

Канбан в страховой компании: как сделать маленькую революцию и обогнать себя

Сергей Карач,

Директор по информационным технологиям,

заместитель генерального директора.

Что бы получить презентацию, вы можете подписаться на твиттер:

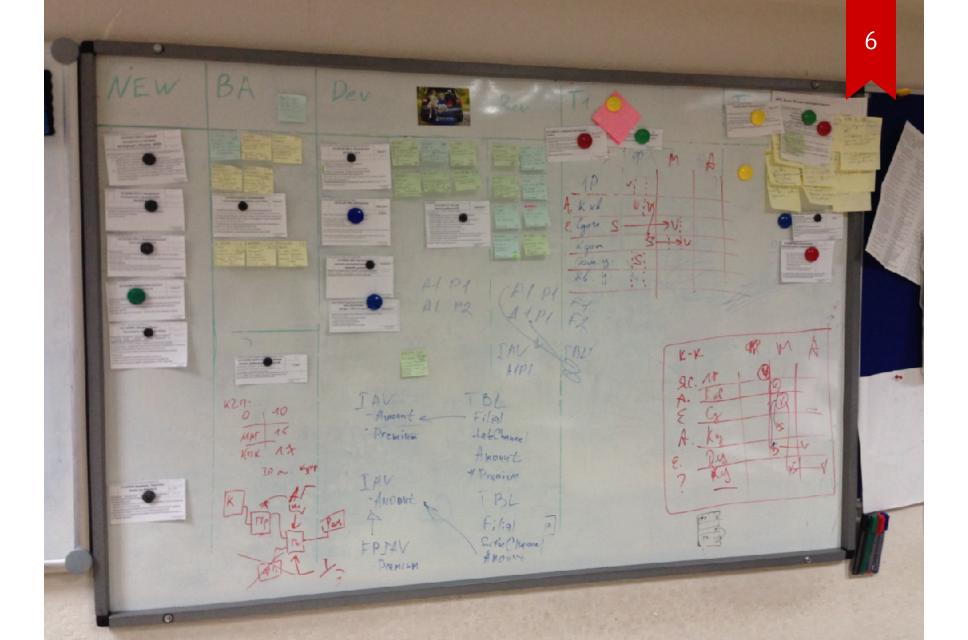




Очем мы не будем говорить?

Мы не будем говорить о следующем:

- Об ограничении кол-ва задач (WIP)
- О таких параметрах, как Lead Time
- Cycle Time и др.
- О визуализации производства (смотреть на модные карточки канбан).
- например, такие...



О чем мы будем говорить:

- Как Югории удалось за 1 год централизовать основные процессы
- Какие подходы мы применяли в планировании
- Можно ли использовать математику в управлении разработкой ПО
- Какие правила из теории ограничений мы применяли, и как нам это помогло...

Реальные примеры и цифры.

Прежде чем двигаться дальше

Новый взгляд на производство страховых услуг:

- Современная страховая компания это ИТ-компания.
- Производство ценности: станки + рабочие = непрерывный поток.
- Из чего состоит ценность?
 - Концепции сервиса недостаточно
 - Сервис + секретный ингредиент.

В конце презентации ответ на вопрос о секретном ингредиенте...

Итак, начинаем...

Инструмент #1.

Культура производства

Стадии внедрения

- Стадия №1. Переключение (подчинение). Делаем точно по книге и как сказал эксперт.
- Стадия №2. Адаптация к контексту.
 - Адаптируем методику под свой контекст.
 - Глубокое понимания методологии и принципов.
- Стадия №3. Мудрость.
 - Создаем новое понимание, идею.
 - Переходим на новую ступень и отделяемся от заданного учения.

Принципы новой культуры

- Минимально работающий продукт.
- Частые изменения.
- Личные коммуникации.
- Видеть все своими глазами.
- Безопасность для участников проекта.

Пример:

Как мы внедряли новую культуру производства:

- с 3 кв. 2013 по 3 кв. 2014 г.
 - Фаза переключения (подчинения).
 - Работает одна группа.
 - История успеха и признание в компании.
 - Личное участие и личный пример топ-руководителей.

• • •

Как мы внедряли новую культуру производства:

- В конце 2014 года:
 - Начало фазы адаптации.
 - Вовлечение компании в процесс (КФГ).
 - Переход от scrum к философии канбан.

• • •

Как мы внедряли новую культуру производства:

- Сегодня:
 - Работает две макро-КФГ и набор маленьких КФГ.
 - Осуществляется ретроспектива на нескольких уровнях.
 - Непрерывное улучшение.

Инструмент #2.

Метод пяти яблок



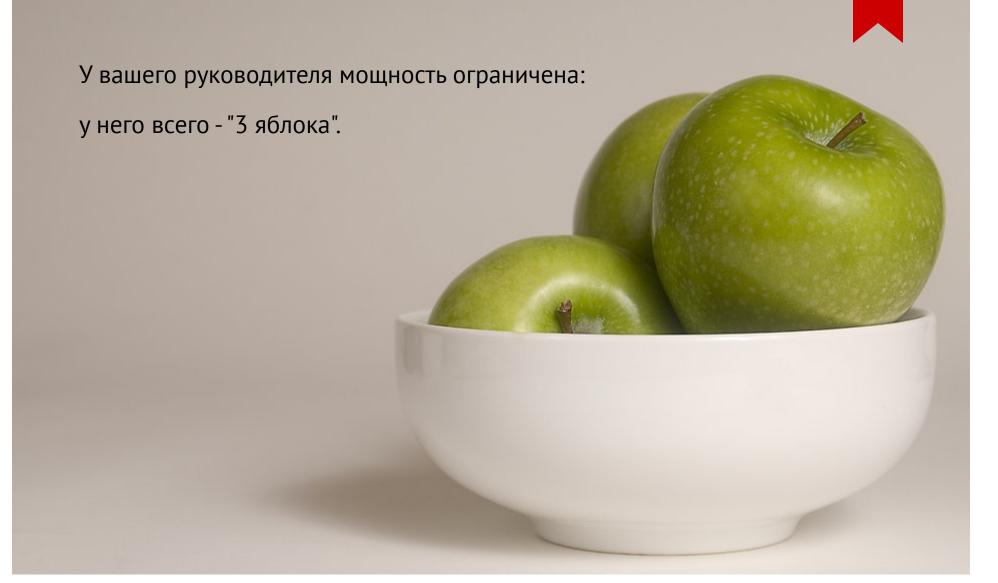
Суть метода пяти яблок

Количество объектов внимания (управления) для обычного человека не может превышать пяти единиц при значительном объеме интеллектуальной нагрузки, которая сопровождается не стандартными и быстро меняющимися условиями. Количество объектов управления является условной константой.

(с) Карач Сергей

У кого сколько яблок?

- У вашего подчиненного?
- А у руководителя? ...



Пример:

Как применить правило пяти яблок?

- Как выглядит план по методу пяти яблок?
- Как можно снизить потери на коммуникациях?
- Можем ли мы решить противоречие планирования: тактика против стратегии?

...

Противоречие между тактическим и стратегическим планированием. (Нотация "Грозовые тучи". Э.Голдратт)



Инструмент #3.

Некоторые принципы ТО.

Нельзя воплощать все инициативы:

- Причина №1. Вы начнете устранять НЯ.
 - Устранение нежелательных явлений дает ложное чувство прогресса.
 - Важно найти ключевую проблему.
 - Чаще всего ограничение системы организационные, не технические.
 - Чаще всего конкретный департамент классической СК (заказчик) оптимизирует себя.
 - Возникает конфликт между целями подсистемы и системы.

Нельзя воплощать все инициативы:

- Причина №2. Вы сделаете лишнюю работу.
 - ПРИМЕР:Для горнолыжного курорта не нужно строить трассы высокой сложности. Более 80% клиентов средние и начинающие лыжники.
 - Вывод: ваш продукт должен делать важные и простые вещи.

Пример:

Непрерывный поиск КП:

- Кризис это хорошо.
- Например, при внедрении новой учетной системы таких кризисов и пересмотров КП за 1 год было 3.

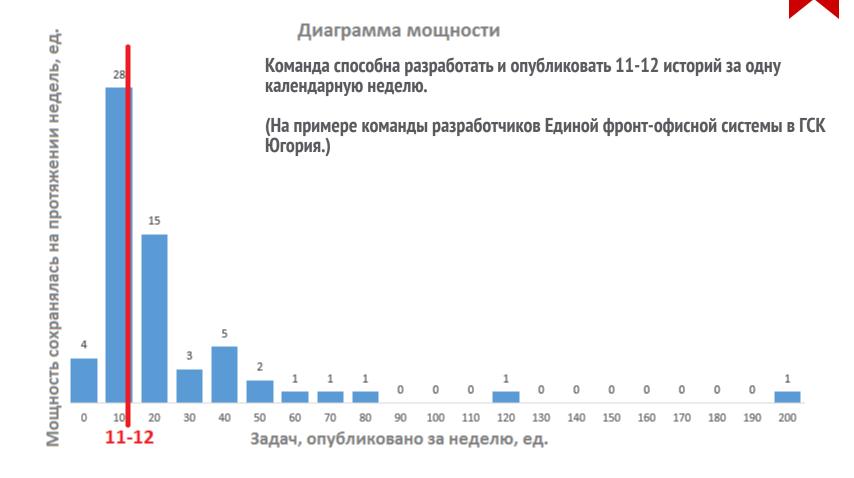
Инструмент #4.

Планирование и продукты

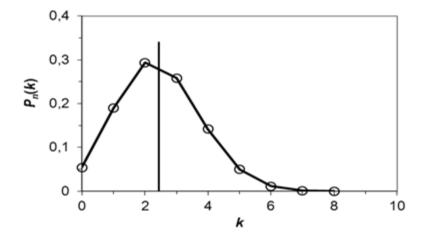
Принципы:

- Непрерывное планирование.
- Концепция минимально работающего продукта.
- Разделение PBL на два списка: основной и оперативный (Short PBL-2мес)
- Назначаем ли мы сроки команде?

Пример:

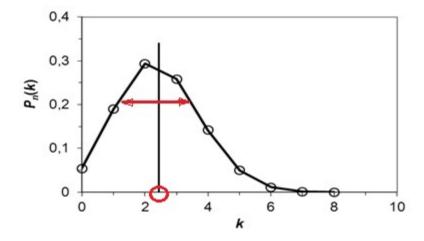


Распределение вероятностей дискретной случайной величины:



Распределение вероятностей дискретной случайной величины:

Математическое ожидание и дисперсия (степень разброса)



.

Как улучшить производство и планирование?

• Ответ один: сокращайте дисперсию.

Помогут ли нам эти инструменты?

Het

Если, конечно, мы не вспомним о людях.

- 1. Хороший проект или продукт означает правильное управление рисками, ресурсами, временем.
- 2. Но кто это все делает?
- 3. Люди.
- 4. Следует говорить о двух производственных системах:
 - 1. Направленной на продукт.
 - 2. И направленной на выращивание людей.

Инструмент #5.

Поток создания

ценности сотрудника

Поток создания ценности сотрудника.

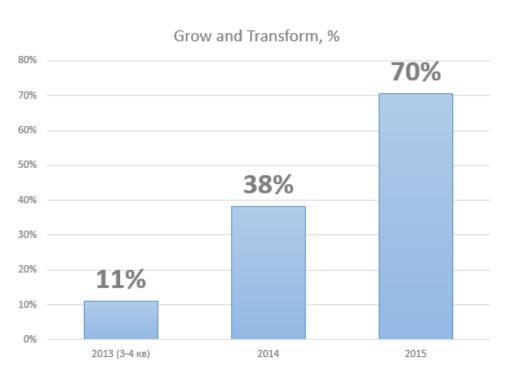
- 1. Общие для всей компании принципы, набор ценностей.
- 2. Мыслить в долгосрочной перспективе.
- 3. Налаживать традицию непрерывного обучения на рабочем месте опытными наставниками.
- 4. Интенсивная коммуникация внутри рабочих групп при активном участии руководства компании.
- 5. Нацеленность на выявление и решение проблем. (цикл Деминга)
- 6. Атмосфера доверия.

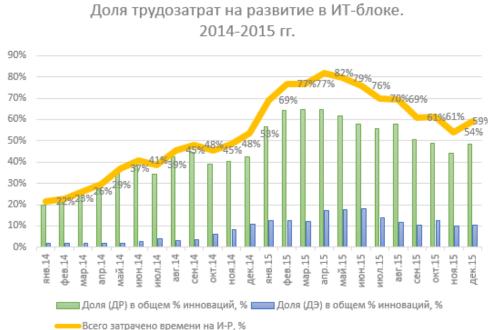
Результат

Собственная ИТ платформа:

- Мы последоватлеьно создаем собственную ИТ-платформу.
- С собственными АРІ и модульной, слабосвязанной архитектурой.
- Наше производство становится технологичным.

Доля трудозатрат на развитие и трансформацию:

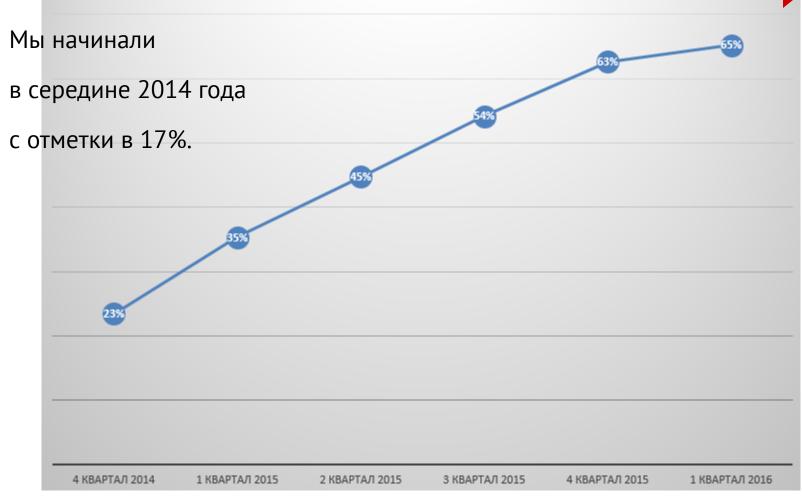




Эксплуатационные подразделения:

- Увеличили свою производительность на 40% (с 10% до 50-60%)
- Сократили инфраструктуру и ТСО примерно на 50%.
- Непрерывно наращивают долю Grow и Transform





«Югория» признана лидером по качеству урегулирования убытков по результатам исследования, проведенного информагентством РБК.



Увеличилось кол-во выпускаемых релизов.

Мы выпускаем релиз практически ежедневно (по рабочим дням). В год - 150 релизов.

B 15-17 pa3.

Сократилось время time-to-market:

Речь идет о принципиально новых скоростях вывода продуктов на рынок

в 10тки раз.

Резюме:

- 1. Инвестируйте в людей.
- 2. Непрерывно планируйте.
- 3. Непрерывно улучшайте.
- 4. Руководствуйтесь философией долгосрочной перспективы.
- 5. Не перегружайте сознание и коммуникации.
- 6. Используйте математику.

Пожалуйста, вопросы?

Канбан в страховой компании: как сделать маленькую революцию и обогнать себя

Сергей Карач,

Директор по ИТ, заместитель генерального директора



twitter: @sergk