

Antonio López González

Perfil

Mi objetivo profesional es ayudar a la empresa a captar nuevos clientes y asesorar a los existentes. En mi puesto actual he incrementado el volumen de ventas en un 25 % en dos años. Me entusiasma encontrar ese punto en el que empresa y cliente se benefician mutuamente.

Experiencia

Comercial

dic 2018 - presente

Media Intelesat, Vigo

Venta de publicidad, alcanzando un volumen total de 40M facturados en el último año.

- Ejecución del plan comercial.
- Identificación de potenciales clientes.
- Negociación de acuerdos.
- · Seguimiento de clientes y potenciales clientes.
- Análisis de resultados y reporte a dirección comercial.

Asesor comercial

oct 2017 - dic 2018

Auto Concesionarios Asociados, Vigo

- Atención a clientes que visitan el concesionario de coches.
- Venta de automóviles.
- Elaboración de oferta personalizada para cada cliente.
- Seguimiento telefónico de prospectos que han visitado el concesionario.

Formación

Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas 2017

Universidad de Vigo

Cursos

Ventas y Atención al cliente

2017

Datos personales

Carné de conducir B, coche propio

Competencias

Atención al cliente

Negociación

Elaboración de presentaciones Power Point

Elaboración de informes

Idiomas

Español

Gallego