

Okee, Apakah Anda semua siap untuk mempelajari materi di hari ke-1 ini ??




Ini lah materi yang akan dibahas pada sesi kali ini

1. Miliki Pola Pikir Syar'i
2. Pondasi Dasar Bisnis Online


Jangan Lupa membaca basmallah terlebih dahulu yaa agar ilmunya
berkah ^_^

HIJRAH ACADEMY





MILIKI POLA PIKIR SYAR'I



Membangun kebiasaan memang tidaklah mudah,
namun sebelum kita membangun kebiasaan yang paling mendasar yaitu
kita perlu merubah mindset kita

Yaa **MINDSET** atau **POLA PIKIR**

Sadar atau tidak sadar, **seseorang akan bersikap atau bertingkah laku
ketika sudah ada pemikiran terhadap sesuatu.**

Jadi, secara sederhana pola pikir akan membentuk pola sikap seseorang


...

Di zaman sekarang ini, banyak sekali para pelaku bisnis yang
**menghalalkan segala cara untuk memperoleh laba maksimal tanpa
memperhatikan apakah cara yang dilakukannya sudah sesuai dengan
atauran syariah atau justru menyimpang dari aturan syariah,** seperti
contohnya mengurangi timbangan, menimbun barang atau bahan pokok
yang dibutuhkan konsumen sehingga produsen akan mendapatkan
keuntungan yang maksimal.

Namun, **tahukah kita?** Bahwa islam telah mengatur segalanya tanpa
terkecuali kegiatan berbisnis ini. Allah Subhanahu wa Ta'ala berfirman:

"Dan Allah menghalalkan jual-beli dan mengharamkan riba"
(QS. Al Baqarah:275).

Dalil tersebut jelas menyatakan bahwa Allah menghalalkan segala
aktivitas jual beli selama aktivitas itu tanpa adanya unsur kebathilan
dan kezaliman.



Banyak orang yang berfikir bisnis itu tentang mencari keuntungan sebanyak-banyaknya.

Dengan cara berpikir seperti itu, seorang pebisnis cenderung akan melakukan segala cara untuk mendapatkan keuntungan sebanyak-banyaknya. Umumnya, pedagang selalu berpikir **bagaimana mendapatkan keuntungan besar dengan modal sedikit**. Bagi mereka yang penting adalah untung dan untung.

Contoh :

1. Jual es batu pakai air mentah
2. Mengurangi takaran barang
3. Menutupi cacat pada produknya
4. Dan masih banyak kasus lainnya

Pedagang tersebut melakukannya secara sadar meskipun sudah tahu bahwa yang dilakukannya adalah salah.

Nah, sebagai seorang pengusaha muslim tentunya kita tidak akan mau untuk melakukan hal tercela seperti itu. Oleh karena itu, **seorang pengusaha harus menerapkan pola pikir yang tepat sejak awal**.

Apa itu?? Mengejar sesuatu yang tidak bisa dinilai dengan uang.

Sesuatu itu adalah **SURGA**.

Bisnis itu tentang surga dan neraka, bukan sekedar untung rugi saja. **Berbuat kecurangan tentu akan menjerumuskan kita kedalam neraka**. Pengusaha yang zalim tidak akan bersama Nabi Nya di surga. Ingat selalu prinsip bisnis islam paling mendasar ini.



PONDASI DASAR BISNIS ONLINE



Ada 4 pondasi yang harus Anda kuasai untuk membangun bisnis online

Semua orang harus tahu ini agar tidak gaptek lagi atau dianggap ketinggalan zaman

Inilah 4 pondasi tersebut :

1. Sales funnel yang tepat

Sales funnel adalah corong penjualan, yaitu sebuah perjalanan bisnis dari orang yang awalnya tidak tahu → jadi tahu → tertarik → beli → bahkan mau bantu menjual ke orang lain.

Contoh iklan baju.

Awalnya kita tidak tertarik, tetapi melihat iklannya muncul terus didepan kita, kita jadi tertarik. Lalu begitu promo diskonnya muncul, wahh kita langsung beli. Dan karena suka modelnya, kita pun membeli lagi. Sampai akhirnya toko baju membuka lowongan Reseller, kita pun tertarik menjadi Reseller.


2. Datangkan traffic sebanyak-banyaknya

Traffic adalah lalu lintas atau keramaian orang yang berkumpul.

Jadi, bagaimana caranya mendatangkan orang sebanyak-banyaknya ke toko online kita seperti di Marketplace (Shopee, tokopedia, dll), Website, Landing Page (halaman situs khusus marketing).

Ada 2 cara untuk mendatangkan calon pembeli yaitu dengan iklan berbayar maupun iklan gratisan.

Nah, kalau di Hijrah Academy kami lebih banyak mengajarkan cara gratisan, supaya setiap orang bisa menerapkan.



Daripada membangun website sendiri seharga minimal 1,5 juta, kami bisa memberikan **Landing Page gratis**. Cukup dengan menyebar Landing Page kemana-mana dan biarkan Landing Page yang **'menclosing'** calon pembeli secara otomatis.

Contoh paling gampang, Anda tinggal menyebar link Landing Page ke seluruh grup WA dan grup Jual Beli Facebook. Sangat mudah, bukan?

3. Konten berkualitas terus menerus

Bangun "kolam" di Instagram, Facebook, Channel, Telegram dengan isi berupa konten-konten yang menarik.

Nah ini untuk Anda yang **sudah memiliki medsos** dengan ribuan followers/friends/subscribers cocok lakukan cara ini.

Tapi bagi Anda yang **belum punya atau baru sedikit followernya** juga bisa pakai cara ini. Sedikit follower tidak masalah yang penting mereka **memiliki kepercayaan yang tinggi kepada Anda**, maka Anda bisa mengubah mereka menjadi pembeli.

Selanjutnya Anda bisa **meningkatkan follower** dengan banyak **sharing ilmu, tips, maupun pengalaman unik**. Memang lama, tapi tidak ada bisnis yang sukses dalam semalam.





4. Produk ideal di era digital

Tidak semua produk bisa di digitalkan.

Contoh: pedagang kaki lima hanya bisa ditawarkan di radius maksimal 25 meter. Usaha perumahan tidak mungkin di digitalkan 100% karena tetap butuh survey.

Salah satu contoh produk yang bisa di digitalkan adalah Buku Kunci Hijrah yang merupakan produk dari Hijrah Academy yang bisa dijual secara digital. Bisa dijual menembus batas ruang dan waktu. Kami sudah buktikan, beberapa pembeli berasal dari Sumatera dan Kalimantan.

Doa kami menyertai Anda, yuk sukses berjamaah!



HIJRAH ACADEMY