

# 应届生 校园招聘 2019 招聘

求职大礼包

## 光大上海分行篇

应届生论坛光大上海分行版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1265-1.html>

应届生求职大礼包 2019 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

## 目录

第一章、光大银行简介.....	4
1.1 光大银行简介.....	4
1.2 光大银行人才结构.....	5
1.3 光大银行培训.....	5
1.4 光大银行核心价值观.....	6
第二章 光大银行上海分行笔试资料.....	6
2.1 光大银行上海分行笔试经验~~~ .....	6
2.2 回馈论坛，光大笔试，求人品爆发！ .....	6
2.3 写点笔经，回馈论坛.....	7
2.4 光大上分 笔经.....	7
2.5 光大银行上海分行笔试归来.....	8
2.6 光大网测题目.....	10
2.7 光大银行笔试.....	11
2.8 上分笔试.....	11
第三章 光大银行上海分行面试资料.....	11
3.1 光大上分二面.....	11
3.2 2017 光大上分一面、二面面经.....	12
3.3 光大上分一面.....	12
3.4 光大银行上海分行一面.....	13
3.5 如期来发 12.31 二面面经 光大上分 .....	13
3.6 2014.12.30 光大上分面经.....	14
3.7 上海光大营销岗面.....	14
3.8 光大上分 营销终面.....	15
3.9 上海光大 一面.....	15
3.10 营销岗面试.....	16
3.11 柜员二面.....	16
3.12 上分二面面经.....	16
3.13 光大一面归来.....	17
3.14 关于营销岗二面的内容.....	17
3.15 光大银行营销岗二面归来.....	17
3.16 光大上海分行二面.....	18
3.17 上海分行营销类岗位面经.....	18
3.18 光大上分一面.....	18
3.19 光大上分 2 面面经.....	19
第四章 光大银行上海分行综合经验资料.....	19
4.1 2015 光大应聘全经历.....	19
4.2 作为一个入行人，我想说说我的感慨.....	20
附录：更多求职精华资料推荐.....	22

### 内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2019 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

# 第一章、光大银行简介

## 1.1 光大银行简介

中国光大银行成立于 1992 年 8 月，1997 年 1 月完成股份制改造，成为国内第一家国有控股并有国际金融组织参股的全国性股份制商业银行。16 年来，伴随着中国经济和金融业的发展进程，光大银行不断改革创新、锐意进取，始终把自身发展与国民经济的增长紧密结合，在社会提供优质金融服务的同时，取得了良好的经营业绩，逐步形成了与现代商业银行相适应的多元化股权结构、日益完善的公司治理与经营机制、比较先进的科技支持系统、素质较高的员工队伍、布局合理的机构网络、范围广泛的同业合作等优势。成为了一家在国内金融体系和社会经济发展中具有一定影响力的、中等规模的全国性股份制商业银行。

光大银行总部设在北京，截至 2007 年 12 月 31 日，光大银行在中国内地设有 426 家分支机构（含经营网点）。截至 2007 年 12 月 31 日，光大银行资产总额为 7,394 亿元，贷款总额为 4,174 亿元，存款总额为 5,607 亿元，股东权益总额 247 亿元。根据人民银行公布的资料，按 2007 年 12 月 31 日资产总额计算，光大银行是中国第六大股份制商业银行。

光大银行的主要业务包括公司银行业务、零售银行业务、资金业务等。为公司客户、政府机关和金融机构等客户提供各种公司贷款（如供应链融资、中小企业贷款）、票据贴现、公司存款和中间业务等多种金融产品和服务。光大银行公司客户主要集中于大中型行业龙头企业以及资质优良的中小企业，财政、政府机构客户及同业客户。光大银行为个人客户提供全方位的零售银行产品和服务。光大银行零售银行业务“阳光”系列产品已树立较好的品牌形象，个人理财业务、工程机械按揭贷款、固定利率房贷业务等特色产品居于行业领先地位。光大银行拥有较为全面的资金业务资格。光大银行通过开展结售汇、汇率利率衍生交易、债券结算代理等，为客户提供资金产品服务。此外，光大银行还向客户提供投资银行服务，包括为客户发行短期融资券等债务融资服务、按照客户需求提供财务顾问等一揽子金融服务等。

光大银行的愿景是把光大银行建设成为诚信为本、创新为先、团队合作、卓越执行、和谐发展的精品银行和诚信伙伴。光大银行通过持续的运营改革，基本形成了各主要业务线条均衡发展，零售业务贡献度不断提升，风险管理逐步完善，创新能力不断提升的业务格局。

## 1.2 光大银行人才结构



全行人员学历结构



管理层学历结构



全行人员年龄结构



管理层年龄结构

应届生BBS  
[bbs.yingjiesheng.com](http://bbs.yingjiesheng.com)

## 1.3 光大银行培训

中国光大银行总行培训中心成立于2004年10月，隶属于光大银行人力资源部。自成立以来，培训中心积极在培训方式、资源配置、效果评估等方面进行创新，不断拓宽培训内容，提高培训质量，强化内部管理，据统计，截至到06年底已有4万人次接受了通过总行培训中心组织的各类培训，培训力度、规模都是我行以往所少有的，实践证明，培训的作用与效果明显。

多年来，培训中心逐步确立了以支持企业发展战略，促进员工职业生涯发展的共识，倡导快乐学习理念，提出知识来源于每一位员工的观念，实行项目经理制的管理模式，为各业务条线提供了优质、及时的智力支持和服务。2007年将继续针对我行实际，围绕发展战略，突出重点，开拓创新，强化岗位资格、履岗能力和员工职业生涯发展培训，采用面授、视频、网络远程教育等多种形式，深入扎实地开展各项培训工作，进一步提高了我行经营，管理人员的综合素质和业务、管理能力。

中国光大银行总行培训中心作为全行人才培养的基地，肩负着促进业务发展和提高员工素质的重任，培训中心全体员工深感责任重大的同时，也会通过自身的努力和努力提高把培训中心建设成为“同业一流，具备先进教育研究水平，软硬件实力领先，具有一定行业影响力的企业内训中心”。

## 1.4 光大银行核心价值观

诚信为本  
创新为先  
团队合作  
卓越执行  
和谐发展



## 第二章 光大银行上海分行笔试资料

### 2.1 光大银行上海分行笔试经验~~~~

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 11 月 1 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2124467-1-1.html>

首先说一句，光大的题好多啊。。还难

但是我还是要来写个笔经，神奇的论坛赋予我力量吧啊啊啊啊啊~~~~

第一部分 英语，大约 30min 单选+阅读，难度中等，六级水平吧，单选考的基本都是语法和搭配，没怎么考词汇量

第二部分 EPI，大约 1h 我先做了资料分析，但是光大的资料分析还挺难的好像。。比我之前做的难。 就是行测那些内容，思维策略、判断推理、逻辑分析等，这次依然是打了酱油。。。

第三部分 专业知识，大约也有 1h 吧，经济、金融、管理、会计都考到了，其中金融里国际收支考得多，管理考到的有什么“X 理论”、“Y 理论”啥的。。。宝宝 n 年前学得根本不记得了。。。蒙的。经济和会计考的都蛮基础的

第四部分 性格测试

没有时政、行情行史、玩游戏的部分，希望人品爆发，能帮助到后来的小伙伴们~~~~

求 offer 求面试~~~~

### 2.2 回馈论坛，光大笔试，求人品爆发！

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 1 日



地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2065580-1-1.html>

10月30日光大上海笔试,被分到了闵行区……好远啊!

正题:第一部分英语,第二部分行测,第三部分专业知识,第四部分性格测试

英语,单选和阅读,时间够用,难度方面感觉相比之下简单一点,求过啊!

行测,言语理解,数学运算,逻辑推理,资料分析。时间紧张,建议大家不会就过不要纠结,这次各部分之间没有单独计时,建议大家可以把资料分析搞定,最后在做数学。求过!

专业知识,这个大家只能看书复习了,求过!

性格测试,好好写就好,求过!

9点-12点,三个小时,时间来说还是够用的,希望自己人品爆发能进面试,也祝大家顺利

学弟学妹们一定要提早复习,做好准备,加油加油!!!

## 2.3 写点笔经, 回馈论坛

本文原发于应届生BBS, 发布时间: 2015年11月19日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2008917-1-1.html>

今天参加光大银行笔试,个人感觉比其他银行的要简单些。题目分两部分,第一部分120分钟,100题;第二部分20分钟,性格测试,多少题忘了,反正做得完时间还富裕。第一部分共15页,开始是行测,有计算题,图片、数据推理+言语理解(主旨细节加强削弱什么的),大概7页左右。在后面是数据分析题,2页左右,没有图表,全是文字,比如湖南一年大米产量多少啦,有多少公顷地啦,然后问一堆问题神马的。个人经验就问哪年什么产量最多这类根据题目找答案就成,计算题由于不让带计算器,手算都算下来费时费力,可以先算两步在看选项找答案。最后5页是英语和专业知识,一篇阅读,十几道单选,都是托业题型;专业知识的话20题左右,主要是西方经济学和金融学,LZ是金融工程专业,学过宏观和微观,但感觉考前也要复习下。非金融类的盆友也不用担心,考的都是基本题目,不难的。没有考的类型是,句子排序、文言文阅读、病句,



也没有时政、生活常识和关于光大的题,感激涕零啊

复习资料的话个人推荐中公的一本通和托业题,针对各种题型复习,复习时间因人而异。

附 上 言 语 理 解 的 论 坛 神 贴

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum.php?mod=viewthread&tid=626506&extra=page%3D1%26filter%3Ddigest%26digest%3D1%26orderby%3Ddateline%26digest%3D1%26orderby%3Ddateline>

第一次在论坛发帖,希望大家互帮互助,将分享传递下去。滚去打炉石啦,有木有土豪给充游戏币哒,平民玩家除了竞技场没法玩啊

## 2.4 光大上分 笔经

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1802168-1-1.html>

第一次写 多多见谅。。。

之前在论坛看到说好多要考专业题和光大的历史啊什么的弄得我好紧张

后来又翻到一篇去年的说是只考了行测和性格测试。。觉得大概改革过了 所以今天去的时候还是比较放心的。。

切入正题。。

考试一共 65 分钟。 好几个教室没有准考证进去随便坐

然后我们教室大概就坐了三分之一的人吧

监考给了张小纸条有个网址 再按照网页显示输入邮箱名字还有公司编号

除了名字其他都会告诉你的

然后第一页是填写自己的基本信息

填完就可以答了。。

顺便吐槽一下输入法。。。lz 平时用惯了搜狗真心不习惯啊

看人家都进入做了我还在填资料= =

一开始是行测 问语病啊数字题图形 就平常练得那种

lz 考过交工农建。。感觉这次简单多了。。就是时间不够用

一共十五页昨晚要全部昨晚才能下一页而且翻了就不能回看了

做了三页左右发现快半个钟头没了。。当时急啊。。

然后会做的赶紧不会的蒙。。。然后还剩十多分钟的时候终于做到了第七还是第八页发现居然是性格测试了。。

早知道就留个 5 分钟左右做后面的。。可是不知道啊!!!

做完全部的大概还剩五分多钟吧= =然后只能出考场了

话说好多人半个多钟头就出去了

再说回前面行测的

题目真的蛮简单的

但是来不及算。。就那个资料分析题（尤其对比建行）真的好容易 如果能有个计算机就好了!!!

数字题大概也是算一半蒙一半。。

图形题有个图好小压根不知道画了什么然后蒙的反正没英语

唉~~~~回去的时候听说这两天就会出结果的

求 rp 啊啊啊啊啊~~~~!!!!

## 2.5 光大银行上海分行笔试归来

考试前就感触很多的 光大上海是邮寄简历的 然后他通知的方式居然也是寄信来通知的

而且信封都是手写的 呵呵 辛苦 hr 了

还有就是笔试的那个楼 典型的近现代建筑 外面看看满不错的

可是可是 一进楼梯 我的妈呀 楼梯 窄不说 一楼默默黑 两楼开始昏暗的灯光 当中还有个莫名的小间

到了四楼 无语 好小 破 唯一的新奇 这种楼居然用中央空调!!

看了教室 这场才 200 人左右好像 不知道为什么那么少

然后进教室 查身份证 包放前面 放包的时候看到 答题纸 无语好长一段来写论述题

对了 这家很怪 我这个教室 50 多个人 只看到了 个位数的女生



讲卷子 有人说看了广州的卷子只能交白卷，看了北京的可以交灰卷，到了上海的应该说能涂满的

更论证了 广州不等于北京 北京和上海不相似 广州和上海没什么大关系

第一大题 选择 包括单选多选 一共 10 个 一个 2 分

考银行考到现在光大最自恋了

- 1.光大银行成立于哪年 上海分行成立于哪年
- 2.光大银行的网址
- 3.以下哪个产品是光大的理财产品
- 4.光大的服务电话是多少
- 5.财务报表包括哪些 （给了资产表 现金流量表 损益表 其他表类附注）
- 6.商业银行的保证金率是多少
- 7.<巴塞尔协议>中规定的银行资产标准比率是指什么
- 8.商业银行面临的风险有哪些 （给了 5 个风险）
- 9.
10. 额 好像记不起来了 等明天问问补上

第二大题 翻译 30 分

大头的题目啊 一篇商业的文章 应该 300 个词左右吧 毛估估了

难度还好 关键词看懂 ok 了

给了个 notes factor （保理商）不知道什么东西

第三题 简答题 3 道 一个 10 分

这个题目无语了 他也真会出

1.两个乌龟赛跑 甲龟跑到终点 10 米的时候乙龟刚跑到 9 米 现在如果把甲龟放在起跑线后一米起跑 问两只龟是不是能一起到终点

2.有三个人住宾馆，三间房间每间 1000 元，他们将房费 3000 元交给了服务员，由服务员到前台结帐。由于宾馆在酬宾，所以房费由 3000 元

变成了 2500 元，前台还给服务员 500 元，但服务员克扣了期中的 200 元，将剩下的 300 元还给了客人，即每位客人退还 100 元。所以每位客人的

实际付费为 900 元，提问每位客人支付 900 元得  $3 \times 900 = 2700$  元 服务员克扣 200 元，  $2700 + 200 = 2900$  那么剩下的一百去哪里了。

3. 甲有 5 个面包，乙有 3 个面包，丙一个面包都没有。但是丙说如果甲乙把面包分给他他愿意付钱。甲乙同意了，三人吃了一样多的面包，然后丙留下了

8 毛钱，甲说他拿 5 毛乙拿 3 毛，乙则说应该每人四毛，他们不能达成协议，闹到了法官那里，如果你是法官该怎么判。

#### 第四题 论述题 5 个选 2 个 每个 10 分

- 1.你的职业规划是什么 准备怎么实现
- 2.你觉得你适合什么样的职位
- 3.你怎么看待烟草对人体有害但又是国家税收重要来源，国家该怎么办
- 4.你怎么和你看不惯的同事相处和合作
- 5.。。。。额 想不起来了 不好意思啊 改天补

最后一部分 很无语的心理素质题目

他的特点：题目很拗口 很长 要好好看看才知道他问什么  
答案也很长  
很难摸准他到底要测什么

这道题还记得

研究人员要进行研究，有些实验者对将要到来的实验很紧张，有些则不紧张，那么在实验开始前  
A 紧张的人愿意在另外一个房间等  
B 紧张的人愿意和也紧张的人一起等  
C 紧张的人愿意和不紧张的人一起等

好像有 18 道这样的题目吧

给了两个小时的时间 但差不多一个半小时左右大家就交了

做好了没啥感觉 等吧 呵呵

第一次写笔经 有不足请各位见谅

## 2.6 光大网测题目

大家不用紧张啦，不是行测，没有银行专业知识题目。

考试用时共 60 分钟，注意断线了什么的不能再进去做题的了，各位小心。

第一部分情景模拟，共 40 题，每题 5 个选项，排序。大概就是一个情景，你最可能选择哪种解决方法之类的。

做题的时候旁边有显示时间和进度，大家抓紧一点时间，保持头脑清醒就可以了。

第二部分计算，共 15 分钟。不清楚这里的 15 分钟是不是那 60 分钟里面的哦。

很简单的计算题，就是两个相邻数字相加，数字范围从 3 到 9，超过 10 的只需填各位。

真的很考验运算速度还有对键盘的操作，哈哈。

数字一直滑动，看得有点眼花.....

大家就自己看着办吧。

沉着应对就好了，不用紧张。

好吧，攒点 RP，希望大家都能顺利通过在线测评啦

## 2.7 光大银行笔试

60 题单选 20 题多选 10 题判断

会计 3 简答

金融 3 简答

经济 3 简答

市场营销 3 简答

法律 4 简答

英译汉

公文

800 字作文

## 2.8 上分笔试

bbs 上笔试信息比较旧，来一发造福后来人。

今年上分机考行测，无英语，无专业，65 分钟一百题左右。前面 40+ 性格测试。这也是我觉得不合理的地方，性格测试不应该占用正式测试的时间。

lz 没来的及做完，平时行测就很慢，这次虽然难度不大，单计算和最后图表题大约 20+ 是全选 b or c。便当已领。再说说上海分行情况，柜员+市场营销，200 多人参加笔试，研究生 30-40，海归 10 人左右，其余本科，男生较多。

楼主现在的心情比上坟还沉重。希望诸君加油。

# 第三章 光大银行上海分行面试资料

## 3.1 光大上分二面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 22 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2074442-1-1.html>

昨天面完一面，今天去光大大厦二面，效率很高，HR 们辛苦了~~~

3 个人一组叫号，面试的形式是三个面试官面一个人，首先是一分钟自我介绍，然后在面前的三张纸里随机抽一



张，一分钟阅读题目，两分钟演讲，一定要注意好时间的控制

面试之前以为会问专业知识，准备了好多银行的知识，结果看到演讲题目后一脸懵逼，感觉说的不是很流畅，时



间也没控制好，面试官最后叫停了

今天降温了，风很大，还下着雨，天气好恶劣，小伙伴们注意保暖哦~~~加油~~~

## 3.2 2017 光大上分一面、二面面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 22 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2074263-1-1.html>

光大真心是我见过最效率的银行，昨天一面，今天二面。

一面对抗式无领导小组讨论，10 人一组，类似辩论，不过最后小组要统一一个结果。之后面试官问了两个男生，自己小组表现如何，自己表现如何。楼主感觉自己有点偏激，没想到九点多收到了短信进二面。

二面在浦东南路上海分行，以前路过的时候就觉得超好看。楼主 9 点的，恩，大门没开，但是不是从正门进去的，



要从后面绕，楼主表示下着雨在人家 ATM 那儿等了 20 分钟。按签到顺序面的，3 个人一组，柜员和营销分开来面，楼主签到的时候看了一眼，柜员一共两面纸都不到，不过最后只招 20 个，昨天一组无领导的至少看到了 5 个人，不知道有没有刷人。昨天无领导的面试官就是今天的面试官，问题如下：假如有客户抱怨收费太高或者服务不好，你怎么办？假如和你同时进来的人，学历没你高，证书没你多，但是年终奖比你多，而且你知道了，你怎么办？评价一下你自己？还有就是老规矩，父母~

不评价自己的表现了，求终面，据说明天 5 点之前会发。

## 3.3 光大上分一面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2074035-1-1.html>

论坛好冷清，也没有人发面筋，笔经。在看论坛编写的求职大礼包时，感觉前辈们写得挺多的，为了攒 rp，感谢前辈们的贡献，为来年的小伙伴造福，遂也来写写。

这次初面外包给了智联招聘，非常有效率的面试，先填基本信息表再贴张照片。然后面试，按交表顺序，所以早到一点或迟到一点也无所谓。我是 8 点那场的，轮到我面试时已经 10:15 了。

面试内容：10 或 8 人一组，无领导小组对抗辩论，连自我介绍都没有

**3 分钟看题，1.5 分钟自我阐述，5 分钟分两个小组讨论，10 分钟两小组辩论，1 分钟达成一致观点推举一人准备总结。最后一人展示总结观点。**

**最后面试官选了几个同学问问题。**

我们这组，或者说我们这个房间里的题目是：金融自由化与金融安全。lz 工科，三分钟读完题，懵逼状，可能怕我们看不懂，题本还非常贴心地把 AB 两小组的观点简单写了一下，然而还是懵逼，楼主序号是二号，自我阐述时，根本不知道讲什么，30s 就结束了。这为我的失败埋下了第一个伏笔。所以，学弟学妹们，准备面试时除了常规自我介绍这种题，虽然这次没有考。有空看看金融知识或者实事例子，举个例子也是好的啊。

辩论时，我们讨论有点跑偏了，我发现并没有刻意制止，因为完全不知道说什么，将错就错，**没话找话总比不说话的强，一定要说话！**不过如果你发现小组讨论跑偏并且你自己也有观点，哪怕很小，大胆地打断大家发言，直接表示跑偏再阐述你的观点，你就赢了。整个过程]我没说太多话，说的也没有质量，这为我的失败埋下了第二个伏笔。

我们小组最失败的是没有达成一致，推举时也很仓促，没有给发言人一点准备的时间，还好那位被推举的同学能力不错，答得算很有条理。这为我的失败埋下了第三个伏笔。其实如果遇到这种情况，刷人严重的面试，整个小组都将淘汰。

提问环节：面试官没有都问，只挑了几个同学，我觉得她挑的是答的不错的几个同学，应该是再给他们一次机会。好像网申时看今年光大只招 50 几个人（好像是桂圆），签到时发现桂圆至少 200 个，恩看来刷人严重。对了，桂圆和营销是混在一起面试的，所以当我面完得知那几位发挥不错的帅哥一个华东师大，一个海归硕士，恩，，，那么差不多面完就知道结果了。

最后写一点自己的小体会，恩，因为我是二本沫沫工科，只是抱着碰运气的心态，所以之前根本没有任何准备，收到笔试通知后，看了 1-2 天的题，收到面试，就看了应届生大礼包的面筋，没什么准备，主要是发现要准备的东西太多了，来不及，自己又懒，我觉得如果你和我一样的情况，不是金融专业的，只是碰碰运气，那么最多报一两个银行就够了，报之前先看面筋。因为我明天要去面工行了，看了工行的面经，我已经凌乱了，因为笔试还好，我觉得不用太多准备，而面试就不一样了，真的想要进，要下一番功夫的，而且面试也很浪费时间，还给你虚无的期待。不如多花点时间在其它上面，而不是浪费时间给别人作分母。

### 3.4 光大银行上海分行一面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2073960-1-1.html>

热气腾腾的面经~哈哈~今天上午刚去面的，10 个人一组，分成 A 组和 B 组，给一张纸，上面写了题目，两个组分别代表不同的观点，每个人先浏览三分钟，然后一分半钟陈述观点，提高阅读速度还是蛮重要的~

接下来是小组讨论的时间，要理出具体思路，待会与对方辩论，我们小组还是很和谐的，辩论的目的是要说服对方小组，最后形成统一的结论，然后由一位同学陈述，要特别注意时间的控制，我们两个组最后陈述的时间只剩十几秒，简单地陈述了我们的结论~

感觉我一直不是很擅长小组面试，只能努力地贡献自己的想法，一个劲儿的傻笑，看到没人发言的时候就第一个



发言啥的，跟大神们比起来差太远了

祝大家面试顺利啦~~~

### 3.5 如期来发 12.31 二面面经 光大上分

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 12 月 31 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1942576-1-1.html>

Everybody，新年好，祝找到工作的玩的开心，未找到的年前签约！！

今天光大上海分行二面，没有感觉高大上的说，位置不在陆家嘴嘛，面试等的时间有点长嘛。嘛，先签到、等待。

面试形式：单面；两个面试室，每个里面三个面试官；在前一个同学面试时后一个同学抽取演讲题目，准备演讲。进去后，1 分钟自我介绍，然后两分钟进行刚才的准备的演讲，然后问实习经历、以后打算等。


### 3.6 2014.12.30 光大上分面经


本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 12 月 30 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1942213-1-1.html>

看这里很冷清，没什么面经，楼主今天发一个，赞个人品。今天初面，小组讨论，五个部分两个案例。第一部分 5 分钟读题，题目是关于营销的，什么唐僧取经后创业弄了个经书阅读器，后来出了 Mini 也出现了竞争对手，唐

僧也是够厉害的了 ，大概就是怎么营销及获取利润；第二部分每人一分钟阐述观点，严格的一分钟，超时

会打断，楼主超了一点的说 ；第三部分就是小组讨论，独特的是不需要最后做总结发言，只需要讨论，

20 分钟 ；第四部分也很独特，又拿出来一张题目，10 个人分成两组讨论，大概就是大学生怎么变成职业人，10 分钟，同样不需要总结发言；最后一部分就是提问环节，是针对小组讨论提问的。总体感觉这种面试还不

错 。全程大概一小时。祝好

### 3.7 上海光大营销岗面

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1805956-1-1.html>

LZ 顺利达到终面，现分享一些小小的心得。

简历—笔试—无领导小组讨论—终面（2-3HR 挑战 1）—体检—三方—入职

先说终面。

寡人昨天到上海光大 6 楼，明显感觉到人少了一大半。前天一同无领导的 12 人。LZ 只看到 1 个，不知是不是因为其他人来得晚。

到了之后先留下父母姓名年龄工作单位和职位以辨别个人背景

在报告厅侯座，不知面试者是真傻还是卖萌，唧唧歪歪和工作人员聊个没完，整个报告厅都是吵声。

聊天内容 1：无领导面试怎么回留下我们

觉得自己牛掰的男男女女觉得自己不可思议，LZ 心中暗自嘲笑。

工作人员小哥说你表现的越积极越主动发言就能进，LZ 一听就知道是个打肿脸充胖子的人，这种太爱表现的人最后都没进。

聊天内容 2：银行都差不多，是否提早实习。

这种问题都好意思问。工作人员小哥再一顿瞎扯后，各面友表示业界良心。LZ 第一次会心一笑。

还有很多聊天内容，LZ 就不再说了，各位记得以后面光大千万别和工作人员扯一些有的没的，因为基本都是打肿脸充胖子的，可以问问一面二面通过率，最终招几个的话题。

等了很久，终于到了 LZ，1 分钟自我介绍，随后 HR 就你的简历提问。



4 分钟左右的时候，HR 问了一些关营销岗具备的素质问题等。各位可以准备一下。  
历时一共 6-8MIN，LZ 就不透露自己的答案了。  
最后走的时候，LZ 发现挺多硕士，且招男的较多。  
LZ 小硕，不知各位如何，稍后继续分享其他经验。

## 3.8 光大上分 营销终面

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1805412-1-1.html>

今天参加光大营销终面，楼主估计面跪了。累牛满面首先进去是二对一，其中一个一直在弄电脑。主考官很年轻的样子，让楼主有点担心。  
先是自我介绍，然后问你认为你比其他人有什么优势，如果你进银行后发现你的优势并没有给你带来你想象的结果，反而不如其他人你怎么办，上面领导发下来的指标很重怎么办，你进银行后打算如何发展，等等。  
楼主由于之前面了太多银行，以至于很多问题答案都背出来了，结果 5 分钟不到就出来了，汗出来后遇到个也是刚面完的兄弟，他说他面了大约 15 分钟，楼主心里一颤，不过问的问题都雷同  
总体而言，光大比其他银行更看重资源，相对也更赤裸一点  
但愿楼主能过吧

## 3.9 上海光大 一面

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1803370-1-1.html>

今天真是风雨飘摇啊，天冷，还下雨，楼主还是鼓起勇气去找工作。  
说说营销岗的情况，招大约 50 个，总共 2 轮面试，第一轮 150 人面，群殴。



在签到的时候可以看自己的笔试成绩，楼主 65+，至少在这一页上是最高了，关于笔试成绩，基本上过 50 就可以进面试了。

说说楼主这一组 12 人，硕士本科各一半，海外高校的硕士比较多，国内的除了楼主外还有一个交大的哥们。  
总体来说，男生比女生要多，楼主签到的时候注意到，主要还是以上海生源为主的。  
外地生源的，就看到一个西南财经的成都生源，还有就是一些海龟了，海龟有本科进面试的。  
HR 先是笑容可掬，大家一轮自我介绍下来，然后就开始讨论主题，和其他面试没什么不同，最后 HR 针对有兴趣的人发问，就结束了。

面试等待区的那个管理的哥们超级搞笑，一个劲的怂恿我们要努力讨论，说越激烈希望越大。当楼主是小孩子骗



呢

那哥们说，明天下午出通知，后天二面。光大这效率，真的可以。周日笔试周一面试周二通知周三二面，就是不知道 offer 什么时候发。  
今天上午面的全是柜员，下午全是营销，而且不能调整上下午面试时间。不过通知下午 1:30 和 3:30 的两批倒是可以互换  
先到的填完表格，就排队轮着面试了。  
楼主不擅长群殴，要是能收到周三单面通知的话，我会写二面面经。

### 3.10 营销岗面试

营销岗，海外硕士金融专业，非上海人，女

一面自我介绍，小组讨论

张三销售员，李四技术员，王二售后员，三人要一起去找客户，但三人都有自己的理由，不能统一前去。问他们的问题在哪，你如果是其中一员怎么办。

小组面后有提问：

遇到的最困难的事情是什么？

非上海人上海话怎么办？

客户要你喝酒怎么办？

怎样做好营销岗？

还有不记得了

二面单独：

为什么不在国外找工作？

有营销压力怎么办？没达到指标怎么办？

在团队中如何表现，如果有让你不适应的地方怎么办？

有三面，等待中。

### 3.11 柜员二面

进去后感觉 5 分多钟就出来了，自我介绍的时候还被打断了，说太长。只问了父母的工作，然后就结束了，大家都被问到了什么？

### 3.12 上分二面面经

问题很多，3v1...

昨天看帖还以为就问父母工作，社会资源。。结果都没问到。

1 自我介绍

2 昨天小组表现怎么样

3 对于低调做人的理解

4 一颗树与一片森林的不同理解

5 职业规划

6 为什么不投证券公司

7 今年股票为甚么跌

8 进大楼保安不让进咋办

9 团队里适合啥角色

10 怎么做好营销工作

11 责任和能力哪个重要

12 公司里有一表现出色的员工多年没升职，你怎么帮他

13 领导演讲说错话，你在帮他放 ppt，离他很远，没法提醒 怎么办？

### 3.13 光大一面归来

这个，不得不说的是，一面不难。。不管是流程还是题目跟去年类似。先是跟旁边的同学组队，相互介绍。第二个就是 Team work .第三环节，就是提问环节。

这里着重说一下第二和第三环节。

Team work 需要很好的控制时间，问题本身不难，可以各抒己见。我们这个小组，就是时间利用率不高，最后明显超时，而且没有得出实质性的答案。

本人在也此环节 出了大错，拒绝做团队发言。。哎。。后面还被面试官提问到，为什么拒绝。为了不影团队，我也只好说是个人原因，希望面试官能明白我的良苦用心啊。。。。。

第三环节，问的都是常规问题，比如说，

- 1.如果有 50 个客户，该如何维系？
- 2.如果跟上级领导关系不错，导致其他同事疏远，该怎么处理？
- 3.最近有关关注哪些财经类的新闻？
- 4.如果客户要买的理财产品，跟他的风险承受能力不同，该怎么解决？
- 5.如果遇到难缠的客户固执己见，该怎么处理？
- 6.如果客户提出的要求，跟银行本身的内控部门的规定相违背，要怎么处理？
- 7.如何在开发新客户与维系老客户之间保持平衡？
- 8.你能否接受客户经理的岗位占用过多的个人时间？
- 9。。。

暂时只能记得这么多了，希望给后面面试，甚至是明年的同学有帮助吧。！~

### 3.14 关于营销岗二面的内容

本人在网上搜集了去年光大上分二面的题目，无非就是自我介绍+ 父母工作+社会关系，最多再加个兴趣爱好，客户资源等等，很现实很直接，希望能对大家有所帮助，很多事情不是自己能决定的，希望大家一切都好！

### 3.15 光大银行营销岗二面归来

提前半个小时到场的，我去跟 HR 的人套近乎，结果木有问出此次有多少人二面。至于何时能有通知，他也一概以不知道为答案。

不出意外，二面是单面，三个面试官对一个应聘者。有两个面试官，是昨天群面的，有一个是新面孔。

No doubt ,自我介绍，职业规划。出乎意料的是，没有涉及到父母工作和社会资源的问题。这么和蔼可亲？

另外的几个问题是，1.你如何看待\*\*\*\*(某社会公众人物，应该不是同一个吧)这个人物？

2. 你为什么选择光大，而不选择其他的银行呢？

- 3.你对光大有多少了解？是否在光大办理过业务？
- 4.情商与智商哪个更加重要？你觉得自己情商高还是智商高。
- 5.为什么不回家乡发展?(我是外地户籍)
- 6.你能否承受光大银行客户经理的压力？
- 7.如果指标压力太大，自己完不成怎么办？
- 8.你对自己昨天 **Team work** 时的表现满意么？（参照我的一面面经）

面试出来后，发现比昨天群面的时候人少了？我这组看到 某关系户，某高男。其他的已经不在。。。

God bless me ....

### 3.16 光大上海分行二面

通过了一面，收到短信，来到了世纪大道光大上分总部六楼参加二面，等了十多分钟，进去之后准备很长时间的自我介绍也不用，学校学历、实习经历也不关心，直接进入主题：

“上海人还是外地人？你父母是干嘛的，在哪个单位，有社会关系没有？”

“你有资源没有，有，有多少？”

那男的赤裸裸的势力嘴脸毫不遮掩，不到两分钟，屁股都没有坐热就出来了。关上门出去的时候我就想，就算我有资源，几千几百万，等到资源被用完了，我是不是会像一条狗一样被赶出来。。。

### 3.17 上海分行营销类岗位面经

到了中山西路立信校区才知道，原来这里都是当初网申营销类岗位的人笔试。

一共 9 个部分，前面两部分是职业能力匹配测试，从来没有做过这方面的题目，做的我纠结。：90)

接下来还有语言能力的，逻辑题目的，速记的，等等，最后部分是 100 道金融相关的专业知识。(70)

貌似感觉前面部分时间卡的很紧，有两部我题目还没有做完，电脑就自动帮我跳到下一部分了。:76)

期待有面试啊。。。。。。。。。。。

### 3.18 光大上分一面

9 点半的面试，通知说要提早 20 分钟到，因为早上爬不起来，9 点 25 才到的，不过不影响。正常的流程是：先填一张表，就是基本信息学校成绩啊，实习经历，家庭关系之类的。然后多出来的时间看看宣传片，等待被叫名字。

面试十个人一组。。真是庞大的群面啊!! 房间里是一张硕大的桌子（其实也没那么大。。），和七个考官!!

按照号码坐好后，其中一个女考官说了点开场白，介绍了下面是流程。

首先是两人组队，3 分钟互相认识，结束后向大家介绍你的 partner。考的是你获取信息、把握重点并且传达信息的能力。恩。

接着是无领导小组讨论。20 分钟讨论，3 分钟总结。因为桌子很大，大家坐得太开，讨论灰常不方便。我们就脱开桌子，围成圈状。。

我面试的是市场营销岗。我们的讨论题目是：我们有一个电冰箱想在市场上定位，消费者在购买冰箱时关注的是价格和质量两个因素。市场现状是有 ABCD 四个品牌，做同样规格的电冰箱。A 高质高价，B 中质中价，C

低质低价，D 低质高价。其中 ACD 的销量一样，B 最好，问我们的产品应如何定位？在此定位下，我们还需作何努力？（第二问貌似是这个意思）

我的观点是，从 ACD 销量一样这件事上可以看出消费者对质量高低并不敏感，价格在这两个因素中占主导地位，甚至可以掩盖质量。但我的理论被无情反驳。。大家的观点是。。做品牌，或者说长线品牌，质量是很重要的 blablablah...我们的结论就不说了。。我不是很赞同其实，但也只能默认。但大家的表现面试官肯定是看在眼里的。最后作总结的是记录的同学。

然后是面试官提问。每个人都有被问到。问题诸如：面对指标压力和伦理的取舍、如何在同业竞争中脱颖而出、以前的实习、小白菜的事。。等等啦

最后是提问面试官。。没啥好说的。

感觉大家都对光大印象不好嘛，其实我觉得还可以啦。。给需要的人一点帮助吧~

## 3.19 光大上分 2 面面经

光大上分 2 面面经

8 点半的场,6 点半就起来了....然后辛苦的赶到外滩,结果面完以后觉得光大就是个脑瘫  
这是我遇到过最短的面试 不是我废,而是所有人都那么短  
光大还算诚信,相当直接啊!

第一个问题:你父母是做什么的?然后追问到你父母的行业和具体工作- -#(这个相当明显啊,我回答好后就不想面了)

然后问我简历上写卖过银行的信用卡,问:你卖一张,他们给你多少钱呀?(够直接!)

兴趣爱好,我说投资理财,他问:你多少钱炒股啊?(连投资规模和资金来源都要问清楚)

其他实习,社会工作 就模倣样的问问意思一下就没了

屁股还没热,就出来了...前后 2 分钟内,相当效率!

问了一个看门的小兵 HR,他跟我说这是最后面了,180 个人入围...

无专业 无英语 无 challenge 不 tough 高效率 够直接! ...后面的人直接去就是了  
不想评论什么了.哎

## 第四章 光大银行上海分行综合经验资料

### 4.1 2015 光大应聘全经历

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 1 月 15 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1947450-1-1.html>

找工作是一种考验，考验着即将走出校门步入社会的学子们的耐心。从投简历那一刻起，就意味着等待的开始。等待初面的通知，等待着笔试的机会，等待着笔试的结果，等待着终面的到来，最后等待着 offer 的来临。这种等待短则几周，长则几个月。等待的过程则是耐心的考验，是自我怀疑与自信的反复。每一步都小心翼翼，每一步的前进都带着对下一步的期许。然而在漫长等待，终于迎来期盼已久的 offer 时，却并没有随之而来的喜悦与兴奋，或许本应有的喜悦与兴奋早已被这漫长的等待给磨平，又或许当 offer 来临时，已将它视为理所当然，所谓的喜悦也就没有存在的理由了。越到最后，心情越是平静，或许这就是找工作带给一个人的小小成长。

光大银行是我投的许多简历中的一个，也是走完全程的其中一个。就将这段求职的经历记录下来，为自己的求职做个见证。

2014 年 11 月 2 日，网申光大银行，等待初面。

11 月 19 日，收到初面通知，自备三份简历，着正装于 11 月 21 日下午两点在深大学生活动中心面试。

11 月 21 日，两点，准时开始面试，研究生和本科生分开排队，男生女生分开排队，共四列，面试前在每份简历左上角写上自己的身高，体重和籍贯。每十人为一组进去面试。房间里有三位女面试官，面试形式是 30 秒的自我介绍，期间并无提问。面试官只在面试者站起来时看一眼，便低头打分不再看面试者，换言之，30 秒的面试更多的是在刷脸，刷身材。不在乎是什么学校，有什么证书，只要相貌端正，口齿清楚即可。其实，在网申的时候已经就学校，经历，证书等等筛选过了。

11 月 26 日，早上 10 点，收到笔试通知，之所以要强调 10 点，是因为笔试的时间是当天下午的 4:40，时间是相当的紧迫，我在想如果是外地生该怎么办。下午准时到达光大深分五楼会议室，来参加笔试的人大概有七八十人，有一些是没有收到笔试通知但依然来参加笔试的人，坐在最后。笔试是一个小时，题型是单选，多选，判断和简答。内容包括金融，证券，法律，管理和一些常识。题目不算太难，时间足够。

12 月 1 日，收到终面通知，于 12 月 4 日参加面试。要求 12 月 2 日到光大深分现场确认参加面试。这里要稍微吐槽一下，面试通知并没有告诉要打印前程无忧上的简历，很多人到了现场才被告知只接受前程无忧上打印的简历。再就是终面还需要现场确认，这也是我没想到的。

12 月 2 日下午，现场确认。

12 月 4 日，早上 8 点准时来到光大深分 5 楼会议室。面试一共分两天，12 月 3 日是面向外地生，今天是面向本地生和深大生。来面试的有 130 人左右。感觉来笔试的人都来参加终面了。面试的人数要多于来笔试的，我猜有一些人可能是在外地参加了笔试又或者是还有其他笔试时间。面试分为两组同时进行。每 5 人为一组，由工作人员带到一楼个人理财部进行单独面试。等我下楼的时候已经是下午三点了。在楼下个人部又等候了大约十来分钟，终于进入面试的房间，房间里有 8 位面试官，有男有女。我坐在离面试官大约两三米的地方，先是一分钟自我介绍，然后是面试官的提问，提问主要针对简历上的内容进行提问。大约十来分钟，我就出来了。面试的速度在这么多面试者中算是很快的。

12 月 18 日，第一批 offer 发出来。要求在 20 日内邮寄三方和个人入职体检报告给分行。

2015 年 1 月 14 日，第二批 offer。说明有一些人没有签光大，把剩下的人替补进去。

这些文字将是我应聘经历的一个见证。

## 4.2 作为一个入行人，我想说说我的感慨

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1761231-1-1.html>

自从 2010 年入职以后就再也没上过应届生，今天抱着试一试的态度居然让我试对了用户名和密码，这才决定发了这篇帖子，希望对看的人有用

总体来说对于选择银行作为自己第一份职业的同学，不要过分的关心某家银行的待遇好 福利好 因为 不管进入哪家银行 待遇不会有很大区别。其次，作为绝大多数应届生你可以选择无非是柜员或者客户经理。当然有关系



的同学可以直接忽略。

有得同学不以为然，好了我来给你解释原因。如果你的职位是柜员，我可以明确的告诉你 你的薪酬是由你的业务量决定的，绩效的二次分配考核作为新人不要过分预期。如果你是客户经理，你的薪酬主要是要依靠你的业务量累计而来的。这基本

在各家银行都是同行的准则。其次，不要觉得柜员没面子，不体面。因为很有可能你最终拿到手里的钱会高于那些所谓的客户经理。给你个最直接的理由：客户经理是靠业绩吃饭的，波动超乎你的想象 而柜员 你只要踏实干活 别处差错 不会有太大波动。

说到这 有的同学又会说 我有资源 我有关系 我能拉来存款 ok 你家里要是真有那种关系 你完全不必来银行了 不知道你们的学长学姐 有没有和你们交流过 做银行 你一样是一个销售 只不过销售的产品不同而已 换句不客气的话说 二手房中介和你 的工作服没什么区别 懂么？

其次 除了薪酬的比较 更多同学关心发展的空间与机会 说到这 可能又要给你们泼冷水了 因为 绝大多数人都要在支行 熬上很多年头 而且 这一时间是没有范畴的 不要总想着可以被借调或者调去分行 这个几率太小了 俗话说一个萝卜一个坑，即使

有了空位置 也且轮不到你 因为 在你之前 N 届的老大哥老大姐 仍然坚守在第一线上 -----支行 所以 论资排辈吧同学 说起发展 有人认为客户经理比进柜台干储蓄强 但仅凭我看到的 听到的 来看 除非你真有稳定的日均存款 储蓄 贷款客户 还能保证稳定

的增长 否则.....你一定会比同期入行干储蓄的朋友升迁的晚（这里 是在一种普遍状态下 当然不能有重大差错神马的） 原因就不细表了 问问你身边的人 我觉得他们也会给出和我一样的答案

最后 希望新入行的同事们 能够一切顺利 当然 有想提问的可以留言什么的 很乐意回答你们的问题

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：应届生求职全程指南（第十三版，2019 校园招聘冲刺）**

**下载地址：**<http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2019 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 [YingJieSheng.COM](http://www.yingjiesheng.com)，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

