DOFAI



Análisis y desarrollo de sistemas de información

Aprendices:

Juan Pablo Rojas Arismendi Miguel Ángel Castilla Ballesta Meisón Ferney Albornoz Purgarán

Centro de diseño y manufactura del cuero

Ficha: 2256256

Año: 2022

DOFAI – INICIAL

DEBILIDADES

- Precios pocos competitivos
- Presencia digital nula
- Infiltración de terceros
- Ciber seguridad baja
- Fallas técnicas

OPORTUNIDADES

- Actualización del software
- Cifrado de extremo a extremo
- Alianza con programas antimalware
- Capacitación a los clientes de seguridad de información
- Crecimiento financiero

FORTALEZAS

- Asistencia al cliente
- Nuevo canal de comunicación
- Sistema de ventas
- Renovación constante de inventario
- Acceso a datos del cliente

AMENAZAS

- Posibles hackers
- Competencia elevada
- Bajo incremento financiero
- Pérdida de datos
- Ingreso de virus

INNOVACION

- Información detallada del producto
- Comunicación directa entre empresa cliente
- Métodos de pago con mayor facilidad
- Asegura la comodidad del cliente
- Involucrarse en el mundo de la tecnología y su evolución

DOFAI – FINAL

DEBILIDADES

- Depende de un mercado cambiante
- No asegura el bloqueo de terceros
- Localización aislada para algunos clientes
- Funcionamiento depende de la estabilidad de la red
- L compra de productos requiere de un registro por parte del cliente

FORTALEZAS

- Nuevo canal de comunicación
- Sistema de ventas
- Renovación constante de inventario
- Acceso a datos del cliente
- Integración en la revolucióntecnológica

OPORTUNIDADES

- Actualización del software
- Cifrado de extremo a extremo
- Alianza con programas antimalware
- Capacitación a los clientes de seguridad de información
- Crecimiento financiero

AMENAZAS

- hackers
- Competencia elevada
- Bajo incremento financiero
- Pérdida de datos
- Ingreso de virus

INNOVACION

- Información detallada del producto
- Comunicación directa entre empresa cliente
- Métodos de pago con mayor facilidad
- Asegurar la comodidad del cliente
- Fortalece y mantiene el ingreso financiero