

CHRISTOPHE MOSTEFAOUI

(36 ANS)

Objectifs :

- En recherche d'une alternance pour le titre de Concepteur Développeur d'Applications (IA) en collaboration avec la Fabrique Numérique Paloise (octobre 2024 à mars 2026 au rythme de 3 semaines en entreprise et 1 semaine en formation).
- Mettre mes compétences au service de votre entreprise pour participer à sa réussite.

En reconversion professionnelle dans le développement web, je me dois d'être impliqué, déterminé et rigoureux, j'aurai à coeur de vous apporter un travail de qualité et de m'enrichir à vos côtés.



COMPÉTENCES

- Goût du relationnel et travail en équipe
- Capacité d'écoute, accueil, disponibilité, ponctualité
- Sens affirmé des responsabilités et des initiatives
- Développement web : HTML, CSS, JAVASCRIPT, PHP, SYMFONY
- Techniques commerciales avancées : Conseil clientèle, gestion de stocks, commandes, réception téléphonique, devis et facturation, bureautique, inventaires, négociation, vente, service après vente, études de marchés, administration, montages audiovisuels, création digitale

COORDONNÉES



📍 64170 Artix

☎ 06 79 08 88 45

✉ c.mostefaoui@yahoo.fr

🚗 Permis B + véhicule

🌐 [linkedin.com/in/christophemostefaoui](https://www.linkedin.com/in/christophemostefaoui)

🐙 <https://github.com/krismos64>

📁 My portfolio <https://krismos.fr/>

FORMATIONS



- 2023-2024 : Titre de Graduate développeur web et web mobile full stack obtenu (école en ligne Studi dans le cadre d'une transition professionnelle).
- 2012 : Licence professionnelle commerce et logistique de distribution spécialité bilingue espagnol (I.U.T - Bayonne)
- 2011 : BTS Management des Unités Commerciales (Lycée Gaston Fébus - Orthez)
- 2007 : Baccalauréat Économique et Social spécialité mathématiques (Lycée Albert Camus - Mourenx)

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES



Employé commercial (2012 à 2024)

- Conseiller vendeur rayon multimédia à E.LECLERC (Mourenx) (CDI) Accueil, vente, conseil clientèle, gestion des stocks, commandes, mise en valeur des rayons, accueil et négociation fournisseurs, gestion service après vente, livraisons à domicile

Commercial en Argentine (2012)

- Stage dans le cadre de la licence pro Commerce et logistique de distribution dans l'entreprise AGROINDUSTRIAS BAIRES (Buenos Aires - Argentine) (Commerce international - Etudes de marché - Développement d'une nouvelle clientèle en Afrique francophone - Animation réseaux sociaux) (4 mois)

Employé commercial (2010)

- Conseiller vendeur rayon multimédia à Conforama (Pau-Lescar) (CDD) Vente, conseil clientèle, gestion des stocks, mise en valeur des rayons (6 mois)

LANGUES



- Espagnol : Niveau avancé (C1 selon le DELE)
- Anglais : Niveau intermédiaire

CENTRES D'INTÉRÊT



- Course à pied, trail, randonnée, VTT
- Arts martiaux
- Développement web
- Montages audiovisuels (Final cut pro X)