



HIJRAH ACADEMY
Kampusnya Pengusaha Hijrah

MENENTUKAN PRODUK BISNIS

MENENTUKAN PRODUK BISNIS

Berikut ini adalah **langkah-langkah dalam menentukan produk atau jasa** yang akan Anda jadikan usaha.

1. Membuat list produk/jasa berdasarkan apa yang Anda senangi

- ✓ Pilih bisnis di bidang yang Anda sukai, karena akan menjadi sumber energi tersendiri dan akan membuat Anda lebih cepat action.
- ✓ Buatlah list hingga 10 atau 20 produk bisnis.

2. Memilih berdasarkan apa yang Anda pakai

Produk apa yang Anda konsumsi setiap hari, hingga bertahun-tahun?

Anda bisa menawarkan dan menjual produk tersebut ke orang lain.

- Contohnya, Anda sudah memakai pelembap wajah selama 2 tahun, dan terbukti membuat wajah Anda semakin cerah. Maka Anda bisa menjual pelembap wajah tersebut, karena telah membuktikannya

3. Buat list berdasarkan pengetahuan atau pengalaman unik

Setiap orang memiliki pengalaman dan pengetahuan yang berbeda-beda. Untuk itu coba tuliskan pengetahuan apa saja dan pengalaman apa saja yang Anda miliki sekarang.

- Contohnya, saat kuliah Anda sering diminta untuk membuat desain kegiatan sebuah acara di kampus, akhirnya Anda memiliki ide untuk berbisnis lalu Anda membuka bisnis jasa desain grafis.

4. Pelajari produk yang jadi trend saat ini dan arah trend ke depannya

Amatilah produk-produk yang sedang trend saat ini, Anda bisa mengamatinnya di media sosial, atau di lingkungan sekitar Anda. Atau Anda bisa melihat apa yang sedang terjadi saat ini, sehingga Anda bisa menjadikannya sebuah peluang bisnis.

- Contohnya saat pandemi, banyak orang yang memerlukan masker. Jika Anda hobi menjahit, Anda bisa membuat masker dengan desain yang menarik, lalu Anda jual untuk dijadikan usaha.

Setelah Anda melakukan list ide-ide berdasarkan kategori masing-masing, yang perlu Anda lakukan selanjutnya adalah menyaring list tersebut. **Coretlah produk yang kurang meyakinkan dan sisakan 3 produk** saja. Bagaimana cara agar tidak salah coret? Lihat di modul “8 Kriteria Menilai Suatu Produk”.