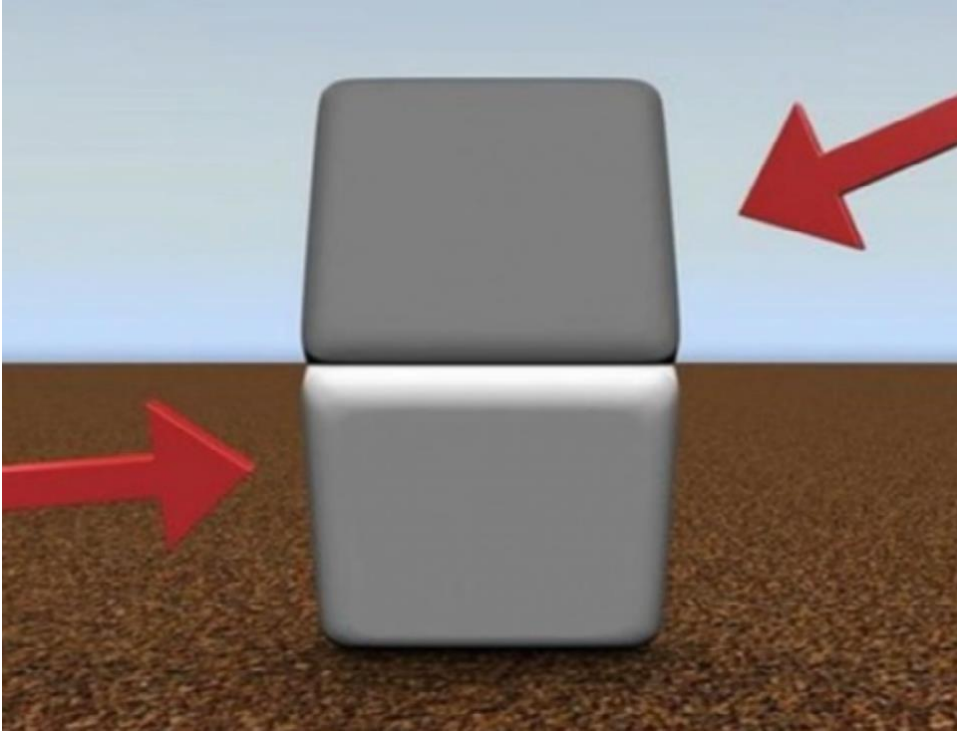


# Ticaret Hilesi

İnstagram @milyoner101 @pozitifligingucu

Merhabalar , tanışma faslını yapmıştık tekrardan yapma gereği duymadım direkt konuya geçiyorum. Ticaret hilesi başlığını gördün ve yüksek ihtimalle aklında neden ürünler 9.99 a satılıyor da 10'a satılmıyor gibi şeyleri anlatacağımı düşündün ama onları anlatmayacağım ilk önce onu bir aklından sil ☐ çok istiyorsan onları anlatmamı mail ile bildirirsen senin için anlatabilirim.

Bu yazımızda ticaret hakkında ki düşünceni değiştireceğimi ve senin de geliri en az 5 haneli rakamlara ulaşmış en azından normal düzel bir insan olabileceğini ümit ediyorum.



Şu görsele dikkatlice bir bakın 2 farklı gri tonu görüyorsunuz değil mi ama karelerin kesişme noktasında oluşan çizgiye parmağınızı yatay şekilde tutup kapattığınızda aslında 2 karenin de aynı renk olduğunu fark edeceksiniz. Peki bunun konumuzla ne alakası var ? Konumuzla alakası , ticaret'de aslında bu kare gibi bir yanılmadan ibaret ve nasıl bunda bir parmak ile doğru rengi bulduysak ticarette'de ufak bir düşünce değişikliği ile rahata erebilmen mümkün.

Nasıl mı ? , ilk öncelikle sana bir şey soracağım ve düşünüp cevap aramanı istiyorum cevabı bulsan da bulamasan ben zaten sana açıklayacağım bir de benden dinleyip neyi yanlış yaptığını daha iyi anlayabilirsin.

İNSTAGRAM / @milyoner101

İNSTAGRAM @pozitifligingucu

**Sana sorum şu ;** Maddiyat olarak hatırı sayılır bir zenginliğe ulaşmış ticaret insanına "bütün paranı

kaybetsen tekrardan bu noktaya gelebilir misin ? " diye sorduğunda alacağın cevabın "evet" olacağını biliyorsun değilmi , bilmiyorsan da ben sana hem kendim olarak hem de kader ortaklarım olarak cevabı söylüyeyim "EVET" , peki her zengin sıfırdan başlasa bile tekrar buraya gelebileceğinden nasıl bu kadar emin oluyor ? Bir fikrin var mı biraz düşün sonra okumaya devam et..

Ticaret aslında bazı insanlar tarafından her kes kendilerine yetişmesin diye uzun yıllarca algısı değiştirilmiş bir yüksek yaşam standartıdır. Bazı insanlar ticaretin zor olduğu ve çok karmaşık olduğu algısını yaratarak işçi sınıfının doğmasını ve kendileri için çalışan kölelerin oluşmasını, kendilerinin üstün olmasını istediler ve uzun yıllar süren bu algı çalışması günümüzde oldukça başarılı bir şekilde işlemeye devam etmekte, Zengin daha zengin olurken fakir anca yerinde sayar.

Peki nedir bunun doğrusu dediğini duyuyorum ve kafanı kurcalamaması adına cevap veriyorum, BASİT DÜŞÜNMEK.

## TİCARETTE BAŞARI BASİT DÜŞÜNMEK

. [INSTAGRAM / @milyoner101](https://www.instagram.com/milyoner101)

Basit düşünmek dedik noktayı koyduk peki basit düşünmek nedir diye elbette soruyorsun □ , gel Alinin basit ticaret hayatıyla nasıl sıfırdan zirveye oynadığını birlikte görelim.

İlk öncelikle değişim sağlayabilmek için kendini tanıman gerekir Alinin hayatına geçmeden önce sana soruyorum, Cebinde 20 lira olsa ve ondan başka bir gelirin olmasa bu parayla ne yapardın ? Uçuk kaçık hayali şeyler düşünmeden realist bir şekilde kendi kendine cevapla bu soruyu.

Cevabın iş bulana kadar o parayla geçinmek mi oldu ? , yoksa "20 lira ne ki gün boyu acıkacağım yemek de yemem lazım bitti 20 lira " mı oldu ? . Hayır hiç biri olmadı dersen bile muhtemelen bu durumda olsan bunlara benzer bir durum sergileyecektin. 20 liraya bir yemek yiyip ertesi gün mızızlanara gökten bir meleşin inip sana yardım etmesini filan bekliyecektin.

**Peki bizim ticarete sadece düşünce mantığını kavrayan Ali 20 lirasıyla yaşamını nasıl değiştirdi ? ;**

Ali güne başladığında elinde bulunan sadece 20 lirasının olduğunu ve bununla ilerlemek zorunda olduğunun farkındalığı ile güne başladı ve ilk olarak günlük hayatta kalabilmek için yiyecek masrafı olarak 10 lirasını harcadı, tamamen düz bir ticaret düşüncesi kurarak kalan 10 lirası ile tanesi 30 **kuruştan 33 adet** su alarak ticaret girişimine başladı Ali bu suları İstanbulda bir metro önünde . . durarak bile en az 10 bin potansiyel müşteriye ulaştırabileceğini biliyordu fakat Ali kitlesini arttırmak

için sabit bir yerde durmak yerine kalabalıkta dolaşarak potansiyel müşteri kitlesini arttırarak satış şansını da bir o kadar arttırdı suyu da tanesi bir liraya satmanın yanı sıra insanlara tebessüm ederek yaklaşıp suyu 1.5 liradan satmayı seçti.

Sizce Ali ortalama 20 binin üstünde potansiyel müşteri kitlesine güler yüzle yaklaşıp gün içinde 1.5 liradan 33 adet suyu satamaz mı? , tabii ki 'de satar.

Güne 20 lira ile başlayan ve sonrasında 33 Adet suyu 1.5 liradan satan Alinin gün sonunda elinde 49.5 lira bir bütçesi oldu ve o gününde aç susuz olmadan kapattı. Ertesi güne 49.5 tl ile başlayan Ali daha fazla su alarak daha çok çalışmak yerine kar marjı yüksek olması için 35 liraya 35 adet muz aldı ve 4 liraya da bir servis için peçete alarak 9,5 lirayı da yemek için ayırdı. Yine sokaklarda dolaşan Ali aynı potansiyel müşteri kitlesine (Minimum 20 bin ) güler yüzle yaklaşıp 35 adet muzunu yanında elleri bulaşmasın diye peçe ile verip tanesi 2 liradan satamaz mı ? , elbette bunu da satar.

Muzları sattıktan sonra 70 lira ve yine açlığını gidererek günü kapatan Ali ertesi güne 70 lirası ile başlar, ali 10 lirasını yemeğe , 10 lirasını da yol parası olarak bölerek eminönüne gidip tanesi 5 liradan siyahi arkadaşların 50 liraya sattıkları saatlerden 10 adet aldı (Siyahi bir saatci tanıdığım bu saatlerden dolaşarak günde hiç yoksa bile 10 tane sattığını söylemişti) bu saatleri insanlara yine samimi bir tebessüm ile yaklaşık aynı potansiyel alıcı kitlesine (min. 20 bin) sadece 10 adet saati tanesi 25 liradan satamaz mı ? Elbette satar kanıtı siyahi arkadaşım Cem □

Ali 10 adet saati de satarak ertesi güne 250 lira ile devam ediyor, 10 lira yol parası 10 lira yemek için ayıran Ali emin önüne giderek tanesi 20 centten (ortalama 80 kuruş ) 187 adet kırılmaz telefon ekranı alıp geri dönüyor 150 lira ürünlere +10 yemek + 10 yol'a veren alinin 80 TL lik bir bütçesi kalıyor. O gün telefoncularda tanesi 15 liradan aşağıya olmayan kırılmaz ekranları tanesi 5 liradan sokakta dolaşarak 20 tane satan Ali 180 lira + 157 adet ürün ile günü kapatıyor ertesi gün 100 lira bir telefon alan Ali 10 lira yemek ve 5 lira'da internet kafe ücreti vererek kalan 65 lira ile internetten facebook+ google reklam + sahibinden ilan ile kendine yakın kesime ilanını yayınlayarak telefon ile kendisine ulaşmalarını sağlıyor ve internet kafeden çıkıp dolaşarak yine 20 bin potansiyeli olan caddelere ürününü satmaya devam ediyor + telefondan gelen direkt müşterilere de yakınlarında oldukları için ürünlerini teslim ediyor. Ali kalan ürünlerini tane 5 lira gibi ucuz fiyattan 2 gün içinde bitiremez mi bu sistem satış ile ? Elbette bitirir. 2. günün sonunda Alinin o gün ki yemek parasını da çıkarınca elinde elinde 775 lira parası kalıyor.

Ortalama bir haftada 775 lira kazanan **Ali** bu yorucu süreçten sonra 1 hafta boyunca emin önünden toplu olarak 300 liraya aldığı 60 adet saati + 50 lira da fotoğraf çektilme ücreti vererek ve bir hafta boyunca 50tl internet kafe + 70tl de yemek parası vererek oturduğu yerden kalan parası ile facebook reklam + google reklam+ sahibinden + g.gidiyor + facebook ilan sayfaları gibi 100 bini geçen müşteri kitlesine kargo dahil 30 liradan satarak kargo ücretlerini de 775 liranın içinden vererek bitiremez mi ? , kargo 10 lira ve toplam 60 lira kargo bedeli toplam masrafı 530 ve reklama 245 lira kalıyor, elbette satabilir.

Ali 2 haftada 1800 liraya ulaştı ve bu gidişle bir süre sonra daha iyi ürünlerle facebook+google+sahibinden+g.gidiyor ve en önemlisi etsy' giriş yaparak karını katlayacağına da eminiz. .

Ali en fazla 2 ay sonra ortalama olarak 10 bin tl kar marjına ulaşmış olacak, ve sonrasında amazon fba gibi yerlere de sağlam adımlarla girerek karını maksimum derecede katlayarak 4-5 ay sonra bu 10 bin TL kar 10 bin dolar gibi bir duruma gelecek.

Ali 5-6 ay gibi bir sürede 20 lirasıyla hem hayatta kaldı, hem de parasını katlayarak Türkiye standartlarının üstüne çıkmayı başardı.

Sence Alinin bu yaptığı imkansız bir şey mi ?, Eğer bu hikayenin imkansız olduğunu düşünüyorsan etrafında bulunan maddi durumu hatırı sayılır derecede iyi olan bir ticaret zenginine bunu sor ve vereceği cevabı dinle , sana garantim o da bunun gayet mümkün olduğunu söyleyecektir.

Etrafımda bulunan ticaretten zenginleşmiş insanlar ve 100 lira ile bu işe başlayıp şu an bir standart ailenin yıllık maaşını bir ayda kazanabilen kendimden de □ feyz alarak size söyleyeceğim en net olay ticarette milyonlara oynamak Alinin hayatında anlattığım kadar BASİT.

Ticaret başta da belirttiğim gibi sadece büyük ticaret adamlarının kendilerini daha da yüceltebilmek ve onlara kimselerin yaklaşamaması için uydurdukları korku, zorluk ve risk kalıplarına saklanmış, zengini zengin eden bir hayat şeklidir.

Ticaretin basitliğini anlattığın an elinde ki bir kalemle bile milyonlara oynayabileceğini fark etmiş olacaksın. Yukarıda kendine sor dediğim zenginler nasıl tekrardan kolay zengin oluyor sorusunun cevabı da aslında alinin hayatında gizli , ticaretten zengin olan insanlar bir süreden sonra bu ticaret döngüsüne kafalarını geriye çekerek uzaktan yani kuş bakışı şeklinde bakmayı başarıyorlar ve o zaman fark ediyorlar ki insanlar ticarette başarıya giden yolu gereksiz ve anlamsız şekilde zorlaştırıyorlar.

**Bu zorlaştırmayı bir şeye benzetecek olursak ;** kapının önünde eve girebilmek için dış kapının anahtarı var ve sen bu değil dir ya diyip o aahtarı hiç denemeden balkona tırmanarak eve girmeye çalışıyorsun.

Ticarette de tam olarak böyle elinde olan her şey ile ticarete başlama gibi bir lüksün varken sen ille de sayısal loto tutturup gelen parayla başlamak, kredi çekip gelen parayla başlamak, maaşları aylarca biriktirip gelen parayla başlamak gibi bahaneler üretmeye devam ediyorsun. Sen neden Ali olamıyorsun ? Ali 20 lira ile nerelere geldi kısa sürede peki sen elinde aliden daha da fazlası varken en kötü 100 lira bile bulabilirken hala neden harekete geçmiyorsun ? Bu ülkenin tekellerin istilasından kurtulabilmesi ve kölelik sisteminin değiştirilebilmesi yani işçi sistem baştan değiştirilebilmesi için senin de bunları görerek harekete geçmene ihtiyacımız var.

**Ticareti bir kalıba sokacak / benzetecek olursak ;** Ticaret boylu boyunca uzun ve düz bir yoldur, sen bu yolda bisiklet sürmeyi bilmeden vitesi altıya alıp hareket etmeye çalışırsan daha harket edemeden düşeceksin, ama rahat pedal çevirebileceğin viteste sürmeye başlarsan bisiklet ivme kazanıp dengesini toplayacak ve düşmeden ilerleyebileceksin ilerledikçe sürmeyi daha iyi anlayacak ve vites yükseltmeye başlayacaksın bir süre sonra artık son viteste olduğunda pedalları bıraksan bile uzun bir süre bisikleti kazandığı ivme sayesinde seni ileriye götürmeye devam edecek .

Ticarette de bu iş böyledir, ilk başta daha kuralları bilmeden daha hiç satış yapmadan 100,000 lira kredi çekip ticarete girersen ilk başta büyük ihtimalle öncesi bilmediğin içi sonrasına da karar veremeyecek ve paranın büyük bir çoğunluğunu kaybederek tekrardan bin lira gibi bir miktara inecek

ve kazandığın deneyimlerle o parayı tekrar ilk olarak 100 bine sonrasında ise kar'a çevirerek ilerleyeceksin. Yani ilk etap yüz lira veya bin lira gibi bir miktarla emin adımlar atarak satabileceğine emin olarak ilerlersen yüz binle başlayandan daha da handikapın olacak ve sen direkt ilerleyerek hedefe gideceksin, yani ivmeni kazanarak vites yükselteceksin.

## **Peki hala su satmak nedir ulan bizim de bir gururumuz var mı diyorsun ?**

Öyle gururu yerler.! bu gurur algısı da tamamen ticaret algısını domine eden ticaret başları tarafından yaratılmış bir sahte algıdır. Fakir gururu denilen bu olaya da uzaktan bakmayı denerseniz tamamen saçmalık olduğunu hatta asıl gurursuzluğun bu olduğunu ve traji komik bir vaka olduğunu göreceksiniz.

Evine ekmek getiremeyen, sevdiklerini 2 liraya sevinecek durumda yaşatan, beş kuruş için patronuna boyun eğen gurur mu olur ?

Tam olarak da böyle oluyor bin üçyüz liraya kıt kanaat geçiniyor fakat su satan Alinin yerinde olmadığı için seviniyor bu fakir gururu algısı.

Görse asıl tabloyu , Ali geçen aylarda su alır mısınız dediği kızın yanına bu gün 10 bin dolar geliri ile çıktığında kız sence Aliye mi bakacak sana mı ? , sevgi ayrı bir şey ama eğer para göz ise birkaç ay önce su satan Aliye o kız şimdi tapacak ve senin onu gözünde tırnak kadar değerlin olmayacak.

Bunun için mi beş kuruşa muhtaç yaşamayı kabulleniyorsun sahiden bu mu gurur ?

Tabii ki de değil gurur dediğin vatan, namus, sevgi ve saygıda olur hakta hukukta olur. Hakkınla para kazandığın süreçte kimse sana gurursuz diyemez aksine sana gurursun diyen kişi bin üçyüze patronum çok yaşa diye hayatını köleliğe adanmış kişiden başkası olmayacak. .

**INSTAGRAM / @milyoner101**

## ***Bunca yazdık dil döktük e bide özet geçelim de bilgimiz pekişsin dimi***

. Ticarete basiti düşün , ticaretin iskeleti basitlikte saklıdır diğer uzullarını ilerleyeceğin adamları deneyimleyerek araştırarak bulacaksın işin içine girmeden öğrenemezsin.

. Fakir Gururu tamamen bir fiyaskodur gerekirse su'da sat mendil de. Ticaret bundan ibarettir fakir gururunu yener ve egondan kurtulursan cebinde 20 lirayla bile Ali gibi milyonlara gidebilirsin.

. Bakış açını değiştir detaylara dalmadan önce ilk olarak basitten(Asıl para kaynağından) başla.

. Bu yazılanlar milyoner ticaret adamları/kadınlarının deneyimledikleriyle birebir aynıdır. Hiçbir olay tamamen hayali değildir.İNSTAGRAM / @milyoner101

. Olayların işleyişine uzaktan bak ve asıl olanı gör.

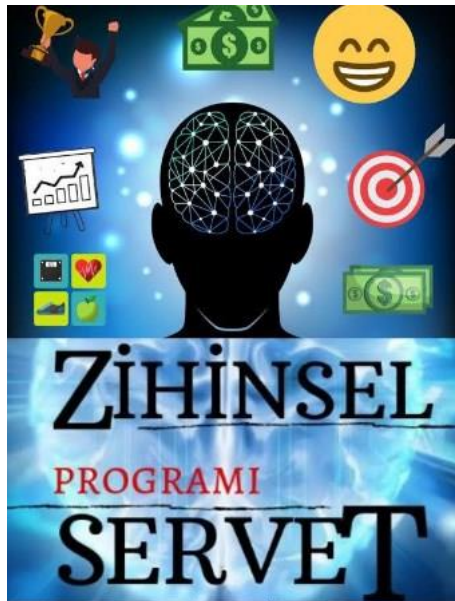
Evet bana eğer zamanında bunları anlatan birisi olsaydı sizi temin ederim , sıfırdan buraya gelme sürem en az 1 yıl daha kısaldı. Size zenginlerin görüş açısını birebir anlatmaya ve zengin görmeye başlamanıza yardım etmek için elimden geldiğince açık bir şekilde yazmaya çalıştım. Umarım bir an önce fakir psikolejisinden kurtulur, zengin bakışa sahip olur ve kalıplara sokularak zor süsü verilen ticaretin aslı olan basit ticarete ve kolay para kazanmaya başlarsınız.

Bir sonra ki yazımızda ise size satış stratejileri hakkında biraz daha detaya kaçabilecek birkaç kuraldan bahsedeceğim ve onun da psikolojisine değineceğim. Sonrasında bütçeye göre nereden başlanmalı diye bir yazı ile devam etmeyi düşünüyorum. Ayrıca instagramdan güncel iş fikirleri için ve bir sonraki kitaplar için @milyoner101 ve @pozitifligingucu sayfasını takip etmeyi ve bana destek olmayı unutmayın

Umarım yazdıklarım boşuna gitmez ve buradan gerçekten insan sınıfına girmeden ayrılan kalmaz, inanın maalesef hastanelerde bile ilk olarak yardım düşük gelirli ailelere kıyasla zenginlere yapılması tercih ediliyor, durum bu kadar vahimken at gözlüğüyle dolaşmak oldukça kötü bir durum.

Not : Bu yazıda bahsedilen olaylar dünya geneline dayalı olaylardır, hiçbir türlü Türkiye hakkında gönderme yapılma durumu söz konusu değildir. Ne mutlu Türküm diyene ☐

## Unutmadan sana birde Zihinsel Servet Programından bahsetmek istiyorum.



Benim Şu anki Gelirim

8 haneli rakamlara ulaşmasını sağlayan.Direk olarak "Bakışı Açısını" ve "Bilinçaltını" kontrol altına alarak hayallerime adım adım ulaşmamı sağlayan bir programdan. Geçici olarak bunuda sizlerle paylaşıyorum detaylar için

**!TIKLA ZİHİNSEL SERVET PROGRAMINA GİT!**

***Siz de ilerleyen yazılarımızda neye değinmemizi isterseniz bize [milyonerticarethilesi@gmail.com](mailto:milyonerticarethilesi@gmail.com) veya [pozitifligingucu@gmail.com](mailto:pozitifligingucu@gmail.com) adresinden yazabilirsiniz. Ve @pozitifligingucu @milyoner101 instagram sayfalarını takip edebilirsiniz***

*Bir sonraki e-kitabımda. Tekrar görüşme dileğiyle.. Emre yunus...*