Daftar Katalog KPI – Lengkap untuk Beragam Fungsi dalam Perusahaan Logistik/Jasa Pengiriman

Daftar Katalog KPI

Bisnis, Marketing and Sales

- 1. Jumlah pendapatan total dalam rupiah
- 2. Pertumbuhan pendapatan dibanding tahun lalu
- 3. Jumlah total tonase barang yang dikirim
- 4. Jumlah agen penjualan
- 5. Jumlah pendapatan per agen penjualan
- 6. % Jumlah agen penjualan yang memenuhi target penjualan
- 7. % jumlah cabang yang memenuhi target penjualan
- 8. Jumlah pendapatan dari Jabodetabek
- 9. Jumlah pendapatan dari provinsi Sumatra
- 10. Jumlah pendapatan dari Indonesia Bagian Timur
- 11. Jumlah pelanggan premium (nilai order diatas Rp x / tahun)
- 12. Jumlah order atau transaksi pengiriman per hari
- 13. Tingkat ketetapan waktu pengiriman
- 14. % jumlah barang yang hilang dalam proses pengiriman
- 15. % jumlah barang yang rusak dalam proses pengiriman
- 16. Rata-rata angkutan biaya per KG
- 17. Rata-rata angkutan biaya per KM
- 18. Jumlah area pengiriman yang di-cover

Armada Angkutan

- 19. Jumlah angkutran truck besar/medium yang dimiliki
- 20. Jumlah angkutan minibus yang dimiliki
- 21. Jumlah angkutan sepeda motor yang dimiliki
- 22. Jumlah insiden kecelakaan yang dilakukan oleh driver angkutan pengiriman
- 23. Jumlah kerusakan armada angkutan per tahun

- 24. Jumlah kerusakan armada angkutan saat dalam proses perjalanan
- 25. Rata-rata hari perbaikan kerusakan armada angkutan (untuk kategori berat)
- 26. Rata-rata hari perbaikan kerusakan armada angkutan (kategori sedang)
- 27. Rata-rata hari perbaikan kerusakan armada angkutan (kategori ringan)
- 28. Tingkat ketepatan waktu pemeliharaan rutin armada angkutan vs skedul pemeliharaan yang sudah disusun
- 29. Rata-rata biaya perbaikan dan pemeliharaan per bulan
- 30. Tingkat ketepatan waktu pengurusan dan perpanjangan dokumen kendaraan
- 31. Rata-rata biaya bahan bakar minyak (BBM) per KM untuk kendaraan truck besar
- 32. Rata-rata biaya bahan bakar minyak per KM untuk kendaraan minus
- 33. Rata-rata biaya bahan bakar minyak per KM untuk kendaraan sepeda motor

Purchasing / Procurement

- 34. Rata-rata hari yang dibutuhkan untuk pengadaan spare parts armada angkutan
- 35. Rata-rata hari yang dibutuhkan untuk pengadaan barang rutin
- 36. Rata-rata hari yang dibutuhkan untuk pengadaan barang non rutin
- 37. Rata-rata hari yang dibutuhkan untuk pengadaan barang ATK
- 38. Jumlah pembelian produk yang tidak sesuai spesifikasi yang diminta
- 39. Rata-rata biaya pembelian per produk (dibanding harga pasar)
- 40. Jumlah kesalahan prosedur pengadaan barang

Keuangan dan Akuntansi

- 41. Jumlah laporan keungan yang terlambat diselesaikan sesuai deadline
- 42. Jumlah kesalahan input data keuangan
- 43. Jumlah kesalahan analisa data keuangan
- 44. Deviasi realisasi budget dibanding rencana (actual vs budget)
- 45. Rata-rata return yang diperoleh dari penyimpanan dana di bank
- 46. Rata-rata % bunga pinjaman ke bank
- 47. Jumlah temuan audit internal

- 48. Tingkat ketepatan waktu pembayan dan pelaporan pajak
- 49. Jumlah denda dari kantor pajak
- 50. % jumlah tagihan yang dibayarkan oleh pelanggan dengan tepat waktu
- 51. % kesesuaian rencana penggunaan cash bulanan dengan realisasi
- 52. % jumlah hutang kepada supplier yang dibayarkan dengan tepat waktu
- 53. Profit margin
- 54. Eearning Before Interest Tax Depreciation and Amortization (EBITDA)
- 55. Cash flow to total debt
- 56. Cash flow adequacy ratio
- 57. Cash turn over ratio
- 58. Asset turn over ratio
- 59. Inventory turn over
- 60. Liqudity ratio
- 61. Return on investment
- 62. Return on Asset

General Affairs, Transportation and Security

- 63. Jumlah kerusakan fasilitas kantor dalam sebulan
- 64. Rata-rata hari yang dibutuhkan untuk perbaikan fasilitas kantor
- 65. Skor nilai kebersihan ruangan kantor dan sarana pendukung
- 66. Skor kepuasan karyawan terhadap layanan GA
- 67. Jumlah insiden kecelakaan mobil kantor
- 68. Jumlah kerusakan mobil saat dipakai

Legal

- 69. Rata-rata hari penyelesaian kegiatan review dokumen legal
- 70. Tingkat akurasi penyusunan dokumen legal
- 71. % jumlah dokumen legal perusahaan yang diproses dengan tepat waktu sesuai dengan ketentuan peraturan

- 72. Tingkat akurasi arsip dokumen legal
- 73. Jumlah dispute/masalah legal yang terjadi dalam setahun
- 74. % jumlah dispute yang berhasil diselesaikan sesuai kepentingan perusahaan

Quality Assurance/Quality Management

- 75. Jumlah biaya yang dikeluarkan karena non conformance (non conformance cost)
- 76. Jumlah komplain pelanggan karena mutu produk tidak sesuai spek
- 77. Jumlah temuan audit ISO (temuan minor)
- 78. Jumlah temuan audit ISO (temuan major)
- 79. Jumlah pekerjaan pembangunan yang harus diulang karena kesalahan spek

Information Technology

- 80. Rata-rata durasi downtime server IT
- 81. Frekuensi downtime server IT
- 82. Jumlah request permintaan perbaikan hardware oleh karyawan
- 83. Jumlah request permintaan perbaikan software oleh karyawan
- 84. Rata-rata hari penyelesaian perbaikan hardware
- 85. Skor kepuasan user (karyawan) terhadap layanan IT
- 86. % penyelesaian pembuatan aplikasi baru (dibandingkan rencana awal)
- 87. % penyelesaian implementasi sistem aplikasi baru
- 88. Jumlah bug yang ditemukan dalam aplikasi baru yang dikembangkan
- 89. Jumlah cabang yang sistem-nya sudah terkoneksi dengan kantor pusat

Internal Audit

- 90. % penyelesaian kegiatan audit dibandingkan dengan rencana
- 91. % penyelesaian penyusunan laporan audit yang sesuai deadline
- 92. Jumlah temuan audit major
- 93. % jumlah temuan audit yang ditindaklanjuti dengan tuntas sesuai jadwal

HR - Recruitment

- 94. Jumlah pelamar untuk setiao posisi kosong yang diiklankan
- 95. Jumlah pelamar yang lolos seleksi administrasi
- 96. Jumlah pelamar yang lulus semua tahapan tes rekrutmen
- 97. Rata-rata hari yang dibutuhkan untuk melakukan proses rekrutmen
- 98. Rata-rata skor kinerja karyawan baru setelah 3 bulan masa percobaan
- 99. Tingkat kepuasan user terhadap kualitas karyawan baru setelah 6 bulan bekerja
- 100. Jumlah karyawan baru yang resign dalam periode 12 bulan sejak diterima

HR – Training and Development

- 101. Jumlah jam pelatihan per karyawan dalam setahun
- 102. Skor kepuasan peserta pelatihan terhadap materi pelatihan
- 103. Skor kepuasan peserta pelatihan terhadap instruktur pelatihan
- 104. Jumlah modul baru pelatihan yang disusun
- 105. Tingkat produktivitas kerja karyawan sebelum dan 6 bulan sesudah pelatihan
- 106. % jumlah peserta pelatihan yang melakukan sharing materi pelatihan yang diikuti kepada rekan kerja lainnya
- 107. Skor pengetahuan peserta pelatiahan sebelum dan sesudah pelatihan
- 108. % jumlah karyawan yang merealisasikan employee development yang telah disusun
- 109. Jumlah kegiatan pemantauan realisasi Employee Development Plan dalam setahun
- 110. Realisasi biaya training dibandingkan dengan rencana (budget)
- 111. Realisasi rencana kegiatan training (actual vs training plan)
- 112. Rata-rata skor kompetensi karyawan
- 113. Return on Training Investment

HR – Performance Management

- 114. % jumlah karyawan yang telah mengumpulkan form penilaian kerja (performance appraisal)
- 115. % jumlah karyawan yang telah menyusun KPI (key performance indicators)

- 116. % jumlah atasan yang melakukan kegiatan review bulanan pencapaian KPI
- 117. Rata-rata skor KPI karyawan
- 118. % Jumlah karyawan yang mendapatkan predikat A (istimewa) dalam penilaian kinerja
- 119. % jumlah karyawan yang hasil penilaian PA-nya sudah diinput ke sistem database
- 120. % penyelesaian penyusunan balanced scorecard perusahaan
- 121. Jumlah kegiatan review balanced scorecard dalam setahun

HR – Career and Talent Management

- 122. % penyelesaian panduan dan kebijakan manajemen karir dan talent development
- 123. % jumlah posisi manajer ke atas yang telah memiliki calon suksesor
- 124. Jumlah karyawan yang teridentifikasi sebagai talent yang akan dikembangkan
- 125. Jumlah karyawan yang masuk kategori deadwood (tidak potensial dan tidak perform)
- 126. % penyelesaian program pengembangan untuk top talent
- 127. % realisasi program pengembangan untuk top talent
- 128. % jumlah karyawan yang lolos tes assessment center untuk promosi jabatan
- 129. Rata-rata waktu yang dibutuhkan untuk mengisi posisi strategis yang kosong (strategic vacant position)
- 130. Top Talent Turn Over (% Jumlah karyawan yang masuk kategori top talent yang keluar/resign)
- 131. Employee turn over dalam setahun
- 132. Job Engagement Score (Tingkat komitmen, motivasi dan keterikatan karyawan dengan pekerjaannya)

HR – Remuneration, Administration and Industrial Relations

- 133. Jumlah kesalahan penghitungan uang lembur karyawan
- 134. Jumlah kesalahan input data karyawan
- 135. % penyelesaian penyusunan salary grading baru
- 136. Rata-rata hari penyelesaian permintaan reimbursement biaya kesehatan
- 137. Tingkat akurasi data HRIS

- 138. Skor kepuasan karyawan terhadap layanan HRD
- 139. Jumlah pertemuan dengan SPSI dalam setahun
- 140. Jumlah kegiatan demo karyawan dalam setahun
- 141. Tingkat kehadiran karyawan
- 142. Jumlah pelanggaran peraturan perusahaan oleh karyawan
- 143. Rasio Biaya pegawai (gaji + tunjangan) dibanding total biaya produksi
- 144. Profit per karyawan
- 145. Sales revenue per karyawan

Organizational Development (OD)

- 146. % penyelesaian kegiatan diagnosa efektivitas organisasi
- 147. % penyelesaian kegiatan improvement untuk menigkatkan efektivitas organisasi
- 148. % penyelesaian penyempurnaan struktur organisasi yang baru
- 149. Jumlah kegiatan internalisasi nilai-nilai budaya perusahaan
- 150. Skor pemahaman karyawan terhadap visi misi dan nilai-nilai budaya perusahaan
- 151. Skor komitmen karyawan terhadap visi misi dan nilai-nilai budaya perusahaan
- 152. Tingkat penerapan nilai-nilai budaya perusahaan

Public Relations

- 153. Jumlah berita positif di media massa (cetak, online dan elektronik)
- 154. Jumlah berita negatif di media massa (cetak, online, elektronik)
- 155. Jumlah press release yang dirilis per tahun
- 156. Jumlah media gathering yang dilakukan per tahun
- 157. Jumlah perwakilan media yang datang dalam setiap event media gathering
- 158. Jumlah pelanggan media komunikasi korporat (brand)
- 159. Product Awereness Score
- 160. Corporate Image Score

Digital and Social Media Marketing

- 161. Jumlah web visitors per bulan
- 162. Jumlah web unique visitor per bulan
- 163. Rata-rata menit web visitor
- 164. Rata-rata jumlah halaman yang dibuka oleh setiap visitor
- 165. Peringkat dalam hasil search engine untuk kata kunci "X"
- 166. Jumlah pelanggan email
- 167. % email yang terkirim ke database pelanggan
- 168. % email newsletter yang dibuka oleh pelanggan
- 169. % email newsletter yang link promosinya diklik oleh pelanggan
- 170. Jumlah fan di fanpage facebook
- 171. Rata-rata jumlah comments dan like pada setiap update status brand
- 172. Jumlah follower di akun twitter
- 173. Rata-rata jumlah retweet untuk setiap tweet brand yang di-publish
- 174. Jumlah follower di akun instagram
- 175. Rata-rata jumlah like untuk setiap foto brand yang di-publish
- 176. Jumlah subscribers dalam channel Youtube
- 177. Jumlah total viewers untuk semua video promosi brand yang di-upload ke youtube
- 178. Conversion rate (rasion jumlah pengunjung web yang menjadi pembeli)
- 179. Jumlah klik iklan banner yang dipasang di media online
- 180. Jumlah update tulisan di blog korporat setiap bulannya
- 181. Rata-rata jumlah pembaca per artikel dalam blog korporat
- 182. Jumlah peserta yang ikut kegiatan kuis online di fanpage Facebook
- 183. Jumlah kegiatan integrated marketing online dalam setahun (integrated antara iklan di televisi, dan semua channel social media seperti facebook, twitter, youtube dan instagram)

Corporate Secretary/Secretary

- 184. Tingkat ketepatan waktu kegiatan RUPS perusahaan
- 185. Tingkat ketepatan waktu dan akurasi penerbitan laporan tahunan korporat (annual report)
- 186. Tingkat akurasi dokumentasi surat menyurat perusahaan
- 187. Tingkat ketepatan waktu dan akurasi notelensi kegiatan rapat direksi
- 188. Tingkat akurasi penyusunan agenda kegiatan direksi

New Product Development

- 189. Jumlah produk perumahan baru yang diluncurkan dalam setahun
- 190. Nilai penjualan produk baru dalam 12 bulan sejak peluncuran
- 191. Rata-rata waktu yang dibutuhkan untuk melakukan peluncuran produk baru sejak pemunculan ide, eksperimen, produksi hingga tahapan product launch
- 192. % jumlah ide produk baru yang diimplementasikan menjadi kenyataan
- 193. Tingkat kepuasan pelanggan terhadap produk perumahan baru

Business Development

- 194. Jumlah pengembangan area perumahan yang dilakukan
- 195. Jumlah kerjasama dengan mitra bisnis dalam setahun
- 196. Jumlah pendapatan yang dihasilkan dari kerjasama bisnis
- 197. Jumlah cabang baru yang dibuka di daerah tertentu
- 198. Jumlah perwakilan bisnis yang dibuka di luar negeri
- 199. Jumlah pendapatan cabang baru
- 200. Jumlah pendapatan dari kantor perwakilan bisnis di luar negeri

Business Improvement

- 201. Jumlah inisiatif business improvement yang dilakukan dalam setahun
- 202. % penyelesaian program improvement dibandingkan dengan rencana awal

- 203. Tingkat produktivitas mesin sebelum dan sesudah pelaksanaan program improvement
- 204. Tingkat produktivitas tenaga kerja sebelum dan sesudah pelaksanaan program improvement
- 205. Tingkat efisiensi mesin sebelum dan sesudah pelaksanaan program improvement
- 206. Tingkat efisiensi tenaga kerja sebelum dan sesudah pelaksanaan program improvement
- 207. % penyelesaian pembuatan SOP baru
- 208. % penyelesaian update atau penyempurnaan SOP
- 209. Tingkat kepatuhan karyawan terhadap SOP