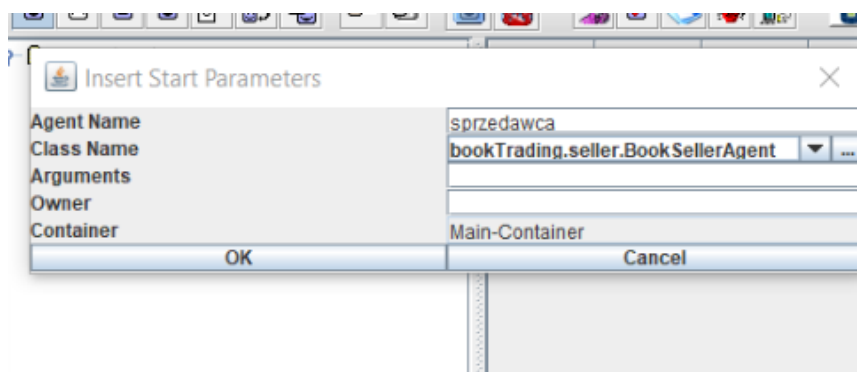


# Scenariusz 11

## Temat ćwiczenia: Platformy agentowe w języku JADE.

### Zadania do wykonania:

1. Ze strony <http://jade.tilab.com/book/chapter05/> pobierz pliki dotyczące „BookTrading example” – przykładu ze sprzedażą książek z użyciem ontologii.
2. Zwracając uwagę na pakiety skompiluj przykład. Uruchom agentów, sniffera. Obejrzyj wymianę komunikatów.
3. Wymień i opisz jakie są predykaty w uruchomionym przykładzie.
4. Wymień i opisz jakie są wyrażenia termalne dotyczące konceptów.
5. Wymień i opisz jakie są wyrażenia termalne dotyczące akcji agentów.
6. Wytlumacz, jak to się dzieje, że agent ma wewnętrzną reprezentację wiedzy w postaci klas, a wymiana komunikatów jest z użyciem „notacji z dużą ilością nawiasów”.
7. Spróbuj zmienić tak ontologię, aby każda książka była również opisywana przez liczbę stron (liczba całkowita). Spróbuj zmienić również pozostały kod (interfejs użytkownika).



Tworzę nowego agenta klasy BookSeller. Agent zostaje utworzony i wpisany do rejestru żółtych stron.

Book to sell: Moby Dick Pages: 152

Best price: 20 Min price: 10

Deadline: n 03 13:51:41 CEST 2018

W nowo otwartym oknie pojawia nam się okno dialogowe sprzedawcy.

Wystawiamy nową książkę poprzez wpisanie odpowiednich wartości.

Deadline: n 03 13:52:41 CEST 2018

PUT FOR SALE: Moby Dick(pages: 152) between 20 and 20

PUT FOR SALE: KOkO(pages: 152) between 30 and 25

Po wystawieniu na sprzedaż dwóch książek, pojawiają się ona poniżej.

Ja wystawiłem książki: Moby Dick i KOkO, z różnymi cenami i różnym czasem deadline.

Book to buy: Moby Dick Pages: 152

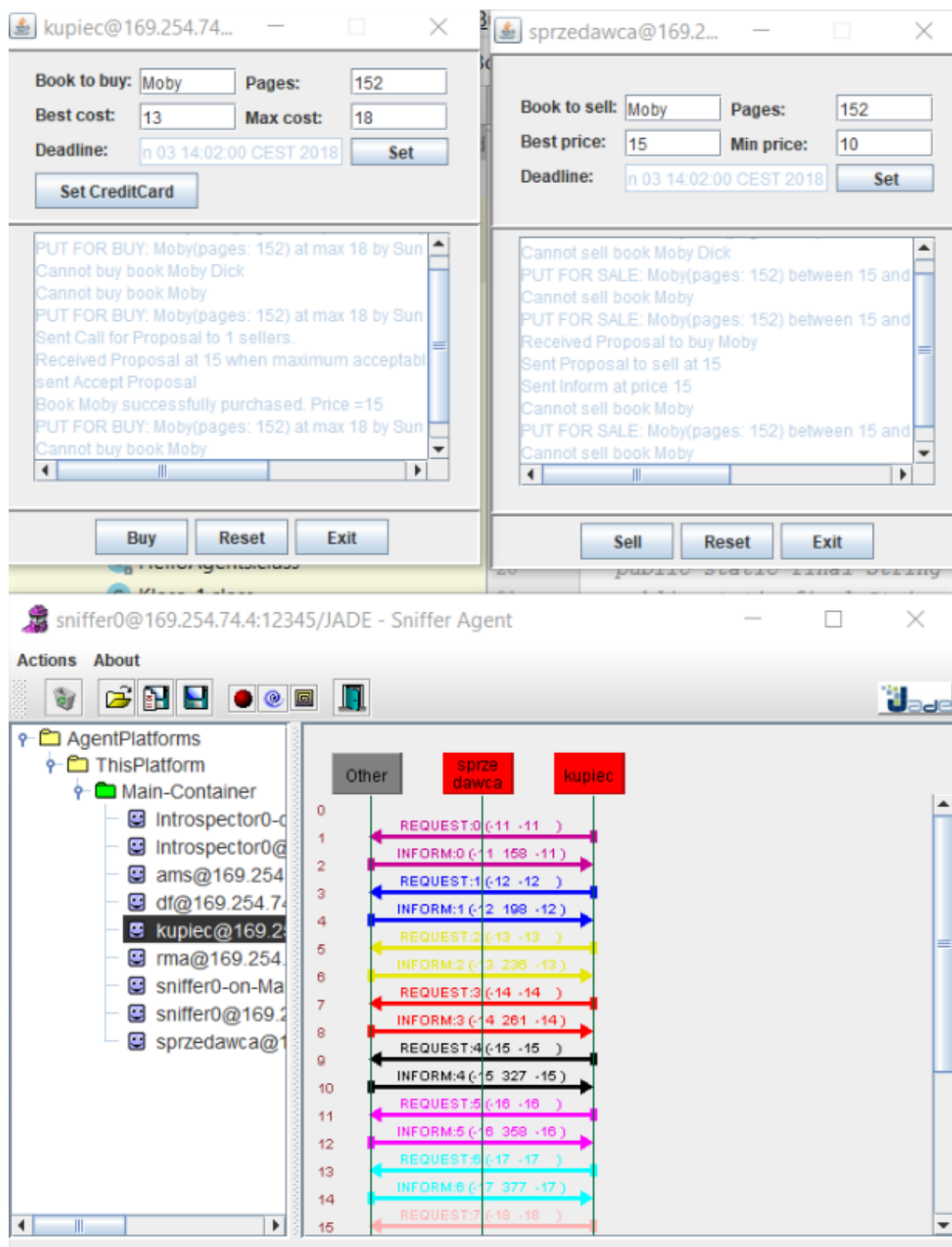
Best cost: 15 Max cost: 30

Deadline: n 03 13:51:35 CEST 2018

PUT FOR BUY: Moby Dick(pages: 152) at max 30 by Su

Po utworzeniu kupca, pojawia się nowe okno, w którym możemy zlecić mu kupno pożądanej książki.

Ja chcę kupić książkę o tytule Moby Dick za maksymalnie 30. a najlepszy koszt dla mnie to 15



Powyżej widzimy jak działa cały system.

Rozbudowałem cały przykład. Dodałem kilka książek więcej zarówno do sprzedawcy jak i do kupca. Do czasu deadline nic się nie działo. Po tym czasie, kupiec negocjuje ze sprzedawcą.

Komunikacja przebiega w taki sposób, że kupiec wysyła Request wraz z informacją o jaką książkę chodzi wraz z ceną. Sprzedawca wysyła Inform czy mu ta propozycja pasuje czy nie.

Gdy dojdzie do finalizacji, jeden z agentów wysyła do drugiego akceptację propozycji.