

RAUP UNTUNG JUALAN KURMA MODAL MINIM



PERLENGKAPAN DAN PROSES PENJUALAN KURMA

❖ Modal 1 Juta di alokasikan untuk:

1. Produk kurma

Sukari, golden, ajwa, tunisia madu, tunisia tangkai, tunisia urai, dan lulu.

2. Pengemasan

Kemasan menggunakan kotak mika dengan bermacam-macam ukuran tergantung pemesanan.



❖ Proses pemesanan kurma:

1. Cari supplier yang paling murah dan efisien

Cek di marketplace dari toko ke toko. Harga sedikit mahal tidak masalah yang terpenting produk bisa diantar sama rumah.

2. Timbang produknya

Timbang sesuai dengan pesanan yang diminta.

3. Packing

Jika kurma sudah sampai pesanan segera dipacking dan dilist. Apabila dikirim ke luar kota cek alamat dengan benar dan pastikan jika mengirim jenis kurma muda plastik dilubangi terlebih dahulu agar udara masuk sehingga kurma tidak membusuk. Kurma jenis kering bebas kemasannya gunakan bubble wrap tebal agar mika tidak pecah.

❖ Strategi memasarkan produk

1. Membuat akun khusus jualan dan gunakan akun pribadi

Adakan promosi melalui facebook, Instagram, dan whatsapp.

2. Mencari supplier yang benar-benar murah dan terpercaya, karena banyak supplier yang menawarkan harga murah tetapi produk tidak menjanjikan. Bisa pilih di marketplace untuk meminimalisir terjadinya keraguan dalam membeli produk.
3. Adakan promo-promo dengan banting harga agar konsumen tertarik untuk membeli produk kita.
4. Mendongkrak penjualan dengan iklan di media sosial.
5. Promosi tidak hanya tentang jualan kurma saja, tetapi menjelaskan terkait sejarah kurma bagaimana, manfaat kurma untuk mengedukasi bahwa kurma bermanfaat bagi Kesehatan.

