Jurnal Informatika Ekonomi Bisnis



http://www.infeb.org

2019 Vol. 1 No. 4 Hal: 15-20 ISSN: 2714-8491 (electronic)

Prediksi Pendapatan Terbesar pada Penjualan Produk Cat dengan Menggunakan Metode Monte Carlo

Bias Yulisa Geni^{1™}, Julius Santony², Sumijan³

1,2,3</sup>Universitas Putra Indonesia YPTK Padang
bias.yulisageni@gmail.com

Abstract

Completing cat products in meeting consumer demand is something that must be addressed. Sales are very important for sales. The amount of demand for goods increases, it will get a large income. The purpose of this study is to predict the sales revenue of paint products at UD. Masdi Related, makes it easy for the leadership of the company to find out the amount of money obtained quickly. This research also makes it easy for companies to take business strategies quickly and optimally. The data used in this research is the data of paint product sales for January 2016 to December 2018 which is processed using the Monte carlo method. Income prediction will be done every year. In addition to predicting revenue, the sales data is also used to predict product demand every year. To predict the sales of paint products using the Monte Carlo method. The results of this study can predict sales revenue of paint products very well. Based on the results of tests conducted on the system used to predict sales revenue of cat products with an average rating of 89%. With a fairly high degree of accuracy, the application of the Monte Carlo method can be estimated to make an estimate of the income and demand for each paint product every year. Necessary, will facilitate the leadership to choose the right business strategy to increase sales of cat product sales.

Keywords: Modeling and Simulation, Monte Carlo, Revenue Prediction, Paint Products, Building Stores.

Abstrak

Ketersediaan produk cat dalam pemenuhan konsumen merupakan permasalah yang harus di atasi. Keadaan stok suatu barang sangat mempengaruhi pendapatan penjualan. Jumlah permintaan barang yang meningkat, maka akan memperoleh pendapatan yang besar. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk memprediksi pendapatan penjualan produk cat di Toko Bangunan UD. Masdi. Sehingga, memudahkan pihak pimpinan perusahaan untuk mengambil strategi bisnis dengan cepat dan optimal. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data penjualan produk cat Januari 2016 hingga Desember 2018 yang diolah dengan menggunakan metode monte carlo. Prediksi pendapatan akan dilakukan setiap tahun. Selain untuk memprediksi pendapatan, data penjualan tersebut juga digunakan untuk memprediksi permintaan produk cat setiap tahun. Untuk melakukan prediksi terhadap penjualan produk cat dengan sangat baik. Berdasarkan hasil pengujian yang telah dilakukan didapatkan bahwa sistem yang digunakan untuk memprediksi pendapatan penjualan produk cat dengan rata-rata akurasi sebesar 89%. Dengan tingkat akurasi yang cukup tinggi, penerapan metode monte carlo dianggap dapat melakukan prediksi pendapatan da permintaan masing-masing produk cat setiap tahunnya. Sehingga, akan memudahkan pihak pimpinan untuk memilih startegi bisnis yang tepat untuk meningkatkan pendpaatan penjualan produk cat.

Kata kunci: Pemodelan dan Simulasi, Monte Carlo, Prediksi Pendapatan, Produk Cat, Toko Bangunan.

© 2019 INFEB

1. Pendahuluan

Toko Bangunan UD. Masdi adalah sebuah usaha dagang yang bergerak dibidang penjualan yang menjual berbagai bahan bangunan, saah satunya produk cat. permintaan produk cat di Toko Bangunan UD. Masdi cendrung berubah-ubah, hal ini mengakibatkan pimpinan di Toko Bangunan UD. Masdi mengalami kesulitan untuk memperkirakan jenis produk cat. Jumlah permintaan konsumen terhadap produk cat yang tidak menentu membuat Toko Bangunan UD. Masdi belum mampu sepenuhnya memperkirakan seberapa banyak produk cat yang harus disediakan berdasarkan permintaan pasar sehingga akan mempengaruhi jumlah pendapatan yang dicapai.

Penjualan adalah sejumlah barang yang dibeli atau diminta dengan satuan harga tertentu. Penelitian

lainnya mengenai simulasi penjualan adalah simulasi penjualan barang pada PT. Perkebunan Silindak yang diteliti oleh Nasution (2016). Perkebunan silindak merupakan sebuah koperasi yang menyelenggarakn fungsi pembelian atau pengadaa barang dan jasa untuk memenuhi kebutuhan anggota sebagai konsumen akhir. Permintaan konsumen sering tidak terpenuhi dikarenakan kurangnya jumlah persediaan. oleh karena itu dilakukan prediksi penjualan barang pada PT. Perkebunan Silindak dengan menggunakan metode monte carlo. Tingkat keberhasilan dari penelitian ini adalah 85 % [1].

Pemodelan dan simulasi adalah sebuah perangkat untuk melakukan uji coba dengan tujuan mendapatkan alternatif terbaik untuuk mendukung pengambilan keputusan dalam menyelesaikan suatu permasalahan pemodelan dan simulasi [3].

Simulasi dikenal sebagai teknik pemodelan yang menggambarkan hubungan sebab akibat sebuah sistem menggunakan model dari suatu sistem nyata [5].

Metode Monte Carlo adalah metode numerik yang dideskripsikan sebagai metode simulasi statistik. Metode ini telah diaplikasikan pada proses yang Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah merupakan perhitungan numerik yang gambar 1. mengandung intergral multidimensi yang digunakan dalam komputasi keuangan. Monte Carlo yaitu simulasi untuk menentukan angka random dari data sampel. Metode Monte Carlo menggunakan bilangan acak [7].

Metode Monte Carlo adalah kelas algoritma komputasi yang menggunakan sampel acak dalam menghasilkan pemecahan masalah. Metode Monte menggunakan angka acak dan statistik probabilitas dalam menyelesaikan masalah. Metode Monte Carlo digunakan untuk memecahkan masalah pada beberapa bidang seperti ekonomi, fisika, matematika dan bidang lainnya. Metode Monte Carlo adalah algoritma pada komuter dalam mensimulasikan beberapa sistem perilaku. Metode Monte Carlo merupakan metode yang efisien dalam menyelesaikan masalah [8].

tertentu, data yang digunakan adalah data masa lalu. Simulasi Monte Carlo menggunakan model komputer Model simulasi dinilai efektif untuk menyelesaikan untuk menirukan kehidupan nyata atau membuat permasalahan yang komplek, deimana permasalahn prediksi [9]. Prediksi atau peramalan merupakan proses tersebut sangat sulit diselesaikan dengan model untuk memperkirakan berapa kebutuhan pada masa matematis biasa. Model simulasi ataupun optimasi mendatang yang meliputi kebutuhan dalam ukuran sangat banyak digunakan untuk analisis kuantitatif, kuantitas, waktu dan lokasi yang dibutuhkan dalam namun dua hal tersebut menggunakan konsep yang rangka memenuhi perminaan barang ataupun jasa. berbeda [2]. Pemodelan dan simulasi adalah ilmu yang Hasil dari suatu peramalan penjualan merupakan terdiri dari pengembangan dan penggunaan model dan pernyataan terhadap kondisi masa depan mengenai simulasi. Pemodelan dan simulasi dikembangkan dalam penjualan sebagai proyeksi dari perminaan konsumen berbagai aspek. Elemen-elemen yang paling relevan potensial untuk jangka waktu tertentu. Meskipun dengan diskusi yang mungkin paling baik dijelaskan demikan hasil perkiraan mungkin saja tidak sama dalam konteks siklus hidup proyek atau studi dengan rencana [10]. Penjualan merupakan kegiatan pembelian produk antara produsen dengan konsumen degan tujuan memperoleh keuntungan atau laba dari produk yang dibeli [11] [12].

agar memberikan hasil yang menyerupai dengan hasil Dari latar belakang yang telah dijelaskan dapat sebenarnya [4]. Simulasi merupakan alat yang sering disimpulkan bahwa perusahaan memerlukan sebuah digunakan dalam mempelajari atau menganalisis sistem yang mampu melakukan prediksi pendapatan perilaku kerja dari suatu sistem atau proses oleh penjualan produk cat yang akan memudahkan pihak manajemen dalam menyelesaikan pekerjaannya. perusahaaan untuk melakukan persediaan cat yang Simulasi adalah program (software) komputer yang banyak diminati oleh konsumen sehingga perushaan berfungsi untuk meniru perilaku sistem nyata. Tujuan dapat mengambil keputusan dalam menentukan strategi dari simulasi adalah pelatihan (training), studi perilaku pemasaran untuk mendapatkan jumlah keuntungan sistem (behaviour), hiburan atau permainan (game). yang besar serta proses pengambilan keputusan juga Simulasi adalah duplikasi atau abstraksi dari persoalan dilakukan secara cepat dan optimal. Sehingga melalui dalam kehidupan nyata kemudian dirubah kedalam permasalahan tersebut, maka akan dilakukan penelitian model matematika. Simulasi merupakan salah satu tentang prediksi pendapatan penjualan produk cat metodologi untuk melakukan percobaan dengan dengan menggunakan metode monte carlo di Toko Bangunan UD. Masdi.

2. Metodologi Penelitian

melibatkan perilaku acak dan untuk mengukur metode monte carlo. Berdasarkan banyak penelitian parameter-parameter fisik yang sulit bahkan tidak yang telah dilakukan, metode monte carlo dapat mungkin untuk kalkulasi dengan pengukuran diaplikasikan untuk melakukan peramalan. Penelitian eksperimental [6]. Metode Monte Carlo pada dasarnya ini akan membahas tentang prediksi pendapatan digunakan sebagai prosedur numerik untuk menaksir penjualan produk cat. berikut adalah tahapan dari nilai ekspektasi dari suatu peubah acak . Metode Monte analisa simulasi monte carlo yang ditampilkan pada



Gambar 1. Tahapan analisa simulasi Monte Carlo

Gambar 1 menyajikan tahapan-tahapan dari simulasi monte carlo, berikut adalah penjelasan mengenai tahapan-tahapan simulasi monte carlo:

- Data penjualan produk cat.
 - Data yang digunakan untuk melakukan prediksi pendapatan penjualan adalah data penjualan dari Januari 2016 hingga Desember 2018.
- Distribusi probabilitas penjualan produk cat. Distribusi probabilitas adalah distrubusi yang menggambarkan peluang dari sekumpulan variat sebagai pengganti frekuensi. Distribusi probabilitas di tentukan tiap bulannya untuk setiap produk.
- 3. Distribusi kumulatif penjualan produk cat. Distribusi kumulatif digunakan sebagai dasar Tabel 2. Distribusi Probabilitas Penjualan Produk Cat Lenkote pengelompokkan batas interval dan bilangan Supersilk 2,5 L Tahun 2016 acak.
- 4. Interval angka acak (random) penjualan produk cat. Pembangkitan bilangan random menggunakan

perhitungan LCG (Linear Congruential Generator), dengan menentapkan nilai a, m dan c.

- 5. Bilangan acak (Random).
 - Pembangkitan bilangan acak adalah sebanyak 12. Jadi untuk simulasi ini terdapat 12 bilangan acak.
- Simulasi Monte Carlo Penjualan Produk Cat untuk mengethaui prediksi penjualan produk cat.

7. Hasil Melihat kecocokan dari hasil simulasi dan melihat tingkat akurasinya.

Berikut adalah tahapan proses analisa monte carlo dalam memprediksi pendapatan penjualan produk cat L:

1. Pengelompokkan Data Penjualan.

Data yang digunakan untuk memprediksi penjualan produk cat adalah data penjualan, berikut adalah salah satu data penjualan yaitu data penjualan produk cat Lenkote Supersilk 2,5L tahun 2016 pada tabel 1.

Tabel 1. Data Penjualan Produk Cat Lenkote Supersilk 2,5 L Tahun 2016 dengan harga @Rp 150.000.

Bulan	Terjual	Jumlah Pendapatan (Rp)		
Januari	11	1.650.000		
Februari	6	900.000		
Maret	4	600.000		
April	10	1.500.000		
Mei	12	1.800.000		
Juni	3	450.000		
Juli	3	450.000		
Agustus	4	600.000		
September	12	1.800.000		
Oktober	2	300.000		
November	4	600.000		
Desember	4	600.000		
	75	11.250.000		

Dari tabel 1 pengelompokkan data dilakukan berdasarkan merk yang sama. Produk cat yang terjual pada tahun 2016 ada sebanyak 15 produk cat. 15 produk akan dikelompokkan untuk dapat melakukan simulasi Monte Carlo dalam memprediksi pendapatan penjualan masing-masing produk cat setiap tahunnya.

Menghitung distribusi probabilitas.

Berikut adalah tabel 2 yang menyajikan perhitungan distribusi probabilitas berdasarkan data yang disajikan pada tabel 1.

Bulan	Terjual	Distribusi Probabilitas
Januari	11	0,15
Februari	6	0,08
Maret	4	0,04
April	10	0,13
Mei	12	0,16
Juni	3	0,04
Juli	3	0,04
Agustus	4	0,05
September	12	0,16
Oktober	2	0,03
November	4	0,05
Desember	4	0,05
Total	75	

Melihat proses dari simulasi monte carlo Perhitungan distribusi probabilitas ddiapatkan dari pendapatan jumlah terjual pertama dibagi dengan total terjual. Begitu seterusnya.

Menghitung Distribusi Kumulatif.

Berikut adalah perhitungan distribusi kumulatif yang disajikan pada tabel 3.

Tabel 3. Distribusi Kumulatif Penjualan produk Cat Lenkote Supersilk 2,5 L Tahun 2016

Bulan	Terjual	Distribusi Probabilitas	Distrubusi Kumulatif	
Januari	11	0,15	0,15	
Februari	6	0,08	0,23	
Maret	4	0,04	0,28	
April	10	0,13	0,41	
Mei	12	0,16	0,57	
Juni	3	0,04	0,61	
Juli	3	0,04	0,65	
Agustus	4	0,05	0,70	
September	12	0,16	0,86	
Oktober	2	0,03	0,89	
November	4	0,05	0,94	
Desember	4	0,05	0,99	

Berdasarkan tabel 3 yaitu perhitungan distribusi kumulatif. Untuk distribusi kumulatif bulan Januari sama dengan distribusi probabilitas bulan Januari. Sedangkan untuk distribusi kumulatif bulan Februari didapatkan melalui penjumlahan dari nilai distribusi Berdasarkan tabel 5, didapatkan bahwa bilangan acak kumulatif bulan januari dengan distribusi probabilitas bulan Februari, begitupun seterusnya untuk bulan 5, dan 49. Bilangan acak tersebut akan digunakan untuk Maret sampai Desember.

4. Menetukan Interval Bilangan Acak Berikut adalah tabel 4 yang menyajikan penentuan interval bilangan acak.

Tabel 4. Interval Bilangan Acak

Bulan	Terjual	DP	DK	IA
1	11	0,15	0,15	00-14
2	6	0,08	0,23	15-22
3	4	0,04	0,28	23-27
4	10	0,13	0,41	28-40
5	12	0,16	0,57	41-56
6	3	0,04	0,61	57-60
7	3	0,04	0,65	61-64
8	4	0,05	0,70	65-69
9	12	0,16	0,86	70-85
10	2	0,03	0,89	86-88
11	4	0,05	0,94	89-93
12	4	0,05	0,99	94-98

Berdasarkan tabel 4 yang menyajikan penetuan interval bilangan acak, maka dijelaskan keterangan sebagai berikut:

DP = Distribusi Probabilitas.

DK = Distribusi Kumulatif.

IA = Interval Angka.

Menghitung dan membangkitkan bilangan acak (random).

Untuk menentukan interval angka acak dihitung Rp.13.350.000,00. sama. Setelah menghitung interval angka acak, langkah 2,5L adalah 84,3%. selanjutnnya adalah dengan melakukan perhitungan bilangan acak (random). Perhitungan bilangan random dilakukan dengan menggunakan metode LCG (*Linear* penjualan yang telah dilakukan perhitungannya melalui

Congruential Generator). Berikut adalah perhitungan menggunakan metode LCG. dengan membangkitkan bilangan random yang disajikan pada tabel 5.

Diketahui: k=25, g=1996, z0=12357, m=74

Untuk melakukan perhitungan bilangan random dengan menggunakn metode LCG, maka ditentukan terlebih dahulu nilai a, z0, m dan c.

Tabel 5 .Perhitungan Bilangan Acak

T	Zi	(k*zi+g)	$zi+1=(k*zi+g) \mod m$
0			
0	12357	310921	47
1	47	3171	63
2	63	3571	19
3	19	2471	29
4	29	2721	57
5	57	3421	17
6	17	2421	53
7	53	3321	65
8	65	3621	21
9	69	3721	21
10	21	2521	5
11	5	2121	49

sebanyak 12 yaitu 47, 63, 19, 29, 57, 17, 53, 65, 69, 21, memprediksi pendapatan penjualan masing-masing produk cat. berikut adalah proses perhitungan simulasi monte carlo dalam memprediksi pendapatan penjualan produk cat Lenkote Supersilk 2,5L Tahun 2016 yang disajikan pada tabel 6.

Tabel 6. Proses Prediksi Pendapatan Penjualan Produk Cat Lenkote Supersil2,5 L untuk Tahun 2017

Bulan	Bilangan Acak	Prediksi Permintaan	Jumlah Pendapatan (Rp)	
Januari	Januari 47		1.800.000	
Februari	63	3	450.000	
βMaret	19	6	900.000	
April	29	10	1.500.000	
Mei	57	3	450.000	
Juni	17	6	900.000	
Juli	53	12	1.800.000	
Agustus	65	4	600.000	
September	69	4	600.000	
Oktober	21	6	900.000	
November	5	11	1.650.000	
Desember	49	12	1.800.000	
	Total	89	13.350.000	

Dari tabel 7 yang merupakan proses perhitungan dengan menggunakan metode monte carlo untuk memprediksi pendapatan penjualan produk cat dengan merk Lenkote Supersilk 2,5L untuk tahun 2017, didapatkan prediksi jumlah permintaan sebanyak 89 kaleng dan prediksi jumlah pendapatan sebesar Tingkat keberhasilan prediksi melalui jumlah terjual produk cat dengan merk yang pendapatan penjualan produk Cat Lenkote Supersilk

Gambar 2 menyajikan proses prediksi pendapatan

sistem prediksi pendapatan penjualan produk cat. Hasil prediksi disajikan pada tabel 7.



Gambar 2. Tampilan proses prediksi

Tabel 7. Hasil Prediksi

Bulan	Penjualan	Probabilitas	Kumulatif	IA	(k*z)+g	(k*z)+g mod m	Prediksi Permintaan	Jumlah Pendapatan (Rp)
1	11	0,15	0,15	00-14	31092	47	12	1.800.000
2	6	0,08	0,23	15-22	3171	63	3	450.000
3	4	0,04	0,28	23-27	3571	29	6	900.000
4	10	0,13	0,41	28-40	2471	29	10	1.500.000
5	12	0,16	0,57	41-56	2721	57	3	450.000
6	3	0,04	0,61	57-60	3421	17	6	900.000
7	3	0,04	0,65	61-64	2421	53	12	1.800.000
8	4	0,05	0,70	65-69	3321	65	4	600.000
9	12	0,16	0,86	70-85	3621	69	4	600.000
10	2	0,03	0,89	86-88	3721	21	6	900.000
11	4	0,05	0,94	89-93	2521	5	11	1.650.000
12	4	0,05	0,99	94-98	2121	49	12	1.800.000
Total	75						89	

3. Hasil dan Pembahasan

Dari hasil simulasi monte carlo didapatkan prediksi produk cat dengan merk Lenkote Supersilk 2,5L untuk tahun 2017 berdasarkan data penjualan produk cat Lenkote Supersilk 2,5L Tahun 2016, dengan prediksi jumlah pendapatan sebesar Rp. 13.350.000,- dan terjual sebanyak 89 kaleng. Akurasi keberhasilan dari prediksi pendapatan penjualan produk cat dengan merk lenkote supersilk 2,5L untuk tahun 2017 adalah sebesar 84,3%. Hasil simulasi tersebut sesuai perhitungan manual dalam melakukan prediksi pendapatan penjualan produk cat dengan merk Lenkote Supersilk 2,5 L tahun 2016. Untuk prediksi pendapatan penjualan produk cat Lenkote Supersilk 2,5L untuk Tahun 2018 berdasarkan data penjualan Tahun 2017 didapatkan prediksi pendapatan sebesar Rp. 13.200.00,dan terjual sebanyak 88 kaleng. Akurasi keberhasilan dari prediksi pendapatan penjualan produk cat Lenkote Supersilk 2,5 L untuk tahun 2018 adalah 84,1 %. Untuk produk cat dengan merk lain telah dilakukan uji coba melalui sistem prediksi. Tingkat akurasi dari sistem [3] Fujimoto, R., Bock, C., Chen, W., Page, E., & Panchal, J. H. diatas 80%.

4. Kesimpulan

Dari hasil dan pembahasan dapat diketahui tingkat akurasi prediksi pendapatan penjualan produk cat Lenkote Supersilk untuk tahun 2017, dimana satu bulan terdapat transaksi penjualan produk cat sebanyak 15 produk adalah sebesar 84,3%. Untuk tingkat akurasi seluruh penjualan produk cat adalah 89 %. Dari hasil

tersebut diambil kesimpulan bahwa metode monte carlo dapat melakukan prediksi pendapatan penjualan produk cat. Dengan berhasilnya penerapan metode monte carlo dalam memprediksi pendapatan penjualan produk maka akan memberikan kemudahan pada pihak pimpinan di Toko bangunan UD. Masdi untuk mengetahui jumlah pendapatan penjualan produk cat dengan cepat sehingga membantu pihak pimpinan untuk mengambil keputusan dalam pengambilan ketersediaan produk cat yang dapat dilihat pada proses simulasi menunjukkan produk cat mana yang memberikan pendapatan penjualan yang lebih tinggi.

Daftar Rujukan

- [1] Nasution, K. N. (2016). Prediksi penjualan barang pada koperasi PT. Perkebunan Silindak dengan menggunakan Metode Monte Carlo. JURIKOM (Jurnal Riset Komputer), 3(6).
- [2] Prasetyowati, E. (2016). Aplikasi Simulasi Persediaan Teri Crispy Prisma Menggunakan Metode Monte Carlo. JUSTINDO (Jurnal Sistem dan Teknologi Informasi Indonesia), 1(01).
- (Eds.). (2017). Research challenges in modeling and simulation for engineering complex systems. Cham: Springer International Publishing. https://doi.org/10.1007/978-3-319-58544-4.
- [4] Veza, O. (2016). Simulasi Pengendalian Persedian Gas Menggunakan Metode Monte Carlo Dan Pola Lcm (Studi Kasus Di PT PKM Group Cabang Batam). Jurnal Teknik Ibnu Sina JT-IBSI, 1(01). http://dx.doi.org/10.36352/jt-ibsi.v1i01.18
- [5] Noviani, R., Nasution, Y. N., & Rizki, N. A. (2017). Klasifikasi Persediaan Barang Menggunakan Analisis Always Better Control (ABC) dan Prediksi Permintaan dengan Metode Monte Carlo. Jurnal Eksponensial, 8(2), 103-110.

- [6] Adisalam, B. G., Gunawan, P. H., & Imrona, M. (2017). Deteksi Kemacetan Lalu Lintas dengan Menggunakan Algoritma Monte Carlo. *Indonesian Journal on Computing (Indo-JC)*, 2(2), 23-36. http://dx.doi.org/10.21108/INDOJC.2017.2.2.174.
- [7] Ratnasari, D. A. A. P., Dharmawan, K., & Nilakusmawati, D. P. E. (2017). Penentuan Nilai Kontrak Opsi Tipe Binar Pada Komodits Kakao menggunakan Metode Quasy Monte Carlo dengan Barisan Bilangan Acak Faure. E-Jurnal Matematika, 6(4), 214. https://dx.doi.org/10.24843/mtk.2017.v06.i04.p168.
- [8] Saragih, N. E., Astuti, E., Parhusip, A. A., & Nirmalasari, T. (2018, August). Determining Production Number Using Monte Carlo Simulation Method. In 2018 6th International Conference on Cyber and IT Service Management (CITSM) (pp. 1-5). IEEE.
- [9] Mahessya, R. A. (2017). Pemodelan dan Simulasi Sistem Antrian Pelayanan Pelanggan menggunakan Metode Monte Carlo pada PT. Pos Indonesia (Persero) Padang. Jurnal Ilmu Komputer, 6(1), 15–24. https://dx.doi.org/10.33060/jik/2017/vol6.iss1.41.
- [10] Dedrizaldi, E. M., & Linda, M. R. Analisis Perencanaan Persediaan Air Mineral dengan Pendekatan Metode Monte Carlo pada PT. Agrimitra Utama Persada. *Jurnal Kajian Manajemen* dan Wirausaha. 1(1).
- [11] Syahrin, E., Santony, J., & Na'am, J. (2018). Pemodelan Penjualan Produk Herbal Menggunakan Metode Monte Carlo. *Jurnal KomtekInfo*, 5(3), 33-41. https://doi.org/10.29165/komtekinfo.v5i3.148.
- [12] Astia, R. Y., Santony, J., & Sumijan, S. (2019). Prediction Of Amount Of Use Of Planning Family Contraception Equipment Using Monte Carlo Method (Case Study In Linggo Sari Baganti District). Indonesian Journal of Artificial Intelligence and Data Mining, 2(1).