

DataLuz

Modelo de Negócio SaaS para PMEs de E-commerce



Quem somos

• DataLuz é uma plataforma SaaS criada para pequenos e médios e-commerces que se perdem em planilhas e relatórios confusos. Ajudamos empreendedores a enxergar em tempo real o que está acontecendo nas vendas, com dashboards prontos, alertas no WhatsApp e relatórios automáticos — tudo com usabilidade simples e onboarding rápido.

O problema!

Empreendedores digitais gastam horas tentando entender dados espalhados entre plataformas, planilhas e históricos de vendas. A maioria **não tem tempo** nem conhecimento técnico para usar ferramentas de BI complexas. Isso leva a decisões erradas, desperdício de dinheiro e perda de oportunidades.



A solução

A *DataLuz* centraliza as informações mais importantes da operação em um único lugar.

Oferecemos:

Dashboards intuitivos com métricas claras

Alertas automáticos quando algo foge do padrão

Relatórios enviados direto por e-mail ou WhatsApp

Integração com Shopify, WooCommerce e Mercado Livre via API ou plugin

Modelo de Negócio

Aquisição: Conteúdo no Instagram e LinkedIn + parcerias com plataformas de e-commerce

Conversão: Trial gratuito de 14 dias, sem precisar de cartão

Receita: Planos mensais acessíveis + add-ons de relatórios avançados

Entrega: 100% online, sem instalação, com passo a passo guiado



Fase 1: Ideação — Conversas com pequenos vendedores no Instagram



Fase 2: MVP – Protótipo testado em grupo de WhatsApp

Caminho de Crescimento



Fase 3: Validação – Feedback real e melhorias contínuas



Fase 4: Escala – Automação do onboarding + marketing focado em ROI



Fase 5: Maturidade – Feature de benchmark + expansão para América Latina

Jornada do Cliente



ATRAÇÃO: E-BOOK GRATUITO + WEBINAR PRÁTICO



CONVERSÃO: ONBOARDING LEVE COM VÍDEO DE BOAS-VINDAS



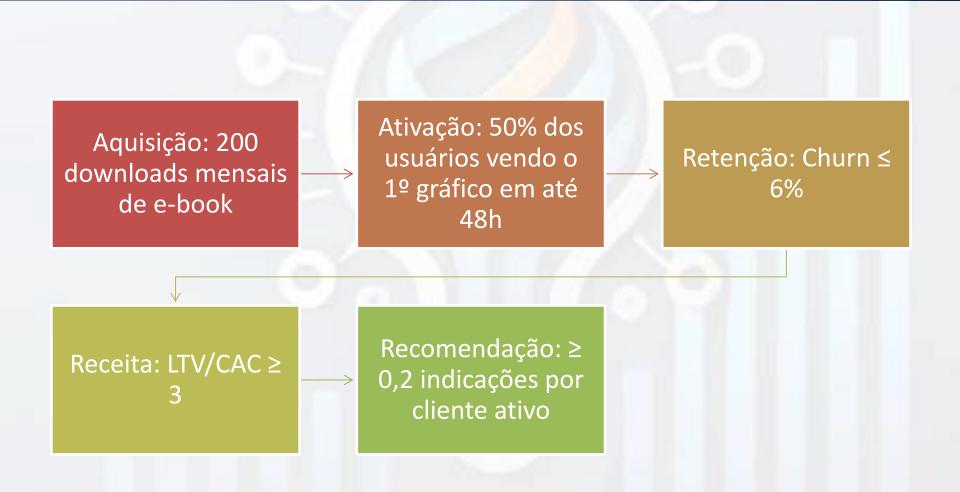
FIDELIZAÇÃO: DESAFIO DE 7 DIAS "OTIMIZE SEU CHECKOUT" + DICAS QUINZENAIS



PROMOÇÃO: PROGRAMA
DE INDICAÇÃO COM
DESCONTO POR AMIGO
ASSINANTE



Métricas-Chave AARRR



Resumo Estratégico

A DataLuz nasceu da dor real de quem já brigou com planilhas e relatórios ruins. Nosso diferencial está na simplicidade com profundidade: não fazemos o empreendedor estudar BI, nós entregamos respostas claras direto no WhatsApp. O empreendedor ganha agilidade, segurança nas decisões e mais tempo para focar no que importa: vender.





Créditos Finais

Projeto realizado por

Kelvin Andrade

Para fins acadêmicos

PA Bond: Projeto do aluno

Desafio: Criação de uma Empresa Digital

Fictícia e Desenvolvimento Estratégico

Curso

Comunidade DS

Componentes do trabalho

- Flipbook do modelo de negócio
- Plano de fases de crescimento
- Estratégias do ciclo de vida do cliente
- Aplicação de métricas de negócio (AARRR adaptado)