

Выберите удобный способ работы с CRM

У вас выбран режим работы "Простая CRM", в котором новые обращения от клиентов становятся сделками.

Есть два варианта работы:



Простая CRM



Сделка + клиент (без лидов)

Рекомендуем для небольших отделов продаж. Все новые входящие письма, звонки, заявки, чаты сразу становятся сделками и клиентами.



Классическая CRM

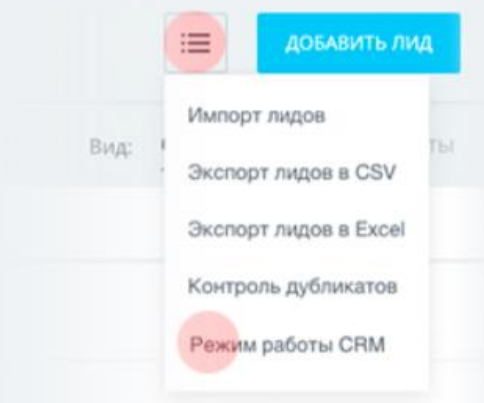


Лид → сделка + клиент

Рекомендуем для средних и больших отделов продаж. Все входящие попадают сначала в лиды. Успешный лид конвертируется в сделку и клиента.

[Подробнее](#)

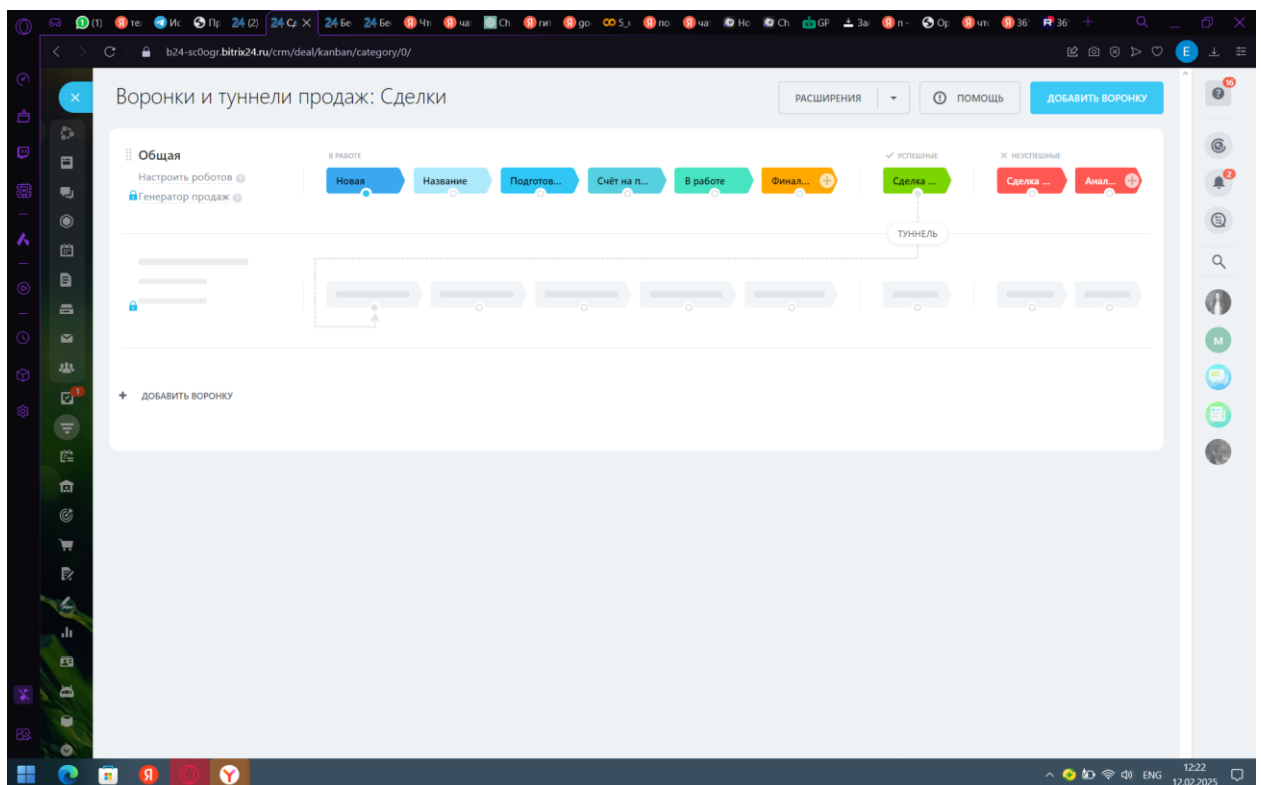
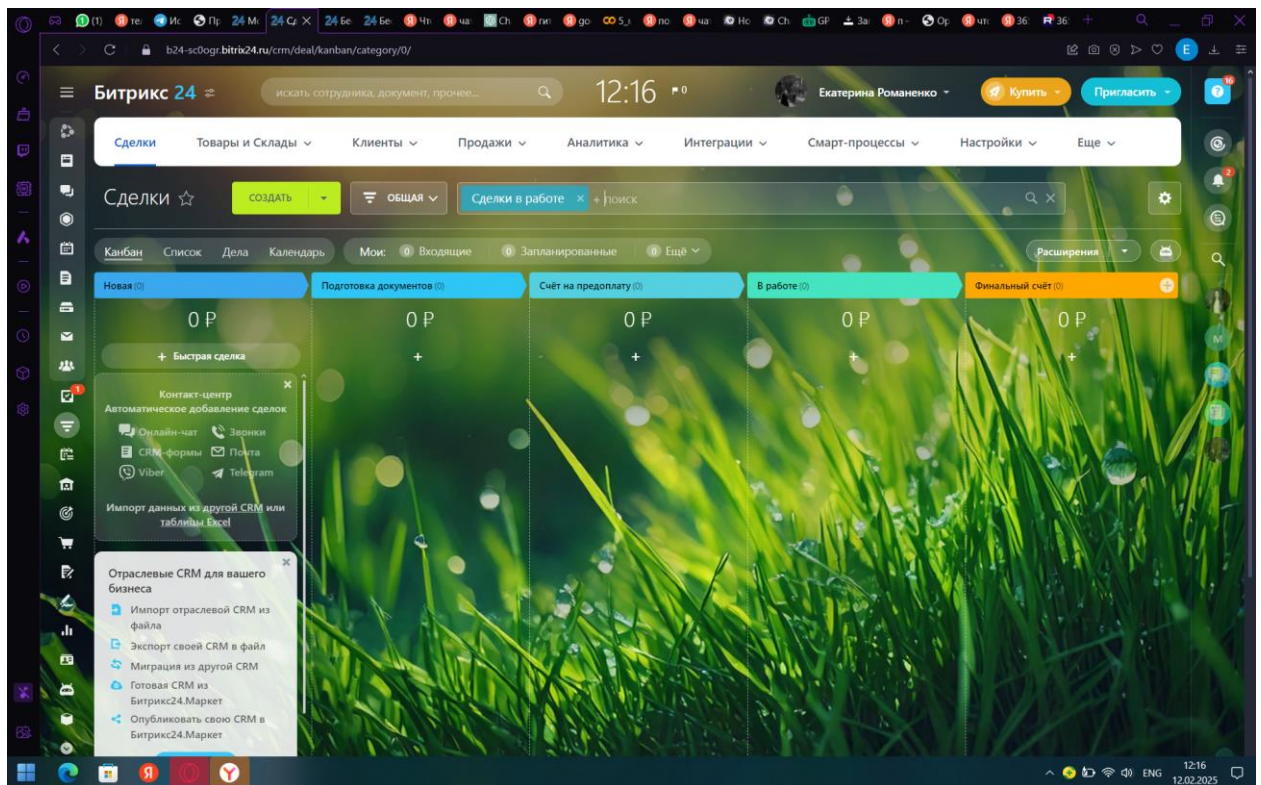
Изменить ваш выбор можно будет в любой момент в настройках



Вы можете настроить сценарий [создания сделок](#)

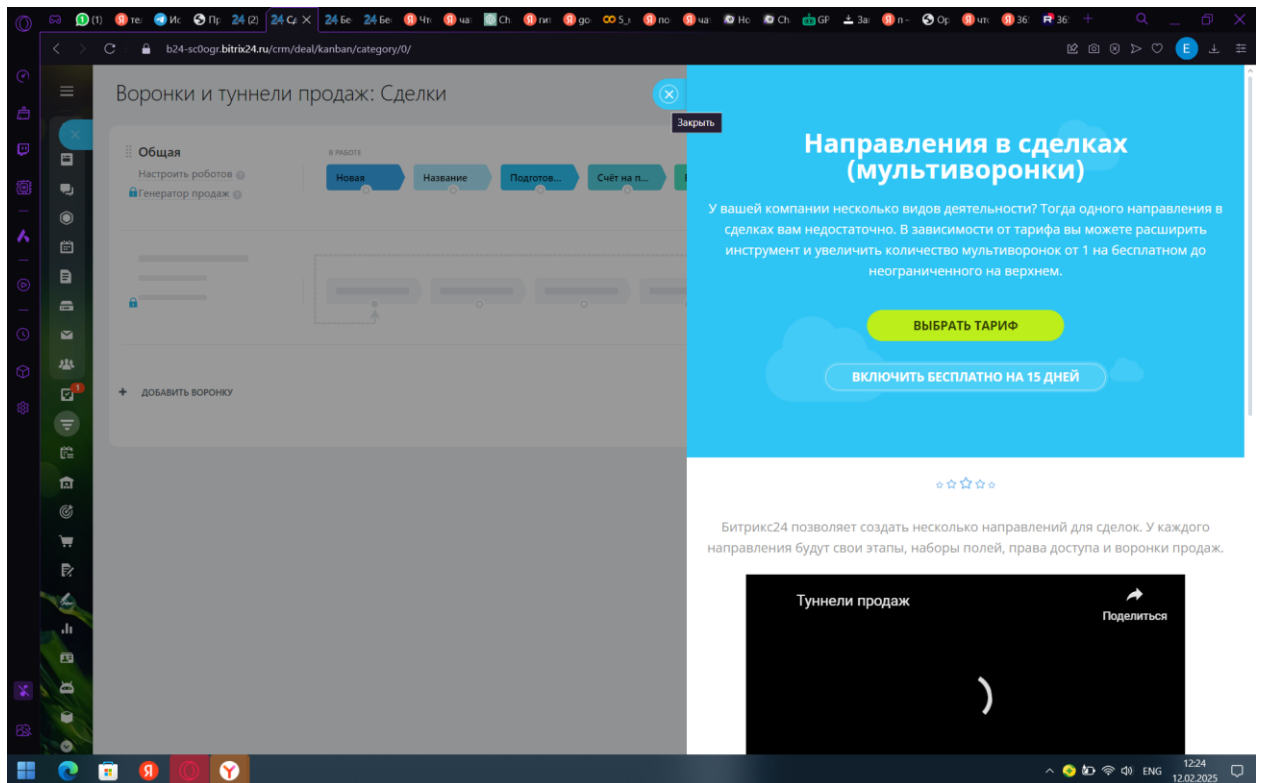
СОХРАНИТЬ

[ОТМЕНИТЬ](#)



Воронки в Битрикс24 помогают визуализировать и управлять процессами продаж или обслуживания клиентов, анализируя стадийное движение лидов и сделок. Они позволяют отслеживать эффективность работы команды, выявлять узкие места и оптимизировать каждый этап взаимодействия с клиентами. Кроме того, использование воронок способствует повышению конверсии и улучшению общей отчетности бизнеса.

Туннели в Битрикс24 помогают интегрировать различные системы и автоматизировать обмен данными между ними. Они обеспечивают безопасное соединение для передачи информации, что особенно важно для работы с конфиденциальными данными. Кроме того, туннели позволяют устранять узкие места в бизнес-процессах, улучшая эффективность работы команды.



У меня нет тарифа

