым голосом оператора трудно добиться расположения покупателя.





## Максимальная автоматизация процесса обработки заказа.

Чем больше оператор связывается с покупателям, тем менее эффективен и затратен ваш бизнес. Мы автоматически уведомим покупателя на каждом этапе обработки заказа и минимизируем человеческий фактор со стороны ваших сотрудников. К тому же, это позволит вам легче масштабировать бизнес.

## В нашей команде работают профессионалы, мотивированные на качественный результат



Роман Бацкалевич, руководитель отд. разработки



Игорь Жигалов, ведущий дизайнер



Александр Смагин, ведущий разработчик



Юлия Костромитина, руководитель отд. сопровождения

Мы хотим, чтобы каждая работа была лучшей!

Работа с известной компанией — предмет гордости каждого сотрудника.

Сложный проект — вызов, который мы принимаем.

Наша задача — сделать работу так, чтобы сотрудничество не ограничилось созданием сайта.

## Примеры Выполненных проектов

Полная версия: webit.ru/develop/portfolio

#### Официальный интернет-магазин

## Шатура

В 2010 году в компании Шатура была поставлена абмициозная цель — сделать на базе официального сайта интернет-магазин по продаже мебели №1 в Рунете.

В том же году мы запустили новый сайт компании с функциональностью интернет-магазина, работающего в 6 странах и более чем в 300 городах.

С 2011 года мы ведем полномасштабную рекламную кампанию, которая позволила достить посещаемости 30 000 человек в день, выполнить планы по ежемесячным продажам и выйти на 1-е место среди мебельных магазинов Рунета.



Об этом проекте написали десятки изданий (Cnews, PAЭK, Cms-magazine, Pcmag), сайт занял верхние строчки в рейтингах крупнейших интернетмагазинов по версии Коммерсанта и Enter.





### Bizarre Fashion

Мы доказали умение понимать аудиторию производителя — от мебели и котлов до женских сумочек.

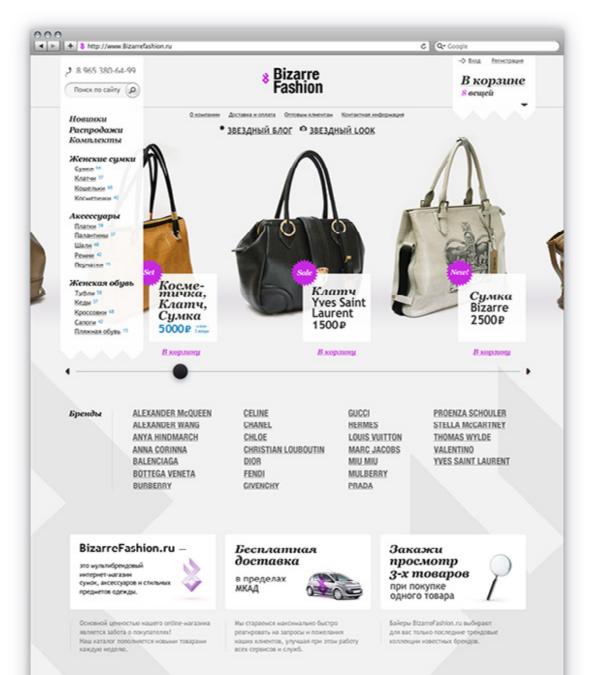
Теперь каждая модница сможет выглядеть как звездный кумир, перед покупкой ознакомившись с товаром со всех сторон.

Большие фотографии на главной странице, с возможностью пролистать все лучшие предложения магазина.

На странице товара сразу выводятся крупные изображения, которые можно разглядывать с помощью лупы одно за другим.







### Ригла

Интернет-магазин для федеральной сети аптек «Ригла» позволяет работать с различными ценами и наличием в 25 регионах России, устанавливать разные условия доставки и точки самовывоза.

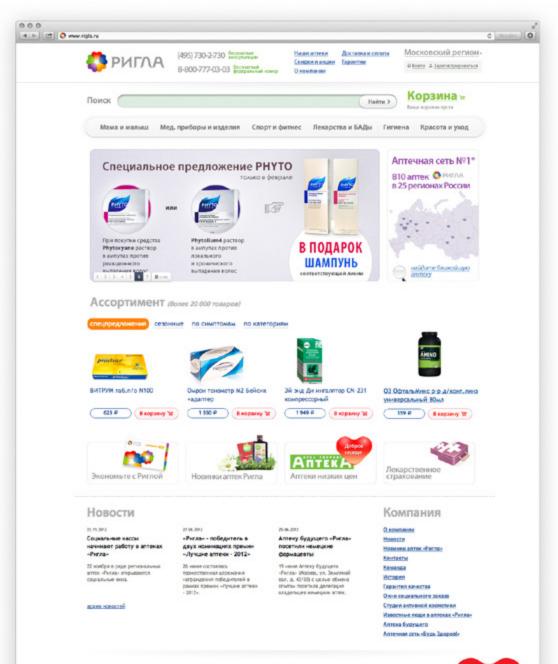
Сложнейшие процессы и возможности нужно было реализовать в простых и понятных интерфейсах. Более 100 дизайн-макетов за 2 года, тысячи часов разработки.

Безусловно данный проект ждет большое будущее и мы рады быть его частью.



Развитие и обновление сайта ведется нами непрерывно с 2010 года. В рамках поддержки сайта мы выполнили более 1200 задач и нарисовали сотни баннеров.





### TVideo

С интернет-магазином tvideo.ru сотрудничаем с 2005 года. Нами было придумано название, запущен сайт и начаты услуги комплексного продвижения и развитие онлайн-продаж с нуля.

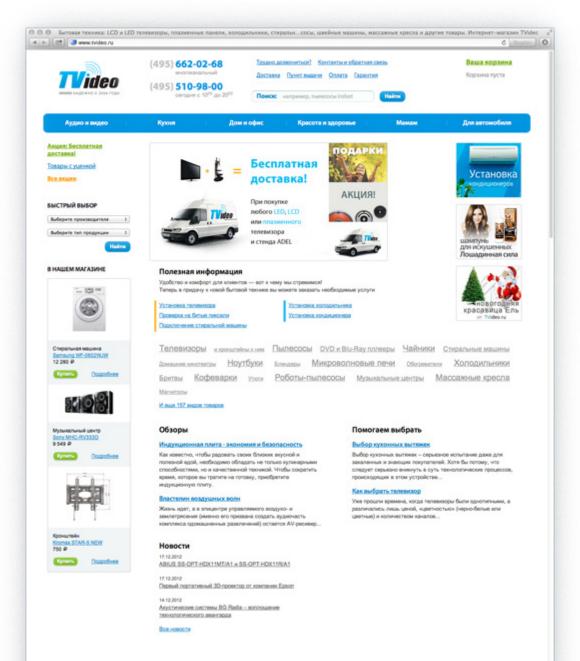
С тех пор мы запустили уже третью версию сайта, ассортимент магазина вырос в позициях в 10 раз, в категориях в 20 раз.

На сайте реализована система поиска с автоподсказками, которая позволяет найти «холодильник libher» и «телевизоры soni».

Мы также полностью отвечаем за наполнение интернет-магазина и автоматизируем работу с ценами на основе цен сервиса Яндекс.Маркет.







#### Сайт производителя ванн

## Doctor Jet

Как оказалось, конфигураций и опций для ванн Doctor-jet не меньше, чем у немецкого автомобиля.

Мы сделали интуитивный и понятный способ выбора ванны, с любовью рассказали о каждой модели.

Помимо информирования потребителей о продукции и возможности онлайн-заказа сайт решает задачу расширения дилерской сети.



С 2009 года мы поддерживаем и обновляем сайт компании.





#### Интернет-магазин для дилеров

## Skyland Online

Для компании Skyland мы решали комплексную задачу по расширению дилерской сети, автоматизации процессов и поддержке промо-материалами дилеров.

Наиболее сложной и важной состовляющей работы была реализация системы Skyland Online, которая позволяет дилерам из 9 часовых поясов круглосуточно оформлять заказы, планировать даты отгрузки и вести документооборот.

Система онлайн-заказа работает напрямую с внутренними решениями Заказчика. Все бизнеспроцессы вынесены из системы, что гарантирует:

- полное соответствие того, что видят дилеры и менеджеры со стороны компании,
- обновление программной платформы
  без необходимости привлечения нашей компании.



### **Skyland**



#### Фирменный магазин для сна

#### imattress

imattress — это здоровый сон и комфорт, это современный и научный подход ко сну.

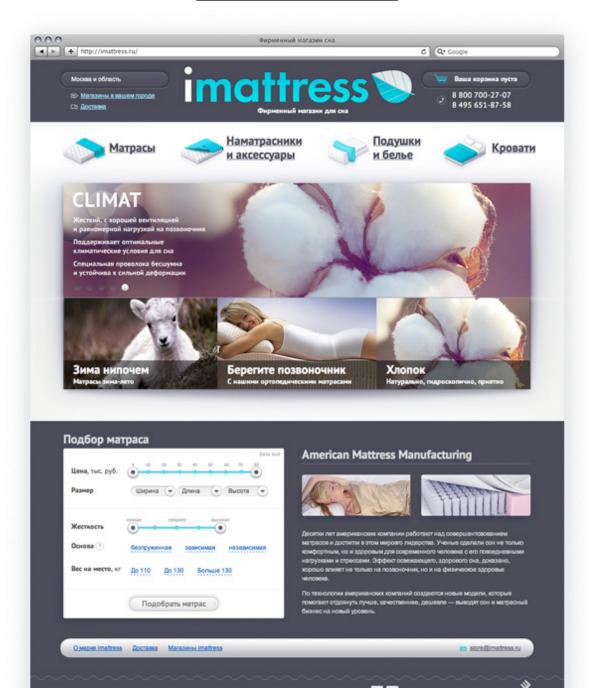
Решаемые сайтом задачи:

- прямая продажа через интернет матрасов, кроватей и постельных принадлежностей;
- продвижение бренда imattress в России;
- привлечение партнёров для развития франчайзинговой сети.

Магазин выгодно отличают удобство подбора матрасов по параметрам и простота оформления заказа.







## Лига сварки

Перед нами стояла задача организации полного цикла продаж через интернет, включая обновление сайта.

Мы запустили удобный интернет-магазин с возможностью подбора оборудования с помощью специлизованных фильтров, снабдили все товары описаниями и защитили уникальные фотографии от вороства.

В ходе рекламной кампании достигнут рост посещаемости в 3 раза. Стоимость посетителя из поисковых систем составила менее 5 рублей.







#### Интернет-супермаркет техники

#### Бигплазма

Интернет-магазин bigplasma.ru отличает интеллектуальный инструмент, который самостоятельно принимает решение о ключевых параметрах товаров и выносит их в фильтры, что повышает удобство выбора для пользователей.

Также для сайта внедрена система автоматической загрузки описаний товаров с сервиса Яндекс.Маркет, настроена Электронная торговля Google.Analytics, регулярно и успешно проводятся работы по увеличению конверсии.







#### Интернет-магазин медицинской техники

### Medmall

Интернет-магазин medmall.ru продает медицинскую технику и сопутствующие товары. Разработан для компании «Панорама Здоровья».







## Стоимость и сроки



от 600 000 ₽

от 3-х месяцев

Всего от 1200₽ в час с НДС!

#### В стоимость включено

Интеграция с внешними сервисами, программами складского учета, обработки заказов и пр.

Анализ с последующим предложением по автоматизации существующих бизнес-процессов.

Разработка и запуск сайта

Обучение представителя клиента работе со всеми инструментами.

Автоматический импорт товарной базы и описаний товаров.

Установка систем вебаналитики Яндекс.Метрика и Google.Analytics

12 месяцев гарантийного обслуживания

## webit

Создание интернет-магазинов

#### webit.ru

Москва, Проспект Мира, дом 101В, строение 2, этаж 3

## Запросите предложение сегодня

sales@webit.ru

+7 495 540-43-39