


webit

Продвижение сайтов



webit.ru

sales@webit.ru

Москва: +7 495 540-43-39

Компания

webit

webit — *digital-агентство*,
специализирующееся на решении задач
клиентов с помощью онлайн-возможностей.

Компания webit основана в августе 2003 года.

В нашей команде 70 штатных специалистов.

Более 150 клиентов работают с нами на постоянной основе.

Выручка компании превысила 130 000 000 рублей в 2014 году.

Мы — участник Ассоциации
интерактивных агентств



Преимущества

9 лет

в числе лидеров
по результатам

30 000

продвигаемых
запросов

89 %

запросов
в ТОП-10

8 000 000

посетителей в месяц
мы приводим на сайты
клиентов



Строим долгосрочные и доверительные отношения. 80% результатов остается с вами. Не делаем упор на закупку ссылок.



Постоянно увеличиваем отдачу для клиента.



Нахождение в ТОП-10 оплачивается по факту достижения результатов. Гарантии в договоре.



Максимальная доступность и прозрачность для клиента



Личный кабинет 24/7 с исчерпывающей информацией о том, что мы делаем и достигнутыми результатами



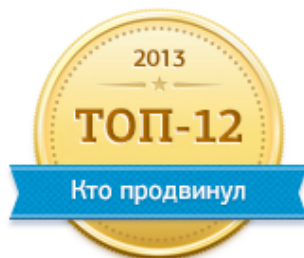
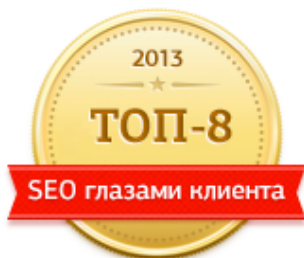
Ваш проект сопровождает целая команда профессионалов, к каждому из которых вы можете обратиться лично. Никакого автоматического продвижения.



Руководитель отдела: Станислав Поломарь

- Многократный участник отраслевых конференций
- Преподаватель образовательного центра
- Участник профессиональных SEO-сообществ

*Мы занимаем высокие позиции
в отраслевых рейтингах*



Среди наших клиентов

АВИЛОН

Шатура[®]
a life story

@mail.ru

АС
ЛИГА СВАРКИ

МИГ
КРЕДИТ

ferrolì

SIXT

Pronto-Office

Respect[®]
YOURSELF

РИНСТРОЙ

ЖАД
ЖелдорАльянс

эмпрана[®]
Подарки-впечатления

Над каждым проектом работает команда из 8 человек

она формируется под каждый проект из 50 сотрудников компании



оптимизатор

детализирует работы, формирует задачи для исполнителей, борется за результат.



эксперт

контролирует качество и успешность работы оптимизатора. Знает ответы на все вопросы.



копирайтер



программист



менеджер

отвечает за коммуникацию с клиентом, согласует все необходимые материалы.



аналитик

отслеживает эффективность достигнутых результатов. Убирает лишнее, добавляет нужное.



линк-менеджер



контент-менеджер

Перечень типовых работ по проекту

Все работы по продвижению проводятся по отлаженным методикам:

Работа с запросами.

Доработка, актуализация, расширение списка продвигаемых запросов.

Работа с текстами.

Все действия по оптимизации и развитию содержания сайтов.

Работа с ссылками.

Постоянное корректное и качественное увеличение внешних ссылок на проект. Использование 2-х собственных ноу-хау.

Работы по аналитике.

Анализ поведения пользователей на сайте

Улучшению продающих качеств сайта.

Предложения по доработке и их реализация.

Увеличение отдачи.

Анализ эффективности запросов, анализ конкурентов.

Предложения по улучшению рекламных каналов.

Наши ноу-хау

Десятки
специализированных
сервисов и инструментов

При продвижении сайта клиента анализируются такие факторы как CTR по ключевой фразе в поисковой выдаче, качество сниппетов, стоимость привлеченного посетителя. Информация для анализа поступает напрямую из Google.Analytics, Яндекс.Метрики и Яндекс.Вебмастера.

Уникальные стратегии
и планировщик ежемесячных
работ по продвижению

Каждый месяц ваш сайт работает лучше, и это выражается не только в росте позиций. Мы выполняем целый комплекс работ и регулярно анализируем и пересматриваем отдачу от тех или иных ключевых фраз.

Своя ссылочная биржа

Позволяет получать результат дешевле и лучше его прогнозировать.

Действительно индивидуальный подход

В нашей компании самая низкая плотность проектов на оптимизатора. Мы имеем возможность учитывать все нюансы продвижения того или иного проекта.

Система увеличения естественной цитируемости сайтов

80-90% проделанной нами работы останется с вашим сайтом навсегда.

Собственная CRM-система

Каждый клиент получает доступ в CRM со множеством функций и там же знакомится с командой, которая будет решать его задачи. В ней есть возможность обратиться к каждому специалисту персонально, изучить динамику развития проекта и быть в курсе всех выполняемых работ.



Примеры ДОСТИГНУТЫХ результатов



Интернет-магазин «Шатура-мебель»



Задача

Организации полного цикла продаж через Интернет.
Поставлена цель по объему ежемесячных продаж.

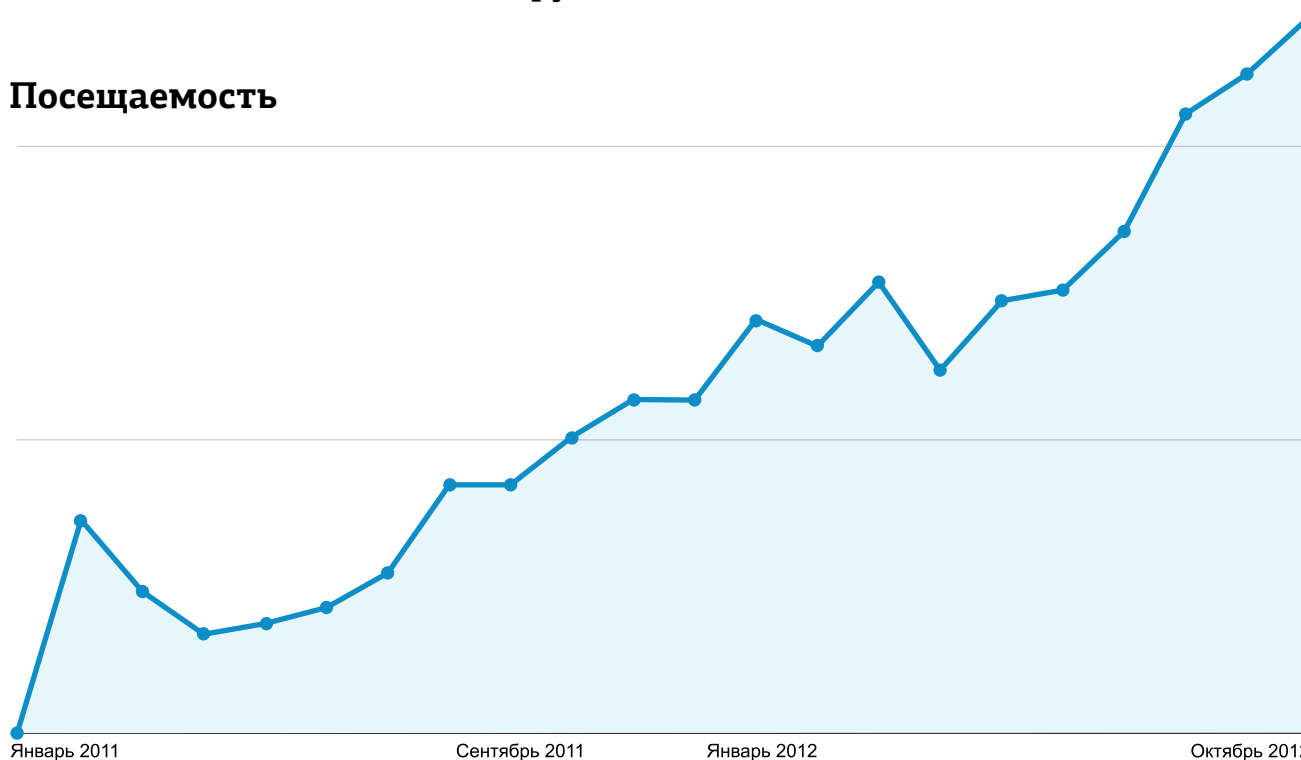
Результат

Цели достигнуты и перевыполнены. Разработан и постоянно развивается сайт.
За счет контекста и продвижения достигнута посещаемость 30000 человек в день. shatura.com — No 1 среди мебельных магазинов в Рунете!
Получено 90% от максимального поискового трафика. В ТОП-10 95% фраз.
Стоимость посетителя менее 1 рубля.

Позиции:

купить мебель	1
мебель для гостиной	2
гостиная мебель	2
мебель для спальни	3
мебель для дома	2
угловые шкафы	2
шкафы для одежды	3
спальные гарнитуры	2
шкафы	5
мебель	4
гостиные	6
кровати	6

Посещаемость



Интернет-магазин «Лигасварки»



Сварочное оборудование Ligasvarki.ru

Задача

Организация полного цикла продаж через интернет, включая обновление сайта.

Результат

Рост посещаемости в 3 раза.

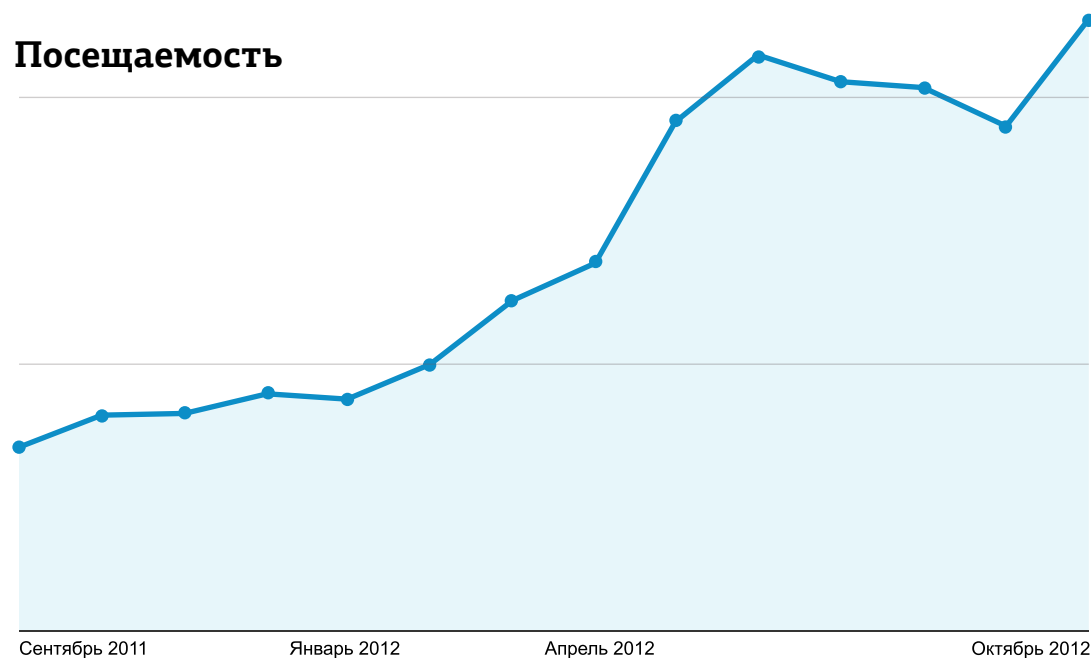
В продвижении более 1000 запросов: 95% вывод фраз, 90% эффективность продвижения.

Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 5 рублей.

Позиции

сварочное оборудование	3
продажа сварочного оборудования	2
оборудование для сварки	3
сварочные аппараты	4
аппарат для сварки	2
сварочный агрегат	4
сварочный полуавтомат	5
сварочные электроды	7
сварочная проволока	2

Посещаемость



Северный дом

Строительство деревянных домов Nordhouse.ru

Северный дом

Задача

Организация полного цикла продаж через интернет, включая обновление сайта.

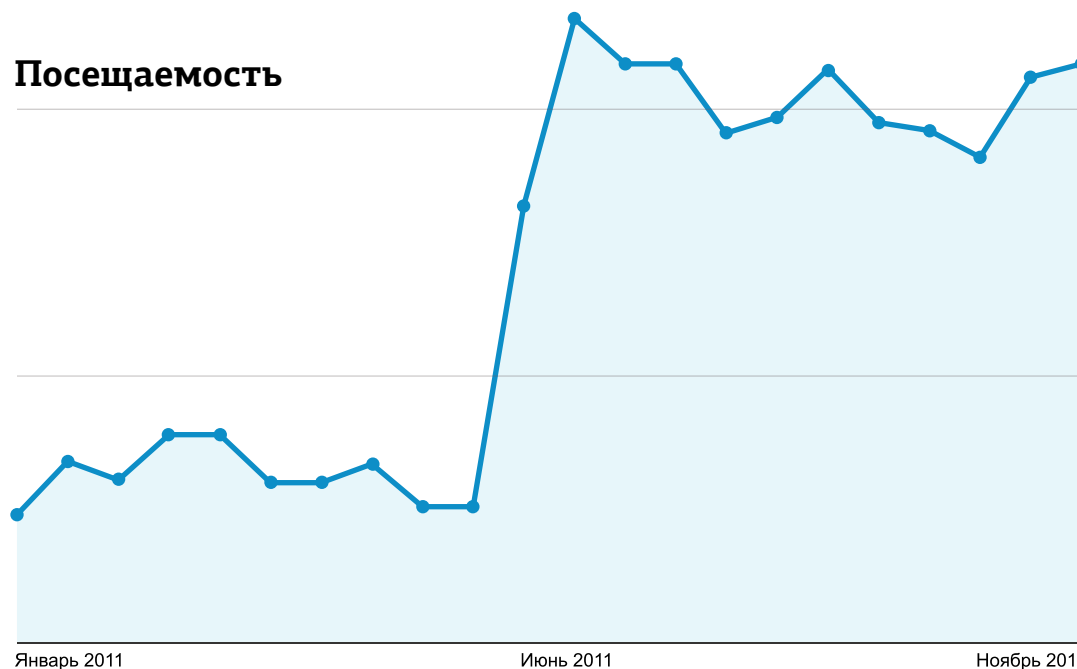
Результат

Запуск нового сайта позволил увеличить отдачу в несколько раз. В продвижении более 100 запросов: 80% выведено в ТОП, 80% эффективность продвижения. Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 5 рублей.

Позиции

деревянные дома	8
строительство деревянного дома	10
продажа деревянных домов	1
дом из клееного бруса	10
деревянные дома из клееного бруса	8
дома из оцилиндрованного бревна	3
профилированный брус	4

Посещаемость





Аренда автомобилей Sixt.ru



Задача

Продвижение сайта
по имиджевым
и конверсионным запросам.

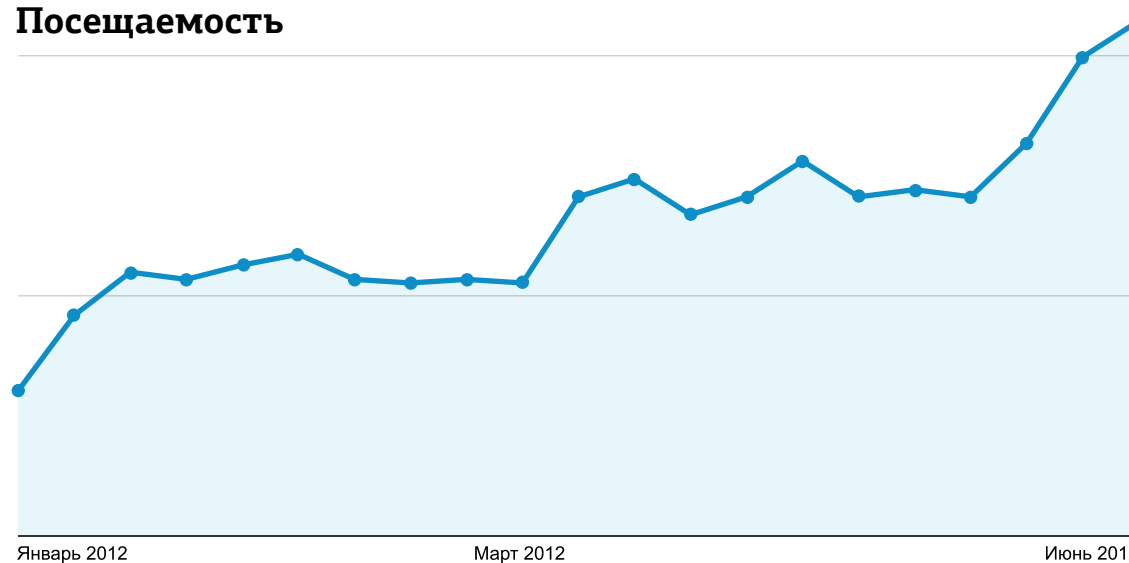
Результат

Рост посещаемости в 2 раза.
В продвижении более 100 запросов: 80% выведено в ТОП, 90%
эффективность продвижения.
Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 3 рублей.

Позиции

аренда автомобилей	2
аренда автомобиля	2
прокат автомобиля	8
аренда авто	5
прокат машин	5
аренда автомобиля с водителем	7
автомобиль в аренду	5

Посещаемость



Ринстрой



Продажа строительного оборудования Rinstroy.ru

Задача

Организация полного цикла продаж через интернет, включая создание сайта.

Результат

Вывод на лидирующие позиции.

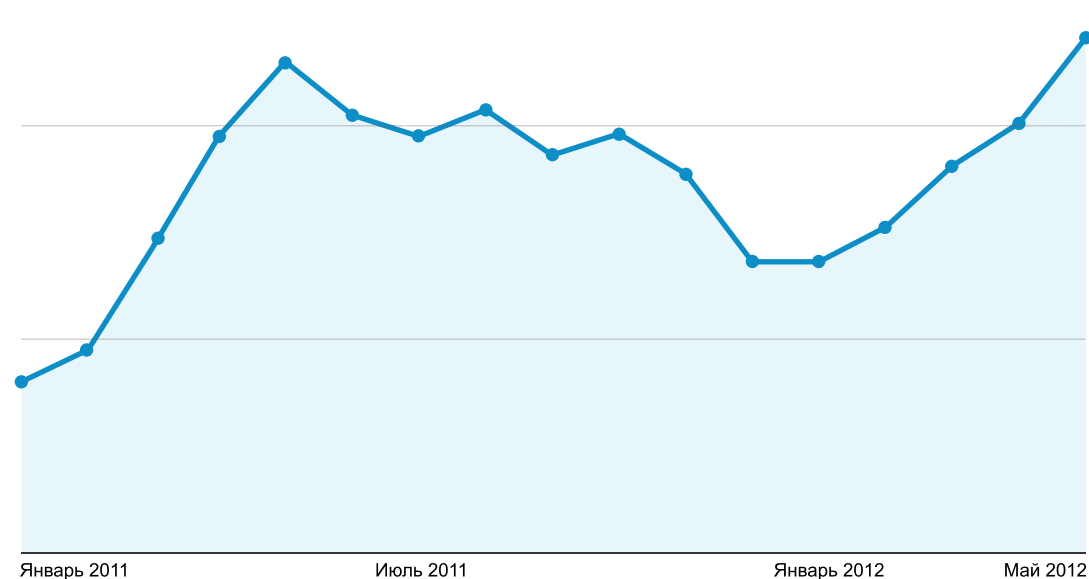
В продвижении более 100 запросов: 90% выведено в ТОП, 80% эффективность продвижения.

Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 7 рублей.

Позиции

строительные леса	6
вышки туры	6
строительные вышки	10
подмости	4
защитная сетка	5
строительное оборудование	7
продажа строительного оборудования	2
лестницы стремянки	7
бетоносмесители	9
брезент	2
лебедки	7

Посещаемость



СТС моторс

СТС моторс

Официальный дилер Шевроле Chevrolet.ctc-motors.ru

Задача

Организация полного цикла продаж через интернет, включая создание сайта.

Результат

Вывод в лидеры среди сайтов дилеров Шевроле.

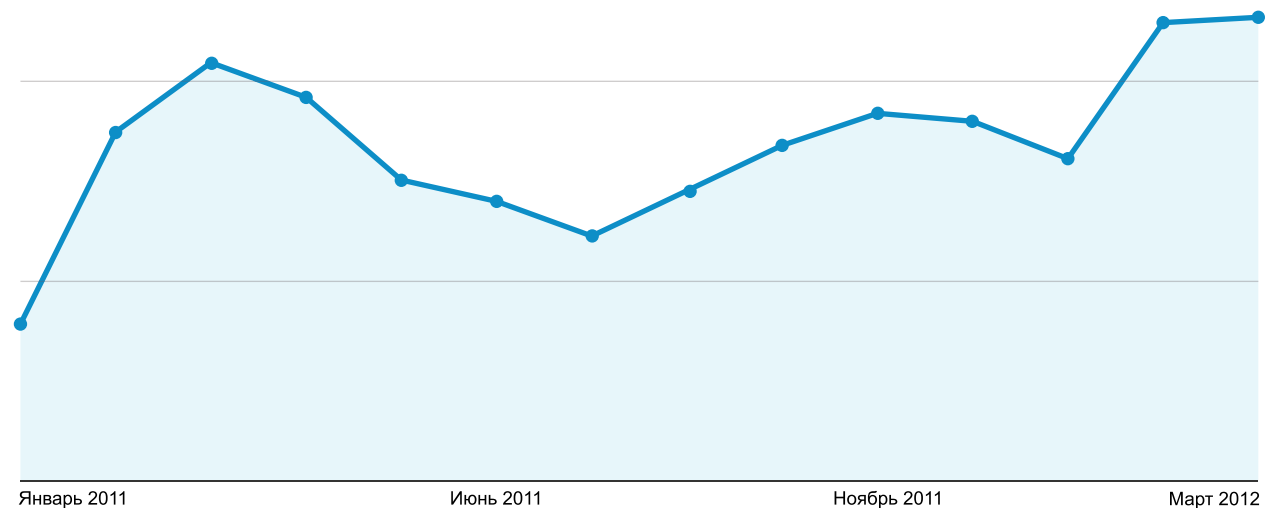
В продвижении более 300 запросов: 100% выведено в ТОП, 100% эффективность продвижения.

Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 2 рублей.

Позиции

шевроле	5
chevrolet	5
chevrolet aveo	5
шевроле авео	4
chevrolet spark	3
шевроле спарк	2
шевроле лачетти	5
chevrolet epica	2
шевроле эпика	2
chevrolet captiva	4
шевроле каптива	4
chevrolet tahoe	3
шевроле тахо	3

Посещаемость



ЖелдорАльянс

Грузовые перевозки Zhdalians.ru



Задача

Увеличение продаж
через интернет.

Результат

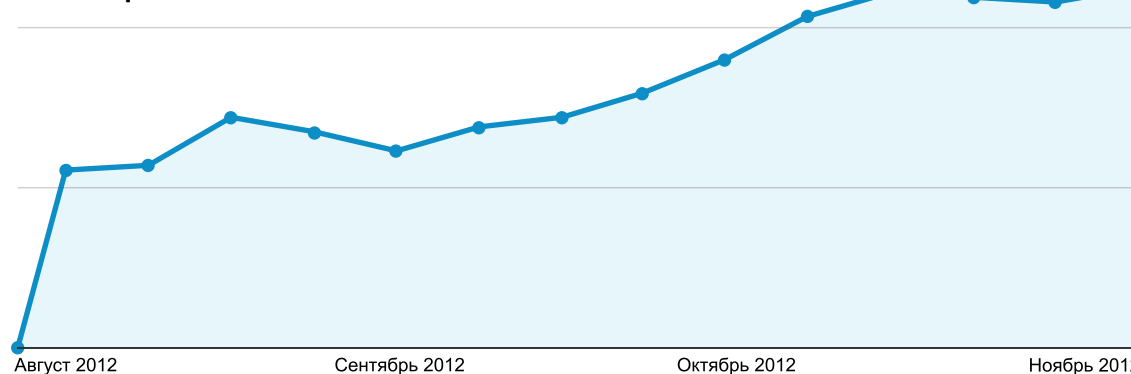
В продвижении более 200 запросов: 95% выведено в ТОП, 80%
эффективность продвижения.

Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 2 рублей.

Позиции

перевозка грузов	5
доставка грузов	5
жд перевозки	4
железнодорожные перевозки	5
перевозка сборных грузов	2
доставка грузов в москву	5
доставка грузов по россии	8
доставка из владивостока	1

Посещаемость



Костлайн

Продажа недвижимости в Болгарии Coastline.ru



Задача

Организация полного цикла продаж через интернет, включая обновление сайта.

Результат

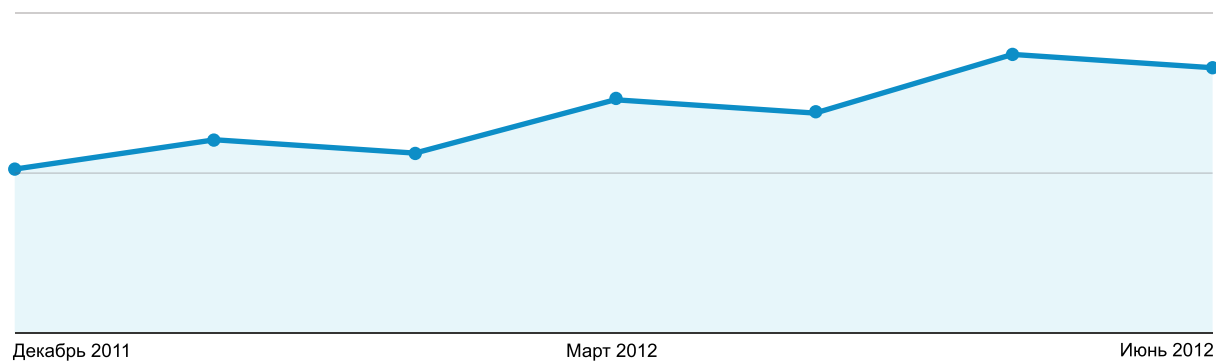
В продвижении около 100 запросов: 80% выведено в ТОП, 95% эффективность продвижения.

Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 8 рублей.

Позиции

недвижимость в болгарии	4
недвижимость болгарии	2
таунхаусы в болгарии	1
недвижимость кошарица	1
квартиры царево	3
продажа квартир в бургасе	4

Посещаемость



Ferrolі Group

Отопительное и климатическое оборудование Ferrolі.ru



Задача

Повышение узнаваемости бренда в интернет, включая создание сайта.

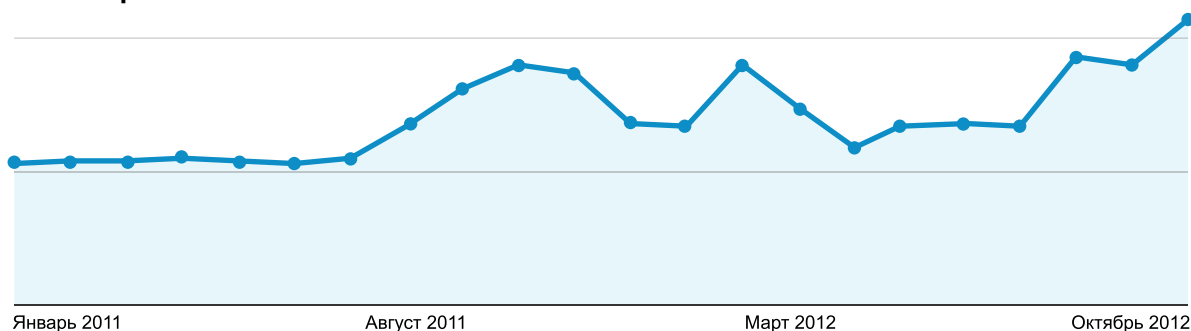
Результат

В продвижении около 100 запросов: 90% выведено в ТОП, 80% эффективность продвижения.
Стоимость посетителя с поисковых систем меньше 4 рублей.

Позиции

паровые котлы	4
водогрейные котлы	1
настенные газовые котлы	2
промышленные котлы	3
напольные котлы	1
продажа котлов	5

Посещаемость



webit

Продвижение сайтов

webit.ru

Москва, Проспект Мира,
дом 101В, строение 2, этаж 3

Запросите предложение сегодня

sales@webit.ru

+7 495 540-43-39