User story:

2. Jako klient chce mieć możliwość zawierania ubezpieczenia mieszkaniowego, ponieważ chcę być spokojny.

- Jako klient chcę mieć możliwość podania metrażu mieszkania ponieważ chcę aby cena ubezpieczenia została wyliczona w odpowiedni sposób.

-Jako klient chcę mieć możliwość podania lokalizacji mojej nieruchomości, ponieważ chcę żeby wartość mojego mieszkania została prawidłowo oszacowana

- Jako klient chcę mieć możliwość podania własnej kwoty ubezpieczenia, ponieważ chcę dobrać ubezpieczenia do moich potrzeb.

-> use case: ZAWIERANIE UBEZPIECZENIA MIESZKANIOWEGO

3. Jako klient chcę mieć możliwość zawierania ubezpieczenia również na wyposażenie mieszkania, ponieważ chcę zadbać o cały swój dobytek.

-> use case: UBEZPIECZENIE RUCHOMOŚCI DOMOWYCH

4. Jako klient chce mieć możliwość wykupienia zabezpieczenia przeciwkradzieżowego, żeby zapewnić swojej rodzinie spokojny sen.

-Jako klient chce mieć możliwość podania sprzętu znajdującego się w nieruchomości, ponieważ chcę aby każdy z nich był objęty ubezpieczeniem.

-> use case: ZABEZPIECZENIE PRZECIWKRADZIEŻOWE

5. Jako klient chciałbym mieć możliwość otrzymania faktury, ponieważ chcę mieć wgląd do zawartych transakcji.

-> use case: GENEROWANIE FAKTURY