

제 7회 창업 아이디어톤 멘토링 결과 보고서

팀명	김갑생 할머니 소프트		일시	(1회) 2021년 5월 30일 13:00 ~ 14:00
멘토 확인	이후암 (서명)		팀장 확인	김윤성 (서명)
팀원 1 확인	황규빈 (서명)		팀원 2 확인	최은선 (서명)
팀원 3 확인	김철연 (서명)		팀원 4 확인	이름 (서명)
아이템	비대면 온라인 스쿨 시간관리 플랫폼 서비스			
프로토타입 핵심 기능	시간관리가 필요한 사람들을 대상으로 개발하고 니즈에 대한 주제를 조금씩 좁혀 가자			
시장 검증 방법	통계자료와 논문들을 토대로 표본집단을 통한 모시장을 짐작할 것			
멘토링 세부 내용				
멘토링 목표	- 아이템에 대한 전반적인 피드백 및 방향성 제시			
멘토링 내용	- 원 페이퍼 사업계획서에 대한 전반적인 피드백 - 피보팅 하는 법 - ppt를 통한 수익 시장조사 방법			
진행 상황 및 피드백	진행 상황	- 원 페이퍼 사업계획서 작성완료 - 수익구조 불안전 - 시장조사가 구체적이지 않음 - 기존 모델에 대한 문제점이 추상적임		
	피드백	- 사업 계획서 중 문제점이라고 적은 부분이 추상적으로 적었기 때문에 수치화 라던가 구체적으로 바꿀 것 - 타겟 중 성인이 있는데 성인 특성상 듣기 싫은 강의를 들을 리가 없다 (무료 강의중 회사에서 들어야 하는 것이 있긴 함) - 학생들이 시간을 몰라서 참여 안 하는게 아니라 게을러서 안되는 것 - 근본적인 문제를 해결하기엔 쉽지가 않다 - 그나마 수업에 대한 참여 의사가 높은 학생들을 타겟으로 하는 방면으로 기획 - 팝업창을 랜덤이 아닌 교사가 원하는 미리 만든 질문을 띄우는 걸로 바꾸는 게 더 좋을 것 같다 - 그냥 중, 고등학생이 아닌 시간관리가 필요한 자기주도학습을 하는 학생들로 타겟으로 바꾼다 - 수익창출을 위한 수익 구조를 좀 더 구체적으로 적을 것 - 통계자료 및 논문자료를 통해 시장조사를 구체화할 것(객관적인 자료를 통해 해결방안 수정) - 이때까지 한 일들을 정리해볼 것 - 광고와 차별화된 서비스를 통해 수익창출을 한다 - 사용자 넓힐 방안과 소비자에게 어떤 가치를 줄 것인가에 대해 고민해볼 것 - 기존에 있던 시스템을 벤치마킹을 통해 차별화 포인트를 두는 것도 좋은 방법 - 초점을 너무 광범위하게 두지 말 것(비대면 or 스쿨 or 자기주도 같은 키워드에 초점)		

다음 멘토링 계획

- 자기주도학습층을 대상으로 한 서비스로 피보팅하여 사업계획서를 수정할 것
- 어떤 서비스의 가치를 제공했을 때 어떤 사람들이 쓸 것인가에 대해 알아볼 것
- 2차 멘토링 날짜 2일 오후 8시 30분

멘토링 사진

