

## JADILAH CRAZY LEADER DALAM BISNISMU!

"Orang-orang hebat hanya akan hadir pada Leader/owner yang hebat. Jika saat ini Anda mengeluhkan timmu yang buruk, itu karena pemimpinnya buruk. Maka ubahlah dirimu jadi yang terbaik, agar engkau mendapatkan yang terbaik pula".

-Dewa Eka Prayoga-



**Jawablah pertanyaan berikut :**

Apakah Anda sudah memiliki visi yang jelas, untuk apa Anda menjalankan bisnis tersebut?

Sudahkah Anda yakin dengan visi tersebut dan berkomitmen untuk berjuang mencapainya dengan sungguh sungguh?

Apakah anda sudah menyampaikan visi tersebut kepada Tim Anda sehingga mereka bisa merasakan energinya juga?

Sudahkah Anda membuktikan diri Anda bahwa Anda layak menjadi seorang pemimpin?

Jika Anda merasa sudah layak, apakah Anda sudah berhasil mengajarkan ilmu yang Anda miliki pada Tim Anda?

Sudahkah Anda menetapkan target yang jelas dan memberikan strategi untuk mencapainya kepada Tim Anda?

Jika semua itu belum Anda lakukan, maka Anda perlu merenungkan beberapa hal berikut :

Jika Anda sendiri sebagai Leader merasa masih malas-malasan, belum punya mimpi dan target besar yang ingin dicapai dalam bisnisnya, maka jangan salahkan Tim Anda

Jika Anda masih merasa pesimis terhadap visi atau target yang ingin dicapai, maka jangan salahkan Tim Anda jika mereka minder ketika Anda menyuruhnya untuk berjualan produk/jasa.

Jika Anda masih loyo untuk belajar ilmu baru misalnya ilmu penjualan, maka jangan salahkan Tim Anda jika mereka kebingungan cara jualannya sehingga mereka lesu.

Jika Anda sendiri belum bisa mencontohkan dan membuktikan diri bahwa Anda jago misalnya dalam hal berjualan, maka jangan sakit hati jika Tim Anda sulit disuruh action

Dan masih banyak lagi.

Semuanya kembali pada diri Anda sendiri sebagai Owner sekaligus Leader dalam bisnis Anda.





Sebagai Leader, Anda perlu memiliki karakter-karakter berikut :

### 1. Memiliki Tekad Baja

Tekad yang kuat harus menjadi pegangan wajib bagi setiap Leader.

Ingat, kunci suksesnya sebuah bisnis itu harus ditopang dengan keinginan atau tekad yang kuat. Tanpa tekad baja, bisnis akan loyo. Kalau leadernya loyo, bisnisnya ikutan loyo. Sebaliknya, kalau leadernya crazy, bisnisnya ikut crazy.

So, Anda mau jadi leader yang crazy atau leader yang loyo ?

### 2. Digerakkan Oleh Visi

Dengan adanya visi yang besar, sebuah tim bisnis dibawah naungan crazy leader akan terus memacu semangatnya untuk mengejar target demi memajukan bisnis.

### 3. Selalu Berpikir Positif

Seorang Crazy Leader dalam memimpin tim bisnisnya harus mempunyai jiwa dan pikiran yang positif sehingga energy positif itu akan selalu mengalir dalam mencapai target-target yang luar biasa, dahsyat dan super "gila" tentunya.

### 4. Selalu Bersemangat dan Antusias

Semangat yang Anda miliki ketika di awal merintis usaha seharusnya terus dijaga setiap waktu. Terus antusias untuk mencari jalan dan cara agar bisnis Anda terus berjalan dan sesuai harapan. Jangan biarkan Anda kosong dari ilmu mengenai bisnis yang Anda geluti

## 5. Pandai Membangun Hubungan

Sebagai seorang Crazy Leader, penting sekali punya skill "relationship" yaitu pandai menjaga hubungan dengan orang lain.

Walaupun bisnis yang Anda jalankan akan selalu menemui masalah dan tak selalu mulus. Adakalanya hal tersebut dipicu oleh terdapatnya jarak antara Leader dengan Reseller. Bisa jadi ada komunikasi yang terputus disana. Maka seorang Crazy Leader seharusnya sudah bisa mengatasi hal seperti itu.

## 6. Bersikap Konsisten

Seorang Crazy leader tidak akan membiarkan dirinya melakukan hal lain sebelum segala sesuatu yang ia lakukan tuntas terlebih dahulu sampai berhasil.

Untuk mencapai target maksimal yang Anda impikan, pasti harus dijalani dengan konsisten. Mungkin akan ada banyak halangan dan rintangan, trial and error bahkan bisa gagal berkali kali, tapi bukan berarti itu menjadikan niat bisnis kita terhenti di tengah jalan.

Justru dengan sikap konsiste ini, sejak langkah pertama, seorang Crazy Leader akan terus meningkatkan kualitas dirinya hingga menjadi lebih baik dan menjadi yang terbaik.

**SUDAH SIAPKAH MENJADI CRAZY LEADER DALAM BISNISMU?**

