



KEUNTUNGAN MENGGUNAKAN WEBSITE

Website merupakan kunci sukses dalam berbisnis online. Tidak hanya sebagai identitas online, tetapi juga untuk membangun brand atau reputasi yang baik dan professional. Melalui website, Anda dapat meningkatkan kepercayaan konsumen terhadap bisnis yang Anda jalankan.

Menurut Niagahoster, 56% konsumen lebih percaya kepada bisnis yang memiliki website. Oleh karena itu, penting bagi Anda untuk menggunakan website sebagai media pemasaran. Jika tidak Anda gunakan, Anda bisa kehilangan kesempatan untuk menjangkau target yang lebih luas. Tidak hanya itu, pemasaran menggunakan website juga lebih efektif. Selain informasinya dapat diakses selama 24 jam, juga dapat Anda mengelola promosi yang akan ditampilkan, sehingga tidak ketinggalan dengan kompetitor Anda yang juga memiliki website. Berikut ini keuntungan lainnya dari menggunakan website untuk bisnis Anda:

- 1. Menghemat uang
- 2. Bisa selalu terhubung dengan konsumen
- 3. Menghemat waktu









Ada berbagai cara untuk membuat website. Bagi yang belum familiar, akan terasa rumit, seperti harus menguasai coding atau paham bahasa pemrograman. Namun, ternyata tidak. Ada cara yang paling mudah untuk membuat website yaitu menggunakan platform WordPress. Website apapun yang Anda butuhkan bisa dibuat menggunakan WordPress.

WordPress merupakan CMS paling di dunia. Dengan menggunakan populer WordPress Anda juga bisa membuat toko online yang mudah dioperasikan. WordPress memiliki fitur-fitur yang dapat digunakan untuk optimasi marketing. Bagaimana cara membuat digital dengan WordPress? Caranya website membeli domain dan berlangganan hosting, lalu instalasi WordPress tersebut ke situs Anda, kemudian pasang theme yang menarik serta plug in yang pas. Website Anda sudah siap online tanpa harus menunggu proses yang lama.











DASAR-DASAR LANDING PAGE

Nah di dalam website, terdapat halaman yang dapat Anda gunakan untuk memasarkan produk, jasa, atau bisnis yang Anda miliki. Halaman itu disebut landing page. Melalui landing page, Anda dapat mengajak orang lain untuk melakukan aksi tertentu, seperti mengisi formulir dan mempelajari informasi suatu produk atau jasa. Selain itu, dengan landing page, Anda akan memperoleh manfaat diantaranya:

- Dapat mengumpulkan data leads. Leads atau pengunjung potensial ini nantinya dapat menjadi calon pelanggan produk Anda yang potensial.
- Dapat mendorong orang lain untuk fokus pada 1 produk atau jasa yang Anda tawarkan.
- Dapat meyakinkan calon pelanggan untuk segera membeli sebuah produk, jasa, atau bisnis tertentu yang Anda tawarkan melalui landing page itu.
- Dapat mendorong orang lain untuk segera melakukan transaksi di website.









Dengan menggunakan landing page ini akan sangat menguntungkan bagi bisnis Anda. Jika Anda tidak menggunakan landing page, produk yang Anda tawarkan tidak menjangkau pasar yang lebih luas dan membutuhkan usaha yang lebih banyak untuk menyakinkan calon pelanggan Anda. Namun, dengan adanya landing page, produk atau jasa yang Anda tawarkan mampu mengjangkau pasar yang lebih luas dan semakin mudah mendapat leads calon pelanggan.

