Преимущества для партнеров:

- Партнер может настроить *автоматизированную* рассылку co-brand электронных писем своим заказчикам:
- Cisco предоставляет он-лайн платформу, в которую каждый месяц подгружаются данные о потенциальных сделках с Вашими клиентами;
- Вы получаете своевременные данные об окончании сервисных контрактов и подписок/лицензий;
- Вы получаете информацию о наступлении LDOS на ваше оборудование и можете предложить заказчику новое техническое решение;
- Настроив уведомлениями типа 2nd chance Attach вы информируете заказчиков о том, что они могут *покрыть* ранее купленное без сервисного контракта оборудование;
- Контролировать отправку уведомлений заказчикам: выбирать кому отправлять и кого исключать из рассылки;

Таким образом, программа Lifecycle Advantage **поможет** вам:

- Увеличить AR и RR по сервисам и доход от продаж сервисов;
- Увеличить продажи продуктов;
- Автоматизировать коммуникацию с заказчиком и сократить время, затрачиваемое на маркетинг

Примеры писем от партнеру заказчику:





Лого Партнера



Вы не забыли про сервис?

Свяжитесь с нами прямо сейчас для приобретения контракта

Услуги поддержки не были заказаны на продукты, которые Вы недавно

Приобретенные	Информация о	Рекомендуемый
продукты	Продукте	Сервис
AIR1810	3 Devices	SNTC

Почему это важно: Вы получите круглосуточный доступ к Центру технической поддержки (ТАС), важным обновлениям и новым версиям программного обеспечения, а также техническим веб-ресурсам.

Свяжитесь с нами для получения дополнительных сведений. Мы с удовольствием поможем Вам спланировать варианты предоставляемых услуг технической поддержки и сервисного покрытия.

Если это письмо пришло не по адресу пожалуйста перешлите его своим коллегам, которые отвечают за услуги Cisco в Вашей организации



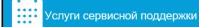


Ваш уникальный пункт продажи (Company Value Statement)





Лого Партнера



Свяжитесь с нами прямо сейчас для продления контракта.

+x-xxx-xxx-xxxx



Продлите доступ к услугам технической поддержки и критически важным обновлениям

Свяжитесь с нами сеголня

Сведения о Вашем сервисном контракте:

Вид услуги	Справка по контракту	Дата истечения срока действия
SNTC	91234567	19/11/2018

Требуется дополнительная информация? Свяжитесь с нами Мы с удовольствием поможем Вам спланировать варианты

Спасибо, что остаётесь с нами!

Ваш уникальный пункт продажи (Company Value Statement)

предоставляемых услуг технической поддержки и сервисного покрытия.





Лого Партнера



Опасность угроз никогда не была такой большой и сложной. Мы можем помочь найти простое, открытое и автоматизирванное решение безопасности вашей сети. Основываясь на архитектуре безопасности вашей компании, мы рекомендуем эти продукты, чтобы лучше видеть и контролировать угрозы безопасности.

Вашы Рекомендации по Безопасности

Рекомендуемое Решение

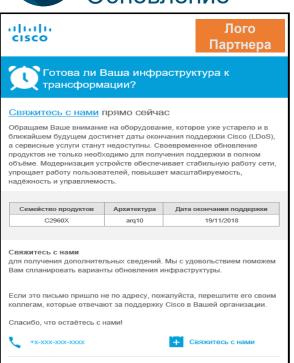
Свяжитесь с нами, если вы готовы построить интегрированную защиту от





Ваш уникальный пункт продажи (Company Value Statement)





Ресурсы:

- Для участия в программе пройдите регистрацию по ссылке:
- https://lca-signup.services-exchange.com/signup#
- Полезные Ссылки:
- Цифровой Руководитель PLAYBOOK
 Lifecycle Advantage Часто задаваемые вопросы на Русском
 Lifecycle Advantage Веб-Страница на Русском

- Видео вебинара по программе LCA:
- https://www.youtube.com/watch?v=7WLCrEBCy1c