# ILERNA CFGS DAM – M13 PROJECTE CFGS DAW – M12 PROJECTE

## **ELEVATOR PITCH**

En aquesta activitat es demana que preparis un elevator pitch de la teva idea de projecte per intentar trobar companys que es vulguin unir al teu projecte i formar equip.

-----

l'"Elevator Pitch" és una tècnica per millorar la manera en que es presenta una idea de negoci a altres persones. És per tant la carta de presentació i un discurs breu per que la teva idea s'entengui per socis, companys de feina, col·laboradors, clients, etc.

#### Creant un "Elevator Pitch"

- 1. Identifiqueu la vostra fita.
  - Comenceu per pensar en l'objectiu del vostre pitch. Per exemple, voleu informar els clients potencials sobre la vostra organització? ...
- 2. Expliqueu què feu?
  - Comenceu el pitch descrivint què fa la vostra organització. Centreu-vos en els problemes que resolqueu i com ajudeu les persones.

#### Alguns enllaços interessants:

### Què és coneix per elevator pitch?

https://www.youtube.com/watch?v=uv357YzY7-khttps://www.youtube.com/watch?v=554Fwv7jQMIhttps://www.youtube.com/watch?v=2b3xG\_YjgvI

#### més informació:

Aprèn cóm preparar un Elevator Pitch i un Storytelling que funcionin (1h):

https://www.youtube.com/watch?v=koxJKbEZTSE

Guia per a preparar un elevator-pitch (powerpoint):

https://es.slideshare.net/Antonio\_CH/guia-para-preparar-un-elevator-pitch

Guía completa para elaborar tu Elevator Pitch + Plantilla + Ejemplos:

https://africalucena.com/elevator-pitch/

#### Alguns exemples:

https://www.youtube.com/watch?v=CMalNgHbNJchttps://www.youtube.com/watch?v=Bel2unT1RsA



# ILERNA CFGS DAM – M13 PROJECTE CFGS DAW – M12 PROJECTE

# **ELEVATOR PITCH**

In this activity, you are asked to prepare a pitch elevator of your project idea to try to find partners who want to join your project and train your team.

An "elevator pitch" is a short, pre-prepared speech that explains what your organization does, clearly and succinctly.

### Creating an Elevator Pitch

- Identify Your Goal.
   Start by thinking about the objective of your pitch. For instance, do you want to tell potential clients about your organization? ...
- 2. Explain What You Do.
  Start your pitch by describing what your organization does. Focus on the problems that you solve and how you help people.

# Some interesting links:

How To Create Your 30 Second Elevator Pitch: https://www.youtube.com/watch?v=Lb0Yz 5ZYzl

Crafting an Elevator Pitch:

https://www.mindtools.com/pages/article/elevator-pitch.htm