

MASKER KAIN BERPOTENSI MENGUNTUNGKAN

Oleh Hijrah Academy



Berapa modal yang dibutuhkan untuk membuat masker?

Berapa modal yang dibutuhkan untuk menjalankan produksi masker? Modal awal yang harus dikeluarkan untuk memulai usaha masker kain, tentu tergantung dalam skala seperti apa usaha tersebut dimulai. Jika Anda menerapkan bisnis pada skala kecil, maka dengan modal kisaran maksimal 2 juta saja Anda dapat membeli peralatan yang dibutuhkan untuk produksi. Berikut rincian harga alat dan bahan yang dibutuhkan untuk membuat masker kain.

No	Nama ALat	Harga
1	Mesin Jahit	Rp 1.675.000
2	Gunting Kain Besar	Rp. 18.500
3	Kain Katun 1/2 meter	RP. 16.500
4	Karet Kain	Rp. 34.000
5	Meteran kain	Rp. 2.190
5	Kapur Kain	RP. 2.000
6	Jarum Jahit	Rp. 5.000
TOTAL		1.753.190

Mall **SINGER**



4.4 GRATIS ONGKIR **AKRA** Iklan

Mesin Jahit SINGER M1155

Rp1.675.000

Start



4.4 GRATIS ONGKIR **AKRA** CASHBACK **AKRA**

Delica K30 Gunting Kain dan Kertas

Rp18.500

Star **55** karet elastik 0,12% OFF

Warna HITAM & PUTIH
Isi ± 115 yrd



4.4 GRATIS ONGKIR **AKRA** Iklan

P5 karet tali masker 5mm - elastik baby | karet masker |...

Rp38.500 Rp34.000

Star



4.4 GRATIS ONGKIR **AKRA** CASHBACK **AKRA**

1/2 m KAIN KATUN YARNDYED PASTEL 2 #FULLKATUN

Rp16.500

Start



4.4 GRATIS ONGKIR **AKRA** CASHBACK **AKRA**

Kapur Kain

Rp2.000



4.4 GRATIS ONGKIR **AKRA** Iklan

[ACQ] [M1] Meteran Gulung Mini 150 CM

Grosir

Rp2.190

Star



4.4 GRATIS ONGKIR **AKRA**

JARUM JAHIT SINGER original TAJAM

Rp5.000

Cukup murah bukan dengan hanya modal kurang 2 juta Anda sudah dapat berbisnis masker kain. Jika Anda tidak ingin membeli mesin jahit, Anda dapat menggunakan jasa tukang jahit, dengan begitu Anda hanya perlu mengeluarkan modal untuk biaya jasa. Selanjutnya kita bahas terkait strategi yang tepat agar jualan Anda dapat dikenal banyak orang yaitu:

1. Promosi via media sosial

Manfaatkan media sosial, seperti Instagram, Facebook, WhatsApp, dan tik-tok untuk promosi jualan Anda. Cukup gunakan akun sosmed pribadi dan dapatkan calon pembeli dari kontak teman dan kerabat Anda.

Pastikan Anda membuat caption dan foto produk yang menarik supaya mendapat respon yang baik. Di sisi lain, cara ini akan efektif apabila Anda banyak followers. Cobalah untuk kreatif dan agresif mungkin promosi via sosial media Anda. Apabila Anda punya kenalan yang punya banyak followers, Anda dapat minta bantuan mereka buat promosikan jualan Anda biar cepat laris.

2. Jualan di marketplace

Agar usaha Anda cepat laris, Anda dapat memanfaatkan marketplace, karena di era digital sekarang jumlah marketplace yang hadir di Indonesia semakin banyak. Hal yang terpenting adalah tidak boleh malas dalam mempelajari cara berjualan di marketplace. Lakukan riset, pelajari cara gratis dari internet, lalu praktikkan sendiri.

Buat logo sederhana pada produk Anda, pelajari cara upload foto produk, dan buat deskripsi produk hingga metode pembayaran/pengiriman.

3. Pakai jasa endorsement

Anda bisa maksimalkan promosi dengan bujet khusus yaitu pakai jasa endorsement seperti mengajak content creator atau influencer lokal untuk memasarkan produk Anda.

Cara ini sudah cukup efektif dan tepat sasaran, karena jasa endorsement, seperti video testimonial produk mampu mendobrak angka penjualan hingga berkali-kali lipat.

Tapi biaya promosi ini tidak murah. Tak perlu berlebihan, Anda cukup sesuaikan saja dengan bujet promosi.