

应届生 校园招聘 2019 招聘

求职大礼包

CVTE 篇

应届生论坛 CVTE 版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1354-1.html>

应届生求职大礼包 2019 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

目录

第一章 CVTE 简介	4
1.1 CVTE 简介	4
1.2 CVTE 企业理念	4
第二章 CVTE 笔试资料	5
2.1 CVTE 财务管理岗笔试	5
2.2 刚刚 8.29 做完的 CVTE 笔试经验，来分享啦！	5
2.3 CVTE 技术类 硬件工程师 校园招聘 笔试题目完整回忆	6
2.4 CVTE 简历填写	6
2.5 2013 网测试题	7
2.6 CVTE 行测题目	7
2.7 2013.9.16 嵌入式笔试题回忆	8
2.8 2013CVTE 在线测评	9
2.9 2013 年 CVTE 暑假实习面经（经理助理岗位）	10
第三章 CVTE 面试资料	13
3.1 南京商务岗实习面经，到终面	13
3.2 CVTE 上海销售岗一面	13
3.3 CVTE 上海销售岗一面面经	14
3.4 CVTE 商务岗从一面到终面【热乎乎的面经】	14
3.5 CVTE2016 秋招商务岗二面经验分享	16
3.6 2016.4.24 CVTE 视源股份 2016 届实习生商务岗群面过程	17
3.7 2016.4.24 CVTE 视源股份 2016 届实习生商务岗群面过程	20
3.8 CVTE 长沙一面回顾	23
3.9 CVTE 长沙一面归来	23
3.10 CVTE 财经类小专场面经（止步于二面）	24
3.11 CVTE 面经：一面+二面	25
3.12 CVTE 暑假实习生一面	28
3.13 2014 CVTE 春招面经-从开始到结束	28
3.14 2014 年 9 月，我的 CVTE 面试之旅	29
3.15 刚出炉的 CVTE 一面~~攒人品~~	33
3.16 CVTE 暑期实习重庆一面	33
3.17 CVTE 硬件 技术面	34
3.18 杭州 CVTEre 面试 管理类	35
3.19 CVTE 面试经过	37
3.20 CVTE 一面面经	38
3.21 CVTE2013 面试经验（技术岗）	39
3.22 西安销售网申+一面面经(附简历模板)	41
3.23 CVTE 技术类面试经验	42
3.24 CVTE 西安二面	43
3.25 CVTE：从一面到四面	45
3.26 CVTE 暑期实习 面经	47
3.27 CVTE 广州一面	48
第四章 CVTE 综合经验	49

4.1 CVTE 春招：三轮面试+实习考核+调岗考核的超全大大大面经，已拿 offer.....	49
4.2 2018 届春招 HR 岗面筋：网申+一面+二面.....	51
4.3 缘起 CVTE：提前批 CVTE 站，改变了人生轨迹。期待实习.....	53
4.4 从网申到终面【海外销售岗】.....	56
4.5 CVTE 财务岗.....	57
4.6 【CVTE】秋招 --从网申到终面面经.....	57
4.7 我的 2018 秋招首战-CVTE 广州 [销售] 从笔试到终面.....	59
4.8 CVTE 网测和群面.....	61
4.9 CVTE 实习，喜欢这种格调.....	62
4.10 我的 CVTE 实习体验和一点经验.....	63
4.11 CVTE 面试/实习经历.....	64
4.12 奇妙的 CVTE 之旅.....	65
4.13 在 CVTE 的实习之路.....	66
4.14 15 年 CVTE 长沙站春招 销售工程师——网测到实习.....	69
4.15 2015 年春招广州站（一面到终面）商务类.....	70
4.16 CVTE 从在线测评到终面 广州站 2015 届 设计类 攒 RP 求好运.....	72
4.17 发福利，秋招开始，楼主边等 OFEER 边攒 RP.....	73
4.18 CVTE 实习.....	75
4.19 CVTE 实习感受.....	76
4.20 我的 CVTE 之路.....	78
4.21 CVTE 2013 年暑期实习心得.....	79
4.22 最全的 CVTE 记录.....	80
附录：更多求职精华资料推荐.....	84

内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2019 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

第一章 CVTE 简介

1.1 CVTE 简介

CVTE 总部位于广州科学城[1]，建筑面积 2 万平方米，在厦门和深圳设有独立的研发中心，在香港和海外设有全球服务中心，在北京、上海、武汉等八大区设有一级办事处，是一家通过省部级认定的高新技术企业。公司目前主要致力于消费类电子产品的研发、销售和-content 服务，包括液晶电视主板设计、电源板设计、工业设计、触显技术、商用显示、智能机顶盒、移动互联、嵌入式游戏等产业方向。旗下有广州视源、广州视睿、华蒙教育等多个子公司。

目前公司已有员工 800 多人，其中 70%以上为研发设计人员。CVTE 非常重视对研发和创新的投入，拥有多个重点实验室，包括投资千万的 EMC 实验室。同时，公司十分重视对核心技术的保护，目前拥有多项独立知识产权。

CVTE 在发展的过程中获得一系列的资质：如广东省创新型企业、广州市工程中心、广州开发区知识产权示范企业等。作为省委省政府在广东省内指定的少数几个窗口企业，CVTE 曾接待过习近平、李克强、贾庆林等同志的视察指导。尽管 CVTE 在选定的方向上不断获得成功，但 CVTE 人从未停下前进的脚步。我们坚信，持续进步的 CVTE 能够与有理想的优秀人才一起共同见证“Designed in China”的成长。

在电视系统解决方案设计领域，CVTE 是全球最大的液晶显示类产品控制电路独立设计公司，拥有着全球最快的液晶显示应用产品研究速度，也是目前国内唯一一家有能力从事全球各种液晶显示方案应用研究的高科技企业。交互式智能平板事业部以开发、推广面向企业和大众的交互式信息传播终端为使命，并致力于产品功能的完善和用户体验的提升，目前交互式电子白板已成功运用于教育、会议市场，同时面向商业展示的交互式多媒体信息终端解决方案正在规划进入领域。

1.2 CVTE 企业理念

速度 拥有着液晶电视行业最快的研发速度，是我们的第一竞争力。我们的领先，源于不断超越极限的速度。

品质 我们的观点：品质是设计出来的。行业最顶尖的硬件/软件工程师，加上行业最苛刻的测试要求与最不惜成本的设备投入，使我们的产品具有业内最好的口碑。

成本 精确的成本控制，使客户在竞争中胜出，使我们在竞争中生存。

负责 全程无忧，负责到底，是我们对客户的郑重承诺，创建诚信的商业社会也是我们的企业责任。

第二章 CVTE 笔试资料

2.1 CVTE 财务管理岗笔试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 9 月 2 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2112894-1-1.html>

刚刚参加完笔试，趁着还热乎，和大家分享一下。

别的岗位不知道，应该不是一个套路，只说财务管理岗。

题目总 21 道，10 个单选，10 个多选，1 个综合

单选多选都是资产定义辨认啊，现金流量表，固定资产折旧神马的比较基础的题，学过会计的难度不大。

综合题就是做分录，一到大题分好几个小问，我考到的基本是收入确认的。

!!! 重点来了

! 前面的题挺简单的，大家抓紧答，苦逼的我没答完卷，原因是觉得时间够用，一直磨磨唧唧，所以! 注意! 时间规划!

最后做分录，提醒大家找点题练下手，我学的是财务管理，不是会计，大三下也没做分录的课，好久不接触，虽然很简单的题，但是看到第一反应还是有点犯怵，提前做点准备，心里也自信点!

最后，祝大家都好运啦~

2.2 刚刚 8.29 做完的 CVTE 笔试经验，来分享啦!

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 8 月 29 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2051697-1-1.html>

一大早迫不及待地赶起来做 CVTE 的网测题，分为两部分，第一 part 是视频论述，准备 1 分钟，论述 3 分钟，由于我申请的岗位是海外销售工程师，所以弹出来的画面是建议我用英语作答，但是由于时间比较仓促，所以我也没来得及考虑那么多，还是选择了用中文作答，题目是二选一，第一道题目是关于全球化的，经济，文化的全球化给世界各国带来了诸多的好处，但另一方面是全球化使得独特性在减少，问你是如何看待的。我觉得答题的步骤可以分为三步：

- 1 简单叙述一下好处的具体表现，以及独特性在减少是如何体现的。
- 2 两个观点都有其合理之处
- 3 如何对待全球化：全球化是一把双刃剑，要理性看待，但其已经是一种不可避免的趋势，应该扬长避短。在全球化的同时保留独特性

关于设备的问题，可以上网买一个带麦的耳机，插上去就可以啦

接下来，再说说 60 分钟 40 道选择题，时间依旧还是很紧迫啊，快哭了，特别是遇到一些比较复杂的数学问题，比如追及问题，水管放水问题，单理解题目就要 5 分钟左右，根本就没时间运算，所以还是要强调速度，总之自己还有两道没有完成，但还是建议大家平时没事多做做行测的数学计算题，关键时刻除了考验反应能力，还有平时的积累，孰能生巧。

工具：计算器，笔，草稿纸

最后，看在我这么努力的情况下，求赐我一次面试的机会吧。

下午还要准备普华的申请呢！

2.3 CVTE 技术类 硬件工程师 校园招聘 笔试题目完整回忆

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 5 月 14 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1861465-1-1.html>

填空题目

- 1.简单电
- 2.简单模拟电路
3. PCB 高速布线拐角，穿孔，接地分别应该注意的事项
- 4.模拟电路

简答题目

- 1.UART 和 IIC 之间通信的特性
- 2.运放 推理 计算 作图
- 3.电源电路 补充整流电桥 lm7805 或者 lm375 设计稳压电源 相关电压计算和作图
- 4.最小 MCU 系统设计
- 5.OTL 音频功放计算和分析
- 6.根据项目 / 比赛 / 课程设计自选课题作出系统原理图并介绍设计原理

翻译题目

有关读写操作的一段英译汉

随便说点儿什么

姐说的是：基础忘光光了（+-+）

2.4 CVTE 简历填写

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 9 月 18 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1877210-1-1.html>

之前做过 CVTE 测评，今天登陆看到可以填写简历了，打开发现不是以往那种简单的填写各种信息，而是好多开放性问题。要肿么写？

- 1、毕业后您最期望加入哪些企业？为什么？
 - 2、请简要介绍您幼年时期和目前的家庭情况：
 - 3、家人和朋友期望您在哪里工作、从事什么样的职业？
 - 4、请描述一件小时候您印象最深刻的事情：
 - 5、请描述您在校期间亲自经历的最成功的一次比赛、项目、学生工作或活动，并说明您在其中的收益
 - 6、您有哪些专业特长或者其他领域的特殊才能？在此项您投入了多少时间和精力
 - 7、在您所接触的同学中最优秀的有哪些？为什么？
 - 8、请评价自己个性的长处及不足：
 - 9、您如何支配您毕业后的第一个月工资？
- 额、还有好多 。。

2.5 2013 网测试题

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 8 月 29 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1724348-1-1.html>

前天做了网测的题，分享给大家攒 RP~

虽然不全不过都是【我个人觉得】比较费时间的，大家不要嫌弃啦~

本主题由 oocl 于 2013-8-29 22:17 加入精华



[2013 网测.doc](#)

41 KB, 下载次数: 414, 下载积分: 应届生币 -2 枚

2.6 CVTE 行测题目

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 9 月 8 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1726184-1-1.html>

CVTE 行测题目，31 题，攒人品

 0:57:14

结束测评, 提交答案

1. 两支队伍在平行的路面上面对面走过, 一队长250米, 另一队长350米, 从队伍第一个人相遇到两个队伍相离一共用了15秒, 已知两队伍速度比是5:3. 问两个队伍的速度相差多少? ()

A. 10米/秒
B. 15米/秒
C. 25米/秒
D. 30米/秒

答案: A. ☐ B. ☐ C. ☐ D. ☐

上一题

确认并进入下一题

其他见附件

本主题由 oocl 于 2013-9-8 13:31 审核通过



[CVTE 行测.zip](#)

1.1 MB, 下载次数: 664, 下载积分: 应届生币 -2 枚

2.7 2013.9.16 嵌入式笔试题回忆

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2013 年 9 月 16 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1728125-1-1.html>

2013.9.16 嵌入式笔试题回忆

本主题由 吃吃 于 2013-9-16 13:48 设置高亮

[123455.jpg](#) (127.54 KB, 下载次数: 18)

- 1、编写程序，统计输入的一行字符串中字母，数字，空格，和其他的字符的数目。
- 2、一个数可以有一个数的平方求得，则这个数被称为完全平方数，现在一个数加 100 后是以个完全平方数，加上 168 后也是一个完全平方数，请写代码求出这个数。
- 3、写程序判断一个二叉数的节点中，有两个父节点的节点，找出这样的节点。
树的结构为：

```
StructNode{  
    Node* plft;  
    Node* pright;  
    int data;  
}
```
- 4、文件系统类型有哪些？
FAT16 文件系统.FAT32 文件系统,NTFS 文件系统,CDFS 文件系统,linux 文件系统.RAW 文件系统.UNIX 文件系统.JFS 文件系统
- 5、有 100 个球场，然后有不同单位来定，可以定多个场地，但是所定场号需要连续，被定的场地不能重复使用，当单位退场需回收场地，请设计一个完整系统进行管理。（考虑球场利用率）

2.8 2013CVTE 在线测评

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 2 月 15 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1669445-1-1.html>

刚刚答完 CVTE 的在线测评，这也是我第一次进行网申，分享一下给自己留个纪念和跟大家分享一下。

CVTE 的在线测评一共 47 道题，时间是 60 分钟。题的类型有奥数题、简单计算题、语文假设论证题、逻辑分析题、性格测试题等，觉得难度还是挺大的，而且时间好紧啊~~

做题的时候遇到不会的可以百度，不过会有换数的情况，大家要注意哦~~但是，如果拿不准的都去查的话时间明显不够用，我就是在后 15 道题的时候觉得时间太紧迫了，最后几道的时候就开始蒙了。

现在就等通知了，希望能通过，祝福我吧~~~~

一个好的开始！大家加油！

2.9 2013 年 CVTE 暑假实习面经（经理助理岗位）

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 3 月 26 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1681642-1-1.html>

昨天午饭的时候，CVTE 打过来电话，通知我已经通过了 CVTE 的终面。当时满嘴都是食物，语无伦次地表达了一大堆感激涕零之类的话。现在，激动的小心脏消停会儿了，我打算把 CVTE 面试的点点滴滴写下来给大家分享一下，一方面也是纪念一下自己的首个实习 offer。

先简单介绍下自己，本人华工中的文科小研一枚，本科成绩还不错，保送来读的研究生，研究生阶段成绩中等。其实，本人去年也在满世界找实习，基本上是面什么悲剧什么，究其原因，归结为准备不够充分。

所谓“工欲善其事，必先利其器”啊！今年本人把简历弄得漂漂亮亮的，还求人帮翻译了下英文简历。（简历还试着让一些面试达人反复推敲过，让他们觉得 OK 为止。在这里感谢帮助过我每一位，多谢了！）而且还添置了一套正装（去年穿别人的正装，怎么看都不合适）而且和去年不同的是，今年的心态明显放松了很多，去年总觉得找不到实习就要死要活的。（岁月就是这么锻炼人的！姐沉淀了！！！！）

说实话，当时根本不了解 CVTE 是神马东西。只是朋友发了个链接给我，说是有实习招聘，而且说 CVTE 是一个面试很特别的公司，值得去感受下。当时也没想太多，就是想着投投玩喽。（在这里想提醒下大家，多和身边几个战友沟通好，彼此有实习招聘消息互相通知，是灰常有必要的。）好啦好啦~~絮絮叨叨半天，该进入正题了！！

网测：

CVTE 的网测其实就是一些行测题，难度还算是适中。不过，比较反感的是不单单是有选择题，还有填空题。（连个蒙的机会都不给人家啊!!! ~~~~(>_<)~~~~）一个小时，貌似有 46 道题要做，大约一分钟一道题吧！鉴于自己大约有 6 年没有接触过数学了，我还是选择找身边理工科的人儿帮下忙，和我一起答题！（大家一起来，提高效率）本来还觉得自己有点小丢人，后来面试的时候，才知道很多人都是这么做的（团结就是力量啊）还有个妹纸更加直接，她说只要把每个问题最后一句话打到百度上面，就可以直接看到答案了！可能 CVTE 每年形式比较相似，题目也大同小异吧.....具体是不是可行，我也不懂，有待后来人验证喽。众人拾柴火焰高，本人就华丽丽滴通过了网测。

注意：建议文科生找个理科生忙手，理科生找个文科生帮助，文理搭配，干活不累！

一面：

3 月 19 号上午接到短信，恭喜 me 通过了网测，让我在网站上下载简历并填写，20 号去大学城的广大商务酒店参加面试。当天就下载了简历填写，简历和想象中的完全不同，不会问你参加过啥活动啊！得过啥荣誉！有啥社会实践经历啥的直白问题。人家走的是迂回路线啦！问你想加入那些企业，介绍你小时候印象最深刻的事情，你接触的同学中最优秀的有哪些，将来的打算规划种种.....这些在网上都有！我就不一一列举了！不过想强调下，同志们可要诚实哦！否则在后面的面试中，尤其是压力面中是要吃大亏的！还有就是尽量不要空着，虽然 CVTE 那个简历上面说有些涉及隐私的可以不写，但是大家还是都写上吧.....弱弱地说，三面中有一个 MM 有些东西没有填写了，她的意思是因为自己空着，所以孙总就会问她这些，结果孙总说我偏偏就是不问。后来这个 MM 在最后还想申辩下，孙总都不给机会了！

~~~~(>\_<)~~~~

一面很是简单，三人一组，对两个温柔的美女 HR，技术类和非技术类是分开的。托 YH 哥的福，我知道打印两份简历啊（救命之恩啊）！我和两个大四汉纸分到了一组（这两个都是找工作的，不像我是找实习的），我们都是应聘经理助理这个小岗位（发展前景貌似挺一般，但还挺火爆啊）这个时候又要插话了！同志们啊，坐要有个坐相啊！就那么一会儿，坚持下又不会死啊！我坐在中间的位置，我左手边的汉纸放松过度啊，坐得不够端正，让人觉得极其木有诚意啊（这么说，这孩子不会想抽我吧？！）一面

主要是问下成绩（建议大家就说自己成绩挺好的！），为什么不是第一名啊（和社会实践有关）？你为什么想应聘这个岗位啊（随便扯）？如果没录上你会怎么样（我婉转滴说你要是不录我，那就直接告诉我哪里不好，以后我也就不吃亏啦）.....HR 会在你简历的左下角做一些标志，X 的平方（不懂怎么打出来）、BD 啥的~~~~每一项后面还有向上向下的箭头。后来面试的时候才发现，基本上都是以上箭头为主的人参加后来的面试啊！你偷瞄 HR 写的东西，就大概懂自己是不是能进入下个环节了！

注意点：保持微笑，回答问题时要看着 HR 的眼睛啊！眼睛是心灵的窗户啊！还有就是，三个人，坐在中间的位置比较有优势啊！（大家一起抢占吧！！）

二面：

一面的 HR 让我 24 小时内保持通讯畅通，如果进入二面会给通知的！结果我家小苹果是那么不争气，晚上给我罢工了！第二天经过反复开关机，终于拯救回来了.....一大堆未接电话短信啥的.....其中有个广州的号码在晚上 10 点半的时候连续打了三次，我还傻乎乎的以为是谁家的骚扰电话，真心没想到是 CVTE 工作到这个时间打电话啊!!!!

后来又是 YH 哥提醒，让我上网百度了下，是 CVTE 的电话啊.....网上就有的.....我去啊!! 那时候已经中午了!我就赶快打回去电话,结果人力资源那边应该是去吃饭了!接电话的 MM 说让我 2 点后再打吧.....我就煎熬了一个多小时，把电话打过去了！我就给接电话的 MM 简单说了下情况，她说对我的名字有印象，（终于发现女生起男生名字的好处，HR 都会有印象啊!!!）她告诉我说本来是通知我下午 1 点在黄村地铁 D 出口坐车去面试的~~~尼玛啊！现在都两点多了.....MM 又说不过你可以参加 3 点 20 那场.....我速度挂了电话，跑去拿衣服换了一身正装，然后速度拿点 BB 霜糊脸上（哎！在学校素颜为主嘛）还用眼线画了下眼睛（感谢本科的礼仪队经历，让我化妆速度巨快）手上提着高跟鞋，穿着一平底鞋就奔向地铁站了.....在地铁上，我换好了鞋子，然后还顺便梳了个头发。（地铁上还有几个穿正装的汉纸看着我都想发笑，后来这几个人中有人成了我的战友，这是后话了）在 3 点的时候达到了黄村地铁站啊！出站的瞬间，我发现满世界正装啊!!!! 木有一个认识的人!!! 不过，本人的特点就是脸皮厚，说好听点叫做活泼啊!! 蹭啊蹭啊蹭啊就蹭到几个妹纸那边一起扯啊，争取多认识点人！这件事倒是很有必要，后来的面试中体现出来了!!! 后来公司派了两辆车把我们拉走了.....

到了总部，又进了公司的面试集中地（这应该叫啥？！大型会议室？！管他呢!! 就是一个地方!!!）大家各自找位置坐下来了.....今天面试的内容是群面!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!（伦家羞涩下，第一次群面啊!!! 之前的面试都没轮过群面就死掉了!!）

刚开始，我们 13 个人分在一张桌子上，有一个 HR 在旁边观战！挺嗨的是有人是在地铁上看着我换鞋子的.....（眼熟有时候也是生产力啊!! 暗喜下!）第一个内容是在大概 50 分钟内，淘汰一半的人！我们组 13 个人，到底是能留下 6 个还是 7 个咧？！我们就发问 HR，能否留下 7 个!! HR 还算好说话，同意了!! 人家都说群面中 leader 容易死掉，我们这组倒是很和谐，没有所谓的 leader，大家七嘴八舌滴把考察方案定下来了，首先是每个人一分钟的自我介绍，每个人就将自己简单情况介绍下。过后每个人再有一分半钟的时间，可以通过讲个故事等等方式来向大家展示下自己。第一轮的时候，我觉得就不用罗列自己简历上都有的东西了，说自己一两个让人印象深刻的特点，想办法让大家记住比较重要。第二轮我就是讲了自己小时候的一件趣事，并且写出了通过这件事我发生的改变。（我找了个比较出糗的事情，因为会让大家印象深刻）这轮面试就是十八般武艺各种显摆了!!! 像我就是靠厚脸皮加亲和力的!! 有的是靠自己的各种强大实战经验的!!! 最后大家投票选出留下的人，我就华丽丽上榜了!! 其实自己在这轮面试中间还是奉行着一个原则，不让大家太注意，但是要让大家记住!!! 从一开始，我就担任了计时的工作，最后计票我也有参与。让大家记住自己比较重要啊!!!!

被淘汰的人和我们分开了，我和被选出的两个女生又和其他组的人分在了一起，大家要做个商务谈判。我属于比较狗屎运的人，幸运滴当了采购方，就是那种话不用太多的！剩下两组都是供货方。供货方要说服我们采购他们的东西。就像开始的时候我说的一样的，我就是个文科小研，对数学极其不敏感，对商务更是一窍不通了。这时候我们组一个 MM 就速度用手机查了下采购要关注什么东西，确定了下大概方向，然后就开始谈判。我吧，这个方面不懂，所以一直没怎么说话，只是在我们采购方忘了强调交



货时间的时候，自己出声强调了下，还有就是最后拍板的时候，我本着“利益最大化”原则，坚持选择价位最低的（当然两个供货商都很强啊!!!）感觉这一次并不算成功，准备听天由命了!!! 在我离桌的时候，我专门跑到了我们那桌的HR面前，对她笑着说了一句辛苦了（那时候貌似结果都交上去了！我绝对木有拍马屁啊!! 天地良心啊!!!!!!）这也算是对我CVT一行的结尾标志吧!!! 结果当晚就收到了三面的通知!!!! 各种意外啊!!!!

注意点：第一部分要注意要想办法让大家记住你；第二部分则是不懂的东西说得太多还不如不说。

三面：

我很感谢通过CVT面试我认识了很多朋友，大家还建立了个QQ群，名字是炮灰。三面是上午10点到黄村D出口，公司开车来接。之前还问了下已经进入CVT的DD妹纸三面大概是做啥，DD妹纸说是压力面，看现场发挥吧!!! 我就不打算准备啥啦!!! 兵来将挡水来土掩啊!!!!

第一部分是大概10个人做一桌，有一个女HR，统领着大家。不得不说，她的语言相当犀利啊!!! 她会直接问你想要多少工资，为啥？你的特点是啥？英语好的话秀一段.....我比较惨，本科辅修了个双学位——应用心理学，但是三年没接触过了!! 早就忘了!!! 她就直接说你学心理学的，那你看下桌面上哪个人的心理是有问题的...满头黑线啊!! 我一点不想得罪人啊!!!! 其实主要考你反应能力!! 我就说社会压力大啊，大家都有点毛病啊之类的.....她又非让我指出一个有毛病的~~~我只能说我旁边的妹纸说不定有点强迫症.....总之好得罪人的感觉.....（这些问题要根据你的简历随机应变）自我感觉压力面试就是看你承压能力的~~~所以，微笑最重要.....这部分过去的很快，因为女HR的语速超级无敌快.....blablabla.....最后我成了幸存者.....自我感觉纯属狗屎运!!!! 到了这个时候了，大家实力都是相当的啦!!!!

第二部分是孙总的面试，之前有听说过他是军人，没看出太多军人气质，倒觉得有点那么个文艺小范儿.....因为他发问的时候各种文学问题艺术问题哗啦啦地出现啊.....有妹纸会拉小提琴，他就会问XXX作曲的XXXX你了解吗...还有什么梁祝小提琴版啊~~~高山流水古筝什么的...我去啊（鉴于我对艺术木有好感!! 这个我记不住啊!!!!）有妹纸简历上写着自己最近在看明朝那些事，他就问那么你告诉我张居正咋挂的.....那妹纸说我还在看，张居正刚出来.....（我表示我只知道张居正和一条鞭法，别的都不懂）.....到我这边，我主动坦白自己心理学已经忘了七七八八了!! 他就问我那你知道双因素吗?! 我说不懂，他说那么你就不止忘了七七八八啦吧.....我只好笑着说，哦，那就九九十十吧.....（心里暗暗嘀咕：他真心是上知天文下知地理，中间还懂心理学啊!!!）我能做到的就是尽量调节下气氛（后来过来人对我说，我做的其实也对，压力面试嘛!! 就是看你承压能力，我开着玩笑的处理方式也许还是比较对他的胃口的!!!）印象比较深刻的是有个妹纸曾经面试过保洁，孙总问她CVTE和外企面试有什么区别.....妹纸回答说，外企单面多，CVTE都是群殴的.....孙总就说你陷入了一个逻辑陷阱，CVTE在注资方面也是有外资的.....成吉思汗啊!!!! 我们在网上搜到的是私企.....有木有啊有木有.....孙总说你应该先核对一下，CVTE是不是外企.....呃.....怎么说呢.....我估计那妹纸如果为了CVTE是不是外企，孙总肯定会说，你连我们公司都不了解，你来做什么啊.....这是后话.....大家理解下就好，本人的意思就是压力面其实就是看你反应的，孙总的发问无非就是想让人紧张起来.....

注意点：回答尽量精简尽量速度.....还有记着微笑.....

噼里啪啦.....花了一个半小时打出了不到5000字.....纪念下自己的CVTE面试.....今天接到了CVTE的2013暑期实习邀请函.....还是比较期待在CVTE的实习生活的.....啦啦啦啦啦.....弱弱的说本人还木有应届生的号码.....所以.....先暂用师姐号码发了~~~啦啦啦~之前用师姐的号下载了一些东西，现在是时候回馈了.....

## 第三章 CVTE 面试资料

### 3.1 南京商务岗实习面经，到终面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 27 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2100466-1-1.html>

网申很简单，就在网上录视频回答了一个小问题，没有网上说的丧心病狂的考题  
一口气面了 3 个小时直接到最终 hr

首先说一面 模拟销售，每人 3 分钟准备 2 分钟陈述 1 分钟提问，如果陈述不好，可以在后期提问别人的环节中好好表现，最终留下 3 个人让其他人走了

二面 模拟谈判，和别的组留下的三个人分别成为两组经销商，面试官是采购商，最后就算成功赢了谈判也没用.....  
面试官主要是看表现，两组中都会挑人，一共留了 4 个人 hr 面

两个人被叫去另一边面，我和另一个男生在一起面，问的问题都是网上可以查到的基本问题，所以前期如果有准备的话肯定是有用的，可惜我完全没准备而且先回答问题，这样几乎没有思考时间了说的就很少，在我后面说的男生就可以说很多很多.....几乎是我的三倍，而且，他又是研究生，实习经验，社团经验都比我丰富很多，所以这一面不太乐观，现在一直在等通知了，

26 号面完的，如果有到 hr 面的小伙伴可以给我说下大概多久给结果嘛，死也痛快了等待好煎熬啊，希望自己能过！有没有参加这次实习招聘的小伙伴啊，我们交流一下呗~可以留下你的联系方式

### 3.2 CVTE 上海销售岗一面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 3 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2095379-1-1.html>

先是短信发过来可以选择时间，我选了 11:00-12:00 的，不用起太早也不会太晚。地址是在上海财大豪生大酒店三楼会议室。有准备小点心和牛奶，感觉挺贴心的。

进去之后先自己用桌上的纸和笔写名字以及手机尾号后 4 位，时间还没到 HR 会让大家先随便聊聊，热热气氛。时间到了 HR 会将规则。

我们这组是 11 个人，抽签决定顺序，然后会问谁愿意计时。我抽到 10 号就主动担任了计时的工作（然而我计时计错了.....）。然后依次抽题目，每张纸上会写清楚客户群体，产品以及优点。准备时间 3 分钟，上去给大家推销这个产品 2 分钟，然后由另外 10 人提问 1 分钟。在第一个上去讲的时候，第二个人就抽题目准备，第一个人结束第二个人就直接上去。依次类推。

题目里有卖饮水机给互联网公司、卖座椅给互联网公司、咖啡给高档会所、榨汁机给幼儿园小孩、跑步机给互联网公司、音箱给广告公司、吸尘器，熨烫机给照相馆，单反给游乐园，其他记不清楚了。

另外，去面试的大部分穿了正装，有几个没穿，我感觉面试还是穿一下吧。

公司效率也很高，说是晚上 8 点就有结果了，6 点多就发短信通知了。而且没过也给你发短信通知了，我觉得真的很好啊，免得我苦苦等待的时间。

虽然我感觉我发挥的很好，讲的时候甚至忍不住想给自己鼓个掌，但是没过就没过吧，反正我下午别家的面试妥妥的过了，而且还直接两轮面完回家等 offer 了。

所以说，不要太在意一家公司的过没过，要反思不足，但别迷茫踌躇。

### 3.3 CVTE 上海销售岗一面面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2066818-1-1.html>

听说写面经可以攒人品，我也来一发吧，希望这个月赶紧把工作定下来上午 9 点半面试，估计是第一场，本来说群面有 10 个人，结果有放鸽子的，只来了六个。

CVTE 的上海办事处在田州路 99 号，跟之前面过的很多公司相比，办公地点略简陋略小，看起来有点儿 Low，有点儿失望，但听面试官说这两年会在上海建自己的办公楼。前台小哥又帅又热情，到了之后帮忙倒热水，还关心有没吃早餐，很刷好感度。

群面环节只有一位面试官，整体氛围很轻松。由于正式群面环节没有自我介绍部分，所以我们在正式开始之前组内同学随便聊了一下，简单了解一下彼此。

第一部分是模拟销售，每人抽一张题卡，上面介绍了一款产品，需要你向组内其他同学推销，3 分钟准备时间，2 分钟介绍，1 分钟自由提问。

第二部分是模拟商务谈判，组内同学分成 3 组，1 组是甲方，2 组是乙方。甲方是一家商场，乙方一家是极地海洋馆，一家是滑雪馆，同时竞标要租下商场的一层。每组先组内讨论，然后三方一起谈判。每组会拿到一张纸，上面有你所代表的商家在谈判中所要坚守的条件和底线，谈判中在原则上不能对这些条件让步。但你不知道其他两组的谈判条件和底线是什么

大致就这些吧，效率很高，晚上 8 点就查询到自己群面挂了 TAT 虽然本来就没有很想去 CVTE，不过挂了还是有点儿不爽，就酱

### 3.4 CVTE 商务岗从一面到终面【热乎乎的面经】

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 9 月 19 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2054301-1-1.html>

处女贴，献给 CVTE 面经了，上午刚面完，回寝室刷了两个副本冷静一下，现在开始分享一下我的面经，晚上会出最终结果，也算是攒攒人品吧！写得不好还请多多包涵

首先说下背景，楼主在哈尔滨站，岗位是营销工程师，面试时所有商务岗一起的，地点在哈工大，然而楼主并不是哈工大的。。。。

一面：CVTE 超人性化，在接到面试通知后，可以自主选择面试时间段，一面应该都是安排在同一天，从九点开始，每一个小时一批，具体几点结束忘了。。。。楼主选的是十点场，也就是第二场。到了之后，上一组大概在九点四十的样子就结束了，hr 姐姐就让我们先进去坐，位置自己随意坐，两张大桌，两个 hr 一人负责一桌，最贴心的是现场有准备旺仔牛奶和巧克力哦！因为还没到十点，我们一桌的人就开始闲聊起来（这个阶段其实我觉得是有文章可以作的，虽然没有正式开始面试，但是 hr 应该也是会留意你在整个人群中的一个表现，并且最后通过一面的基本上在闲聊这个过程中都表现的比较活跃）。十点到了之后，我们准时开始，hr 会宣读本次题目和要求，如下：采用模拟销售的形式，先抽取顺序卡片，每人有 3 分钟准备，2 分钟推销产品，1 分钟其他人提问，hr 可能随机提问，上一个人开始推销产品时，下一个人开始抽取卡片。卡片上就是产品名称，特性和面对的客户群体。楼主真的超幸运的，一共八个人抽到了 6 号，产品是饮水，特性是节能，抗菌，加热快，客户是某互联网公司。其他人有抽到跑步机、麦克风、体温计等等不一样的产品，有些产品特性很明确（就像楼主这样），有些就很抽象，比如什么价格昂贵，设计人性化之类的。轮到楼主了，我就从一个问题：什么是生命之源？讲起，引出了饮水机，然后就是巴拉巴拉一顿说，然后就是提问环节。这里要说一下，我们那组有一个工科背景的学姐，每次提问都会扣住技术性的问题去问，貌似这种做法 hr 挺不提倡的，所以还是尽量避免这种问题。还有，在提问环节也要提几个问题，不用特别古怪，也不需要特别刁钻，只要你的问题可以问到推销者没有讲全面的部分，体现你考虑比较周全就好了。然后一面就结束了，整个过程大概是 40 分钟的样子。走的时候，hr 姐姐说晚上八点之前会在微信公众号和短息上通知。

当天下午六点多，刚收到深信服的二面通知，就又收到了 CVTE 二面的通知，于是对于当晚的信服二面完全没什么心思，毕竟 CVTE 还是真爱啊！不讲远了，继续讲 CVTE 的二面。

二面：跟一面一样，也是预约时间，只有两场，上午一场九点开始，下午一场一点开始，楼主选了九点。第二天提前半个小时就到了，到了之后，依然是随意选择座位，面试之前也有闲聊的过程，这个不多说。二面的形式是商务谈判，具体规则：c 公司是一个大集团，有一个人流量大的商场一层楼出租，e 公司和 f 公司进行投标，投标项目分别是滑雪场和极地海洋馆，三个公司都会拿到一张卡片，上面有整个情景的说明和各公司的现状，也有各公司的价格接受底线。反正就是一顿你来我往的唇枪舌剑。很不幸，楼主所在的 f 公司竞标失败了。。。。。。这个过程要提一点，不管最后结果是竞标成功还是失败，都不是特别重要，重要的是在这个过程中，千万不要乱，要有条理，思路清晰，因为 hr 在各组内讨论和一起讨论的时候都会观察各位的表现。在结束之后，hr 也会针对这整场过程指定某人去进行评价和分析某一方面，至于 hr 要谁来讲就不一定了，但是我觉得在 hr 没有指定你讲的时候，可以在别人讲完之后举手示意，讲一下自己的分析，这对于前期表现不太好的应该是一个挽回的机会。

突如其来的终面：紧接着，讲完之后，hr 让一部分人先走，至于具体这部分人是淘汰还是待定还是通过，我就不确定了。。。接着剩下的人等待了一会儿，然后我就听到两个 hr 姐姐其中一个叫我跟另外两个同学去聊，其他人在另一边由另一个 hr 聊，他们聊的内容我也不清楚了。讲讲我自己这边吧！我当时并没有意识到是终面啊！！！！我以为这是要被淘汰的前奏啊！！！！最后聊完，hr 姐姐跟我三个说，到这里你们的所有面试流程也就已经走完了，我才意识到，卧槽原来这就是终面了。。。。。。。。终面内容主要就是聊一聊职业规划，家庭环境，近期的实习经验等之类的事，各种 hr 面的问题都大同小异吧，不过我觉得 CVTE 跟其他公司不一样的地方在于，他会问到家庭，情感等较私人化的问题（并不是隐私性的问题哈~）让我感觉到，CVTE 比较重视招聘者各方面的情况，说得过一点，他会把招聘者当成一个整体的人来看待，而不仅仅是一个雇员，一个员工。（又扯一堆废话。。。。）不过在这个过程中 hr 可能会有一些压力面的问题，一个问题一个问题的紧迫着你问，这时候不要慌，清楚表达自



己的想法就好。最后 hr 姐姐问我们有没有什么问题需要提问，然后就结束了。

hr 姐姐告诉我今晚会出现结果。。。现在好忐忑啊!!!! 因为看了之前网上有些面经说,有三选一的情况,我就觉得要是真的三选 1 我肯定比不过跟我一起终面的那个研究生哥哥啊! 毕竟人家实习经历丰富, 整场表现也很棒, 说话谈吐也很有条理, 我简直是完败啊。。。。。。但愿不要是三选一吧。。。好了这热乎乎的面经就分享到这里, 至于对于细节有啥问题的小伙伴可以留言, 我看到了就会尽量回复你们的! 希望大家都能拿到心仪的 offer, offer 拿到手软啊!!!! 加油!!!!

### 3.5 CVTE2016 秋招商商务岗二面经验分享

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2016 年 9 月 13 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2053483-1-1.html>

面试形式: 11 人群面, 模拟商务谈判, 分 3 组。

面试内容: 3 人担任广告商, 4 人担任化妆品公司, 4 人担任母婴公司 (我所在的组), 两个公司向广告商竞争一个广告位彼此的底线都不清楚。

面试流程: 15 分钟组内讨论, 40 分钟谈判。

面试过程: 4 人小组讨论过程主导权都在其它三人身上, 自己不够积极主动, 谈判的时候也完全没有表现, 最后导致被刷。

| 不足                    | 应对之策                                                                                                                                         |
|-----------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 拿到和自己专业不相关的题目, 就打退堂鼓。 | 记住: 这一环节考察的并不是专业能力, 而是团队合作能力! 所以, 专业不够, 态度来凑。                                                                                                |
| 全场被动, 没有给自己定位好角色。     | 不要轻易让队友的表现影响到自己, 扮演好自己的角色, 这个角色并不一定是要 leader, 我的性格可能更适合扮演一个“协调者”, 不一定要掌控全场, 但一定要有所贡献 (或是 idea, 或是调节气氛, 或是在讨论跑偏的时候拉回主题, 或是提醒时间、照顾组内比较沉默的成员等)。 |
| 思维没有跟上讨论。             | 看一些商业案例分析的书籍或文章, 增强自身的思考和逻辑能力。                                                                                                               |
| 开头没跟上小组讨论, 接下来全场被动。   | 调整好心态, 对自己要自信, 不要流露出任何“卢瑟”的气息, fake it till make it。                                                                                         |
| 情绪化, 对强势的             | 明白这只是一场“小小”的面试而已, 最坏的结果不过是面试不过关, 放下个人情绪, 表现出自己成                                                                                              |

|             |          |
|-------------|----------|
| 队友表现出明显的敌意。 | 熟、专业的一面。 |
|-------------|----------|

总结：

- 1.商务谈判的结果无论对于哪一方来说都不可能是最理想的，只能寻求折中点，所以要多注意对方最需要的是哪一点，尽量满足对方最需要的，这样才有余地让我方从其他点入手寻求利润。
- 2.当组内出现乱轰轰的讨论时，要马上提出分配角色，每个人负责某一块，尽量让小组的讨论结果看起来是有逻辑有条理的。
- 3.面对强势话多且总不在点子上的队友，不要害怕打断他们，适时地打断他们或是提出一些建议，可以更加表现出你的专业性。
- 4.面试是一个双向选择的过程，被刷了有自身表现不够好的原因，但深究起来，这次面 CVTE 也有自身对公司文化不够认可，所以才会抱着一种“去攒经验”的比较消极的态度去面试，这些都是会对面试过程、结果产生影响的。所以，“求仁得仁”，不要太在意面试结果的好坏，重点是自己攒了多少经验。

### 3.6 2016.4.24 CVTE 视源股份 2016 届实习生商务岗群面过程

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 4 月 24 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2040043-1-1.html>

1.时间 2016.4.24 上午 9 点开始 简单自我介绍下，非重点高校，gpa 不高，别的没什么了，已经曾经沧海，走过南闯过北，厕所后面喝过水。。。。。。2.地点 广西桂林 桂电中快餐厅二楼 就是枫华楼，其实就是个餐厅，厕所好脏的说，今天还下着雨。

3.面试岗位：商务岗，销售类的，包括海外销售，但是都没有用英语的...

4.网申过程：先说下网申，4.17 号之前就截止了，网申有性格测试和一个视频录制的论述题，视频论述就是自己找个干净的地方，进行一个 2 选 1 的 topic 的论述，我的 2 个论题是 1.如何看待穷人的孩子早当家 2.历史是否需要借鉴（大体是这个意思，当时也没截图）然后 4.23 号就给我短信让我来桂电这个中快餐厅面试，尼玛就在桂电的最里面最里面。面试时间段可 9-10 点或者 13-14 点二选一的。

5.4.24 的安排，短信说提前 10 分钟或者 15 分钟到达场地，我提前半个小时就到了，不知道哪个教室，就在二楼等了一会，然后看人多了就去那个 211 教室了，下雨我穿短袖，小冷。不得不吐槽那个厕所好脏。

面试的是 2 个女性 hr，大约和我差不多年纪（完了 透露年纪了）。9 点开始简单的介绍一下，桌子上有马克笔和 a4 纸张，名牌，名牌怎么做，大家可以按照 hr 做好的折叠，我尼玛直接自己叠的写上名字后手机号后 5 位数，2.面试的群面大流程是模拟销售，就是每人抽题和抽顺序，然后进行场景的模拟销售

我的模拟销售题目

推广一款电子阅读器 优点是 1.价格优惠 2.保护眼睛 3.携带方便 针对的客户就是高中教师。我们一组 8 个人，一个人作为销售，其他 7 个作为客户扮演可以提问，时间是准备 3 分钟，销售 2 分钟，客户提问 1 分钟。

我抽到 1 号，这个地方如果面的是海外销售，那就用英语了，韩语估计在场的没几个会的。。。我就巴拉巴拉....巴拉巴拉

拉的说完了，然后依次其他的提问和说巴拉巴拉.....然后其余的 7 个人重复，题目都不难，hr 就在旁边进行记录，用 p（不确定是不是 iPad....）。第一轮这个模拟销售之后，hr 的助理，应该是桂电的协助的学生搬来了水和士力架，问大家有吃早饭，没吃的话可以吃，士力架的卡路里太高了，大家都懂的。。。。。。。。。

第二轮，hr 让几个强势的学生换了下位置，大体两组，一组都有强势的和酱油的，我觉得第二轮我酱油了，估计第二轮在 hr 小女生旁边，我的毒舌已经吓死她了，我的毒舌会让一般的人肝儿颤的，尤其是和京东等客服撕逼的时候。。。。。。。。。

第二轮，模拟商务谈判

hr 念题目：某手机制造商的供应商 a b 公司的产品手机屏出现彩色条纹的问题，造成了损失，，然后制造商的营业额亿元明年会有 30% 的增长的。现在制造商要求 a b 2 个供货商就手机问题赔钱和返修还有返修期限。2 个人扮演制造商，余人扮演 a b 公司，我抽的 b 公司。 就是我们的地线是 1.赔偿最多 500 万然后 2.28 天返厂 3.最多 7000 台问题机器返修

然后就开始讨论了，，，，直接说结果吧，，，，，扮演制造商的大哥把题目听错了，导致了这个跑题，我觉得是跑题了，造商本来是让 a b 两家各返修 10000 台，结果制造商大哥听错成了一共 1 万台，然后我觉得后面就乱了，谁都想表现，然我就在那笑，因为真正的谈判要这样的话，那真太好笑了，顺便我旁边的 hr 小妹妹被我参与讨论的几句毒舌可能吓怕了大家讨论完，hr 小妹妹问下结果，然后就是留了几个人，没有我哦，我就拿着包走了。

总结：大家可以表现的更有条理些些，模拟商务谈判比较倾向于无领导小组讨论，但是大家要平静思考，不要太紧张

反思，冷静，提前准备，模拟销售的时候不要紧张啊，

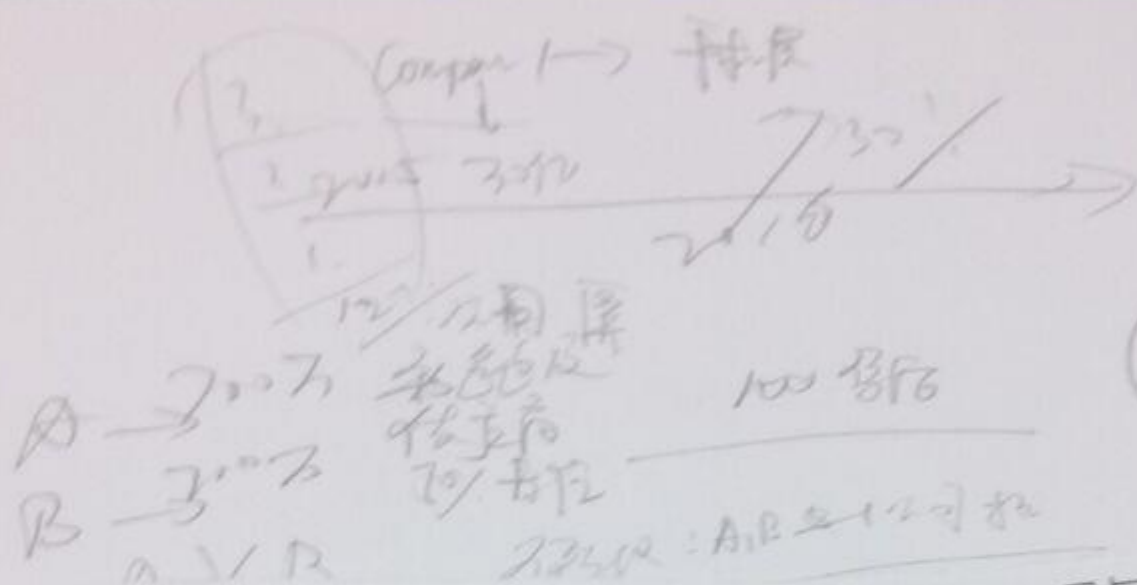
结果，还不知道，因为我面完就写了这个了下午 13 点还有一场。

后续： 一定不要迟到，多关注官方微信等。桂林这个地方，出门最好带伞。

商务, 性格测试, 广西桂林, 实习生, 手机号

[QQ 图片 20160424113700.jpg](#) (68.43 KB, 下载次数: 3)

模拟商务谈判的纸条



B方：目标：成功与客户达成一致，损失最小化，且与

(1) 赔款：400万，最高：500万

(2) 确保最少28天将此事处理完

(3) 确保不高于7000台次品进行售后维修

### 3.7 2016.4.24 CVTE 视源股份 2016 届实习生商务岗群面过程

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 4 月 24 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2040043-1-1.html>

1.时间 2016.4.24 上午 9 点开始 简单自我介绍下，非重点高校，gpa 不高，别的没什么了，已经曾经沧海，走过南闯过北厕所后面喝过水。。。。。。2.地点 广西桂林 桂电中快餐厅二楼 就是枫华楼，其实就是个餐厅，厕所好脏的说，今天还下着雨....

3.面试岗位：商务岗，销售类的，包括海外销售，但是都没有用英语的...

4.网申过程：先说下网申，4.17 号之前就截止了，网申有性格测试和一个视频录制的论述题，视频论述就是自己找个清净的地方，进行一个 2 选 1 的 topic 的论述，我的 2 个论题是 1.如何看待穷人的孩子早当家 2.历史是否需要借鉴（大体是这个意思，当时也没截图）然后 4.23 号就给我短信让我来桂电这个中快餐厅面试，尼玛就在桂电的最里面最里面。面试时间段可以 9-10 点或者 13-14 点二选一的。

5.4.24 的安排，短信说提前 10 分钟或者 15 分钟到达场地，我提前半个小时就到了，不知道哪个教室，就在二楼等了一会，然后看人多了就去那个 211 教室了，下雨我穿短袖，小冷。不得不吐槽那个厕所好脏。

面试的是 2 个女性 hr，大约和我差不多年纪（完了 透露年纪了）。9 点开始简单的介绍一下，桌子上有马克笔和 a4 纸张做名牌，名牌怎么做，大家可以按照 hr 做好的折叠，我尼玛直接自己叠的写上名字后手机号后 5 位数，

2.面试的群面大流程 1 是模拟销售，就是每人抽题和抽顺序，然后进行场景的模拟销售

我的模拟销售题目

推广一款电子阅读器 优点是 1.价格优惠 2.保护眼睛 3.携带方便 针对的客户就是高中教师。我们一组 8 个人，一个人作为销售，其他 7 个作为客户扮演可以提问，时间是准备 3 分钟，销售 2 分钟，客户提问 1 分钟。

我抽到 1 号，这个地方如果面的是海外销售，那就用英语了，韩语估计在场的没几个会的。。我就巴拉巴拉....巴拉巴拉巴拉的说完了，然后依次其他的提问和说巴拉巴拉.....然后其余的 7 个人重复，题目都不难，hr 就在旁边进行记录，用 pad（不确定是不是 iPad....）。第一轮这个模拟销售之后，hr 的助理，应该是桂电的协助的学生搬来了水和士力架，问大家有没有吃早饭，没吃的话可以吃，士力架的卡路里太高了，大家都懂的。。。。。。。。

第二轮，hr 让几个强势的学生换了下位置，大体两组，一组都有强势的和酱油的，我觉得第二轮我酱油了，估计第二轮我在 hr 小女生旁边，我的毒舌已经吓死她了，我的毒舌会让一般的人肝儿颤的，尤其是和京东等客服撕逼的时候。。。。。。

第二轮，模拟商务谈判

hr 念题目：某手机制造商的供应商 a b 公司的产品手机屏出现彩色条纹的问题，造成了损失，，然后制造商的营业额 30 亿元明年会有 30%的增长的。现在制造商要求 a b 2 个供货商就手机问题赔钱和返修还有返修期限。2 个人扮演制造商，剩余人扮演 a b 公司，我抽的 b 公司。 就是我们的地线是 1.赔偿最多 500 万然后 2.28 天返厂 3.最多 7000 台问题机器返修。

然后就开始讨论了，，，，直接说结果吧，，，，，扮演制造商的大哥把题目听错了，导致了这个跑题，我觉得是跑题了，制造商本来是让 a b 两家各返修 10000 台，结果制造商大哥听错成了一共 1 万台，然后我觉得后面就乱了，谁都想表现，然后我就在那笑，因为真正的谈判要这样的话，那真太好笑了，顺便我旁边的 hr 小妹妹被我参与讨论的几句毒舌可能吓怕了，大家讨论完，hr 小妹妹问下结果，然后就是留了几个人，没有我哦，我就拿着包走了。

总结：大家可以表现的更有条理些些，模拟商务谈判比较倾向于无领导小组讨论，但是大家要平静思考，不要太紧张

反思，冷静，提前准备，模拟销售的时候不要紧张啊，

结果，还不知道，因为我面完就写了这个了下午 13 点还有一场。

后续：一定不要迟到，多关注官方微信等。桂林这个地方，出门最好带伞。

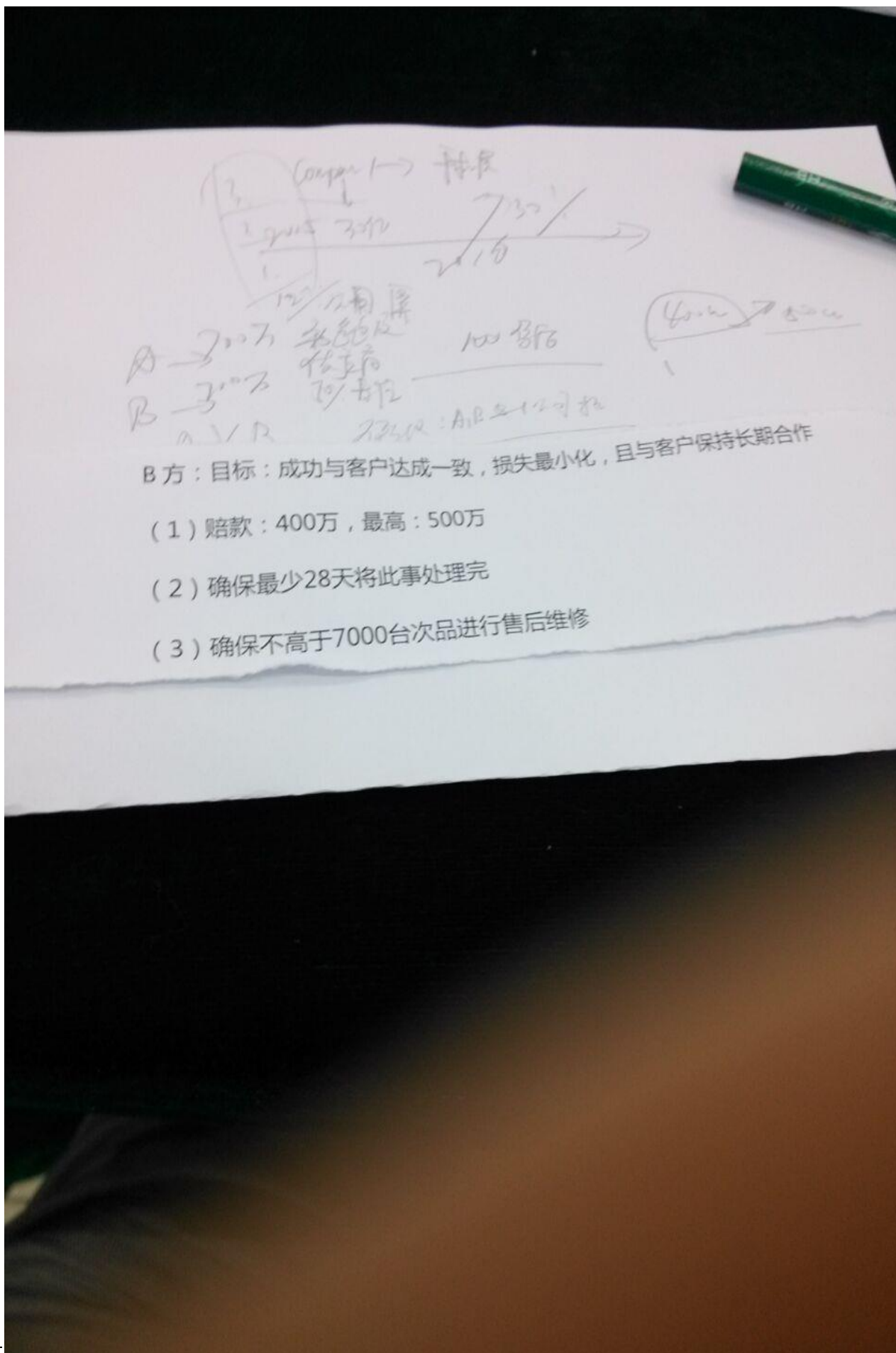
[商务](#), [性格测试](#), [广西桂林](#), [实习生](#), [手机号](#)

本主题由 [吃吃](#) 于 2016-4-25 09:31 设置高亮

[QQ 图片 20160424113700.jpg](#) (68.43 KB, 下载次数: 0)

模拟商务谈判的纸条







## 3.8 CVTE 长沙一面回顾

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 9 月 18 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1981270-1-1.html>

### CVTE

#### 长沙一面面经

今天和同学一起去的，因为选的时间毕竟晚，所以下午的时段都被选完了，我选择的时间段是 10 点到 11 点，这样早上起来还可以准备一下。早上去的人很少，队伍只排了 10 多个人，所以感觉“嗖”的一下就到我面试了，还没休息够呢…

面试官很漂亮，就是传说中的空姐这么美。不过我对着的那个 HR 姐姐是骨感型的，脸小好可爱，我甚至暗暗怀疑 CVTE 在招 HR 的时候颜值占很高比例的分值……（给我万一被刷找理由。。）面试时 1 对 3 面试，1 位面试官 3 名应试者。坐定后先把提前打好的网申的统一格式的简历交给 HR，然后看 HR 速度非凡的在 pad 上飞舞指尖，应该是录入简历编号~马上 HR 就开始问问题，果然还是网上大家都能搜到的那几个问题里面选 3 个进行提问，每个应试者轮番作答。整个过程 HR 只是偶尔看你几眼，表情大多严肃，并没有太多眼神交流。

我们组问的第一个问题是：说说你面试这个岗位有什么优势，有什么不足。第二个问题是你认为有什么原因会让你拒绝 CVTE。第三个问题就是你认为如果 CVTE 拒绝你可能是什么原因。虽然之前有过准备，但是你们知道的，到了面试的时候经常不能淡定的按照设想的那样去回答。所以我答着答着就开始随机应变了……原来准备好的台词并没有什么 L 用。

面试之前只要注意带好一份简历过去，前一天晚上了解一下所谓的“CVTE N 大问”，然后熟悉一下 CVTE 的企业文化，之前有宣讲的话最好也去洗洗脑，应该就差不多了。



最后，我没过一面，不过我面过他们的实习生，一面有 1000 人以上参加，二面应该只有 60 个人左右。没过也心理平衡了，反正 CVTE 就是出了名的出来砸钱打广告的。

## 3.9 CVTE 长沙一面归来

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 9 月 17 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1980923-1-1.html>

昨晚 8 点左右收到微信通知测评过了，邀请参加今天的面试（吐槽一下貌似微信绑定了简历的话，只有微信通知没有短信通知），选择了 11:00-12:00 场的面试。10:20 左右到达了面试地点——某五星级酒店，发现到了就可以排队立即参加面试，差不多每 5-6 分钟就会进去一组（1HR 面试 3 人），所以面试还是蛮快的，这就必须要在短短的几分钟内把自己表现出来并吸引 HR。关于问题：来的路上碰到了很多熟悉的朋友，发现面试问题几乎是固定的：1.说说你的优缺点。2.说说跟你应聘岗位相关的经历。3.如果 CVTE 拒绝了你，你认为会是什么样的原因。4.在什么样的情况下，你会拒绝 CVTE。当然，这也是我面试的时候被问到的问题。

关于 HR：CVTE 的 HR 真的是名副其实，每个都非常地漂亮非常地 nice，看得我不要不要的。。刚进门看到面试我们这组的 HR 的时候就不由自主的发出了“woo~”，HR 很 nice 地笑了笑。

面试完就可以回来了，晚上 7:00 的时候 CVTE 官微就会发布结果。期待能有好运~

### 3.10 CVTE 财经类小专场面经（止步于二面）

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 4 月 13 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1961180-1-1.html>

其实很感谢应届生求职网的 BBS，可以让我在事前了解关于 CVTE 的面试经验，但是 BBS 却几乎没有财经类面经。

今天有幸参加 CVTE 的面试，就决定把不才的我具体面试经过也写下来，希望对以后面试财经类职位的同学有帮助。

宣讲会：

CVTE 的春季宣讲会开在我们学校，在网上几乎也搜不到财经类小专场的具体时间和地点，我们也就是学校的辅导员和同学互相通知的。

（估计想参加 CVTE 财经类小专场的同学还是要多跟当地比较出名的财经类大学的同学沟通交流哦~）

在宣讲会之前，我们学校的同学很多都来了（CVTE 的福利待遇还是很吸引人的~），HR 帅哥为了调节气氛，就跟大家说可以提问。各位羞答答的女生都很安静，

然后本人因为坐在第一排，就自言自语了一句，“哦，可以提问啊”。HR 帅哥就走到我面前微笑说，对阿，你有什么问题阿？本人一愣，就随口问了一句，

之前 CVTE 的招聘会基本都在中大、华工开，为什么这次招聘选择我们学校呢？（说完我就觉得自己脑残了~好吧，我是广东财经大学的）

HR 就微微一笑，说：“因为这次的专场招聘主要是针对财经类职位的，所以就来到广东财经大学。”

我就说：“中大的财经类专业也非常不错，为什么不去中大招聘呢？您看重的是什么呢？是学历还是综合素质或者其他的呢？”（好吧，本人有点硬撑~本来是想问 CVTE 重我们学校学生一种怎么的特质而来招聘）

HR 就说了一句：“我们去中大开宣讲会，你们也会赶过来，那为什么我们不直接来这里开呢？再说，我们也欢迎其他学校财经类专业的同学来应聘。我们看重的既不是学历也不是综合素质，而是你的真本事，有本事你就可以来。”

我就微笑点头说谢谢。（个人认为提问后无论是否有你想要回复，一定要在 5 分钟之内结束，而且要注意保持礼仪，语气）

一面：

在宣讲会结束之后，直接进入一面。就是群面，2VS3。也就是那主要的三个问题，为什么选择 CVTE？为什么选择这个职位？如果给了你 offer，你会因为什么不来？

回答的时候注意契合 CVTE 的企业文化，最好就回答他们想要的回复，态度真诚。

但是，我面试的时候就有一个女生想契合 CVTE 的企业文化来回答，可是连 CVTE 的那几个企业理念的词语都记不全，而且又很老实地表达家人想她去金融行业发展的意愿。。

嗯，大家面试之前还是要多想想怎么回答这些问题。

二面：

去到科学城面试。本来看 BBS，就以为是要激烈地群殴，也已经做好了心里准备过来的。但是来到 CVTE，问了几个先来的同学，就说都是单面，氛围还是相对轻松简单的。

有的人就只进行了 1 面，有的人进行了 2 面，还有人进行了 3 面（注意，无论是 123 面，都是单面，只是面对不同的人）。所以，CVTE 对招聘员工和职位的契合度考量也是相当之高的。

1 面大家都是跟财务部的主要管理人员面试，基本上都是针对着简历上的经历来问，但也有针对你简历写的最

多的反方向来问。所以，大家面试之前还是要多角度去想一下你的简历。

还有，面试官问你具体什么社团什么实践，挑重要的回答，不要像我，啥都说出来，又啰嗦。

还有一点要警惕，不要因为面试氛围轻松，就放松警惕，任何一个简单的回答就可能拉低了你的匹配度。（我就是这样）

结合其他同学，就大概有下面的问题形式：

- 1、你觉得你在学校做过最有意义的事是什么？
- 2、你学习怎么样，拿过奖学金吗？在班级排名是多少？哪一科是几分？
- 3、除了专业课，你最喜欢的课外课程是什么？为什么？
- 4、你男朋友跟你将来有没有什么规划？为什么？（这个是听其他同学的）
- 5、你的老师对你有什么评价？
- 6、你为什么想要来 CVTE？
- 7、你在社会实践中有没有出现什么差错？为什么？数据正确率是多少？
- 8、你觉得你的面试怎么样？你会打几分？为什么？
- 9、你了解过 CVTE 吗？
- 10、你怎么理解你面试的职位？
- 11、你未来 3 到 5 年的职业规划是什么？

。。。。。

基本都是这样，3 面下来的同学说，他们问的问题几乎都一样，我都回答到累了。（我也想被抓去问个 3 遍 TT）很可惜，我面的不好，所以也没办法为大家讲一下终面。

因为我是最后一个 1 面的，所以我跟留下 2 面 3 面的人一起在饭堂吃饭，嗯，酒店式的饭堂，水果，电影院。。都很不错

但是个人就觉得所谓的乌托邦氛围就没有传说中的浓厚，也就是一起吃饭一起工作一起合作，不过我还是很喜欢



CVTE 的。

虽然不过，但是心里也能接受。aniyo, CVTE.

### 3.11 CVTE 面经：一面+二面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 3 月 14 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1955932-1-1.html>

目测已经跪了，所以分享一下血淋淋的教训。CVTE 抢走了我超级无敌多的第一次：第一次面试、第一次群面撕逼、第一次霸面.....呜呜呜.....这是我大三找实习的时候面的第一个单位，二面被拒；秋招，霸面被拒；没想到今年春招的第一站，仍然跪在二面.....准备了好多、好久，现在极度崩溃 ing（准备发完这票面经之后通宵看银他妈）.....希望之后的同学能从我的教训里得到一些有用的启发吧。加油ㄟ(ˊωˋ)ﾉ!!!（发这么欢脱的表情到底是在闹哪样.....呜呜呜.....）

#### 一面

【3 月 12 号晚上收到一面通知】，有 4 个时间段可选，我选了隔天下午 15:00。然后上网填写并打印了一份简单的 CVTE 简历。

一面就是【CVTE 五大问】，准备好答案其实就 OK 了，不要太长，请尽量控制在 3mins 之内，不要扯太远。HR 姐姐只会在你扯太远的时候打断你。

Q1: 为什么选择这个岗位?

Q2: 你觉得应聘这个岗位有什么不足?

Q3: 你如果拒绝 CVTE 会是什么原因?

Q4: 觉得 CVTE 拒绝你会是什么原因?

Q5: 为什么应聘 CVTE?

【总结】:

- 1、要控制好说话的节奏。我因为紧张所以语速有点快，最后导致自己越来越紧张，有些想好的点都忘记了；
- 2、被打断的话，要及时恢复状态，不要紧张，继续说接下来的点，把自己想的东西都说出来；
- 3、hr 姐姐总是很冷淡的，所以就当面对一颗大白菜吧！

【当晚收到二面通知】时间是隔天下午 15:00。

(\*注: CVTE 的短信通知系统似乎有 bug，所以如果没收到短信或者收到短信没有回复的，细心的 hr 前辈们都会一个个打电话确认。要耐心等等哦!!!)

## 二面

今年二面的人数明显比去年翻了一番，瞬间觉得压力很大。同车的好多牛人，坐我旁边那男的还过了国家安全局公务员的 5 轮面试。天，整整 5 轮！

必须注意一点: CVTE 的题目是由主持人念出来的，所以一定一定要【注意听题】!!! 感觉今年跪就跪在这个上面了。下面是详细的跪了面试的情况，血淋淋的教训!!! 心好累.....

【题目一】:

跟网上说的 50mins 淘汰掉一半的人不一样，第一题是读材料并给出一个方案: 【一款 APP 的内容有什么需要增减的? 如何推广?】

14 个人一组。我们组把 14 个人分为两组，一组讨论【内容增减】，一组讨论【APP 推广】。我当时没有看清题目是【APP】而不是【微信公众号】，所以还特意换了个位置去了【内容增减】组，事后想想真的超级无敌失策。

整个讨论中，我们组想当 leader 的人很多，所以你争我抢的说。我自己不太懂，所以就在一边听，记下笔记（但后来我发现自己的笔记真的记得很乱，没什么用处啊，超级失策）。最后我们小分组在组内规定的时间内没有完成讨论，而推广组完成了。我们继续占用了 2mins 左右讨论，最后做出了一个结论。

接着与【APP 推广】组一起合并讨论结果，并选出一个人进行阐述。但是这个时候 bug 出现了。时间已经不太够了，有同学又提出让 presenter 先跟大家说一遍，查缺补漏之后再跟 HR 汇报，最终导致了我们的时间不够。在 presenter 总结陈述给大家听之后，我提了一点小小的意见，感觉还比较有用。同组的同学里也有很多很有点子的人，提出了一些比较好的观点。但是因为大家都争得很凶，这些观点并没有完全被采纳，感觉挺那什么的。

我的贡献值: 1、【负贡献】: 一开始用公众号的分类跟大家说都有哪些分类，还好有同学指出了，我马上闭嘴（猪了一把）；2、【正贡献】: presentation 的顺序最好以项目目标、人群定位为核心展开。

【总结】:

### 1、Problems:

1) 团队: 整体没有时间把控、步骤规划。A. 大家虽然都抢着做 leader，但是没有人提出一个很明确的时间、步骤规划，导致讨论比较混乱，最后超时了；B. 没有一开始有人跳出来要做计时，但是大家都说屏幕上有时间，不需要。结果证明还是十分需要计时的，因为讨论讨论着大家就忘记看时间了；C. 同 A 的原因，很多好的观点没有被充分讨论和采纳。

2) 我自己: A. 不够主动。其实从大家一开始坐下，HR 姐姐们就开始记录大家的表现了。我们组座位没有坐满的时候，我没有主动地去叫同学过来。在大家讨论 APP 的时候，我手机里有公众号，也没有主动把手机拿出来看，而是等着别人拿；B. 让大家在名牌旁边编号的问题，我一直想提出，但最后被别人抢先了；C. 在整个讨论中自己的贡献值为 0，也没有时间意识；D. 听题不细心，尤其是在【时间】和规则上不细心，整个被大家带着走了。



## 2、Tips:

- 1) 就算出现了大家一致决定不要及时, 也应该自己把控好时间, 做好提醒;
- 2) 不懂没关系, 但是应该做好笔记, 适当的时候总结大家的讨论成果, 推动讨论进程;
- 3) 有什么想法还是立即表达出来最好。

### 【结果】:

我被点名叫起来去到了离主席台较远的后四桌。(因为表现不太好吧。临走的时候我看到我们组有妹纸冷笑了一下, 还不止一个.....Orz.....)

### 【题目二】:

跟网传的商务谈判题一样, 去年春招也有这道题。除了谈判外, 还需要淘汰组员, 采购方、没有拿下采购方的供应商各淘汰 2 人; 拿下采购方的供应商淘汰 1 人。【所以题目是两个方向: 谈判+淘汰】。

我们一整个组从一开始就没听清楚题目, 题目要求【20mins 讨论】+【20mins 谈判并选择供货方】+【10mins 投票】。结果我们【20mins 讨论的时候就谈判了】。

### 【Part 1: 20mins 讨论】

我和另外四个同学是【供货方】。因为之前做过准备, 所以我一开始提出【先理一下框架, 再每个人负责一个部分吧】, 两个同学表示赞同, 一个同学说【派人去听听另一家供应商的底细】, 另一个同学表示【我们也要摸清楚采购商的底细, “blabla”开始叙述原因】。最后我好像强势了一些, 坚持了先理出框架分配任务。于是我们理出了 6 个方面。接下来每个人自己选择自己感兴趣的部分, 并分好了任务。这时有人提出确定一下价格, 大家表示赞同, 于是我提出“先完成自己部分的任务, 然后汇总查缺补漏, 再一起制定价格”。没有人理我。这时, 有三个同学开始单独讨论价格。我只好写自己负责方面的维度- -#, 另一个同学写他的那个部分。然后, 那三个同学中有两人换了位置, 靠近采购商的同学开始直接跟采购商谈, 事后想想她其实是去【调查采购商底细】。但是大家都很激动, 就开始跟采购商这样那样地谈条件.....我没听清楚题目, 又没搞清楚那个同学的意图, 就掺和进去了.....然后悲剧了。到最后我们组也没出一个完整的陈述方案, 然后采购商那边把我们的价格、交付日期、保修期都拿到手了。接着采购商宣布选择我们的对手, 这时候前 20mins 结束。主持人宣布, “讨论时间结束, 下面进入谈判时间。”(于是我们桌的那俩 HR 姐姐都相视而笑了- -#)

### 【Part 2: 20mins 谈判并选择供货方】

接下来的情况好像更加混乱了。整个游戏变成了两家供货商互相撕逼辩论, 注意, 是【辩论】!!! 在旁边看着真的是有心无力。还好后来采购商的同学及时说, “我想要大家说说除了价格、交付期、保修期外的其他优势, 说服我们买你们的产品, 而不是辩论。”这时候我们小组终于有人建议我去做 presenter, 好感动! 但是其他两个队友明显还沉浸在自己的世界里.....很混乱, 就不赘述了。最后我们组没被选上。

### 【Part 3: 10mins 淘汰队友】

大家提议各小组内部淘汰即可。然后我提出现场的表现虽然小组内部会比较清楚, 但是其他组也看到了每个人的表现, 所以淘汰应该分两个部分, 小组内可以讨论一次, 然后全部人发表一下观点表决, 这样比较客观和公平。有一个小组同意了, 但是另外一个小组完全没听, 继续沉浸在自己的投票淘汰中.....于是我们就选了组内淘汰。我提出“每个人陈述一下自己的贡献, 然后再投票淘汰比较公平”, 然后有队友说太不人性, 还是主观直接投吧。我觉得不妥, 强调公平的重要性(我又强势了一把.....天哪, 这个游戏里我居然一直都在强势.....)。大家勉强同意了, 然后开始编号并陈述自己的贡献.....【我们的时间已经不! 够! 了! 】.....但仍然有同学还沉浸在刚刚的谈判中.....于是被我无情的打断, 好捉鸡!!! 然后, 我们小组还竟然因为投票结果应该一张纸写一个号码, 还是一张纸写两个号码纠结了至少 30 秒。因为投票这事儿, 有同学表现得很不愉快。其实这只是一个游戏而已, 不至于吧。最后出现了我和另一个同学同票的, 但是已经没有阐述的时间了, 所以直接让剩下的三个人继续投票。最后的结果是我被淘汰了。其他组的有同学表示很震惊。我们整个大组又一次超时了, 最后写了张淘汰结果交给了 hr 姐姐。面试结束。

我的贡献值: 1、【负贡献】: 1) 没注意听题, 没能把大家拖回来, 于是我们在自黑的道路上越走越远; 2) 提出了框架, 分好了任务, 但是没有把控住整个局势, 导致了之后的混乱; 2、【正贡献】: 1) 分了任务; 2) 有一些有用的补充; 3) 坚持了公平原则。

**【总结】：**

1、Problems: 1) 团队: A.仍然是抢着做 leader, 但最后没有 leader; B.可能因为紧张, 大家都很有急, 导致没有听清楚题目就匆匆开始了; C.大家很容易沉浸在自己的世界里, 抢着表现, 忽略其他人的想法。2) 我自己: A.应急的能力很差, 发现大家走歪了却不能及时扭回来; B.听题不细心, 尤其是在【时间】和规则上不细心, 又被大家带跑了; C.一着急了就表现得很强势, 有点没有礼貌。还是要多用问句征求大家的意见才好。

2、Tips: 1) 认真听题; 2) 多想想如何凝聚团队; 3) 如果自己的点子很简单易懂, 就不必赘述了, 真的很浪费团队时间; 4) 少说废话, 可以没有贡献, 但是贡献值不能为负; 5) 无领导小组讨论只是个游戏, 犯不着因为游戏里的结果生气; 6) 尊重他人是团队合作的基础。

**【结果】：**

绝对跪了!!! 去年招实习生的时候就跪在了二面, 当时觉得是自己的准备不足, 所以活该。今年准备了很久, 但还是应急能力太差, 还是要多加锻炼才行。

永别, CVTE 校招。

超级无敌难过 ing……

## 3.12 CVTE 暑假实习生一面

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2015 年 3 月 13 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1955764-1-1.html>

之前发过笔试的贴 <http://bbs.yingjiesheng.com/foru ... ead&tid=1955634>

然后今天下午参加了 CVTE 的一面。每组 3 人, 一组有 2 个 HR 在问问题。

1. 选择这个岗位, 你的优缺点分别是什么?
2. 为什么选择 CVTE?

我答得不好啊呜呜……希望大家看到这个帖子以后好好想想自己有什么优缺点和 CVTE 这个匹配的哦, 加油!

## 3.13 2014 CVTE 春招面经-从开始到结束

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2014 年 9 月 9 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1875390-1-1.html>

**1、背景介绍**我是长沙一所大学 14 届毕业生, 春招的时候经 L 同学大力推荐, 开始了 CVTE 的旅程。为了感谢这位同学对我的帮助, 感谢 CVTE 给我实习机会, 并且为还在找工作的自己攒人品, 在这里给大家分享我从开始到实习结束的过程。

### 2、了解 CVTE

最开始了解 CVTE 是通过 L 同学, 他是我同班同学, 在秋招的时候已经拿到了 offer, 并且在春招积极的帮公司做宣传, 所以我也了解很多相关的信息。在开始接触之前, 宣传的薪水标准是最吸引我的点, 各位可以上官网了解, 确实非常高。接下来我在网上做完测试, 试题基本属于行测类型, 当然还有性格测试(我没记错的话)。通过测试

是必然条件，只有通过了测试才会收到面试通知和 CVTE 的标准简历。这份测试结果会通过某种形式印在你个人的标准简历上，在面试的时候给 HR 提供参考。在我们学校开宣讲会的时候我和 L 同学一起去会场帮忙，结束以后 CVTE 长沙地区的几位销售请我们吃了晚饭，期间了解了一些企业的情况。到这个时候，我对 CVTE 非常期待，通过对 L 同学的了解和对公司几位销售的初步印象，我觉得这个公司还不错。

### 3、面试（销售工程师）

如果通过了网上测试，会在相应地区宣讲会结束若干天之后发面试通知，在正式去参加面试前的这段时间，需要填写 CVTE 的标准简历，这个网上也有，大家可以自行搜索。上面的信息可能会作为二面的问题，所以写的东西要真实可信。当然要有技巧，我在这个标准简历上的小错误差点毁掉了二面，这个之后细说。

我的一面是 1v3,1 个 HR 同时面 3 个人，问题例如你的优缺点，对公司的认识等等，最后一般会问什么原因会让你拒绝 CVTE，据我个人了解凡是说会拒绝，不管什么原因，貌似都没有然后了。需要注意的地方：保持微笑，不管被问到任何问题都保持平静友善，穿正装，坐姿形态良好，语言流利有逻辑。

根据安排不同，一般当天晚上就能收到二面通知。二面是群面，按来的时间顺序分组，一大组分三个小组。我们的第一轮是模拟抢单（可能具体顺序不同），一组扮演采购商另两组扮演供货商，以手机为例，三组都会拿到各自的条件，HR 说明规则和时间限制，由大组内部自行决定形式和规则等，最后要求采购方选定一家供货商并且给出理由。我个人的看法是，多说话是让 HR 注意你的最主要方法。第二轮，各大组在规定时间内淘汰一半的人。同样是组内决定，注意一定要在规定时间内给出名单，另外这个名单不是真正的淘汰名单，最后谁走谁留由 HR 决定。结束以后一般会当场给出结果，留下一些人告诉他们下午或者第二天继续面试。

三面是若干 HR 对照你的简历和测评结果，每个人自我介绍，之后 HR 问问题。我在简历上写了遇到压力会焦虑烦躁，但实际上我是一个抗压能力很强的人，HR 针对这个点问了一些问题，据 L 同学之后给我说，我几乎因为这个问题被淘汰。HR 在短时间内了解一个人肯定会有很多方面会很片面，所以在填写简历和回答问题的时候一定要慎重。之后孙总（没错就是那个传奇的孙总）把我们这一轮表现不太好的若干人叫到一桌又进行了一次面试，形式还是挨个问问题，对我进行了压力面，由于表现还行被捞了回来，进入面试的最后一个环节。

最后是孙总和 HR 们一起聊天，当然他们还是很有导向性的，一般都会考察某个方面，绝不仅仅是闲聊，在这个地方犯下错误也是直接挂掉。

我个人认为：时刻保持微笑，说话有逻辑有条理，高度自信，全程保持专注是面试的时候非常重要的。

### 4、实习

公司会向你询问时间并安排行程，报销来回车票，提供住宿，吃饭在员工食堂，每一顿都是自助，十几个菜，伙食非常好。

因为最后没有通过实习，这个阶段我就不拿个人经验来误导大家了。需要做好思想准备，实习阶段也会淘汰很多人。

### 5、总结

虽然最后没能拿到 offer，并且因为没拿到 offer 有了一些个人的看法，但我还是要感谢 CVTE，感谢给我提供帮助的人，并且祝愿在 CVTE 工作的小伙伴们一切顺利。

（有什么问题可以在下面留言，我尽量回答）

## 3.14 2014 年 9 月，我的 CVTE 面试之旅

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 2 日



地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1881411-1-1.html>

备注一下: 以下谈及 2015 届是指 2015 年毕业的应届生~~希望大家不要跟标题搞混~

首先还是很感谢一直以来帮助我支持我的朋友们。谢谢, 尤其谢谢宿舍的两个小天使, babykiller. CVTE 是我第一个求职的公司。

之前说了这段时间再忙也会抽时间写下我的 CVTE 面经, 忙中抽空赶在广州站第二轮招聘前把它写下来, 希望能对各位有点帮助, 事不宜迟, 直奔主题吧。

首先简单介绍一下 2015 年 CVTE 应届生秋季校园招聘的整个流程:

1.网测 2.一面 3.二面(分成三个环节) 4.终面 5.实习一周 6.签约

先说说我自己的情况。我是广东工业大学外国语学院的一名 3 无大四灭绝师太, 投的岗位是海外销售工程师。

无奖学金 无工科知识背景 无身材相貌

二字概括就是学渣一名。

大三(2014 年应届生暨 2015 年实习生招聘)无意中看到 CVTE 招实习生, 连这个公司是干什么都不知道的我直接登录官网按要求做了网测, 作为一个 3 年没摸过数学的学渣而言, 要在 60 分钟内做 40 题逻辑题, 除了乱选还能怎么做? 对吧~ 把网测题做好后, 第二天我去大学城中大听了它的宣讲, 看到孙总慷慨激昂的说着 CVTE 是一个如何具有理想主义的企业, 里面的各种丰厚的员工福利的各种吸引人。听了一晚, 我还是不知道这个企业是干嘛的, 只知道里面福利很好, 待遇高, 工作人员很亲和很友好, 感觉企业文化不错, 同事之间的关系很融洽。

网测截止后, 我理所当然地没有通过。后来有朋友告诉我他知道一面地点, 最后我们一群人就轰轰烈烈地奔向华工大酒店去霸面了。跟我一组面试的是两个通过网测的男生, 一个华师一个深大, 面试我们的是两个男 HR。其中一个 HR 低着头看简历叫我们自我介绍一下, 当我开口还没说出我的名字时, 他突然抬头问我: 你没有通过网测吗? 我尴尬一笑: 是的, 但是希望能给我.....话音未落, 他手一挥, 说: 好了, 你不用说了。于是, 旁边的男生就开始他的自我介绍。这般冷水一泼, 翻腾的心情可想而知啊~

当两个男生自我介绍完后, HR 发第一问: 为什么选择这个岗位。知趣的我在一旁沉默, 以为我没有机会面试不用回答了。没想到 HR 望着我意思让我回答, 心情瞬间转变了。我从我性格, 经历, 还有情感三个方面进行说明。在后面的回答中, HR 逐渐对我的简历经验产生兴趣, 明显感觉到慢慢地把提问重心转移到我这里来, 问多了我几个问题: 为什么成绩不是第一, 你在学校有没有参加过策划过什么活动, 活动中我扮演了什么角色, 是怎么做的。这瞬间的转变心情当然是极好了, 个人感觉我的回答也还可以。

本是抱着玩玩感受下求职心酸的心态去面试的, 没想到当晚 10 点收到一面通过的短信, 并邀请去参加二面。那种突然而来的惊喜让我高兴地全身发抖, 无法置信。哈哈, 看到这里不要笑我哈, 没什么见识, 第一次参加比较正规企业面试, 而且还是霸面通过, 与我一同面试的两位兄弟都没用通过, 所以当时情绪比较激动。

总结一面: 虽然是霸面, 虽然是被泼冷水, 但是只要一秒没有结束都还有反转的机会, 保持信心, 真诚对待。既然都决定霸面了, 还要脸皮干嘛对吧, 脸皮厚是我这个人还仅有的一点用处。^\_^

二面是抢单, 一桌人分成三部分, 一部分是供应商 E, 一部分是供应商 F, 还有一部分是采购商 A。A 要在 E 和 F 中选一家进行采购, E 和 F 需要通过各种途径在 30 分钟内抢到这个订单。A 要在保证交货期的前提下尽可能压低价格。我扮演的是采购商角色, 一开始我紧张得连题目都没用听懂, 开始讨论的时候多亏旁边华工的一位男生带出思路, 思路公司规模, 付款方式等等。最后时间只剩 5 分钟, 我比较果断地砍断它们讨论的细节, 要求双方给出最后的交货期和价格, 也因此赶在最后 2 秒钟能下到订单。(个人感觉我二面起的作用也就在这里: 关键时刻把握方向)可能是在后面总结的时候, HR 问了我几个问题, 我有点答非所问, 所以表现不是很好, 实习生面试结果死在二面。

下面针对我 2015 年 CVTE 应届生秋季校园招聘每个环节的经历进行详细解说:

1.网测, 主要分成两部分: 行测逻辑题和职业倾向性格测试题。

逻辑题是 60 分钟做 40 道题。题目难度较大。有了实习生的经历，为了能名正言顺地参加一面，约了三五行测题大神相约一起做网测，因为大家都投 CVTE，轮着做行测题，熬到凌晨两点。第二天起床做职业倾向测试，性格测试是 15 分钟做 70 题。基本上是看题目选答案的，没有固定答案，但做题速度必须要快，要凭第一感觉选答案。估计是还没睡醒，没把握好时间，剩下 20 多题没做完。跟我一起做的小伙伴都做完了题目通过网测，我的结果也是理所当然地没通过。（抱腿泪崩状，本人从来没有网测通过的命啊~ T\_T）

建议：把握时间很重要，为了提高准确率，建议找个大神或者学霸在旁边助攻。

2.网测截止之后，通过网测的会收到短信通知一面的时间和地点。同时还要登陆官网下载 CVTE 的简历填写。由于我没有收到短信，但小伙伴把地址发给我了，于是第二天我就屁颠屁颠地带着自己制作的简历到华工大酒店去面试。

3.一面，一面是群面。一般是 2 个 HR 面 3 个或者 2 个 HR 面 2 个，貌似通过率为 3 选 1，或者 3 个全部不要。一面通过的一般当天晚上之前就能收到短信通知二面时间地点。

我是下午过去的，下午去面商务类的人相对比较少，所以去到不用排队直接就面试了。跟我一起面试的是一个广外的男生，面我们的是两个很漂亮的 HR(其中一个 HR 我们在终面再次相遇)，也就是 2HR 面 2 人。礼貌打个招呼叫声好，吸取实习面试被泼冷水的经历，坐下来递简历的时候我就说：我是网测时网络出了问题没及时做完，没通过的，但我相信 CVTE 是个尊重人才的企业，不会为此就拒绝合适的人选。

年轻美丽的 HR 姐姐微笑对我说：我们欢迎优秀的人才应聘。心里的石头瞬间释放了，后面 HR 问了几个问题：为什么选择这个岗位？为什么你成绩不好？如果这次面试没有通过，你觉得是什么原因呢？

个人建议：面试回答的时候要表达出清晰的逻辑思路。坦诚回答，不要刻意回避自己的弱点，例如成绩不好，不要刻意回避，（那些学霸成绩好的朋友忽略这段话哈~）要相信成绩不是最重要的，坦白承认的同时抛出自己的优点，例如虽然我成绩虽然不好，但其它方面发展都不错。我相信一个企业需要的人不只是成绩好，而是综合能力好等等。

4.二面，群殴。地点是在公司，这次二面分成三个环节：首先 HR 带我们进入一个放有很多张桌子的大房间。每张桌子坐 11~12 人。一坐下来，HR 就分配任务：在 45 分钟内讨论，淘汰你们这一桌一半减一的人，（我们组 11 人，一半减一后就是要淘汰 5 个人）45 分钟后把名单交给 HR。（没有说任何标准）

这个环节比较残忍，直接上来就让我们互砍对手。

我们组讨论最终决定每人 2 分钟的时间进行自我介绍，说出自己应聘这个岗位的资格和优势。最后大家写下 5 个出局人选的名字。大约 4~5 个 HR 在整个过程中没有任何发言，只是到处转，看看你的笔记，观察你的表现。由于我的位置看时间比较方便，所以我主动承担起 Timer 的工作；刚开始手足无措啊，看别人讲的时候忘了看时间，意识到这个问题后，我开始记录每个人说的内容和时间，超时的主动提醒。虽然前面两个没有看好时间，但他们也没用超时，所以总体我还是比较顺利成功地做好我的职责的。（估计这是我的加分点。以前看到很多面经说过，主动承担 Leader 或 Timer 的工作，做得好当然会出彩，表现都好。要是做得不好，肯定是最先死的。因为面试不同平时，那种氛围和情况下，大家都想在 HR 面前表现得好点，人处于紧张状态，看似简单的工作，因为紧张忘了逻辑，做不好，容易造成枪打出头鸟的情况。而我很幸运虽然开始脑子有点乱，但后面调整了过来。）

我们这组的人都很强大 T-T,首先学校层面上 211.985 的中大，华工，华师。华农的就一堆，还有研究生，我这个以光棍著称的南少林寺广工在这些学校面前显得多么苍白无力~ 接着是学习和实习经历层面：什么学校主席啊，什么在世界五百强里的各种实习啊，什么参加挑战杯拿国奖啊等等，一下子把你震住了。还好我是第二个发言的，一开始没有被后面那些大神吓到，虽然我是学渣，但是大学四年参与过与销售有关的经历还是不少的，而且业绩也不错。所以我是直接简述实习经历，用获得的成绩数据说话。最后免掉一死。

被淘汰的同学被分配在后面几张桌子，通过的同学要分散坐到前面四桌。（貌似被淘汰的那几桌在二面通过率会低很多）接着进行第二轮：抢单。（此环节上文已经详细说过，在此跳过了）由于有了实习面试的经验，这次又是做采购商的角色，所以在小组开始讨论的时候，我主动把想法框架说出来，带来大家走进正确的思路。而后我就再没机会发言，哭！因为这一桌的人也都是牛人~ 在抢单过程中，大家七嘴八舌，各种激烈无比，我想插个话一开口就淹没在各种激烈谈判的声音中了，根本轮不到我出声！当时真的超级无奈啊！时间又飞过去了，而且关键

是连价格都还没谈合适，又是在最后 10 秒的时间还没有结论，。我又再一次母老虎发威，喊停！然后要他们马上给出最后的价格和到货期。还好某 F 方的供应商给出的价格是我们可接受范围，到货期也合适。所以敲定订单了。第二轮结束后，HR 说点到名字的同学站起来，没点到名字的同学就可以直接走了。后来才知道走的那些人是：确定被录取的，和确定被淘汰的。留下来的是待定。留下来的进入第三轮，跟 HR 详聊前面两轮的表现，包括自己的和对手的，每个人都做一个点评总结。虽然我第二轮发言机会不多，但可谓是发言的内容都是直中要害的，讲到 point 的，功不可没，所以也意外地被几个小伙伴在总结的表现的时候口头点赞表扬。后面 HR 又对我产生兴趣了，刨根问底地给我各种关于成绩不好的尖锐问题。（据说这是压力面）我坦白说我的成绩不好，而且还挂过一科，我大一开始就不喜欢本专业，所以我大一努力达到可以选择修双学位的资格，修读双学位。但是虽然我成绩不好，但是我认为有用的，实用的口译我都有认真学，而且也比很多成绩优秀的同学提前有机会参加广交会等等。二面结束一小时内我就收到通过，并告之进入终面的短信。

当时好鸡冻啊，也是醉了。觉得能够进到终面，死在终面也无憾了。毕竟经历过所有的环节，比上次实习面试有进步了就够了。

总结二面：做好自己，保持自信，不要刻意伪装，逃不过 HR 阅人无数的眼睛的，话多抢做 leader 的不一定是能通过的。话多讲不到点也是废话。

5.终面。终面主要是通过网测填写的简历进行详细深入的了解。这里开始发挥通过网测的重要性了，因为我没有通过网测，所以没有 CVTE 的简历模板，按道理我进入终面，HR 应该打电话让我填写补回简历才对，但是她一直没打电话。出于担心，我叫了朋友把下载的模板发给我，我主动去填写，花了 4 个多小时，超多问题的，最后打印出来。由于是电脑下载后的模板没办法更改，我们简历排版超级乱，而且我是在终面当天填的，下午 2:40 终面。我早上又有课，时间非常赶，最后我觉得把模板格式去掉，剩下 A4 纸里面全是文字。看起来版面还是乱，但没办法了，真的没时间了。因为弄这个简历，我最后去到大巴接送点（CVTE 安排大巴在黄村地铁站接送）迟到 5 分钟，大巴已经走了。那个地点很难接的士，无奈我只能打摩的去科学城，摩的师傅开了最高速穿梭于各种红绿灯，最后到达科学城，他也找不找 CVTE 在哪，带我兜里一圈。当时的心情超级焦急啊，后来我想起一面短信通知的时候我没有回复，CVTE 的人打电话跟我确认是否参与面试，于是我翻出那个电话，打过去问她 CVTE 的地址，无奈摩的司机继续带我兜，还是不知道，最后我看到的士，于是机智地结束这场兜兜转转，的士司机一下子就把我载到公司了。去到公司发现，大家都坐在小电影院里看集体婚礼录像等 HR 安排，还好虽然迟到了还没开始，我们坐在那里等了十几分钟，HR 过来一批批地安排同学上去面试，一组 5 人。

终面总体氛围比较随和，就像普通的聊天谈话。HR 主要是想了解下你的家庭情况，成长经历，比较隐私的有没有男朋友，有什么计划，以及期望工作时间和能接受的工作时间，薪酬等等。可是我终面的时候被面哭了，因为 HR 挖得比较深，家庭，感情，爱情，等等，讲到太多经历太多挫折，讲到成长中受到太多老师朋友的帮助了，能有现在坐在这里的阳光开朗的我少不了他们的帮助，很感激感恩他们在我一无所有没有能力没有身份的时候依然义无反顾地帮助我，做我情绪垃圾桶，给我精神食粮，给我鼓励，我非常非常感恩，也希望在我有能力的时候能够回报他们。一时控制不了情绪就泪崩了。

终面结束之后，HR 会聚集讨论，综合你每一轮的表现进行评价，如果通过，一星期内会打电话跟你预约实习时间。实习一星期，主要是让你提前接触了解公司的企业文化工作强度等等，同时也会考察你的工作能力，听说实习期还会刷人，实习期过后，如果公司满意就可以签约了。找工作很辛苦，网申很痛苦。找工作就像相亲一样，要找到企业文化和自身价值观相一致的，而非待遇福利最好的。CVTE 是我求职的第一个企业，能走到实习，我也是非常感激感恩了。

而且每轮面试过程中，认识了许多牛逼优秀的朋友，这个收获真心大。

CVTE 是我认为符合我价值观和实际情况的一家成长型企业，所以很想进入。很多朋友不断面试各种企业，拿很多 offer，个人觉得，拿再多 Offer 虽然会很有成就感，最后只能挑一个，到底也还是要花时间去纠结。还不如花多点心思在自己喜欢的几个企业里多了解。



花了两天写下这篇面经希望能帮助到大家，也希望能积攒些 RP 在 CVTE 实习通过。祝愿今年找工作的朋友们可以顺利成功。

### 3.15 刚出炉的 CVTE 一面~~攒人品~~

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 11 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1884344-1-1.html>

CVTE 昨天在我们学校做的宣讲，今天上午开始面试

刚刚结束一面，马上就过来发帖了~~

面试的教室里有两个 HR，一个短发看起来很有气场，一个长发看起来很温柔

给我面的是那个长发的，HR 姐姐声音很甜，很温柔~~

面试的问题主要有：

简历里你的成绩是 X%，为什么不是第一名呢？

你为什么面试这个职位？

迄今为止，你做过的最满意的项目是什么？

如果你没通过面试，你认为会是什么原因？

你如果收到了我们公司的 offer，但却没去我们公司，会是什么原因？

问题不是很多，大致就是这些了，一面就跟聊天一样，时间很短，每个人几分钟就面完了。

HR 说 12 点 30 前发短信告知结果，嗷嗷嗷~发帖攒人品，希望能顺利通过一面~~~~

### 3.16 CVTE 暑期实习重庆一面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 23 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1845951-1-1.html>

面完看见 HR 在我的简历上画了一个 X，还有一个向下的箭头。根据之前看面经的经验觉得应该是被 pass 掉了。不过心里还有一丝丝希望啊!!!!!! 所以写份面经攒人品。

我在成都上学。22 接到面试通知，23 赶到重庆丽苑面试。心疼我的钱包。TT

说说面试吧。人确实很多，实习生和正常应届生同时面试，分为技术和商务。面试的时候 3V1，三个人轮流回答问题。中间的位置是个好位置。

HR 姐姐看起来很年轻。只问了三个问题。为什么投这个职位（我投的销售管理）？觉得自己对于这份工作有什么不足？什么原因会使你拒绝 CVTE 的 offer？我答得其实都不是很顺畅，不过还是明确表达出我的意思了吧。听天由命了。

同组有个大牛，虽然看起来很优秀不过太假大空了，忍不住吐槽一下。==

路漫漫其修远兮~

## 3.17 CVTE 硬件 技术面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 10 月 30 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1754372-1-1.html>

CVTE 整个流程的时间比较长，从 8 月 29 日到 10 月 29 日，两个月的时间，简单介绍一下吧，权当攒攒 rp，希望能得到去深圳的机会

8 月 29 日，在线注册并网测，网测包括一些基本的专业基础知识，数模电和单片机的，每个人的题都不太一样，但又大同小异，一个人做完全 OK，几个人一起合作的话更轻松了

10 月 26 日左右，发了一个性格测试链接，规定时间内做完，这个要好好做，貌似刷人的比例挺大的，通过率 27%（笔试的时候无意间听孙 HR 说的，不准勿喷），因为当时没报什么希望，也就很随意，很轻松的做完，两天后收到一面的通知（我们专业的大部分都收到了）

10 月 28 日接到面试通知，给了一个网址，让填简历，第二天上午 9-12 点，任意时间带着简历去面试，28 号当天下午才开始填的简历，这个公司的面试方法很怪异，简历也是别具一格，之前看过面经也听说过 CVTE 得简历，真正打开看到之后，真有种放弃的念头，填了几个小时，把自己的孩童时代的酸甜苦辣咸回味了一遍，最悲伤，最快乐，最感动的事。。。真的快把自己填哭了，不过还好填完了，最后实在填不下去了，心想就这么地吧

10 月 29 日一面，听说去晚了需要排队，就稍微早点去了，但是到那之后才发现面技术的基本上不用怎么排队，到那就能面上，倒是面销售和产品的需要排一会（看来报技术岗位的不是很多，不敢报啊），9 点多到那，等了不到 1 分钟就面上了，面试形式是 1 对 N，最少 3 个人，最多 5 个人，面试之前感觉不正式，面完之后还是挺佩服 HR 的，面试过程很简单，但又很难；问题很简单：1.你为什么选择这个岗位？2.简要的说一下你做过的项目和闪光点；难就难在回答问题的方式上，对 CVTE 了解多的人比较清楚，要真诚，要简练，一面的时候千万不要说的太啰嗦，能多简单就多简单，只要能表达出自己的意思就行，说得多的直接 pass 掉，一面刷人很多，后来得知通过率 15%（确实有点残忍）

我们 5 个人一组，虽然知道要简练的回答，但是在当时的场合下就抛在脑后了，说的不多不少，不过对我的印象挺深的，hr 后来告诉我的，我们 4 个被请出去了，留下了一个人现场笔试（通过的都是现场给通知的），但是当时我注意到一个细节，在不同人的简历上写的字母不是完全一样的，其他人只写了 BD-，在我简历上写的是 BD-WG？出去之后，我想了一会，应该是待定的意思，还是等全部面试完单独找 HR 问问吧，等了一会，终于等到机会了，我就上前问了一下，我说，“老师我刚才面试的时候注意到你在不同简历上写的字母不一样，我想问一下代表什么意思”，他说“我记得你，对你印象挺深的（可能感觉我观察挺仔细的吧）你把你的简历挑出来吧”，正好又来了几个面试的，我就去一边挑出了我的简历，继续等他忙完。

过了一会他忙完了，把我叫过去说“让你在那等着的时候我一直在观察你，感觉你这个人挺有毅力的”还说了一些其他的，就问我学校距离这远不远，抗不抗饿（因为到饭点了），我说没事，然后就让我去笔试了。

笔试的时候就剩我一个人在那做题，其他人都做完走了，他们也开始忙着下午的群面，让后他们开始吃饭，我一直在那做题，HR 人真的是不错，把吃的喝的给我送过来让我吃，我说了声谢谢，就继续埋头做题，题真心的不简单，那点基础知识能用上一点吧，电路设计，数模电，单片机，我做了 2 个小时才交的卷，交卷的时候他会问一

句你感觉这题怎么样，我说还可以（因为之前我同学说很难，HR 就在试卷上写上很难，最后笔试没通过），他又说你是目前为止答题时间最长的，你感觉这个是表扬还是批评，我笑着说应该是批评，他说没事了，可以回去了，当时心想能有次笔试机会就够了，感觉肯定进不了面试

40 分钟后，刚到学校门口，接到电话，说笔试通过了，安排 3: 30 电话面试（LZ 是东北这边的学校，技术官过不来），一看表，还有 10 分钟，赶紧往寝室赶，刚到寝室就接到面试电话了。。

电话面试就一个感觉，想赶紧结束，问的太深了，那边的技术官真是搞硬件的，不管你说的是什么项目，他都能问到正点上，就记得几个，如晶振频率发生歪斜怎么解决，高电平复位电路有几种实现方式，不用按键怎么实现等等。。自己也能正确的答上一半左右的吧，剩下的就。。。呵呵了。。

然后就是等通知了，72 小时之内给通知，不过希望几乎为零了，已经过去 24 小时了，不过 CVTE 真心的不错，无论是 HR 的修养和能力，公司的待遇和实力，工作环境，真的没的说看看能不能 rp 爆发吧

## 3.18 杭州 CVTEre 面试 管理类

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 10 月 26 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1750784-1-1.html>

我和 CVTE 是有缘的，因为我本来根本不知道它，我也不知道怎么回事就在网上做了他们公司的测评，做完了才发现，简历还没投，而且是暂时投不了的。觉得很奇葩，后来也就没有怎么在意了。结果在 10.22 凌晨，真的是凌晨，收到了 通过测评的短信。还是有点小惊喜和激动的。而且我不再杭州，还特地自己掏钱，去杭州面试，住了三天，没有拿到 offer，真的心疼肉疼。唉～～

然后，就是填问卷，填简历，下载打印，和之前的帖子里都是一样的。这里先提 一下，CVTE 真的是一个很有行事模式的公司。什么意思呢？大家可以看看能搜到的面经帖子，里面提到的步骤基本上都没变。连题目都是一样的！但千万不要以为你知道了题目，和流程，你就能放肆了，LZ 就是过了，导致被刷。

详解：

10.23

一面 仍然是收简历，问模式问题：“你为什么投这个职位？”“你的期望工作城市是xx？为什么？”“如果给了你 offer，你有什么原因会不来？”其实，当到现场，看到人很多的时候，还蛮紧张的。结果，问题一出，发现都中了，就轻松了，很游刃有余地答了。大家也正常回答就好。

晚上 9 点多才收到电话，原因是我一直没有回复短信，因为我收不到它们的短信。这一点，蛮要命的。因为 hr 电话确认通知的时候告诉我，是 9 点。但其实，后来改成了 8 点半，但是我没有接到通知。

10.24

结果第二天，我还提前半个小时到了。结果一到现场，发现两桌人已经准备开始了。我一下子就有有点懵，我感觉

打电话给那个通知的号码，想问是不是有两拨人，结果告知改时间了，我更懵了。hr 让我马上进去，告知面试官。于是，就让搬个凳子，安插到还能坐人的地方。我那一桌，连我一共有四个“迟到”的，一共 12 个人，他们前面介绍的话完全没听到，也少许有些慢半拍的感觉。场面主要掌控在两个女生的手里，每个人都很能说的样子。而里面有 10 个人，都是应聘的销售。于是，销售的话题就占据了这桌的交流内容。我完全插不上话，自我介绍也做得比较仓促，因为我是最后一个，时间已经被前面那些能说的家伙占用了很多了。所以，意料之中的，我是被选出来，淘汰的人。比较有意思的是，我的淘汰还是和另外两个男生另投票的。留下的也是一个迟到的，他比较牛叉的是，他那段介绍里的 nasa, vc 等海外经历，具体的我也没记住，但这个确实很镇人。

## 第二轮 模拟商务谈判 就是一个采购法 两个供应商 抢单

又是意料之中。我完全放松了，就入戏了。真把自己当成了一个采购方，努力地提观点，完善我们组的策略。基本上已经是半个 leader 了。我不是有意要去 lead，只是讨论得很乱，我忍不住就要把方向拎出来，而方案不完善的时候，我又忍不住提出来。结果就导致我讲话太多了。然后，是两组供应商向我们提供他们的方案竞争，吐血的是有一组，完全偏了方向。他们好像都没有搞清楚模拟的背景设定，我实在觉得他们这样很吃亏，说了那么多无效的竞争信息，就提了一下，希望他们纠正一下争取的方向。结果，还是继续他们自己的路子。我又提了一次 = =！估计是 shi 在这上面了。我也不知道，反正我真的很替他们着急。后来，又是谈判，最后定了单。但是我觉得其实结果真心不重要，就好像这件事中，你的角色也不重要。你真正要记住的是，你是在面试，不是真的在抢单。现实里，我这样的，可能会有利，头脑清晰，有影响力，在供应商面前强势，拿到很好的价格和服务……但是，你是在面试，你要表现不是这些。这是我最掉以轻心和失败的地方～我同组的女生说，为什么没留下你，我觉得你表现很好啊，你的点子都很专业！我是有点入戏了，忘了自己在面试，大家千万要注意，谨记这一点。

走出大门的时候，我们这些看过面经的人，还以为会有侥幸的可能，我们有可能也过了啊 = 呵呵～～真是太傻了。我和那个走偏方向，被我纠正了两次的女生互留了联系方式，交流得还蛮好的。结果，两人都被刷了。 = 唉～～

## ——题外话的分割线——

因为我是异地去面试的学生，我就咨询了 CVTE 有关费用和时间安排的问题，通过了 3 种方式：企业电话，微博私信，邮件咨询。

其中电话部分，我自己主动打了一次，hr 确认我面试打过来一次（他们收不到我的确认回复 = 不知道我手机这是要干什么，总出幺蛾子），所以说是进行了 4 次交流。私信未果，其他 3 次得到的答案不一样哦！费用是完全自费，但时间安排上出现了 3 种答案。

以上的情况，加上面试过程中的交流，我发现：1，CVTE 的反馈部门很高校，前台的人员尤其服务好。他们应该是两班倒，24 小时有人接电话的。强！

2，它的员工都很友好，而且分工明确，前台不会知道人事的事，人事里校招和社招是分模块的。也没有特别 统一的设定。所以不同的人的答案不一样，而 3 个答案和最后现实的情况都不一样（现实是，杭州站，24 号下午直接进行了终面，5 点半的时候，人员就离开酒店了 = 别问我是怎么知道的，真的很心酸啊～）

3，这家公司总总特立独行都显示出它自己的风格，



而不变的模式，应该也有它的作用。他们做同样的事做了这么久，看人应该会看得很准。所以，想明白这点，我就安慰自己，我只是不符合他们的喜好。（但是，还是很恨自己的失误啊！）

## 3.19 CVTE 面试经过

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 10 月 25 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1749589-1-1.html>

在线测评好多面经都有了，跳过。关于简历，一定要认真填写，我用的时间不多，除了好多纰漏，最后就被面试官抓着问你是不是很不细心！

### 一面

下午四点多，接到 CVTE 一面通知，地点在华工大学城酒店。CVTE 还有自己的简历模板，晚上填了一些，第二天起来又填到中午，时间其实有点仓促，导致简历有些漏洞，也在终面被 HR 抓了把柄。

下午两点半出发的，到了那里大概三点吧。排挺长的队，听工作人员说早上挺少人，都不用排队。三人一组，两个 HR，不过到我的时候 HR 刚好走开了所以是一个 FEMALE HR。跟我一起的还有两个男生，是华工的。HR 问了三个问题，1、为什么选择这个职位；2、班级排名百分比；3、说出跟这个职位最相关的经历。每个问题我们三个轮流答，我是最后一个回答的，在最后一个问题里，HR 还没等我答（好多都遇到这种情况），就说“那你们回去等相关通知吧。”我记忆中，我是微笑着，跟大家一样说“好的，谢谢”。

出来的时候其实心里是感觉没戏了，心里有点点 down，不过还是想着顺其自然。

对了，早上去没那么多不用排队哦！

### 二面

晚上十点多收到二面通知，心里有点诧异，最后一个问题我都还没答，进了？！面试时间是第二天下午两点半，据说早上十点、中午一点左右还有两班人，可见基数多大啊...于是，我晚上跟早上都在看面经，往年的面经第二轮是群殴，第三轮是商务谈判，第四轮是素拓。所以我只看了群殴的那一轮。没想到，今年，群殴跟商务谈判是一起的...

群殴的时候，气氛一点都不可怕。在开始之前我们就自我介绍了。做 LEADER 的是一个看起来比较成熟的男生，后来知道他是研究生师兄。他的气场挺服众的，所以大家也没有什么太大的意见。其他人的话都比较平和，不会很尖锐。

群殴的话主要是大家自我介绍，然后投票。我们组有几个很牛，说出来一听就很有水平，有几个经历比较简单，听上去很空白无力。我主要是讲了自己的社团经历和我看中 CVTE 的地方，本来还有一个志愿者经历的，不过紧张就忘了。最后投票淘汰名单，我是得了 4 票，估计是中间水平了。不过 HR 是不看组内淘汰名单，主要是通过观察表现来判断。

群殴过后，HR 把组内分为两批人去两边，我猜测两边的题目都是一样的。只不过是把能力差不多的人放在一起，可能比较公平吧...第二轮是商务谈判，没有准备面经，心里有点小慌乱，不过还是镇定了下来，不会就让他们去做 leader 吧。一个桌子，一边为采购商，有两边为供应商，我所在的是供应商。题目也跟面经一样，采购商类似苹果要找手机制造商类似富士康，有两组供应商。采购商有 1200 万的预算，但现在只要找 30 万支的代理之类的。猜测 HR 考察的应该有两个：讨论的过程&谈判的过程。讨论过程中，我们小组有一个男生说自己之前参加过，有过经验，所以定价方面是听他的。我们小组讨论过程有点混乱，就是不着边际的感觉，然后大家得出一个共识，先讨论大点，再讨论细节。其实我觉得关于整个供应链的基础知识还是挺必要的，我们完全没有这方面的知识，所以只能是打擦边球，什么都说一点但是又不全面。所以当对方很有条理地说出他们的优势，我心里就没底了，不过还是微笑对待。

有些人会觉得采购商比较轻松，其实则不然。供应商考察的是控制现场&保持清晰思维的能力。我们那一组的供应商，觉得思维也不是特别清晰，问的问题模棱两可，导致供应商回答起来也千篇一律，还在类似的问题上徘徊了好久。还有，不要耳语，当时采购商有一个男生小声跟坐在中间的采购商说话，可能是提醒她要注意把握进度，不过我觉得吧，还不如直接说出来，给人印象不太好。最后他被待定了。

第二轮结束，HR 念了十多个人的名字留下来，据了解是孙总面试，问问题。跟面经一样，留下来的是待定的，走了的是确定留或者不留的。一直等短信到深夜都还没有通知，心想是已经没戏了，不过第二天早上七点多又收到三面通知，心里那个开心啊！十点多又接到 HR 电话，说是要带简历，然后我问了要不要穿运动装，他说没有素拓。这样就完全准备不了了，因为不知道是什么。

所以只是带着一颗心、一份简历过去了。

### 三面

CVTE 是我面试到现在为止唯一一个没有去包装自己的企业。终面也是一样。

终面是两个 HR 群面大概 12 个左右面试者。HR 问一个问题，大家轮流答，有时也会指定一个人回答。首先是现在父母和家庭状况，我的经历比较平淡，可是有些人的经历比较坎坷；然后是期望薪金跟可实习时间，前面 HR 提醒过三次说只要简单回答即可，不过大家都想多表现一下，到我的时候也不例外，HR 就说，“你是理解能力有问题吗，我已经说过三次要简要回答”，我依旧微笑着回答“好，那我就简要回答：....”；其次是期望工作地点，有了我被毁的经验，大家都简要回答了。再来就是如果要去其他岗位，你愿意去哪个岗位？

接下来就是指定回答，HR 问为什么你那么紧张啊；你对这里谁印象最深啊之类的。问到我的时候，你现在什么感受？我的回答是：刚刚有点小紧张，不过现在不会了，就想只要真诚面对就行了。然后问你不是很粗心，简历上有个没有填写...然后我就拿了一份重新填写打印的给她，本来是看了面经说是彩色标注打印会很好，没想到那个 HR 说好难看...不过没关系，依旧微笑。问到一个可以转去人资的女孩，HR 问了她马斯洛需求，好吧，其实这是常识常识。。。

问到一个跟我是同一个岗位的女孩，你觉得你们两个谁好？然后那个女孩有点犹豫，我跟她说你可以答自己的。HR 就问，你觉得她不会答自己吗？我说不是，只是给她减轻负担。她后来就答了自己...

问道一个潮汕女孩，要是你没时间谈恋爱怎么办？要是你父母要求你嫁回去怎么办？我觉得答这个问题是见仁见智了，你想想，CVTE 那么多男银，你就答，没关系啊，我觉得公司会帮我解决单身问题的。又如何？就不要扭扭捏捏的，不知道怎么办的样子。

HR 会给你压力，这时候需要有太极意识，化刚为柔再挡回去。还有，对于 CVTE，微笑微笑微笑！

## 3.20 CVTE 一面面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 9 月 26 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1731671-1-1.html>

耶~今天虽然奔波了一天，但是晚上就收到了二面通知~这里写一下一面的面经。

CVTE 的一面实在一个大酒店里进行的，里面很多面试官，分为不同的小区域。是 1 面 3，或者 2 面 3，面我们的 HR 姐姐有 2 个，一个主要问问题，另一个姐姐主要负责记录打分。HR 姐姐都很和善很 nice 很 beautiful 的~所以大家不必担心会紧张什么的，看到那么美丽的姐姐还会紧张吗哈哈~

HR 姐姐总共问了 4 个问题，然后有我们三个人轮流依次回答。第一个问题是，你是怎么样认识你投递的这个职位的？我投的是销售管理，所以我就说了一下我对这个职位的理解（还好前一天晚上有问度娘这个职位具体是干什么的，所以我觉得机会还是留给有准备的人），但是因为我是第一个发言的，不知怎么的就巨紧张啊，刚开始答得有点语无伦次，但是后来进入状态了不紧张了就自我感觉答得还不错啦。第二个问题是，说一下你自己对

于这个职位的不足之处。我就说了一下我其实是一个慢热的人啊，可能会刚开始不像那些可以很快跟别人打成一片的人，但是我一旦跟别人成为朋友之后，关系会持续的很久很久，我认为以后我对客户资源的维持会做的很好。（我觉得还是要说自己最真实的想法，有什么缺点要说出来，但是说完缺点之后要分析一下缺点反面其实是优点）。第三个问题是，如果你被 CVTE 拒绝了你会怎么想？我说如果被拒了的话可能是不适合这个岗位，但是我觉得结果不重要，重要的是过程，又说了一下我觉得 CVTE 独特的简历，会让我在填写简历的时候回忆大学三年甚至从小到大的经历，会帮助自己更加清晰的认识自己。第四个问题是，如果你被 CVTE 录取了，那么什么样的原因你会拒绝呢？这个当然不会拒绝啦。就夸一下他们公司，说拿到这么好的 offer 当然是要去的啦。

面试过程中 HR 姐姐有问我是不是要留在西安啦，考不考虑西安以外的地方啦，考不考虑除了销售管理之外的职位啦，当然都说没问题啦。所以我觉得问了这些应该是有戏的，明天就要去见识一下传说中很变态的群殴了，有点小恐怖。不过还是先把一面的面经写完啦，明天面完二面回来再继续补充哦~

## 3.21 CVTE2013 面试经验（技术岗）

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 9 月 5 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1725642-1-1.html>

在此之前，早已对大三下学期找实习做好心理准备，可没想到机会来得这么快，在开学第三周（3 月 18 日-22 日）恰逢《金工实习》课程，CVTE 已经开始招实习生了。

最早看到这个信息是从今年咱系一在 CVTE 工作的师姐发的 Q 群消息得来的。下面就这几天的“成功”处女面的经历和大家分享，共勉。

### JB quick,label

#### 一、网申

首先是网申，先要注册一个账号，注意注册前要想好自己应聘的职位，因为这个账号与你的身份证相联系，而且注册了之后不能更改，这也从另一个角度看出 CVTE 是很注重个人规划的，我当时还是没怎么想好的，在销售工程师和硬件技术支持工程师里犹豫，经一番周折，最后选的是硬件技术支持工程师。网申主要就是做一个测试，选技术类的测试分为两个部分，一部分是行测（也就是类似考公务员的题目），有一些基本的文字和数学推理测试，为时 60 分钟，好像是 100 道题目，另一部分是专业技能测试，当时就考了一些很基本的模电，数电和单片机的知识点，时间是 40 分钟，27 道题目左右（具体不太记得了==）。对行测，自己虽然以前没做过，多少也懂得怎样去思考，加上是网测，我始终遵循“有问题，找百度”的原则，当时前提是时间允许；而对于专业技能的测试，只能说是“初级阶段”低水平的。

抱着松紧有序的心态，3 月 19 日收到通知，通过了 CVTE 测评，通知我下载 CVTE 的专用简历模块填写（这一点太好了，人生中第一份简历是有模板的！），20 日 9 点--17 点任一时间带上简历到大学城广大商务酒店 3 楼会议室参加面试。呵呵，一面通过了！

#### 二、一面

20 号是做车工，中午 12 点收工后和班里一同学马上从华工北校区赶到大学城目的地，我花了 5 分钟换正装，带着我的简历，虽然没有吃饭，但是还是“兴高采烈”地上去了。会议室里人不多，也没什么紧张的气氛，在工作人员的指引下，我和同学坐了下来，对面是两位年轻的姐姐，很好笑容的呢，还很热情地招呼我们喝饮料，交完简历后就问了几个问题，“你们是同班的，成绩谁好”，“如果这次被刷了，你觉得会是什么原因”，回答的话就不透露了，大概就 1 分钟，回去等通知。



一面过后心态还是比较随意，就是感觉比较累，中午不睡，下午崩溃啊！值得高兴的是，3月20号晚上8点收到通知，通知我3月21号9:30参加专业笔试，有两个校区可以选择，一是华工五山校区，二是华工大学城校区，哥当然选择五山校区==。

### 三、笔试

收到通知后有点不踏实，在网上了解到笔试应该是考模电，数电和单片机的，虽说这几门课考试都不错，但是我深知学校对我们的要求是很低的，即便这样，我还是临时抱了下佛脚，这又勾起了当年纠结的高考与高校情结，特别是暨大理工背景情结。21号向华工这边的老师请了假，去到考场，竟然发现每张桌上都放有一盒德芙巧克力和饮料（真贴心）。接着就答题，考试两个小时，就一双面的A4纸，相对比较难的内容又让我感慨大学教育对大学生的要求以及大学生的主动求知欲望的问题。

完成试卷后，回去感觉基本没戏了，因为做得不咋的，唯一安慰的就是发现了一个大陷阱并及时纠正了。笔试过后，对信息还是很敏感。3月21日晚上11点竟然收到通知，笔试通过了！通知我3月22号13:15分至黄村地铁D出口集合，乘坐CVTE大巴到总部参加二面。真是有点意外。

### 四、二面

22号是金工实习的最后一天，干脆请了一个下午的假，工作就交给了黄总去做（最后还是请他刷了鸡公算是感谢。。0）去到黄村后，第一件事就是——找厕所换正装==，还好最后找到了公厕，还算来得及。在那里还庆幸穿了正装呵呵。。回到正题，至于总部面试，主要分三部分，第一部分当然是技术面，两位很有style但又很和蔼的工程师问了很多关于我觉得最满意的项目的细节问题（项目经验对于一个工科男来讲真的比较重要），还好都能答上，比如问了我用的NRF模块是怎么工作的，信号怎么走；电源方案如何等等。最大的体会是CVTE里的工程师更多关注的是成品的功耗与性能，而我们这些学生对成品的关注度往往停留在功能实现上，而很少去关注功耗与电路工作方式等细节问题。虽然最后被一工程师的一个问题问倒了，但是总体还是感觉不错。接着就第二部分，HR面，好有亲和力的一位HR，咱们四个去的时候，已经发现广工的焕新和华师的建伟已经和HR谈了不少东西，最后咱们四个加入，主要就是聊一些家庭情况与生活情况，当然HR也很关心我们对出差和加班的看法。总体来讲还是比较轻松。第三部分就回到会议室等待了，期间好像又刷了一些人，大概留下10个人左右吧，接着主管大人就对我们进行最后的一面。主管大人主要针对性地问了几个问题，比如“说一下你们留下来的原因”（这个问题好像说着说着就消失了，直接跳到下一个问题，囧），还有每个人的一些特别问题，比如“女朋友”啦，“同学的评价”，还有笔试的成绩（我是倒数第二的，中枪，过后得反省）。最后就让大家回去等通知了。

其实最后等待通知的时候心里还是挺急的，后来才慢慢想通，“这也不是自己的处女面吗？万一没通过就当作经验来学习吧！一切随缘吧，阿弥陀佛。”但是人有时真的挺矛盾，这几天对信息与来电还是很敏感的。当然，3月26号上午接到了HR的电话，恭喜我通过CVTE面试，暑假实习大概会在7月中旬，具体再邮件通知。就这样，我的处女面就这么过去了！

在我们那一轮，那一桌人，包括我，我知道的就4个留了下来（1个月左右后收到实习offer）。

呵呵，至于实习的经历，等你们面试完了自然会有很多体会，在这里就不多说了。唯一想吐槽的是实习开始前几天我还在考期末试，奇葩学校出了奇葩去“奇葩”公司！呵呵！不过一切都不重要，状态才是关键的！

## label:

流水账式的记录，加上促拙的文字，始终无法完全表达出我的体会。在此总结一下：

1、机会总会在我们毫无准备的时候悄然而来，别想着另外找时间做充足的“准备”，我们没有这个条件。所以如果你想以你最好的状态抓住机会，注重平时积累吧！

2、自己定个的活动目标或者方案，一定要坚持下去，即使是煎熬，但是过后彩虹依旧，所以在未见光明前一定不能放弃，当然代价包括很多，也许是孤独，也许是愤怒，但终了还得平静对待。

3、对于面试，一定要真诚对待，而且要自信！而对于CVTE这个企业，我很敬佩她的一些文化。

在我眼里CVTE分别代表了三种含义。。。不过最后拿到实习offer后就不知为什么在官网上没了。不过都没关系吧！它已经成为一鼓正能量，在我心里如\*\*马在不断奔腾。。

以上就是我的一些小小总结，与有志之士共勉。

## 3.22 西安销售网申+一面面经(附简历模板)

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1543300-1-1.html>

好吧，今天上午 CVTE 一面。之前听朋友说接到二面短信和确认电话了，然后我就知道自己悲剧了。这会儿写点东西算是当个小总结吧。

先说网申，网申的话其实主要是一些逻辑、数学、文字题等，基本和公务员行测的题目差不多。建议在准备之前找一点行测的题目来刷一刷。你其实可以通过各种方式找到原题，然后根据给出的答案来直接选就好，但是这其实是并不推荐的一种方法。因为并不是只有 CVTE 在网申或者笔试的时候会有这种题目，就我所知，广东移动就是出的差不多的题目。所以建议找点行测书来看来做，图书馆一般都能借到。这种事情在你大四开始找工作之前就应该开始准备了。再说回 CVTE 的网申，我印象中校招的题目是比实习生的题目要多的，校招是 47，实习生是 36 好像（当然不排除记错的情况），基本的话一个题目就控制在 1 分多钟左右。按照前辈们的说法好像是有 35 分，21 分过线（但是现在不止 35 个题目了），技术类和非技术类不同，每一个岗位也不同。技术类会多出一个专业能力测试。而对于非技术岗的同学来说，即使你们在线测评的答案是一模一样的，也可能因为你们申请岗位的不同而造成不同的结果。据说技术一类比较偏重逻辑，也就是数字题。销售一类比较偏向理解，也就是文字题。当然这个因为我并不是内部人员，所以我也不是很清楚。但是我知道一点，你尽力去做就好了。如果你在答题的时候不小心关掉网页，尽快重新进入，时间是一直在跑的。

再说简历填写吧，建议各位有志进入 CVTE 或者想尝试一下的人，在百度里面去找到 CVTE 的简历试着填写一下。大概有十几个开放性题目，都可以在网上找到。（刚刚把模板重新下了下来，有需要的可以参考一下）我大概花了一天的时间去完成这些题目，所以建议那些想试一试的同学，可以再网申结束之后立即就开始填写简历（对于大三同学来说），不管你最后有没有过。就我今天去面试的情况，一面是可以霸面的，只要你带好简历就行了。所以提前做好准备啦~等到你真正地接到通知或者你同学接到通知的时候你就可以直接开始准备面试咯，能节省不少的时间。

最后再说一说一面吧。按照以前的面经说的都是 1v1，但是我们今天过去的时候是 1v3，三个学生同时被面试。今天主要问了三个问题，一个是为什么要投销售，第二个是 CVTE 最吸引的地方是哪里，第三个是如果你被 CVTE 拒绝了你觉得可能是因为什么原因。先说第一个吧，不管你是投销售还是投其他的什么，我觉得都是需要认真考虑的一个问题。如果你打算主要投这一行的话，你就必须考虑清楚这个岗位是个什么样的过程，需要什么样的人，在这一岗位上你有什么优势，你有什么劣势等等。就像之前的行测，并不是只在这一个公司用用就完了。你考虑清楚了，在其他的公司也可以那样说。第二个问题就是需要你对这个公司进行细致的了解了，但是我想这也应该是你在投任何一个公司之前应该做的事情，有备无患么。然后综合自己的理解，把这个问题漂亮的回答出来。至于第三个问题，我觉得我就是败在了这个问题上。因为我之前准备的是从销售知识和经验的缺乏这个角度来说，但是我忘了很重要的一点事，HR 根本没要我们做自我介绍，根本就没有说经历的机会，也就没有给我铺垫的机会啊，然后我还傻头傻脑地从这个方面回答，结果一开口我就意识到不对了，但是也只能硬着头皮下去了。。。然后就悲剧了。。。

对了，最后还有一点小小的 tips，因为我是坐在 HR 的左手边，她在写东西的时候我看到了评判的时候好像是会有三个指标，但是用缩写表示，我不清楚是什么意思。HR 会在后面画上箭头，向上，向下，向右，我觉得分别表示水平以上，水平以下，持平的意思。我是三个均有一个，所以差不多就是这样的一个小标准吧。完了如果你表现得特别 EXCELLENT，HR 会直接在你的简历上画上一个圈之类的



东西（我当时是看她的动作判断出来的），应该是表示你直接通过接入二面。。。。。

好了，这就是所有我所有关于 CVTE 的经验了，希望能帮到各位。。。。。

继续苦逼地去看腾讯的笔经了，明天上午去老校区霸笔。。

### 3.23 CVTE 技术类面试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 3 月 24 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1680762-1-1.html>

没看到太多关于技术类的面经，在这里随便写一下，文笔不好，见谅  
应聘的是暑期实习生，已经收到 offer

收到简历模版的同学，建议一定要用心去写用心去思考，如果简历里出现了漏洞，那会是致命的错误

一面的技术类面试很简单

一个 HR 同时对 3 个人，先上交简历，然后 HR 问你做过你最满意的项目是什么，然后可能会针对你所说再问一下细节问题

总体就是三五分钟就完事，和很多人说的一样这其实只是一个压力面试，建立一个第一印象。

晚上收到了第二天笔试的短信通知

找到了考点，我应聘是 windows 开发，这次笔试题，我觉得还是很有针对性的

随便列出来几条

写一个宏，完成  $a > b$  的判断，返回 1 或 0

一个 10 进制数的 k 进制转换

最大连续和求解

这个，随便做了一下，自己也不是很满意，但是有些细节需要注意，第一个是自定义宏时的括号问题  
进制转换要注意被转换数为 0 时的情况

最大连续和求解，用穷举和 dp 或分治都可以，但是这玩意应该是 dp 加分的吧

最后一个题是随便写点什么

建议大家还是写一点对卷子，或者进行到现在的一些真实想法，因为卷子在后来是和你的简历装订在一起的

卷子发到广州一起评测的，所以如果有高度雷同的卷子，是会被重点关照的

中午 2 点收到了下午 3 点二面的通知

还是一面的那个地方，不同岗位的被分到了不同的桌子

我所在的桌子都是开发的同学，一共 17 人，实习生和找工作的在一起

按顺序每人在自己面前写一个自己名字的席签

然后 HR 面前的简历顺序就是座次顺序，HR 手里当前拿的谁的简历，自己数一下即可

HR 的问题都很简单，就是对工作地点，薪资，工作时间的要求，按顺序回答，没有时间限制  
这时候如果出现所述结果，和简历上描写的不符，会被 HR 反问为什么和简历上的不一致  
再就是，有一些陷阱问题

比如

对工作时间的要求，有的同学回答一周 6.5 天，每天 8~10 小时，加班也无所谓

之后，再问到休息时间的安排时，此同学说周末去逛街

HR 接着就问，你不是一周工作 6.5 天么，那如果再让你加班一下，你哪儿来的时间逛街呢？

诸如此类，所以建议填简历的一开始就把自己的想法琢磨明白

大概 5 点半左右，传说中的孙总，终于到了我们桌子上

此前 HR 已经把简历分了三摞，我估计是分别是：存疑，被刷，保留

孙总拿起来后，针对有两位研究生网测和笔试高度雷同问题做了深入讨论

所以从这里大家可以借鉴一下，一定要诚信，最后孙总也说了，不是看你的技术如何，而是要看你这个人如何

另外有几个去霸面的，貌似结果最终都不是很好

最终想法

有什么说什么就是的了，不要试图掩盖什么

一定要及时跟上 HR 问题的节奏，回答问题时吐字清楚

整体下来，没有涉及到太多的技术类问题，当然貌似也没有文职岗位那么凶残的面试

## 3.24 CVTE 西安二面

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1545031-1-1.html>

还是先把自己网申和一面面筋贴上来，然后再开始八一八二经历。

网申&一面面筋传送门 <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1543300-1-1.html>

首先声明，我其实之前一面就被刷了，之所以会去二面也是有一点点巧合的因素在里面。

上午去 TX 霸笔结束之后，朋友要赶时间去参加 CVTE 的二面，然后我也就跟着去了。到那边之后发现其实已经开始了，虽然还没到通知的一点。我就和五六个人坐在等待区。我其实之前是想让朋友帮忙问问能不能霸面的，结果一到他就被拉走了，我只能很无奈的坐在一边的等候区等他面完。当时面试区里面大概有五六个人，有两个穿正装的女生。我当时就在想她们是不是来霸面的，但是也没好意思问。我就坐在一边自己默默写东西。大概过了十几分钟，差不多 1 点过五分的样子，完了就有个年纪稍大的 HR 过来了，问你们哪些是没有接到通知的过来的，两个女生立马就站起来了，我本来没报希望的，听这么一说，考虑了一下，就把手给举起来了。结果 HR 和我们说你们几个过来吧，然后就把我们几个带过去了。我当时就在想，就这么简单，这就算进了二面么。。。。我当时啥也没准备，就连衣服也还是上午去面试时候穿的休闲装。。满眼望去，各种正装。。。坐下来之后实习生 MM 过来给我们贴了姓名和职位条，然后就过来一个 HRMM 说，给你们 45 分钟留下，7 个人留下，我们这一桌 12 人，说完就走了。

完了旁边的女生就立刻跳出来，我看我们这样子吧，BALABALA 说了一通（称之为 A）。说是让把 45 分钟分成三个部分，自我介绍，以往经历，相互评价。对面就有人说直接把自我介绍和以往经历合起来吧，大家都同意了。完了 A 女生旁边的男生 B（不是楼主）就说要不然一个人三分钟自我介绍，完了刚好时间差不多，我当时就对他在内心翻了无数的白眼，尼玛你以为干什么呢，还三分钟，一共也就 45mins，你以为能留给你多长时间啊。楼主当时就说要不然 1 分半到两分钟吧。最后商定的是两分钟。然后 A 又蹦跶出来说我来给大家计时吧。。。我当时就想说你是三头六臂么，一个人揽这么多事儿（其实楼主本来是想当 timer 的）然后大家无异议，好吧，无异议就无异议吧。然后 BALABALA 自我介绍一轮差不多用了 30mins。好吧，我想说时间其实超了很多。我个人是觉得差不多控制在 20mins 左右就差不多了。然后大家就开始 BALABALA 大概扯了几分钟然后对面的一个学姐 C 提出来我们还是讨论讨论怎么选出这个名单吧，然后开始讨论方案 BALABALA。最后得出来的就是大家无记名投票。然后坐在 B 旁边的 D 开口了，说我来统计吧，E 在 D 说完之后，说了句我来帮你，D 顿了几秒然后说好。然后就 BALAbala 投票。在统计名单的时候，一个硕士就甩出来一个问题，说让大家讨论。。。然后 BALAbala 各种。结果出来之后，HR 就点了几个人的名字去另外一桌，楼主正好在其中，然后就跟着去了另外一桌开始新一轮的 BALABALA。

在讨论开始之前发生了一个小插曲，楼主没有椅子了。然后去找他们的实习生，结果人一时也想不到办法。这个时候之前那个年纪比较大的 HR 在我们那桌过去说给你们 40mins，14 人淘汰 6 个人。我当时就打断她，说我还没有椅子，完了人往对面一指，说那儿不是有么，然后楼主当时就囧了。然后脑子里就一个念头，应变能力真的很重要。坐下来之后然后讨论就开始了，然后 BALABALA。一轮下来 坐在对面的那个男生就说，来，我们来讨论 CVTE 吸引大家的地方吧，我当时其实是感觉不对劲的，但是也没想到是哪儿不对劲，所以就没管那么多，和大家 BALAbala 讨论开了，然后各种。后来回来之后才在想，我们是要淘汰人，不是要说那些有的没的啊，哭。。。完了到投票的时候，我把建议抛了出来说大家无记名投票吧，我和旁边的 F 女一起来统计。当然这个时候楼主就使了一点小心机了，一个是提出建议，另一个是选择和其他人合作来完成统票的任务。哦，对了，中间还有一个小插曲，我有一会儿没说话，刚准备好发言来着，结果 G 女突然问我，XXX，你刚刚提到了了解客户需求，那请问怎么样去了解呢。我当时就傻眼了，尼玛这个问题我怎么回答，怎么了解客户需要，难道尼玛你是胡思乱想各种揣测不和客户交流就能了解到么，难道尼玛你需要去做公司客户的各种调查么。。。然后 BALABALA 扯了一通，最后我说了句，那边的同学还没有说，要不然把机会给她们吧。然后堵住了几个想说话人的嘴。票数统计出来之后，我们把结果给了出来，我们当时整理的是留下来的名单，所以会有好多人并列。结果大家商量了一下没有得出一个好的结果，就把目光齐刷刷地头投了一边的 HRGG，完了人说了一句，那你们把名单留下吧，我们 HR 会根据我们的观察结果参考你们的名单来决定的。然后就让大家走了。旁边的两桌还没面完，我就在外面等朋友出来，后来陆陆续续就有人出来了。但是还有一部分人被留下来了，大概有三十个的样子。完了我一问出来的人，说留下的应该都是过了的，我就知道我们这组就都悲剧了。。。然后晚上的时候就接到朋友电话说他过了（他当时被留下来了），然后我就知道自己悲剧了。。。还是来总结一下吧，

首先，作为群面，肯定是有主题的。那 CVTE 的二面主题是什么呢，就是制定出淘汰人的规则。整轮的面试围绕的都是这样一个主题展开，所以大家需要做的就是商量出一个行之有效的方案来完成这样一个主题。这里需要说明的一点是，你们选出来的人并不是最后的名单，最后能留下来的人都是被记在 HR 那里，是以他们观察的结果为准。所以这里需要给出的一点小 tip 是真的没必要那么针锋相对。在面试的时候，你们其实是一个团队，而不是竞争对手（撇开面试时候的特殊环境，你们还是竞争对手）虽然说是淘汰人，但是我觉得在这一点上其实是他们故意设置的。最开始的时候就把大家带入了一个很有压力的环境，让大家“自相残杀”。我觉得其实淘汰人是假象，公司考验的是大家特殊环境下的团队协作能力。但是可惜的事情是之前在面试的时候没有想到这一点，直接一开场就各种火药味儿了。所以，记住一点，我们是要拿出一个好的解决方案，而不是真的让你去把谁谁淘汰。

其次，就要说团队协作了，在明确了队伍的目的之后，我想这一点其实是很简单的了。我们需要做的

不止是表现出自己还要帮助别人去表现。比如说队伍里面有人没什么发言机会的，你可以说一句，要不然大家听听 XXX 的意见吧，感觉他考虑了很久。还是之前的那句话，大家其实是一个队伍，需要共同去解决一个问题，仅此而已。

第三点，就是关于 leadership 的问题，就像大家在各种经验贴里面看到的，这玩意儿真的就不是你当 leader 才会有的。举个例子吧，我们第一轮的时候在留下来的人里面有两个同票数的，所以 D 女提出了一个建议，最后申诉+大家投票，其实是一个很小的细节对不对，但是我觉得其实这一点真的做的非常好。因为 D 女做的事情其实就是在解决问题。再比如说，当大家讨论的话题偏的太离谱的时候需要有人把话题拉回来，不要一直去讨论那些细枝末节毫无关系的东西。我想要是在讨论的过程中，当大家都讨论偏了的时候你抛出来一句话，让大家的讨论回到主题，我想这应该是一个很大的加分点吧。（尼玛楼主当时要是在第二轮的时候把话题拉回来是不是会有加分。。。555555555）

不过说起来容易，做起来难。之前在看帖子的时候其实这些东西前辈们都有提到过，但是真的只有自己去经历过了去实践了才能有体会。所以希望还没有参加二面的同学加油啦!!!!

PS: 我好像听说有人去霸三面了，但是不知道情况怎么样

## 3.25 CVTE：从一面到四面

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1569750-1-1.html>

一直在应届生上看帖，受益良多，很少发言，现在把我 CVTE 的面经写下来，算是对应届生的回报吧~~~

### 9-25 CVTE 一面

25 号，今天去参加了 CVTE 的一面，人真是超级的多。三人一组面试。就问了三问题：1、为什么投递这个职位？2、你的长处和短处？3、如果 CVTE 没有录取你，你认为原因是什么？4、因为什么原因，你不会接收 CVTE 的 offer？

感觉自己的回答不够出彩，被旁边的女生比下去了，要继续加油!!!

### 9-26 CVTE 群面

晚上收到了短信，惊喜~HR 还特地打电话再次确认，体贴呀~~今天群面，心情有点小紧张。面试、开题、课程论文三者的压力让我昨天晚上有些失眠，但是后来还是睡着了，早上起来看了一下论文，睡了一觉，12 点出发。

一去果然如面经中说的，群面，小组淘汰赛。12 选 6。我并没有第一个发言，而是抓住机会第一个自我介绍，还不错，我是最后得票最高的两人之一。可能刚开始大家都没有放开，我反而表现的比较镇定。第二轮大家增加了提问环节，小组的人更强势一些，我表现的没有那么主动性，反而有些逊色。发觉我不太擅长提问，要改进。

以一票之差被淘汰，原因：1、声音过小，太平淡，有些人印象不深；2、时间较短，语言组织方面没有第一轮那么好，要做一个更加简洁版的自我介绍；3、多用具体事例说明，增加自己的亲和力

然后就是和孙总进行圆桌会谈。感想就是：要主动解释，适当反驳，更有主动性，表明自己的观点，增加表现机会。不要紧张，对于过去的经历，要更加清晰，回答中多与职位匹配。

### 9-27 CVTE 三面

继续群面，今天是商务模拟谈判，十二个人分成三个小组，采购方、两个供货方。我是供货方乙。我所在的这一组其他组员感觉比较弱，搞技术的男生很害羞，他给出了整体的技术参数、我给出策略框架、一个学会计的女生完善了定价方案，还有一个女生做记录。我充当了小组长的职责（这是我以前不



敢想的，总觉得自己表达能力、逻辑性不强，但是一面又一面，感觉有很大的提高，CVTE 至少解决了我的群面恐惧症。)

我们是手机主板设计公司，我们不制造，但是我们具有设计、研发、采购、配送等几大块。我对手机主板真的是很少概念，于是提出了从品牌美誉度、研发实力、供货稳定、专业配送、完整售后和长期合作折扣这几个方面来阐述我们的优势。价格方面，我倾向比市场价格高，长期合作会有优惠。我们大致的阐述也是从这几个方面入手的。但是我犯了一个错误，作为经理助理，我没有对技术人员起到提醒作用，没有全盘考虑我们的成本。

最后的提问，应该先扬后抑，表达自己学习到的东西。

孙总说我们都被淘汰了，但是我觉得不一定，等结果吧，看今晚会不会有新的通知。

哈哈，收到通知了！看来又碰到压力面了，明天拓展训练，加油。

## 9-28 日 CVTE 四面

一路走来，竟然已经到了四面。最开始还有些不自信，但是现在发现，坚持就是力量，尝试就是开始，永远不要轻易 say no。今天是拓展训练，早上和另一个同学一起来到华师。昨天晚上一直在想论文选题，睡的不是很好。早上起来的又很早，不过洗头洗澡后，精神好多了。来的同学还是挺多的，14 人一组、8 个小组，不知道还有没有例外，一百多人的样子。

先是做那种考验专注度和协调性的小游戏，说左向右，说右向左；说水果举右手，说蔬菜拍左腿之类的，刚开始错了几次，后来基本就没错了，比较简单。接下来就是传说中的“拯救核弹头”，毛线运水杯。小组 14 个人，决定用六根毛线，不知道咋弄的，我和另外一个女生就落了单，不过我也没有多在意，那就做后勤呗。想小组名称、计时、指挥、鼓励、拖地啥的，这也算是小组贡献嘛。事实证明这个对策是无比正确的。这样一个角色其实是和经理助理所需的特质是一致的，做得好，很加分。

我们小组成功了很多次，但是在最后关头，另一个做后勤的女生双手碰线，我们还没有开始，就被淘汰了。说不遗憾是假的，毕竟准备了这么久，听到说我们组被淘汰的时候，我脑子里都蒙蒙的。但是很快我就释然了，这个比赛最看重的不是比赛的结果，而是每个人的团队表现，我们在刚刚准备的过程中，已经表现过了。犯错的那个女生其实就是太紧张，小失误而已，我这次只是侥幸没有。

于是我们组坐下来开始淘汰 7 个人。大家开始发言，大部分人肯定了我的表现，但是我自己还有点没有从一直保持的高度的紧张兴奋中缓和过来，脑子还是有点懵，于是轮到我发言的时候，我的语言组织的比较平淡，说得不好。

但值得庆幸的是，最后我得了 8 票，被组员留下来了。之后，我们又一起被请到了另一个大圈，有留下来的，也有被小组淘汰但 HR 留下来的，所以再次验证，不用过于在乎小组投票结果，应该注重的是在过程中你的表现，毕竟最后的大权在 HR 手中。孙总过来和我们聊了一下他，大意就是我们这一圈都是留下来可能性极高的人，但是最后的结果还是要三天之后才会发出。

大家互相留了联系方式，中午一起吃饭后回来了。回顾这四天的行程，大多数时候都很紧张，但是也感觉自己在慢慢的放松，不断意识到自己存在的不足和问题，一点点改进，付出不少，所以期待一个圆满的结果。但是假使最后没有拿到 OFFER，我会遗憾，但是不后悔。这也是一种经历，经历了这么多的车轮战，我对自己的求职方向更加清晰，求职技巧也大大提高，至少以后群面神马的对我而言都是小菜一碟了。

刚刚群里有人问我有没有收到短信或者电话，我反而很淡定，还劝他也要镇静。尽人事，知天命。我已经尽力了，也经历了，我怕会坦然接受最后的结果。

目前已经通过了 CVTE 的面试，就等着去实习了。HR 姐姐一直超级和善贴心，希望接下来的实习继续加油~~



## 3.26 CVTE 暑期实习 面经

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1523498-1-1.html>

在 CVTE 实习的这段经历算得上是我这一年里影响力最大的一段经历了, CVTE 的人, 我在 CVTE 亲眼看到的事情, 都能说明这个企业的文化很特别也很吸引我, 总之是感触很深。下面就具体说一下我有关 CVTE 的点点滴滴吧。

### 一、网测（商务方向）。

之前在应届生论坛里看了挺多关于网测的笔经, 也做了一些先行者泄露出的一些题目, 大都是行测题（其实我觉得跟小学奥数题似的）, 觉得心里还比较有底了, 才开始打开网页注册做题。在我点击最后一道题的答案的时候时间到了自动提交了。总之网测的时候一定要把握好时间, 一定不要跟不会的题死磕!!!

### 二、一面

一面需要携带网上下载的 CVTE 的简历, 这个简历不同于一般的简历, 上面有很多关于你家庭、童年、性格、盆友的问题, 非常人性化, 有利于 HR 们认识一个真实的你。说到真实, 我觉得这是在 CVTE 面试过程中最重要的问题。不要试图伪装出一个完美的无懈可击的自己, 人都是有缺点的, 当你什么时候敢于正视自己的缺点, 敢于面对不完美的自己, 你也就真正成长了。

其实招暑期实习生的一面就相当于校招的二面, 也就是群面。大概十个人围一个桌子, 无领导小组讨论, 然后淘汰掉 N 个人（不定, HR 会说的）, （需要计时的和计票的童鞋, 大家踊跃的自我推荐吧）, 其实小组讨论出来的淘汰的人不一定就会淘汰, 讨论留下的也不一定就能留下, 这一切决定权还是在小组讨论时候旁边转悠的 HR 手里。总之展现最真实的自己就 OK~我们小组讨论完投票完后, 蹬蹬蹬~老大华丽丽的坐在了我们桌, 坐在了我的正对面, 然后开始一个人一个人的问问题, 这里需要的是专注听问题和反应迅速, 要让他看到你积极的态度, 他批评你你千万不能就垂头丧气的觉得自己没戏了, 相反这说明他对你挺感兴趣。在接受完老大对每个人的提问后, 老大说你们散了吧, 然后我们就默默的离开回去等通知。

### 三、二面

一面当晚接到通过的通知, 第二天早上进行二面。二面的时候是在酒店的房间里面试的, 老大和一个 HR 对面坐五六个面试的童鞋。这轮主要是了解个人情况的, 比如学习情况啊考研工作情况啊神马的还问了如果公司给你发了 offer, 什么原因会使你不来公司, 我们组有个姑娘来了句害怕去广州会长痘痘~呵呵~~气氛还蛮轻松的~表达自己真实想法就好~~

### 四、模拟抢单

早上二面完后老大就直接会告诉你走还是留。留下的人下午继续考察。

销售和技术的孩纸在一个会议室里进行模拟抢单，分成三组，一组采购，两组产品。做产品的要把自己的产品销售给采购，采购要选择价格实惠量又足的产品~~然后大家就开始唇枪舌战~~销管职位的要 EXCEL 做一个叫唛头的东东~~考察细心度的哟~一定要细心哟~

不过听说今年校招的时候技术和商务是分开面的，技术不用参加模拟抢单，会有针对性比较强的测试的~~

面试就讲到这里，关于实习的事情，欲知后事如何，且听下回分解~

## 3.27 CVTE 广州一面

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-952612-1-1.html>

9.22 早 广州大学城 华南理工大学学术交流中心

一面其实就是交简历，加一个简短的面试，悲剧的是在临进门之前我发现自己简历上有错别字---居然把“效率”达成了“小轮车”汗死、、、纠结了半天是装作不知道呢还是把它改过来呢，去重新打印肯定是来不及的了...最终还是拿黑色的签字笔给改正过来了，很醒目的笔迹⊙\_\_\_⊙b 两位面试官看着都很 nice，但是提问节奏很紧很快。首先问我为什么要投销售管理这个岗位，我说“有如下三点原因...”刚回答了第一点他就问下一题了，⊙\_\_\_⊙b，然后又问我做销售管理的劣势，学习成绩如何，如果没有被录取会是什么原因，如果拿到 CVTE 的 OFFER 却没有接受又是什么原因...最后面试官翻简历的时候估计看到了我的笔迹，就问我“你是一个细心的人吗”只好老老实实的回答自己做事情比较迅速效率比较高，但有的时候不够细心。。。前后加起来三分钟左右吧，感觉还没进入状态就结束了...同行的三位姐妹我面的最晚，结束的最早...出来之后悔死了，想着自己怎么就这么粗心，怎么就不提前检查一下呢，越发觉得自己的找工处女面就挂在小轮车上了%>\_<%....结果八点的时候居然收到笔试通知，还沉浸在莫名其妙的兴奋当中接到 HRJJ 打电话来问是否收到通知，能否出席之类的~好贴心呀

9.23 上午 10 点 华工五山校区

果然是有传说中的旺仔牛奶，德芙巧克力和一小瓶怡宝的，但是劝大家还是吃过早饭再去，因为一个半小时的考试时间还是满紧凑的，几乎没有时间留给自己吃东西~~因为没签什么保密协议，就写一下考了什么吧~~总共八道题，一道简单的计算题（虽然之前看笔经说销售类笔试都是简答题，但还是带了计算器过去，结果用到了，哦也），一篇英译汉的小短文，最后一题是写下自己想写的一句话。其余 5 道都是有关销售的情景分析题：

我们的产品售价 300，成本 260，一个老客户打电话过来说另有一家供应商愿意以 260 的售价卖产品给他，要求我们的售价至少要不高于 260，否则就与另一家供应商签合同，如何处理？

公司明文规定先收款再发货，一个客户却强烈要求货到七天后付款，怎么处理？

进公司一段时间了却没有任何业绩贡献，同期入职的小王却已有了 30 万的业绩，如何看待？

一个客户经理怒气冲冲的打电话来投诉我们的电视机在国美卖场的退货率达到了 30%，要求退货并补偿损失，如何处理？

一个由你所负责的重要客户将一份与你竞争对手合作的价值 1000 万的合同发送到了你的传真机上，怎么处理？

由于自己完全米学过任何关于销售的东西，都是凭第一反应作答的，求 RP 让我接到面试通知吧，阿门~祝大家都找到心仪的工作！

## 第四章 CVTE 综合经验

### 4.1 CVTE 春招：三轮面试+实习考核+调岗考核的超全大大大面经，已拿 offer

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2018 年 4 月 29 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2149630-1-1.html>

从来不写面经的我因为拿 offer 的过程太曲折，可以说是非常想分享一下自己一路走来的经验了！网申客户顾问（售前），终面被调岗至事件管理，实习后觉得不太适合自己，主动申请调岗，并得到社招岗位用户运营的实习机会，最终通过考核，拿到 offer

交代一下楼主背景：广州双非本科生，文科专业，两段不水的互联网运营实习经验

秋招因为实习太忙和学校课程安排问题参加的太晚，错过了黄金时期，拿了几个不太满意的 offer，毅然全部拒绝投身春招

校招意向岗位排序：1、运营方向 2、商务方向

与 CVTE 的渊源：一位直系师兄在做 seewo 的市场推广、一位大学好朋友参加过 CVTE 暑期实习，所以秋招就知道这家公司，但是听说很难进所以当时不敢投（事实证明，选人的确很严谨）

#### 一、面试阶段

**网申和笔试：**分为性格测评和逻辑题+视频论述题，这部分好像身边没有人不过，就不过多赘述了

**一面：**一面为群面+情景模拟，根据你申请的岗位抽取不同类型的场景题目，每人一分钟准备，两分钟即兴陈述，



陈述完毕后同组同学向你提问。我很幸运的抽到了 1 号

由于售前类似销售都属于向客户推广产品的岗位，所以题目也是向客户介绍某款产品。

这部分面试的重点个人认为是：

1、一定要表达清晰流畅，最起码要让不知道你题目的同学也能完全明白你的用意，这也是一个商务类人才应该具备的基本素质（个人感觉 cvte 还蛮看中一个人的表达能力）

2、不要忘记这是一个群面，尽管大家题目不同各自陈述，但是在提问环节，一定不要让时间空闲下来被浪费，尽量多提问，而且要提有质量的问题。比如说如果该同学陈述的时候遗漏了售后服务、优惠力度等政策，就可以提问 ta 相应的问题，因为这也是在帮助她进行内容补充。切忌故意刁难同组同学，提一些让人无法回答的问题。

3、时间的把控很重要。计时人员是自己选的，hr 不会提醒你们时间也不会告诉你们要选人计时。在一面时，我有主动提问 hr 是否要我们自己选计时人员，并且建议让序号最后的同学来计时，后来我和计时同学都进了下一轮。

**二面：**二面为模拟谈判，分两组进行竞标，两组有各自底线和优势。二面当时感觉挺难，参加了体验实习之后觉得都是浮云了.....我所在的组主要是价格和付清货款方面有劣势，另一组好像是交期？（记不太清楚了），最终没有说明哪一组获胜但是针对整个环节提一些注意事项：

1、虽然是以小组为单位进行讨论，但是在与客户交涉时，一定要选一个同学作为一开始的对外输出窗口。而且面试官不需要你说一堆花里胡哨的产品好处和公司背景，直接要听报价，我们组一开始准备了很多没必要的产品

和公司介绍，然而面试官直接打断，根本不想听.....

2、一定要注意倾听客户的声音，让客户感受到我们的诚意。比如客户只要问道，价格还能不能更低时，你就要反应过来，客户的犹豫点在哪里，否则就会出现第三点我们小组的尴尬情况.....

3、不管面试官怎么施加压力，一定要保持沉着冷静。由于我们小组一直没有大幅度降价，所以在几次交涉后，面试官非常不满意，直接对着我们小组说“我完全感受不到你们的诚意，你们的价格我无法接受，既然如此我想我没有必要和你们谈了，请你们立刻出去！”说完当时就全场沉默，没有人敢说话，因为面试官真的“表演”的非常专业！但是这时候心里一定要冷静，告诉自己这是在故意施压，不要被吓到。所以当时我是首先打破沉默的，表示我们非常有诚意要合作，并向面试官确认是否只有价格是犹豫的因素，然后向面试官说明给我们一分钟，我们立刻讨论更低的报价。

4、谈判结束后会要求每个同学进行总结和选一位表现最好的。被要求总结时候也绝对不能掉以轻心，面试还没有结束，同组就有小姐姐因为在评价时没有记住其他同学的名字而被 diss 信息收集能力有问题（所以一开始一定要好好记住大家的名字），针对你的总结，面试官还会不断的追加提问，由不得你过多的思考（这也是 cvte 一贯的提问风格），所以总结的时候千万不要给自己挖坑。比如面试销售的评价自己不够主动、话说的太少，面试官一定就有理由质疑你为什么觉得自己适合做销售。

一面和二面都有共同需要注意的地方，那就是只要你一落座便是进入了面试状态，什么收发纸啊，搬凳子啊，分水和吃的啊，大家一定要多主动，尤其是男生要注意绅士风度，hr 其实都在默默观察你的基本素质哦  
一二面的刷人比例都在 50% 以上，大家到时候根据实际情况估算一下。

**三面：**hr 面（两个 hr 面对两个同学），由于经历的面谈次数较多，我已经总结出了 CVTE 八大问了哈哈哈，以下问题体验实习后的面谈也适用：

- 1、评价一下面试的表现/评价一下体验实习的总结和收获
- 2、为什么想要做 XXX 工作，觉得和自己的匹配点在哪里/你经历了 xxx 工作的实习后，怎么理解这个工作
- 3、评价自己的优缺点/评价自己在实习中的优缺点
- 4、父母/男女朋友对你找工作的建议和想法
- 5、家庭中谁对你的影响最大/体验实习中最想感谢的人
- 6、规划一下自己的 5-10 年/你的理想是什么
- 7、你对 cvte 有什么担忧和顾虑的
- 8、理想薪酬是多少

这部分个人感觉 hr 都是在考察你的稳定性和匹配度问题，还看看你是不是一个对自己有要求和规划的人。挂在终面的人很多，大概是 6 个进 1 个而已，所以一定要事先准备以下，不要以为进了终面就基本能过。

## 二、体验实习阶段

这绝对不是简单的过去工作这样实习，而是让你深入岗位，进行培训然后安排考核。我在终面后由于不想全国各地被外派，就被调岗到了事件管理，于是体验实习内 3 天时间，进行了 6 轮考核，期间还包括给你上课培训，所以非常要求你在短时间内学会、吸收并应用，也侧面反映了你的学习能力。商务类岗位的考核项目有点像一二面的升级版，但是难度和信息量都会加大，而且变成了多对一，压力全部施加在你一个人身上，需要个人有较强的抗压能力。基本上所以岗位都是安排了考核任务，只是项目多和少的问题，和同期小伙伴的交流中，发现大家都是觉得压力还蛮大的，而且每个岗位的最后都会要求你做一个成果展示，主要看你最岗位的理解是否深刻，还有对工作能不能提出自己新的见解，所以不能盲目的接受和执行任务，cvte 需要的是有思考能力的小伙伴。

### 转岗实习：

实习过程中，我感觉原先安排的事件管理这个岗位和所处的 tv 业务并不是很能击中我的兴趣点，而且我校招的首选还是想做回运营相关的方向，所以就冒着风险申请了调岗至 seewo 的用户运营。



这的确是很艰难获得的机会，因为 **seewo** 的运营这边明确表示偏向社招和研究生，但是也许是综合了我前面的表现评价，愿意给我一个面谈机会。也就是这面试的 30 分钟，改变了我本来被淘汰的命运。

我曾经的创新孵化产品运营经验+知识付费产品运营与 **seewo** 的产品规划有了契合点，加上我有专门上一些运营课程和看运营书籍，所以让事业部的总经理觉得我还是一个比较有想法的人，因此他同意让我转岗实习，而且只安排了 3 天，于是所以小伙伴都走了之后，我孤单的留了下来 QAQ

转岗实习的过程中，没有安排大量考核，只在做了业务现状的阐述之后，留了一道思考题：如何规模化的实现用户增长。要求在第三天进行汇报。你的思考过程不会干涉，数据也可以提供给你查阅，重点考核你的思路是否清晰？有没有主动的去咨询各方意见？你的方案是否有理有据？有没有 **planB** 准备？这些部分我并没有做的尽善尽美，主要的不足在于实习期间缺乏和产品经理的交流以及对后备方案的准备不足。但是个人感觉只要有理有据能提出自己的见解和思路，他们都会 **buy**，不是非得要求你必须一步到位，想出一个多么厉害的想法，因此清晰的思路+顺畅的表达尤为重要。

思考的过程和请教的人就不过多赘述了。总之最终，我也非常幸运的成功转岗自己首选的运营方向，拿到了这一



隐藏岗位的 **offer**，成为部门第二位校招本科生

（第一位是两年前唯一做了一次产品经理校招，全国只招了一人……）

虽然外界对 **CVTE** 的评价呈两极化，但是我亲身进去体验后，评价还是比较正面的，就随便说说我的感受吧：首先是**公司对校招生非常重视而且流失率很低**，我接触的大部分同事都是校招进来的，其中也有入职不到两年就做到管理层的。

其次**公司注重将每个人的价值最大化，内部转岗灵活**。例如 **hr** 转产品经理，项目管理转产品经理，事件管理转 **hr** 等等，只要双方愿意、基本素质过关，就可以进行调岗尝试。

最后就是**基本生活福利完善**啦。众所周知，**cvte** 的美食节啊、体检看病啊等等福利很多，而且也会有公寓安排给员工，所以可以说是基本生活不用太担心 **hh**。

至于加班问题那就是看个人和岗位了，只要事情做完就可以提前走，没有规定的下班时间，可能我习惯互联网公司的快节奏和加班生活，所以对于 **CVTE** 的加班强度感觉还好哈哈

在春招的结束之际分享我的 **cvte** 校招口水文，希望能帮助 19 届暑期实习以及准备 19 秋招的大家~~

## 4.2 2018 届春招 HR 岗面筋：网申+一面+二面

本文原发于应届生 **BBS**，发布时间：2018 年 3 月 28 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2146568-1-1.html>



楼主背景介绍：学历：双非院校渣渣小本一枚（感谢 **CVTE** 给了我春招第一次群面机会

应聘岗位：人力资源专员



应聘状态：止步二面（送首凉凉给自己）

网申：

首先填写个人简历，填完以后需要做在线测试（没有规定什么时候做，只要在截止时间前完成就 ok）。在线测试分为两个部分，一个是行测题，难度适中，包括言语逻辑推断，数量关系，图形推理，一个是即兴演讲，题目二选一，一个是如何看待异地恋，一个是谈谈你对学习态度的认识。

一面（群面）：

每个人根据卡片的情景，在组员面前进行情景模拟。首先是抽取上台顺序，然后在前一个人开始前，后一个人抽取自己的卡片。在前一个人展示时，后一个人准备自己的情景模拟（准备时间 3 分钟）。卡片的题目是根据应聘的岗位设计的。当时，我们组拿到的题目有以下这些。商务岗的题目是让你推销一款产品，如除皱机、运动手环、培训课程等等，题目会说明产品的特性以及你的目标人群，将组员当成你的目标人群。供应链岗的题目是让你说服客户使用某一种货运方式，题目会说明不同货运方式之间的差别和你的目标人群。HR 岗的题目一个是说服辩论队的 4 位成员参加即将开始的辩论赛，我抽到的是“目前你带领的团队正在负责一个项目，这个项目在三天内就要完成，此时你又接到一个紧急项目，你们需要在这几天内完成。此时，你的队员已经疲惫不堪，比较消极。你的任务是说服他们做这个项目”。在情景模拟前，需要用自己的语言阐述你拿到的卡片的题目（不计时间），之后再行情景模拟（2 分钟），模拟完后，组员对你进行提问（1 分钟）。全部组员完成展示后，HR 进行提问，会问某个人另外一个人的表现，问你自己表现得怎么样等等。

我当时的思路是先肯定组员在第一个项目的表现，阐明第一个项目的进度，已经快完成了。然后阐述我们新接到的项目，它是一个很高价值的项目，强调大家都是不可或缺的角色，鼓舞大家努力完成这个具有挑战性的项目，完成项目后我请客。我当时觉得如果想队员陪你继续咬紧牙关往前冲，一个非常重要的点是你要学会去肯定他之前的表现，给予他一定的反馈，他才会受到鼓舞。还有一个点是告诉大家往前冲的意义，能达到的结果是什么（目标），比如为公司贡献收入，实现自己的价值，让他们觉得原来自己这么牛逼，可以大吃一顿。。。。。

二面（群面）：



CVTE 的经典题目：谈判。

我们组有六个成员，三个组成供应商 A，另外三个组成供应商 B，HR 和业务面试官是采购商。具体题目是供应商要拿到一所高中（采购商）的平板电脑的 1000 个订单。拿到的卡片简要接受了采购商的背景和我们的底线，大家都不知道彼此的底线。供应商讨论的时间是 15 分钟，之后是谈判时间，然后是陈述时间。



我们组的分工是两个谈判，一个陈述。（事实上后面乱了角色）思路是分成三块，一块是采购商，一块是我们自身，另外一块是竞争对手。采购商，需要考虑的点包括产品的需求，价格，付款方式，付款期限，售后。在这些方面我们自身能给予采购商的是什么。另外需要在谈判中注意和试探竞争对手在这些点上跟我们的差别有哪些。最后，我们组拿下了订单，然后貌似全组都凉了。

凉了的原因：

1. 在群面中，不要忘记自己的角色，而这个角色是你在应聘什么岗位时已经决定了。我的角色就是 HR，HR 是一个协助性的角色，它的目标是让员工表现出能够达到企业战略目标的行为和绩效，在群面中，具体应该表现为，学会观察组员，了解他们的特点，挖掘大家的潜能，根据他们的特点，进行合理的分工，以及引导大家贡献出好的点子，最后拿下订单。而我却忘了自己的角色，跑去积极贡献点子了，恨不得把自己准备的所有的东西都用上，只顾着一味表现自己，忽略了我旁边的女生。本来是作为陈述者，后面变成了谈判者，抢了组内一个女生的角色。

没有跟进自己做 **timer** 的角色，后面谈判没有看时间，虽然采购商会提醒时间。没有协助好分工的工作，组内人员分工不明确，谈判的时候比较随机应变。



2.在谈判过程中，表现得比较强势，当时没做好印象管理啊哎。一定要记住，采购商是客户，对待客户不能太强势，要以柔克刚，顾客就是上帝，在可以满足的地方就满足它，不能满足就找一个好的切入点，好好谈！



好好谈！不要太凶了，事后回想起来觉得自己表现得太强势了。

3.组员跟采购商已经谈好一个条件了，我自己没认真听，提出了一个和它矛盾的条件。让 **hr** 觉得我们组内意见不一，没达成共识。又一个 **GG** 的点。

4.在谈判的时候，一定要认真听，不要走神，该私下讨论的时候私下讨论，该听的时候就听。

5.小细节的问题。时刻注意印象管理。我记得当时我们组没有女生，而一个场控的小哥哥说要不调几个男生过来，我就说了一句调吧。小哥哥说话的对象是 **HR** 姐姐，不是我们，所以不要自作多情，给别人留下一个不好的印象。

总的来说，自己对团队有一定的正贡献，但也有一定的负贡献，可能负贡献占的比重更大一些，所以就挂了。这是春招的第一次群面，也给自己提供了一定的经验和教训吧。

瞎比比：

春招是一场没有硝烟的战争，在其中，会遇到很多挫败自己的事情，但请不要放弃，相信自己，相信自己一定会有好的结果的。共勉！

## 4.3 缘起 CVTE：提前批 CVTE 站，改变了人生轨迹。期待实习

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 10 月 2 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2116551-1-1.html>

### 缘起 CVTE

提前批 CVTE 站，改变了人生轨迹。期待实习（商务岗）

举国共庆的黄金时间，回到这里，真心回馈一下 BBS，还有一起奋战一起分享一起秋招的伙伴们，感觉路上有很



多伙伴相伴，哈哈（感性一下下）

初识 CVTE，缘起于一位直系师姐，很厉害的师姐啦。当时自己在创业 2 年之际和返回职场生涯做选择，请教了师姐。不得不说她好 nice，还鼓励去尝试一下。于是就那么来到 CVTE 面试，最后终面后发现只有自己通过了（惊奇，当时已经从广州去长沙的创业公司了。晚上接到的电话。到现在 2 个月了，等待实习有些漫长，毕竟 **hr** 姐姐们都忙着秋招嘞。不过还是决定返回自己的职场路线），当然还要实习。不管如何都希望大家都拿好结果吧。。

感觉从相识，深入了解，到爱上。哈哈就是那么简单，还是很喜欢 CVTE 的文化 温暖，还有自助餐文化 有没有



好啦 讲讲干货。

BE 计划是没有笔试的，可以内推。商务岗的要线上视频论述，2 个题目，自己选一个答。准备一分钟，说三分钟。不难吧，不过注意几点咯

1 硬件：网路好，安静，耳机，草稿纸

2 软件：就是自信和应变就可以了。

（讲个小插曲，第一次的时候自己上传视频是没成功的，hr 姐姐专门打电话来提醒说没上传成功。很 nice 有没有，瞬间被 cvte 的人暖了一下，后面自己赶紧再录了一次，当然内容不一样啦。）

### 笔试（听说的啦）

笔试分两部分，一是三分钟的论述题。一般都是有正反两面的事情或观点，然后准备一分钟，说三分钟的自己观点。第二部分是常规的行测题。笔试后的第二天安排了面试。

### 一面

一面是模拟销售。我们那组是 8 个人，3 个 hr，都拿着平板(应该要记录吧)。8 个人先抽取号码牌，写名字。一开始是热场。不算面试里的。但个人觉得能够迅速热场的起来的人儿应该不错吧。（楼主这一组的人都比较厉害，有几个研究生华工的，中大的，中南的，广外，华师等，还有一个广西大学的。）然后按照顺序，进行模拟销售。每个人准备时间为 3 分钟，销售时间为 2 分钟，提问环节 1 分钟。前面一个人在销售的时候，后面的一个人就抽卡准备。我抽到的是音响。其他人有抽到路由器、键盘、鼠标、智能清洁机器等。要点是阐述清楚的产品、产品的特点、与客户需求的匹配等。提问环节也是可以争取加分的。如果模拟销售表现不太好的，可以在提问环节多提一些有价值的问题（尽量不往技术靠）。

个人觉得这一关就是看你整个人的感觉吧：自信，形象，应变等。虽然不难，可是结束之后念了一堆名字的就回去了，留下的继续面。大概一半走了？

### 二面

二面是商务谈判。跟面经上有相同，也有不同。6-7 个人一场，3-4 个人一组。Cvte 的面试官是采购方，然后两组分别代表 2 家供应商。供应商需要尽力争取到订单。每组有 15 分钟准备时间，然后进行商务谈判。我们抽到是向重点高中销售 1000 台的平板电脑。两组卡片上的要求、限制条件都不一样。

这个我觉得要注意几点：

1 团队协作和应变。不是谁说的越多越好，而是一针见血，说对话，才是亮点。当时我们三个人，对面组 4 个人（现场一共有 3 大组啦，其他都是均分的）一开始读题的时候有点着急，不过讨论时我们组英国留学回来的讲起对电脑市场的看法和定价的普遍现象，瞬间燃起了希望啊，哥，你必须负责定价这块啊，个人觉得这一块最重要，是谈判的生死之决吧。然后分工，我负责那个交付日期和付款项，另一个伙伴负责维修期。然后就自己就这一块深入挖掘如何拿捏这样子吧。应变很重要。

2 配合，正确打断和引导。在开始谈判的时候啊，心里小激动表面冷静（必须的啊）开始抛出我们的底牌，价格战先剖析市场现状，然后亮底牌。当时我们最后商量给的价是比较高的（不然后面怎么谈呢）。然后再其他版块



给优惠这样子。我感觉我们组配合得很好。每个人负责的板块都很清楚职责并且创新。我当时就提出了梯度折扣这个来谈交付。（可能这是加分项吧）

过程没有很明显的谁领导谁，而是你需要我，我就站出来。因为后面采购商开始给压力了，另一个小伙伴说到一半，提出 cvte 的产品 seewo，然后采购商就开始挖掘抛问题，伙伴招架不住，我就站出来啦，并且引导回到本次谈判的话题。可能是自己做的比较好的地方，加分项？

3 心态准备。冷静享受这个过程吧。觉得我们组真的是在解决问题和模拟谈判。面试只是面试，展现真实自己就好。然后模拟的情景其实也会是日常正常工作场景吧（猜的）

最后结束后还有个互评的环节，给自己打分。这个时候没很多说话的同学就该客观主动站出来说些什么啦，总结也好（个人团队），自己的贡献

最后的最后，我们组 3 个人都顺利进入终面。对面小组 4 个人没有。

中途在 CVTE 高大上的地方吃了一顿自助餐。看着其他人都是带着 cvte 的卡的悠闲吃饭，哈哈，挺喜欢的

## 终面

形式：2 对 3

问题就是以往大家提及到的问题：

- 1、 刚刚群面的怎样啊？
- 2、 你怎么评价你的队友？
- 3、 有什么改进的地方？
- 4、 给自己的表现打多少分？
- 5、 说一下家庭情况。你家人的性格怎么样？对你影响更大的谁？
- 6、 你压力很大的时候，表现怎么样？
- 7、 你的薪资要求是多少？满意的是多少？可以接受的是多少？
- 8、 你能接受的工作时间是多少？
- 9、 你怎么看待出差？
- 10、 你们是多少个人一个宿舍？跟宿友关系怎么样？有冲突的地方吗？
- 11、 你认为工作中，什么是不能接受的？比如和哪些人一起工作你不能接受。
- 12、 你有其他的 offer 吗？
- 13、 如果 cvte 给 offer 你，你会在什么样的情况拒绝 cvte 呢？
- 14、 讲讲你最新的实习？
- 15、 说一下不适应的地方？哪里觉得不适应
- 16、 那间公司有给 offer 你吗？
- 17、 有没有男（女）朋友？他们的计划是怎样？
- 18、 你最想去的公司是哪家？以后想从事什么行业？

其实这一关，就是 be yourself 就好。hr 就是在了解你，了解你的秉性吧。做自己就好，当然也要把自己的亮点亮出来，让面试官更好的了解你。

最感谢 cvte，一路走来，第一站，让自己重新认识了自己。



后，祝大家国庆快乐，快点通过实习拿 offer，走上自己的职场之路。10 月，希望每个人的运气都好一些

## 4.4 从网申到终面【海外销售岗】

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 9 月 18 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2114378-1-1.html>

秋招的处女面就给了 CVTE。从网申到终面，虽然最后未通过，但是还是得到了很多的知识。可以为后面自己想去的公司做准备。下面的经历希望能给大家带来一点帮助。

### 笔试

笔试分两部分，一是三分钟的论述题。一般都是有正反两面的事情或观点，然后准备一分钟，说三分钟的自己观点。第二部分是常规的行测题。笔试后的第二天安排了面试。

### 一面

一面是模拟销售。我们那组是十个人，1 个 hr。十个人先抽取号码牌。然后按照顺序，进行模拟销售。每个人准备时间为 3 分钟，销售时间为 2 分钟，提问环节 1 分钟。前面一个人在销售的时候，后面的一个人就抽卡准备。我抽到的是电视，特点：知名品牌、高清晰、厚度薄、智能系统。对应的客户是某五星级的酒店。其他人有抽到路由器、键盘、鼠标、智能清洁机器等。要点是阐述清楚的产品、产品的特点、与客户需求的匹配等。提问环节也是可以争取加分的。如果模拟销售表现不太好的，可以在提问环节多提一些有价值的问题（尽量不往技术靠）。

### 二面

二面是商务谈判。8 个人一场，4 个人一组。Cvte 的面试官是采购方，然后 8 个人分别代表 2 家供应商。供应商需要尽力争取到订单。每组有 15 分钟准备时间，然后进行商务谈判。我们抽到的是向重点高中销售 1000 台的平板电脑。两组卡片上的要求、限制条件都不一样。这个过程拿到订单固然好，但是切忌和面试官进行原则问题的探讨，要会让步。15 分钟的讨论时间可以多表现自己的团队合作能力。正式谈判也要看清楚自己的角色，撕逼未必是件好事。我虽然正式谈判没说几句话，但是谈判后面面试官给了我解释的机会。最后就进了终面。

### 终面

形式：2 对 2。两个面海外销售岗位的应聘者对两个 hr。

问题：

- 1、刚刚群面的怎样啊？
- 2、你怎么评价你的队友？
- 3、有什么改进的地方？
- 4、给自己的表现打多少分？
- 5、说一下家庭情况。你家人的性格怎么样？对你影响更大的是谁？
- 6、你压力很大的时候，表现怎么样？
- 7、你的薪资要求是多少？满意的是多少？可以接受的是多少？
- 8、你能接受的工作时间是多少？
- 9、你怎么看待出差？
- 10、你们是多少个人一个宿舍？跟宿友关系怎么样？有冲突的地方吗？
- 11、你认为工作中，什么是不能接受的？比如和哪些人一起工作你不能接受。

- 12、你有其他的 offer 吗？
- 13、如果 cvte 给 offer 你，你会在什么样的情况拒绝 cvte 呢？
- 14、讲讲你最新的实习？
- 15、说一下不适应的地方？哪里觉得不适应
- 16、那间公司有给 offer 你吗？
- 17、有没有男（女）朋友？他们的计划是怎样？
- 18、你最想去的公司是哪家？以后想从事什么行业？

HR 面一定要真实地表现自己的想法。对于 No13&18，自己表现不够好。只要说出真实的想法就好。大家加油！听说这里发帖，都会有好结果。希望后面我能进到喜欢的公司。大家也是哦！！

## 4.5 CVTE 财务岗

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 9 月 16 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2114207-1-1.html>

9.7 号笔试，都是专业问题。十道单项选择题，十道多项选择题，一道综合题。综合题主要是写会计分录。感觉大部分考察的是初级会计职称的题目。我最后一道综合题只做了俩小题，本以为没戏，竟然通过了笔试。可惜我不在广州，恰巧面试两天又有要事处理，便没去面试。结果 14 号早上接到招聘组打来的电话，进行了电话面试。当时略微有点懵，毫无准备。后面有几个专业知识问题没答出来，所以很绝望。面试内容：自我介绍，关于简历上的实习经验进行提问；实习过程中觉得遇到了什么样最大的困难，怎么解决，得到了什么启发；专业知识问答；对 CVTE 的了解。目前所知道的就这些了，祝大家求职顺利~

## 4.6 【CVTE】秋招 --从网申到终面面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 9 月 14 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2114062-1-1.html>

其实说起来真的很神奇…

一开始我并没有想投 CVTE，因为我一直心心念念进互联网，做一只产品狗~~但是现实的残酷告知我，你需要海投，不能再执着于互联网产品运营这个岗位了…

秋招的第一场宣讲会是在华工五山校区听的，也是 CVTE。

CVTE 校招的岗位主要是销售方向的、供应链、技术、职能等几个方向的岗位，但是楼主确实不想做销售…又有过人力资源的实习经验，就投了人资的岗位了。（注意，其实人资的面试和商务岗的面试是一模一样的），还有之所以投…大概是因为工资很高…福利很诱人吧…好的简单说了一下背景…哈哈…接下来我们进入正题吧

一、【网申+网测】

据说，也个人感觉，CVTE 在这一个环节不会刷很多人，我身边的同学只有少数部分同学在这个环节被 GG

其实公司的网申大同小异吧，就是个人信息，实习经历，教育经历，获奖经历这些…就不再说说了。网测的话，其实我的网测的时候，是在宿舍，状态不是很好。

### 题型

题型有两部分。

一部分是需要录音的，是根据一些社会热点来谈谈你自己的看法，比如共享单车的停放问题，大学生无用论，成功学的看法，外卖小哥的奇葩蒙面造型等等。准备的时间不是很多，记得要有自己的观点，不要太中庸。

第二部分是 30 道选择题，包括文字理解题，推理题，数学题等，每个 10 道 我是觉得挺难的，做到最后都随便选了。。没想到过了。

### 二、【群面一】

群面一是星期一那天，周末的时候，就各种准备。来应届生看各种面经，但是发现形式好多样，有的是先个面再群面，群面还有组内自我淘汰什么的== 有点复杂…

CVTE 很人性化的就是，你可以自己上系统选自己想要面试的时间，我群面一的时候，选的是下午 15:00-16:00。

心想的是，等早上的同学面完，赶紧取经

等到星期一，听早上面完的同学说，形式是 9 个人一组，然后是模拟销售的形式，抽卡片，卡片上有对应的产品和所需要推销给的对象。

14:20 我就来到了面试的地点，一个酒店，大概 14:40 就让我们这一批的人进场了。

我们小组九个人，一开始坐下去，记得从你坐在凳子上那一刻，HR 就已经开始对你进行评估，所以刚坐下，虽然还没开始，HR 叫大家把名字啊什么的写上，我就主动起来给大家分纸和笔…

接下来，就有一个女生说，不如我们来一圈自我介绍吧，自我介绍在哪个面试都有可能被用上，所以记得都是要准备好的。大家介绍中，我看 HR 开始拿 IPAD 在点来点去的，大概是在记录我们一些表现和信息。

然后介绍完，HR 就和我闲聊，记得真诚和微笑…HR 问了我隔壁的女生，为什么想要应聘人力啊，其实这就是在面试了…要回答好

主持人，开始讲规则，记得听清楚，别违规了。

规则是先抽取上去推销的号数，比如我是 5 号，那么只有当 4 号在讲的时候，5 号才能抽卡，然后准备时间也就是上一位推销过程的时间，是 3 分钟，两分钟推销，一分钟，被同组的人提问。

那么我抽到的是 4 号。我的题目是一款饮水机：抗菌、节能，加热快、等特点，向互联网公司推荐。记得别人在讲的时候你要认真听。记得要提问，提问要有含金量，不要乱提一些没有营养的问题…比如我们组，我在讲的时候，就有人说，那我这个公司只有 30 个人，我为什么多买你一台饮水机，没必要啊…当时我听到这个问题简直醉了…我是猪，我才会去主动找一个只有 30 个人的小公司费口舌去推销…说回来，提问题 HR 主要看你，提的问题是不是可以从产品和客户需求出发，考虑得更全面，而不是提一些来刁难人的…

在推销的过程记得，始终就是围绕一个点，你的产品要和公司结合起来，并且是能够转化为公司带来效率的提升或者成本的降低。比如我是饮水机，和互联网的结合点在于互联网工作压力大，经常加班熬夜，肯定要多补充水分。那么其次，它加热快，可以节省大家的时间，节能又可以降低公司的成本等等。

主要推广过程记得从以下几个方面吧：产品和公司的结合点、带来的好处、售后服务、增值服务等。提问的时候，至少提 2-3 个有质量的问题。比如一开始第一位女生忘记说了售后服务，我就问了她这个问题。

大概一个小时，结束了这一轮的面试，在面完之后，HR 会在和大家闲聊几句，如果你觉得你在过程中表现不好，可以争取在闲聊过程中，多发言，说说自己的想法。

### 【群面二】

CVTE 的效率很高的，我们组过了三个，总之都是刷一半以上的。

群面二就是传说中的商务谈判。那天晚上我已经很累了…所以我就没再去准备，直接躺床睡觉…

隔天醒来就开始有点紧张，来准备了，但是发现，还是围绕那几个点，大的点

产品背景

质量

价格



产品的功能

售后

交货期

还款期等等

其实商务谈判就是我们八个人一组，4 个人一小组，分别是供应商，HR 和市场经理做采购商，HR 会在你讨论的过程，不断走来走去，在你后面看你们讨论，观察。市场经理主要是在谈判的过程来怼你的。

一个主要的冲突点就是：两组拿到的背景都是一样的，比如我们都是像一个学校卖 1000 台平板，但是我们的条件是不一样的，比如我们的售后服务有两年免费，那对方只有 1 年免费，之后就有收钱，比如我们的还款期是必须在一个季度内还清，但是对方是没有这个限制。那么面试官就是会不断揪你这一点，他对我们组一直说，我们学校一开始只能还你们 40%，剩下的只能半年内还清…而抓住对方的就是价格各方面太高了，总之就是抓住我们的弱势，要给我们在短时间内看新的方案。

其实我们组还算和谐，依旧是人力、海外销售，供应链等各种岗位一起面，我们组有个女生思路很顺畅，也很有条理，一直在带我们，很厉害…那我因为是面试人力，我给自己的定位是不用太强势，在讨论过程中记得充当一个组织协调的角色，同时积极参与讨论，在讨论的时候当小组内乱了 我会把大家拉回来一起讨论，然后也帮大家记录，分工等

那么在谈判的过程中，我是紧张的，因为我们组的那个海外销售的女生太厉害了，那我把自己负责的部分讲解完后，其他临场的应变我就讲了几次话吧，主要还是那个女生。

结束后，面试后终于会露出笑容，问大家，感觉什么的，也会问发言比较少的同学原因，HR 问了我，你点评一下，对面的小组哪个人表现比较好为什么…（这就是考核我面试人资的题目）

那么在几个问题之后，HR 说好面试结束了，点到名字的先留下来，我听到了我的名字。

#### 【终面】

战战兢兢留下来后，得知这是终面…所以我终面完全没有准备，以为面完就回来了……

在会议室大家等了真的好久。两个人基本面试一个小时，问的问题很细就是大家在其他帖子能看到那些问题，生活、家庭、背景、男女朋友、简历上的各方面，总之真诚真诚不要套路 HR。

然后终面后，就回来了 据说这几天会出结果…希望码了这么多字，攒点人品!!!

来源: [【CVTE】秋招 --从网申到终面面经](#)

## 4.7 我的 2018 秋招首战-CVTE 广州 [销售] 从笔试到终面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 9 月 13 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2113930-1-1.html>

此时此刻，9 月 13 日下午 4 点结束了 CVTE 的最后一面，在地铁上码下秋招第一 round

笔试:商务岗的笔试题目分为两部分，第一 part 是行测题，20 道，个人感觉属于行测里面比较简单的，平时多刷刷题应该都没有问题哒，可以去练练行测，题主每天就刷个一，二波，每波 20-30 分钟。第二 part 是视频论述题，给你两个时事热点，2 分钟的准备，3 分钟的论述，个人建议在准备的时候不要太过于纠结选哪个热点~~因为一纠结时间就过去了，我就是这样。。还没有纠结好讲哪个准备时间就到了~演讲部分个人建议自信，微笑，淡定，眼光注视镜头，一般就没有什么问题的啦！这次我抽到的两个题目分别是对当下有的人认为有车有房生活才

有保障，有的人认为没房没车也可以开心生活，对这两种观点进行你的看法阐述，还有一道题大概是对当下追求快节奏的生活，工作进行点评吧。

一面：

一面是在一个酒店进行的，主要形式是模拟销售，10 个人一组，3 分钟准备，2 分钟模拟销售，1 分钟组员体问，开始前抽签决定顺序，然后抽签你要销售的产品和面向的客户，我抽到的是电脑，特点是外观时尚大方，性能好，国内知名品牌，客户是某私立学校，这个环节我觉得比较重要的是你要结合你的客户群体特性进行销售，在说明产品特点的时候要结合客户群体说明对于他们来说你的产品有什么亮点，而不是单纯围绕产品特点去销售，简单来说就是你的产品能给客户带来哪些利息点，或者价值，这种价值是要能够贴切客户属性的，比如我抽到的是电脑，我销售的时候就着重强调能够与学校的投影仪适配，非常兼容，不会出现平时投影看不清的问题，第二个点就是电脑可以调节高度，不会出现现在有的电脑挡住学生视野的问题，总之，就是要‘匹配’吧，这些都是要自己去想的，可以尽情发挥。如果在销售展示的时候没有表现好，那就一定要在提问环节多点提问啦，这个时候一定不要犹豫，有机会就问！因为一分钟真的很短，我本来有一些很好的问题 [个人觉得问题很好，哈哈啊哈哈啊] 但是因为不够激进，所以有一些没有问到。

二面：

二面的形式是比较真正意义上的群面，商务谈判。一组 10 个同学被分为两家供应商公司，HR 跟营销总监扮演采购商，每家公司都有自己的底线，比如价格，到货时间，付款方式等，我们这次的谈判的目标是向采购商提供一批 1000 台电脑，争取拿下订单。首先有 25 分钟的小组讨论时间，接着有 25 分钟的展示谈判时间。我们小组抽到的底线是最低 500 万成交，2 年免费维修，10 天内到货并完成配置，付款半年付清，缩短付款时间可以降价但不能低于 500 万。在讨论过程中，其实就是讨论怎么跟采购商说明你们公司的供货方案，比如为什么你们的价格是这样，在讨论中，我们小组当时有一个比较显性的 leader，她提出我们应该是来讨论一个方案，在大家你一言我一语的时候，题主主要就是牵方向，跟大家说我们其实可以把方案分成几个点，比如价格，产品，到货时间，售后，付款方式这样，然后再一个一个点的进行讨论，在讨论价格时候，有人说 600 万，再给他们打折，有人说 800 万，大家其实没有一个标准，但是就是感觉一开始不能给出我们的底线，不然就没有讨价还价的空间，当时题主我就说了如果我们给不同价格，将不同价格跟不同的付款方式和其他内容组合这样，后来我们确定了价格之后，接着讨论产品，当时我首先提出根据他们公司那么多业务，我们可以强调我们的电脑的高兼容性，可以满足他们多种软件的安装，接着其他同学也开始讨论我们产品的一些其他特性，这一块都是自由发挥的，没有限制。接着我们讨论售后服务，到货，付款等。后来我们的 leader 说我们要确定一下分工，当时她分了客户经理，产品经理，交付经理，然后问我们还有没有其他补充的~我当时觉得我们应该先确定下这几个职能负责哪些工作内容才能看看还有没有缺漏的吧，于是我们就讨论了这几个 title 负责什么，后来有同学说我们 5 个人，结果就 3 个岗位，另外两个人做啥，这里面的另外两个人有一个是我，当然不是我提的，哈哈哈哈哈，不过后来我建议我们的展示可以由客户经理来展示我们的方案，然后在谈判过程中，另外两个经理负责回答他们自己负责的那部分，这样就 2 个产品经理，2 个交付经理，大家也同意了。展示的环节，[我写的好像有点长了，哈哈哈哈哈不管啦，大家可以跳着看] 客户经理展示，对方供应商展示，之后采购商对我们两家公司都提出了异议，我们主要被扣的点是免费维修时长，采购商希望我们提供 3 年免修，但是我们的底线是两年免修，所以不能啊，臣妾做不到啊！这个在我们客户经理的出手后，采购商还是不接受不接受啊，接着就到我跟另一个伙伴交付经理的出场了，当时非常紧急，我提出了可以给采购商每个月免费维护和免费升级系统更新，采购商还是不接受不接受啊，又说我们价格比对方贵了 100 万，当时我们报价 600 万，对方一来就亮底线 490 万，这时就靠我们的产品经理出场了，说我们的产品多好值这价，但采购商还是不受啊，后来让我们再讨论有没有其他方案给他们，于是乎我们当时又针对价格跟保修期进行讨论，后来我们价格给了底线 500 万，在一个季度内付款，对于保修期这个问题，因为我们的牌牌上面写着要维护公司最大利益，达成长期合作，所以做不到 3 年呀，后来题主跟客户理想出了几个方案，然后再以打不死的小强精神跟采购商讨价，这里主要是由我去说明，题主说完感觉自己太着急，说话有点快了，不知道采购商有没有觉得我有点凶。。。后来采购商也没有说选择了哪一方供应商，这个环节个人认为还是要突出自己在

团队的价值，多贡献想法或者协调，或者谈判的时候找机会代表团队跟采购商还价，题主在的组 5 个人在谈判的时候都有展示的机会，不过可能有的同学展示的时候没有表现好，所以最后就只过了两个同学。

啊终面：

终面跟二面一样，都是去 CVTE 家里，在香雪地铁站，超级远啊，题主从大学城搭地铁过去整整要了我两个钟啊，好在到了地铁站后，有公司班车来接面试的同学过去，澳，对了，在去终面前，要在个人中心那里填一份终面简历，主要问题就是你接受的工作地点，时间啦，薪酬啦，还有你的一些家庭情况，未来的职业规划和一些最难忘的事，最开心感动的事啦。填完选择好终面时间就可以去面试了。

回来终面现场，终面的形式是一个 HR 对 3 个同学，不用带简历，感觉不同 HR 面的问的问题还是有些不一样的，我在那组，HR 主要问了：

点评二面的表现

点评之前实习的公司以及之后会选择它吗？

还有就是家庭情况，谁对你影响最大，

之后会去面试哪些公司，如果拿到几个 offer 会怎么选择

对于每天的工作时间，每周工作就好，薪酬的问题

还有有什么原因会拒绝 CVTE 的 offer

大概是这些吧，题主在回答家里人的影响时候竟然哭了。。。哭了。。。感觉终面应该会挂掉了，希望大家都认真准备下终面的问题吧，题主在终面的时候表现跟另外两个男生比起来显得有点弱呀~~比如谈工作时间，另外两个男生都是说 6 天啊，没关系啊，工作就是认可啊，结果题主我。。。竟然说了我还没有进入社会如果我直接跟你说我可以每周上六天，七天班我觉得可能这是我随便说的一个回答，所以我觉得正常是五天，但是如果工作需要，工作量多的话多一天也是可以的，看网上都说 CVTE 是工作 5 天半的，周六上上午，估计面试官听到我说 5 天就放弃我了。。。以及我竟然哭了！！自己都受不了了。。。奉劝各位女生面试要 hold 住啊~~

终面结果估计要一个礼拜才能出吧，感觉应该挂了。

码了这么多字，地铁竟然还没有到大学城北！！！！

虽然这几天做地铁坐到状态全无，即使最后终面可能没有通过但是还是挺感激 CVTE 给了面试机会啦

希望看到这里的小伙伴秋招都能斩获如意的 offer 啦！

好像内容真的好长啊~

## 4.8 CVTE 网测和群面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 9 月 25 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2055562-1-1.html>

网测：19 号的时候在网上做了题，包括两部分：1 分钟准备 3 分钟表达的视频论述（给你一个题目，你用中文或是英文讨论一下）；60 分钟 40 道题（可以两次停顿）

群面：两天之后被通知去参加 CVTE 的群面，第一轮被分到小组里面抽题，每个人都抽一个产品，然后把组里面其他成员当做顾客，进行销售；淘汰一部分人之后第二轮所有人被分成三组，一个供应商，两个购买方。给 15

分钟小组讨论，然后 25 分钟表达。

总结：数学不好的同学不要担心网测，因为他们会看综合成绩；小组讨论的时候可以一个人总结，也可以分工总结；落选或是人事选了你不看好的人都不要气馁，面试毕竟是一个互相选择的过程；祝好运

## 4.9 CVTE 实习，喜欢这种格调

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 8 月 17 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1976588-1-1.html>

2015 年 4 月份面试，拿到 CVTE 暑期实习生 Offer。岗位 C++ 软件研发。7 月去公司开始了一个月的实习之旅。可以说经历是比较多元化的，虽然之前听说过 CVTE 格调很高，心里早就有所准备，结果还是被这种格调秀了一脸。分享：

先是各种特别的培训。音乐、商务礼仪、餐饮礼仪等。音乐是我比较喜欢的，孙总喜欢音乐也懂音乐，他分了几次讲交响乐《梁祝》，觉得比较难得，讲的东西跟高中音乐课上的《梁祝》很是相似，时隔几年，听起来有感觉。还听了雨果唱片创始人易有伍先生的音乐分享，老人家带来了非常专业的音响设备，相当难得。

结束一周的培训之后，有个三天的魔鬼训练。是跟所有 TV 软件部 C++ 岗位的实习生在一个小会议室里面完成的。每天一个不同的任务，难度每天加大，所以需要集中精力一天搞定一个。每天晚上 8 点左右会有总结，所以时间就更少了。所有人几乎每天早上到晚上不停地敲代码，中午也没怎么休息，聚集会神，脑袋高效运转，相当有激情。这段体验是我觉得最爽的，大部分人都能基本完成每天的任务，而且每个人的方法和工具都不尽相同，每天的交流当中学到的东西是蛮多的。最后一天有个导师来给我们讲解一下其中一个任务的例子，也是蛮叼的。

三天结束后，就分配到不同的项目组实习去了，每个人由各自的导师分配任务，一直做到实习结束，能接触到最真实的企业项目。这个过程，见识到了企业一个完整的工程是怎样庞大的，颇为震惊。最后通过了这些考核，拿到正式 Offer，便是实习期最帅的结局了。

福利方面就讲最有感触的，一日三餐是足以留住一个男人的胃的！

[IMG 20150713 230026.jpg](#) (762.57 KB, 下载次数: 2)





## 4.10 我的 CVTE 实习体验和一些经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 8 月 17 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1976584-1-1.html>

我是技术岗实习，实习中是能够进入实际项目进行开发，导师一对一指导，遇到问题会引导我去解决，会根据我的技术能力、岗位方向给出很多学习上的建议，部门同事也非常热心，我在日报中描述的问题也会帮助我分析，指出我细节上没有考虑到的地方，部门里实习时间不算长，但是在导师和同事的帮助下，自己技术能力得到了快速的提高。相比我了解到的身边在其他公司里实习的同学情况，其他公司的实习时间虽然长，但是更多的时间是在看资料，看文档，但是在公司里实习，能够很快的进入实际项目进行开发，并且很难得的是导师一对一指导，在很多公司里这是很难达到的，一对一的指导需要公司付出更多的资源来引导实习生的学习。部门里大家对于技术的执着也影响着我，让我在氛围的感染下，更加执着和仔细的去考虑每一个问题。实习带来的收获是不止于技术上的，培训的过程中，公司精心准备的课程，从逻辑思维能力上的培养，到工作中的礼仪和服装上的指导，

让我们能够更加全面地成长。

体验其实说的很简单，我觉得在公司，每个人的经历不一样，肯定会有不同的体验。实习前其实心里有一些不安，毕竟面对未知的事物谁都会有这样的感觉，但是来到公司后，这一个月的实习让我觉得很值得，有些感觉也不是言语能够表达，所以推荐大家来公司体验一下。

首先，网络测评的部分综合考察学生的能力，题目类型偏向于考察逻辑推理方面，包括图形和数字推理，文字逻辑和概率等题型。这里提醒一下大家，要合理分配好答题时间，之前很多身边的小伙伴表示时间太短，题目没有做完。这一部分答题不要有压力，自己好好准备一下，应该不会有太大问题。

之后是面试，我面试的时候经过三轮，两轮 hr 一轮技术，hr 面问的内容主要围绕大家对 CVTE 和之后工作的一些看法，也会问一下大家生活中的事情，其实当做和朋友聊天，把自己最真实的一面展现出来就好。技术面主要围绕岗位内容进行考察，当时我面的时候，问到了算法，TCP/IP，操作系统等的一些基础类型的知识，我当时面的后台开发，所以有问到关于数据库，锁的一些后台常用技术。

关于面试，给大家一些建议：

1. hr 面的时候，不要紧张，表现自然一些，多注意细节上的描述，会给人更真切的感觉。（第一轮 hr 面的时候是三个人一起面的，其中有个小伙伴可能比较紧张，话不多，所以 hr 问他的内容也很少了）
2. 技术面的时候，会问一些算法题，不会特别难，就算没有想到也没有关系，把自己的思考说出来，面试官会引导你去解决问题，公司看重的不是大家当前的技术能力，而是大家的潜力，而技术岗非常重要的能力就是思考能力和学习能力。
3. 在技术面试前，大家一定好掌握好基础知识的内容，会问到一些很细节的东西。比如说 TCP/IP 中，TCP 的握手，握手的流程中，协议中的标志位是怎样的，代表什么含义。当第一次连接请求到达服务端时，服务端的回复未被客户端收到而超时的时候是怎么处理的等等，需要大家在学习这些知识的过程中，多去思考，融入自己的想法。

最后，还是像我之前的那样说的，无论你了解到的 CVTE 是怎样的，都希望你能够亲身来到公司去体验一回，你才能真正了解 CVTE 是怎样一个优秀的企业，相信这个过程一定不会让你失望。

（理科生可能文字有些生硬，也不够详尽，如果想更多的了解 CVTE 和我的实习体验，可以发邮件给我，邮箱：[galenkai@163.com](mailto:galenkai@163.com)）

## 4.11 CVTE 面试/实习经历

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 8 月 17 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1976583-1-1.html>

面试经历：

CVTE 的面试大家都知道，与众不同，我是 4 月份来公司面试的。9 点多在黄村地铁站坐公司的大巴到高大上的办公楼。车上 HR 姐姐还带了零食给大家吃，怕大家没吃早餐饿坏了。到了公司后，开始了 4 轮面试。

一面：3 个人一起面的，HR 姐简单地问了 3 个问题，主要是关于你对自己的认识，还有对职业的看法。回答因人而异。每个人都有不同的回答，但是要认真回答，把你想要表达的东西说清楚。

二面：就是技术岗的一面，这一轮面试对技术来说挺重要的，而且面的内容也很多，记得当时应该问了差不多有 45 分钟。我是面的是 Web 后台。涉及的内容比较广，都是咱们在学校中学习的知识。不懂的话，就说不懂，不要假装懂，因为一深入你肯定不懂。所以实事求是。记得当时数据库写 SQL 语句时，写错了，面试官问我确定是对的？我也不清楚，所以反问了面试官，问他怎么写才是对的？当时面试官笑着说：是你在面试我还是我在面试我？我也笑了，说请教请教嘛！气氛比较轻松，当然面试的知识也比较广，基础需要扎实，还有手写代码，需要考虑比较周全。

三面：技术岗的二面，主要是聊一些项目的知识，比如项目中的哪个功能，然后是如何去设计的，需求如何分析等等，自己做的项目肯定要熟悉开发的过程，踩过的坑。还有聊一些对未来的规划等等。

四面：已经快 12 点了，这时 HR 姐姐问我，早上面试感觉怎么样？我笑着说：还行，就是有点渴。HR 姐姐就拿了瓶水给我喝。有人觉得 HR 面试压力比较大，但是我没有这样觉得，我觉得挺轻松的，聊的都是涉及我的家人、性格、还有对未来的看法等等。这过程中，我说的都是自己内心想表达的话。最后面试完后跟 HR 姐姐去公司吃饭，名不虚传的 CVTE 食堂。HR 姐姐问我感觉怎么样，我说：还行哈！我也问了 HR 姐姐我面试怎么样，HR 姐姐说：展现最真实的自己。我想这也是 HR 姐姐最看重的吧。每个人都有自己的故事，不要把 HR 面试当成是压力，当成是向 HR 姐姐介绍你的故事！做最真实的自己！

实习过程：

第一周是跟新员工一起参加拓展培训，主要有学习安全知识、音乐、礼仪、着装等等，公司为培训付出了很多，为培训中心点赞！这过程中，体验到不同的生活，也认识了很多不同岗位的人，大家互相照顾，一起学习。

接下来三周是部门培训，技术类的主要就是技术方面的培训，部门有专门的课程教学，在这个过程中，可以了解到你接下来的实习环境、内容、还有部门的发展、以后的规划等等。在实习过程中，主要以小任务的方式进行，有遇到什么难题，都可以问导师，导师会很认真的给你解答、直到你会为止。工作的氛围也很好，如果你有什么好的建议提出来，大家都会很支持你的想法。锻炼的机会也很多！

可能很多话未能表达清楚。很多东西要你真正经历过、感受过才能有比较深刻的认识。CVTE 值得你去体会！

## 4.12 奇妙的 CVTE 之旅

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 8 月 15 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1976463-1-1.html>

刚刚结束了 CVTE 的暑期实习，从最开始的面试到现在实习结束，回忆起来觉得真是一件奇妙的事情。因为我可能和大部分伙伴不太一样，我没有经历过投递简历到测评到好几轮面试的过程，遇见 CVTE 是源于我在学校参加的一场比赛，当时公司的 HR 姐姐在现场做评委，所以在比赛之后我收到了 HR 姐姐的电话说我可以去公司面试看看。在这里不得不说的是，在面试 CVTE 之前我也网申过其他公司，腾讯也走到了终面，但是最终发现他们都不要 17 年才毕业的学生，而我今年研一，后年才毕业。而相反，CVTE 给了我这个机会！

这一路的起点，还是从面试的时候说起。我经历的 CVTE 的面试流程是【在线测评】-【在线填写简历】-【一面】-【终面】。

其中，在线测评的题目，相比较之前我做过的网申来说，算是比较难的。题目量比较大，而且计算题比较多，整体给我的感觉是有难度。（不过，确实是我数学不够好啦~）然后是一面和终面，两次面试感觉 HR 姐姐们更多



的是在了解你的性格、成长环境以及你从前的实践经历。尤其是终面，因为当时跟 HR 姐姐说我之前在学校有办活动、做晚会的经历，所以她针对这个追问得很多，也问得比较仔细。所以，针对面试，走到终面，你之前到底做过什么，做得怎么样，都是通通逃不过 HR 的眼睛的~当然，大家一定要针对你之前的经历，好好回忆，做好总结。虽然说作总结这个东西确实是需要当时就完成的，这样才能真的内化为你的东西，不过，在准备面试的时候，能够再梳理一遍，让你的回答更有条理也是可以加分的吧。

说完面试，然后是真正开始【实习】了！真是压抑不住内心的激动~

实习第一周是跟入职的小伙伴们培训，很充实。而培训的课程也绝对跟你想象的不一样，没有填鸭式的说教，没有刻板的讲述。内容从公司介绍到职业规划，从音乐欣赏到压力舒缓，还有公司创始人们跟你一起平等的交流，分享他们的故事。每一天几乎都能听到老大给你授课，你有任何问题当场就能提出来跟他讨论。一周里给我最大的感触，除了对授课安排准备的用心之外就是公司的氛围，非常平等，他们不把你当刚毕业什么都不懂的小屁孩看待，相反，他们相信，你们就是公司的未来！公司非常尊重你们的想法，公司的每一个大哥哥大姐姐都愿意坐下来跟你面对面交流。

后来的两周，就是下到部门真的开始实习啦。每个人都会安排一个导师带你，而我们也会有自己要完成的任务。每一项任务其实都是你所工作的岗位将来可能涉及到的内容，而这些也正是为了挖掘出我们在哪些方面更具有亮点。很多别的公司可能会实习就是做一些比较琐碎的工作，大家默默的就成了廉价劳动力。而 CVTE 的实习安排，真的让我们看到了企业对人的重视，看到了公司对大家每一个人的真心。

两周实习下来，最大的感触有几点：

第一，公司氛围特别棒。所有人见你都是带着微笑的，很乐意跟你交流，每天都会在一个非常温馨、愉悦的环境里工作。在这里短短的几周时间，过得真的非常开心，感受到的团队的友爱让人觉得特别亲切！可能没有来实习的人不会相信，之前我也带着很多怀疑，但是，来了，亲眼见到了。你就会知道，有一家企业叫 CVTE，真的可以做到。

第二，公司给你的平台很大。不用担心刚毕业在公司只能做一颗不起眼的螺丝钉，只要你肯努力，公司非常愿意给新人机会。我在完成手上的任务之后，帮公司写了一篇微信推文。虽然写得不是很好，但是公司的 HR 哥哥会发现你的亮点帮你做过修改之后，真的就用微信大号发出来了！而且，公司里有很多才毕业两年三年就做到中层、高层的师兄师姐。一切，靠实力说话。

第三，给你的锻炼很足。我们的任务里有一项是要做电话面试。在之前你会觉得电话面试不就是打电话问别人几个问题嘛，其实，在经过培训和反复的练习之后你才发现，优秀的 HR 真的没有想象中那么简单。一个看起来小小的电话面试，我们 11 个实习生，每天有时间就 1 对 1 的互相练习，从最开始的非常不熟练到后来能够逐渐领悟到电话面试的要领。相信其他的公司不会针对一个电话面试就有这样专业的培训和高格的要求，让你从最开始就打好基础，得到更多的锻炼和成长。

其实，实习期过完，不仅收获了很多锻炼，还收获了很多友情。我们部门的 11 个实习生，最后分开的时候都特别不舍得。在这里认识的每一个人，都像是认识了很久的亲人一样。这段实习期过得特别值得。不管最后能不能拿到 OFFER，我都会跟大家说，这家公司，只要能有机会来体验过，就很足够了！

## 4.13 在 CVTE 的实习之路

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 8 月 15 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1976462-1-1.html>

写在 CVTE 实习之旅结束后



短短三周的实习期就这样进入尾声了。每一天充实的学习体验让我甚至都没有意识到时间的一点点溜走，而一转眼却发现原来实习快要结束了。在这短短的三周里面，我发生了很多变化，也学到了很多。无论是从知识角度，还是心理角度都有一次刷新。我也一直在不算地审视自己，用心感受每一个环节，每一天。抓住一切机会去提高自己，去改变自己。由一个刚进公司对公司一切充满好奇感的“象牙塔”里的学生一点点过渡到职场中人，学会用职业的素养和精神去要求自己，尝试专业的和成熟的角度去解决问题。在这期间我的收获可以总结为四个一：一个心仪公司的 closetouch

至今我非常庆幸自己能够选择来到 CVTE 实习。短短的三周，也许不足以让我公司各方面产生深刻的认识和理解。但是无论从我所看到，所听到，所感受到的，我不得不承认这是一家遗世独立，超然物外的存在。与过往的种种企业实习经历相比较，CVTE 就是这样的与众不同，独具魅力。在这里，员工们没有明显的阶级官员本位思想，无论是经理还是部门普通的员工能达成一片，平等合作交流。在这里，你会发现每个人都是亲切和善的，即使是素未谋面的陌生人，见面也是莞尔一笑。在这里，公司会安排好员工的所有生活细节，宽敞的公寓、膳食搭配合理拥有诸多选择的自助餐厅，公司为员工量身定制的职业装，往来公司公寓的快捷大巴，从细节出真正做到为员工考虑，帮助员工解决生活之忧，让我们可以专心专注的投入工作。在这里，没有所谓的混沌度日，朝九晚五的坐班制。在每个员工身上你能看到一个字“拼”。这是一群有梦想有激情的奋斗者，为了我们共同的目标而努力着，每个人都在竭尽全力做到最好，去闯去冲去赢。所以我感觉到了力量和激情的存在。每一天都能感觉到梦想又接近了一步，生活又开启了新的篇章。而我骨子里就是一个不安定的人，追求挑战和刺激，我觉得这样的工作氛围很大程度地感染了我并影响了我，在这里，不知不觉，走路的速度都会悄然变快。

除了工作之外，小伙伴们的业余生活可是丰富多彩。每个人都多才多艺，身怀绝技。在我们一起准备公司的迎新晚会的时候，我感觉到了周围朋友们的优秀和团结。尽管练习的时间非常有限，但是我们抓紧每一个碎片时间去熟悉舞蹈和动作。虽然我不善舞蹈，可是看到周围的伙伴们为了集体的节目去努力训练，我不由得提高对自己的要求，精益求精，不断努力，争取做到最好。而我相信我们最终也一定能做到最好，给观众们带来精彩的节目。

#### 一个行业的认识

在未开始实习之前，我对 TV 行业的认识是非常粗浅不足的。然而在实习期间，我们无论是通过主动自学查找更多文献资料，还是接受部门给我们精心准备的培训，都让我们全方位对 TV 行业有了更深的了解。尤其当我在学习了行业的发展背景和趋势，以及目前所面临的市场问题，让我对技术的革新表示惊讶。TV 再也不是过去只用来播放电视节目的普通电视机了，随着互联网和技术的发展，我们的电视越来越沦为了一块显示屏。而其后搭载的网络系统和资源才是我们关注的核心。我们不再被动去接受节目的安排，而是可以自主地根据自己喜好选择节目。在未来，电视会越来越大越来越薄，联网后的 TV 将会越来越智能。所以这里不禁引起我的反思，我想随着技术的革新，TV 行业将会逐渐被颠覆掉，一个传统的 TV 制造行业或者供应链将会逐渐被市场淘汰，我们只有不断创新，实现技术突破，跟上市场的节奏和客户的需求才能保证自己的竞争力。我对 CVTE 的长远眼光表示钦佩，虽然 CVTE 的核心产品也是创业之本就是 TV 板卡。但是正因为我们预见到行业未来发展的瓶颈，所以我们尝试去发展其他的领域，在其它行业实现突破。比如医疗、教育、家居智能化等等。这样一个拥有强大自主研发团队，多条腿走路的企业，敢于去开创去颠覆，自然拥有很强大的市场竞争力，以保证我们永远跟着时代走，而不会被技术的革新甩在时间的后头，成为历史的炮灰。

不仅如此，我们从对行业整体的宏观认识逐渐深入到公司产品的具体细节。虽然我们没有亲自去焊接一块电路板，但是我们做到了熟悉板卡上的所有物料，端子结构以及他们对应的性能。我们甚至可以专业地分辨出销往不同区域（欧洲，北美，亚太）产品的差别，我们可以随口说出不同国家的电视制式。此外，通过接受销管部门工作内容的培训，我对销管部门有了更多的了解。也在不断地审视自己是否可以匹配岗位，我是否喜欢这样的工作。答案是肯定的，无论是寄样品，录订单，下采购生产，还是出货、售后，我们销管需要涉及到跟客户、公司多个部门的合作。这需要我们掌握非常好的人际沟通交流能力、协调完成多项任务的能力以及细致认真的工作态度。通过模拟订单录入以及情景模拟角色扮演，我进一步熟悉了我们的工作内容，也意识到自身存在的很多不足。比如我的随机应变能力、危机处理能力、对业务的熟悉程度。一直自信的我开始反思还可以怎么去努力改变现状，怎么去做到最好。

我非常喜欢销管紧张充实工作，让我感觉到自身的价值。同时这样充实忙碌的生活让我觉得非常快乐，乐在其中，并不觉得有多辛苦。我想这就是兴趣是最好的老师吧，一旦爱上某个工作，我们就能调动全身的精力和激情去实现既定的目标，取得更大的成就。

#### 一群可爱的人

其实在整个实习过程中，收获最大的是一群优秀的小伙伴，无论是公司的同事还是一起实习的同学们。

同事们之间积极努力的工作态度，优秀的工作能力让我折服。同时非常感谢他们百忙之中对我们的帮助和指导，无论是给我们精心准备的培训课程，还是不厌其烦地解决我们的各项问题，我从他们身上体会到了什么叫做专业，耐心和温暖。尤其是在我生病的时候，大家给与我的关心和照顾，让我深受感动。

而对于一起进部门的小伙伴们，我们身怀同样的梦想来到公司。在这里，我们一起团结协作，完成各项任务。我们一起学习，一起分享和总结，互相提高。每天充实的生活因为你们的陪伴变得更加美好和有意义。同时我也从每个人身上学到了很多，不断去完善自己提高自己。这里我要像一直鼓励我支持我的小伙伴们表示感谢。

三人行必有我师焉，因为缘分我们同时进入公司一起学习。你们既是我的可爱伙伴也是我的老师。从你们这我学会了分享、坚持和奋斗。我们十几个姐妹们在短短三周时间已经完全融合成了一家人。我想我会好好珍惜这段时间、这段友谊，永远不会忘记我们的点点滴滴。人生不长，还有多少次像这样简单美好的学习时光呢？

#### 一次求职的探索和发展

三周的实习时间，让我发生了很多转变。我也日渐成熟，学会从专业的角度去分析解决问题。注重提高自己的工作效率，尝试给自己更多机会锻炼。提高自己的人际沟通交流能力、解决危机的应变能力。对于一向做事追求速度的我，在这里也学会了适当的放慢速度，注意效率，变得细心谨慎，避免问题的出现，保证工作完成的又快又好。也许我最终会留下来，也许不会，但是不管怎样我都庆幸自己有过这样的一段精彩体验，加速了我的成长，也让我全新去认识自己，对自己的性格和能力有了一个更为客观的评价。现在我能更加诚实真实地面对自己，面对工作，去评价自己的喜好和兴趣。找准自己的定位，以及确定我对未来的期望和目标，然后一步步走下去。在这里要特别感谢老大，他对我的影响尤为深刻。他给我们分享的故事和经历，他对我们的谆谆教诲，像父母，像人师，又亲近的像大哥。从他身上我学到了什么是理想而又诗意的活着。世界很大，纷繁复杂，有多少人能像他一样固守心里最初的梦想-让更多的人事业有成，偏执着自己的人生观价值观，去朝着梦想起航，只是为了单纯的本心。说来惭愧，作为一个 90 后，最应该具有梦想和激情的年轻人，我却被世俗所束缚。很多的决定都是基于功利性和利我的，而没有从利他的角度去考虑，更加没有把别人的幸福作为己任。所以老大的胸怀和气度让我非常钦佩。所以我需要去反省和检讨自己，为了梦想崇高地活着。世界确实很大，但是我们仍然可以自我偏执和坚守，去坚持一些应该坚持的东西，不随波逐流成世俗里的尘埃。梦想不分高低贵贱，关键在于我们能够为了梦想去奋斗和前进，创造独属于自己的一份精彩。此外，老大多次提到的“思辨”对我也影响很大。我们生活的时代，互联网，大数据，信息量庞大、复杂。如何不迷失在这样光怪陆离的大千世界，我们应该做到思辨。要善于独立思考明辨是非，对事情都有自己的看法和判断。不迷失自己的本心，坚持做一个独特不可替代的人。我们要善于突破和创新，敢于走出一条新的路。世上本没有路，走的人多了才有了路。而我们就是开拓的一代，社会的发展离不开我们的推动和创新。我们 90 后应该意识到自身所背负的社会责任，运用自身所学去服务社会，去创造和争取，实现自我的价值。所以一个人活着，不能单纯为了自己，计较自身的利益得失，看看远方，家人，公司，社会，就会发现我们做得还远远不够。

行文过程中，过往经历历历在目，每一刻都定格成美丽的画面。心中充满了不舍。然人生就是这样，分别相聚，在 CVTE 我们的实习画上了句号，但是我们的职业生涯才刚刚开始。莫愁前路无知己，天下谁人不识君。美好的祝愿，献给在这里我认识的每一个人。希望 CVTE 这样的企业能够发展越来越好，祝每个同事都能事业有成，工作顺利。祝一起实习的同伴们有天我们还能在这里相聚。我也期待这天的到来。

## 4.14 15 年 CVTE 长沙站春招 销售工程师——网测到实习

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 3 月 27 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1957955-1-1.html>

为了实习攒人品，提供一些应聘技巧。

关于具体的面试流程和题目，参考论坛里 [gtedcmI](#) 的“2015 年春招广州站（一面到终面）商务类”这篇帖子，相当准确详细，在此特别感谢。

**网测**——学校就业网发现的，待遇十分诱人，于是做了网测，楼主被父母逼着考国安局，已准备一个多月，看完了行测部分。个人很不愿意考公务员，所以一直关注春招信息。因祸得福，行测已经看完，所以网测不算太难。



但是由于时间没有把握好，还是有 5 道题来不及，最后随便选的。

这里提醒，第一：CVTE 并不看总分，而是关注各模块得分，来判断你是否符合应聘岗位的需求。比如数学题难，计算比较繁琐，考验的是耐心。按照宣讲会 hr 学长说的，应聘销售并不在乎耐心，所以数学差了也没事。第二：别想着作弊，系统只准你暂停两次，所以大家准备好稿纸，认真对待。考前可以看看公务员行测方法，尤其逻辑



推断，方法很重要，可以省下大量时间。

**一面**：18 号网测截至，晚上 6 点多收到网测通过消息，要求选择时间去面试，选了最早的 9 点，这样人会少一些，一面人很多，趁早去可以不用排队。晚上在网上看了以往面经，集中精力只准备一面。第二天早上 6 点出发，到了以后发现酒店工作人员都没有 == 灯都还没开... 等到 7 点多，来了第二个选手，大三学弟，是从广州专程跑来长沙面试的，个人能力相当不错，相谈甚欢。9 点后 hr 姐姐们通知进行面试，形式是 1 对三，问问题，挨个回答。注意以下几点：

- 1、尽量别最后说，容易重复前面人观点。
- 2、事先要对所有问题有充足准备，每个问题准备 2 或 3 个点进行回答，揣测问题的意图，逻辑清晰，不落俗套。比如关于“如果给了你 offer，会因为什么不来”，不可能有人回答我会不去之类的吧。一般最佳答案都是不会不去，然后后面需要有解释来证明你真的很想进 CVTE，可以从父母、学业、其他公司比较等角度进行解释。即表示意向，又能体现自身优势条件。
- 3、一定要简洁，一面时间很短，每个问题回答不要超过 30 秒，一定要短。
- 4、注意礼仪，尽量正装，具体穿戴要求可以参考“CVTE 求职大礼包”。（请自行百度）

PS：网测到一面期间，有 hr 姐姐加我微信，让我帮忙推广 CVTE 招聘消息，在面试期间 hr 姐姐对我帮助莫大，在此特别感谢。

**二面**：晚上 7 点左右收到通过短信，通知明早 9 点去面试，一晚上集中精力准备二面——群面。本人大学期间打过几十场辩论赛，从校级到省级都拿过冠军，所以对群面的技巧比较心得，整理如下。

1、leader 的风险很大，当不好第一个死的就是你，但是收获也是最大的。两轮群面我都是 leader，淘汰时候没人投我，但是组内有人没被投票淘汰，事后还是被 hr 淘汰了。所以在此建议，尽量做 leader，退而求其次，也可以做积极出点子的角色。



2、leader 是能在群面开始 20 秒内决定的，需要有明确的领导能力，在往后讨论中要学会抓住中心，按步骤高效讨论，有时间概念，既能积极引导所有人发言，也会巧妙的让部分偏题的同学听他人发言。做 leader 的同时一般会记录，同时做总结、timer 和积极出点子。

推荐一个开场：刚才 hr 说了我们有 20 分钟，根据我以往面试经验，前 10 分钟我们可以只提观点，先不总结，接着后 5 分钟总结，留 5 分钟大家补充。这样大家觉得可以吗？

3、一些引导和插话的技巧：A 想打断别人：对对，我们可以重点关注教师，但我觉得学生群体也不能忽略...；B 不同意他人观点：你说的对，但我觉得按照题目，教师可能不是最重要的群体。C 引导他人发言：你想说什么？（配合手部指向他的动作，一般这时候大家都会倾听）注意要先肯定再否定，效果才好，不然容易产生冲突。

4、要对题目有自己的架构，多听多记，在讨论中迅速得知有几个层面，有哪些点，这样方便在讨论中抓住方向，提高效率。

5、一定要多发言，说的少的不管讲的精不精辟，事后证明都被淘汰了。

6、模拟抢单环节，学会强势掌控节奏，尤其你是采购方时，让供货方跟着你的节奏来，从交货时间、价格、售后保修，一个环节一个环节来，每个环节先讨论出一个结果再进行下一个。讨论结束后让两边各自比较竞争，进一步谈出有利于自己的条件。

7、走的时候记得整理桌椅和纸笔，可以加一下大家的微信，方便联系和了解什么时候会发通知。

PS：二面是分成两批上下午进行的，每批 48 人，分 4 桌，每桌 12 人。第一次群面就会选出一半人在下面 2 两桌，一半人在上面两桌，如果被选到下面两桌，注意了，但是别紧张，好好表现，一样有机会的。

**三面：**还是晚上 7 点左右收到三面通知，依旧 9 点。同样一晚上集中精力准备三面。

早上 9 点销售面试的时候只有我和另一个女孩子（以下简称小 A，就不透露姓名了），貌似是 1 小时一批，但由此可见二面筛掉的人的确很多，三面是聊家常，没什么刁难的题目，而且我和小 A 三面都过了。所以只要放平常，好好回答就可以了。此外，小 A 每个问题回答都很全面，但是时间有些长，几乎是我的三倍，被 hr 提醒了好几次，当时也是有些替她着急。（挺漂亮的妹子可别被淘汰了）所以建议可以尽量简短一些。

三面结束的第三天中午就收到了电话，通知我可以实习了。可以脱离考公务员的苦海，喜大普奔，4 月 13 日去实习，也希望能顺利通过。祝福学弟学妹们都能找到理想的工作，在毕业不留遗憾！！

## 4.15 2015 年春招广州站（一面到终面）商务类

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 3 月 17 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1956301-1-1.html>

为实习攒人品，首发面经。

**注册：**今年有些许变化，往年只是填基本信息，今年增加了两个开放性问题：

1、毕业后你想加入哪些企业？为什么？

2、描述你在校期间的参赛经历、项目经历或学生活动，并说明你的收益。

注意：所有基本信息和两个开放性问题一定要认真填，因为它将是你一面简历和终面简历的一部分，特别是开放性问题的第一题，简历生成好之后就不能再修改了，所以一定注意条理性 and 标点符号等格式问题

**网测：**多练行测题，实在不行找擅长的同学帮帮忙。

注意：1、在每一站点测评截止当天的晚上就会收到一面通知；2、没有收到的可以去霸面，可以在应届生上看看有没有好心人透露，如果身边有同学收到通知就跟着去，带自制的简历就好了。

**一面：**形式是两个 HR 面三个人，一般来说三个问题，我总结了以下往年的帖子，大概分为几类：



1. WhyCVTE (为什么选择 CVTE; 对公司的了解)
2. Whythis post(为什么选择这个岗位; 对岗位的认识)
3. Whyu (自己的优劣势; 针对所报岗位的优劣势)
4. 描述你最失败/成功/快乐...的一件事 (去看看宝洁八大问)
5. Whatif (如果公司拒绝你, 会是因为什么原因? 如果给你 offer, 你会因为什么原因拒绝?)
6. Why(你的成绩为什么不是第一)

注意:

- 1、回答简洁又逻辑, 能迅速突出自己的亮点
- 2、在回答结构化问题时, 也应该注意突出自己针对岗位的优点。如: 最成功的一件事, 如果你报的是销售, 在描述过程中要体现你在销售这个岗位上的优势, 如善交际、抗压能力等。
- 3、在描述缺点时, 可以加两句自己针对这个劣势是怎么改进的
- 4、当天晚上就会收到通知
- 5、一面、二面、终面, 商务类、职能类, 校招和暑期实习都是混在一起进行的

## 二面 (公司总部)

### 一轮: 无领导小组讨论

1. 形式: 12 个人一组, 30 分钟讨论, 5 分钟选代表陈述, 两分钟队友补充
2. 主题: 大学生求职的 APP, 1、讨论可增加或删减的内容; 2、校园推广方案

注意:

- 1、从你进入公司, HR 就开始记录你的一言一行。所以注意自己的言行, 但也不用太刻意, 可以记得帮大家分文具, 讨论完了收草稿纸
- 2、无领导小组讨论其实就是 **to be yourself**, 这里就不详述。但记得在别人说话时注意听, 如果当 leader, 关注哪些没机会发言的同学, 适当给机会发言
- 3、尽量为自己争取说话和作出正贡献的机会, 因为这将决定你第二轮的分组。

### 二轮: 模拟抢单

形式内容: 在这里不详述, 往年的帖子都有。

准备: 可以去百度搜索“海外采购商在选择供应商时要注意什么”, 我大概总结了几点:

- 1、价格 (自我觉得如果是供应商, 就给成本价吧)
- 2、交货时间
- 3、付款方式-现金流
- 4、售后 (保修期, 赔偿, 维修)
- 5、背景实力: 日产量、市场份额、自身渠道
- 6、增值服务
- 7、质量 (生产工艺、质量检验管理、第三方质检机构、是否提供样本)

了解这些其实是给自己提供一个思考的框架, 具体谈判中可能只会关注其中的几个点, 每一小组的方式和节奏都不同, 所以和无领导小组一样, 还是 **to be yourself**。

## 三面 (公司总部)

形式: 一对一或二对二

内容: 就是聊天, 大致分几类问题:

- 1、家庭: 家庭环境、父母性格及关系, 父母、男女朋友对你求职的期望
- 2、自身: 性格、成长经历、兴趣爱好 (若喜欢读书, 阅读量是多少)
- 3、结构化问题: 你最不能容忍的事、最困难的事、最感谢的人等
- 4、期待薪资、工作时间、地点、是否接受出差
- 5、忠诚度: 什么原因会拒 offer; 现在有什么 offer, 为什么不满意现在的; 不要你怎么办? 什么情况下你会离开公司? 进入公司, 工作一段时间, 若发现不喜欢现有职位怎么办? 如同岗位入职薪资不同, 怎么看?

- 6、职业规划（1-3 年、3-5 年、未来）
- 7、为自己前几轮的表现打分，并给出原因
- 8、基于你简历的问题（若通过二面，会让你重新填写简历，基本都是主观题）  
注意：1、注意言行、态度真诚、实话实说  
2、终面结束三天内电话通知

## 4.16 CVTE 从在线测评到终面 广州站 2015 届 设计类 攒 RP 求好运

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 9 月 16 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1876732-1-1.html>



CVTE 从在线测评到终面 广州站 2014.09 设计类 攒 RP 求好运

第一天 华工宣讲会 人山人海 孙总太有魅力了，现场 PPT 很精美，完胜 BAT 公司

第二天 一面短信通知 晚上 11 点多收到一面短信，HR 姐姐还打电话确认是否收到，很贴心。

一面前有一个在线测评，综合了行测、性格测试、专业测试，大概花了 1 个多小时完成，题目很多，专业测试里很多问题不知道，都是乱填的，还以为没有通过，后面发现同学中基本都收到一面短信了，但是还是有个别没收到的，看来在线测评刷人不多，但是还是需要认真作答，最好的在答之前看看有没有网友发布题目截图。



在线测评通过后，填写 CVTE 简历，题目真的很多啊，从你的家庭，到你最快乐，最难过，最深刻的事情，问题每年都是一样的，一定要认真如实填下，不能有错别字，最好先填在记事本里，免得系统崩溃提交不上



又得重写了。

第三天 一面 2V3 or 3V3

带着 CVTE 简历来到面试地点，已经开始了，很多组，同时面试，分技术类和非技术类。HR 都是漂亮 MM，面试问题还是和往年一样，为什么来应聘 CVTE，为什么应聘这个岗位，你的成绩排名为什么不是第一，假如 CVTE 拒绝了你你认为是什么原因，假如 CVTE 觉得给你 offer 你会因为什么原因拒绝，你的职业规划，你做得最好的项目。

一面有很多霸面的，HR 很欢迎，没有通过测评的亲可以参照 CVTE 简历，自己做一个就好，面试的时候



说明一下即可。霸面是有机会的，三面的时候就有同学是一面霸面进来的，所以，大家要有勇气去霸面。

第四天 二面（技术面）通知 由于设计类是不需要现场笔试的，只需要提交个人作品集到 CVTE 邮箱。晚上 6 点多，收到二面短信，9 点多 HR 打来确认电话，这个可能是我的手机号码回复 CVTE 短信有问题的原因，不清楚。



#### 第五天 二面（技术面）2V1；三面（终面）通知

带着我自己的简历来到黄村 D 出口，CVTE 专车接我们去 CVTE 大厦，有一种出城的感觉。的确如此。还是有几个来霸面的同学，勇气可嘉！

在 CVTE 电影院等了 1 个多小时终于轮到我面试了，面试官 1 个设计师，1 个搞技术和产品的。主要是对简历提问，做过什么项目，你最满意的一个项目，你的实习经历。大概 20 多分钟结束了，这里需要提醒有个人作品集的亲最好带上你的作品，纸质的或者电子（ipad 上）都可以，这样现场展示的效果比你单单靠说要好很多。



当天晚上 7 点多，收到了三面（终面）通知，很激动，HR 姐姐还是打来了确认电话，真贴心。

#### 第六天 三面（终面）3V5

三面（终面）是 HR 面，需要带上 CVTE 简历。还是在黄村 D 出口，昨天的 55 人大巴变成了 22 人的中巴，推测二面大概刷了挺多人的。这次没有看到霸面的了。去到那，马上开始三面。一共 20 个人，分成了 4 组，



随便自己坐到对应的位置上的，不再分技术和非技术类别了。

HR 主要问 CVTE 简历上的问题，你的家庭，你家人的性格，你家人对你工作的期望，你对你之前面试的评价，你是否有男朋友，你生活和工作的规划，你在这个岗位上 5 年的规划，你期望的薪资，假如 CVTE 拒绝了你你认为是什么原因，你能接受的工作时长和工作地点。由于是 5 个人同时进行，所以一定要主动回答问题，



不能最后你还没回答 HR 就接着问下一个问题了，假如你们小组不是按顺序来回答，最好主动先回答。



三面结束后，HR 还给每个人发了一袋小零食，好有爱。

攒 RP，求好运！跪求 CVTEoffer！

## 4.17 发福利，秋招开始，楼主边等 OFFER 边攒 RP

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 8 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1873099-1-1.html>

楼主是今年暑期实习生，八月初结束了实习，目前等 OFFER 状态，这两天听说 CVTE 开始秋招了，来攒人品，给大家介绍一下这个企业，回答一下大家的问题。

我眼中的 CVTE

----一个暑期销售实习生的心路历程

文章的开头，我知道各位看官不会关心我的想法和感受。（是我我也是这么想的）

更多的，希望大家看完这篇文章之后对大家今后求职有一点帮助。文中会有一些帮公司卖广告的成分，但

我声明，我不是枪手，目前也没拿到 OFFER，所以我会以我的理解，给大家一些注意事项。

### 一. CVTE 面试难不难？

我是一个研二的，相对各位本科应届其实我觉得劣势比优势多。

我在参加网测之前是对 CVTE 一无所知的，那时是辅导员在 Q 群里发的信息。我承认我是冲着福利待遇来的。网测一定要自己做，而且用心做，真实的做，我知道很多人妄想在网上找答案，HR 姐姐是不会让你得逞的，题目嘛，行测，心理测评，其他帖子都有。

在重庆站，商务类是没有笔试的（技术有面试），据了解其他站也没有。

分为三轮，一面基础面，考察你的基本情况，还包括礼仪，着装，态度，表达，应变，压力。技巧可以准备，但必须要真实，感兴趣的可以留下来和 HR 聊，没有话题不需要刻意，自信很关键。具体问题参考性不大，学业，兴趣，一般都是简历信息。HR 很效率，当天下午就能知道结果。

二面，抢单。和我平时接触的无领导小组讨论还是有区别的。因为答案不是开放性的，有了目的性表现欲望就会强烈，人的本性，藏是藏不住的。团队协作性，表达沟通以及压力是我认为要特别注意的。还有就是尽量不要使用举手投票达成一致，方式方法就看各位的聪明才智了。

三面终面，说实话我那个时候不认识老大，就是集团孙总。我是在终面前了解了一下，然后被吓尿了，一是问题比较犀利，二是被一个集团大哥直接来面所震撼。所以我当时是想什么就说什么，千万别说自己不会的或吹嘘自己很牛的，在老大面前，你会死的很惨。

重庆站没有素质拓展，秋招会有。所以我没有太多经验，分享的就是大家要信任。拯救核弹头是保留曲目。面试最煎熬的就是等通知的过程啦，我记得二面和终面的通知还好，几个小时内就来了，但是拿到实习生邀请通知的时候，整整等了 73 个小时，我内心很煎熬，好几次都想给 HR 打个电话问一下，但是还是忍住了。不知道没发邀请函的小伙伴会不会收到反馈，没有的话建议大家留一个 HR 电话，然后聊一下，如果她记得你，可能似乎大概会告诉你改进的地方，吧。

### 二、CVTE 大揭秘？（不敢啦，就是我看到）

我比其他实习生早去公司一周，帮忙集体婚礼以及父母体检旅游。长隆大摆有 100 多桌吧，可见公司对你的父母和终身大事是极度重视的。晚会的调音，视频素材，节目，演员，是经过近一个月的准备，全是公司同事在工作之余一同排练的。当时对我的震撼和触动是很大的，因为几个节目一度激动地潸然泪下。

工作累么，累，我刚来的那一周，很努力，说实话真没有为了表现自己。周围的小伙伴比我更辛苦，我们为了共同的目标去努力。

接着，就是两周的培训课程和一周的部门实训。

说实在的，说是来实习，公司没想着让你当廉价劳动力，而是让你提升，包吃包住，一日三餐均自助，周末还有酒会。学摄影和音乐，相机加镜头快两百万，放音响的功放一个就四十万。学餐桌礼仪，红葡萄酒，白葡萄酒，香槟，每桌直接开。还有好多好多公司学不到的课程，我很实在，感觉就是二十多年了，因为种种原因没有接触到，太土，公司不怪你，公司都教会你。用一位老同事的话说，公司真没想从你们身上获取什么，你们就当这是一种体验。当然还有早茶，旅游这都不说了，除了报销来回的卧铺，还领着 2500 元/月的工资（本科生 2000）。我想，这种情况，全中国也不会有几家吧。

谈收获吧，这两周培训。技能上沟通表达，个人提升不算明显。可能是我个人吧，更多的是一种意识培养，让你更有追求，告诉你很多提升自己的途径，诗书礼乐，自我认知，自我规划，自我发展。而这两周中，心灵上的触动是最大的，也许是年轻的一代太自我，也许是社会太复杂，大家不太懂得关怀，不太懂得奉献，不太懂得感恩，更带有一种竞争意识，一种索取。在这里，你会有很强烈的归属感，导师的细心关怀，同事之间的互相帮助，还有定期 HR 的耐心聊天。自私自利基本没有，这是一个没有监控，手机钱包可以随便放的公司。

肯定很多人认为我被洗脑了，其实如果我回归校园，我可能还会慢慢回到最初。因为真我在这个社会是难以与别人相处的，但在这里真的可以活的很真。大家要是关心培训：

[http://mp.weixin.qq.com/s?\\_\\_biz=MjM5NTYwODQ4NA==&mid=200598850&idx=1&sn=9c38e433bd0c75a246a27cb0d3748796&scene=2&from=timeline&isappinstalled=0#rd](http://mp.weixin.qq.com/s?__biz=MjM5NTYwODQ4NA==&mid=200598850&idx=1&sn=9c38e433bd0c75a246a27cb0d3748796&scene=2&from=timeline&isappinstalled=0#rd)



接下来的部门实训，是实在喘不过气的，但是大家都跟打了鸡血一般，一同努力，和谐互助，实习生比起新员工还是缺少了一分凝聚力，毕竟大家心存比较，竞争。但是大家都互相关心，表现不好时互相安慰，共同进步。

内容方面，上午产品学习，下午竞品分析 PPT 制作，傍晚笔试，晚上 PPT 讲解及分享。接下来业务了解，模拟抢标，产品展示及考核，市场营销，方案制作及演示。五天时间，充实且高度紧张，理解能力，表达能力，应变能力，协作能力被无限挖掘和考核。提示基本没有，全部实习生自己摸索，所以压力还是蛮大的。大三以及研二的同学看到这个帖子，一定要来尝试一下，对自我成长真的很有帮助。

这基本上就是我眼中的 CVTE，在这里，有休息区，有零食，有健身房，有乐队和乐器房，有各种协会，俨然跟学校社团联合会一般。

可能大家关心以下几个问题：

### 1.淘汰

公司对应届生和实习生是一同面试，标准是否统一我不知道。通过率来看应届生更低。通过了终面不意味着就有 OFFER，还要部门实训，实习生也要淘汰的。淘汰并不意味着你不优秀，公司选择的是贴合公司文化的，不然你在这里也不会呆久的。

### 2.加班

朝九晚五你就不用想了，只能满足你一半，就是早上九点，而且不打卡，有事或者睡过了说一声就行。至于下班时间，真说不准，有的七八点，有的九十点，有的半夜，你自己支配。但是我发现在这里工作的员工真的不觉得是在加班，大家都在努力的把工作做好，压力固然有，但是工作是大家的兴趣。比如一妹子喜欢画画，每天在公司就一直画画，不知不觉天就黑了。没有兴趣的工作不要做，如何找到兴趣？不断尝试。

### 3.尝试

公司在面试、实习时，HR 就不断地关心你的思想动态，和你聊天，你要是觉得岗位不合适，没关系，喜欢哪个部门都可以调整。前提，就是你这个人适合公司，我见过一个人试过 4 个部门的，反正你没放弃，公司也就没放弃你。

### 4.工资

说真的，没有人会嫌钱少。都想早点赚到钱买车买房，让父母家庭过得好一点。这个公司的福利待遇我就不说了，网上有。但是来了这个公司，大家很少关注工资发了没有，因为根本花不出去钱。科学城有点荒凉，周末出去潇洒，除了 shopping，老员工抢着买单，公司集体活动也能报账，所以，我不知道是不是我主观。

### 5.成长

这个公司很给年轻人机会，和资历没有关系。你有能力工资比你部门经理都高，成长速度也快。说了这么多，大家若相对企业了解，留意官网，了解公司业务。这里我没有别的企业的意思，我一个同学的师兄在外资企业，超级牛逼的一个人，干了四年，基本上各项都是区域最优，但是就是上不去，因为是韩国人的公司。想加入 CVTE，关注校招网站，已经启动了。还有 CVTE 招聘和 CVTE\_Daily 两个微信号。

## 4.18 CVTE 实习

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 8 月 19 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1872972-1-1.html>

2013 年 10 月 14 日，是我第一天来到 CVTE 的日子。

像很多年轻人一样，我怀揣着自己的理想与愿望来到这里。希望能够有一个广阔的天空来成长。那一天，心里很激动，但更多的是紧张和忐忑。怕自己适应不了这里的环境，怕自己会做不好自己的工作。可是这种紧张与忐忑很快就消失不见了。因为在 CVTE 实习的那段日子，跃入脑海的第一个词便是微笑。在 CVTE

没有冷漠、没有歧视、没有尔虞我诈。有的是温暖的微笑和鼓励的话语。无论是入职多年的老大哥老大姐还是一起成长的小伙伴，我们都像是亲人一样，互相关心互相鼓励。当我们遇到困难时，这些老大哥老大姐会给我们很多的建议和帮助。小伙伴们会互相学习、共同进步，在这里不怕犯错，在这里只要你愿意去学，大家都会很热情的解答我们的任何疑问。在 CVTE，你会真切的体会到你是团队的一份子。在 CVTE，我们会为生日的兄弟姐妹举办生日会，哪怕兄弟姐妹们出差了，我们也会拍成视频送去祝福。这种关怀和温暖是我们精神最宝贵的财富。有了这样的兄弟姐妹我想我们一定不会惧怕任何险阻。我们胜则举杯相庆、我们败则拼死相救！

在 CVTE 实习的每一天都是很充实的，我们会学习各种各样的新知识。在这里实习，我们曾经从来没有接触过得事情，公司依旧会放心的交给我们，让我们自由发挥，给予我们充分的信任和支持。我们会发现我们所欠缺的实在是太多了，我们会发现我们还有很多的路要走，可是我们不会感到迷茫，因为公司为每一位实习的小伙伴都配了导师。无论是生活还是工作，我们的导师都会给我们分享很多经验，给予我们很多好的建议。慢慢的，我们会发现我们成长了，很多事情，我们可以很好很高效的去完成他。在工作中，我们慢慢的建立起自信心，找到了属于自己的节奏。每一天，心里都很踏实，因为学到了很多，很充实。

最后要说一说我们在这里的生活了。公司会给我们提供丰富的一日三餐，水果、饮料、零食都是自助的。到了周末，公司还会组织各种各样的活动，带我们去看电影、去旅游等等。每到月末还会举行盛大的月末晚会，大家在一起，真的很开心。除此之外，公司非常贴心，会为我们安排好宿舍。空调、洗衣机、热水器、衣柜等等生活用品一应俱全。我来到这里的时候遇到了广州最冷的冬天。公司立刻给我们每人都加了一床被子，叮嘱我们一定要注意保暖。那时候觉得很温暖。还有一次，我们早上去体检，因为要抽血，所以没有吃早饭。回到办公室时，桌子上却放了很多的吃的还有热水。都是公司的姐姐为我们准备的，真的很感动。

在 CVTE 实习的日子，我们收获了真挚的友谊。我们看到了自己的不足并加以改正。我们感受到了集体的温暖。我们在 CVTE 追寻我们共同的未来。CVTE ,Dream future!

## 4.19 CVTE 实习感受

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1837542-1-1.html>

2013 年 10 月 14 日，是我第一天来到 CVTE 的日子。

像很多年轻人一样，我怀揣着自己的理想与愿望来到这里。希望能够有一个广阔的天空来成长。那一天，心里很激动，但更多的是紧张和忐忑。怕自己适应不了这里的环境，怕自己会做不好自己的工作。可是这种紧张与忐忑很快就消失不见了。因为在 CVTE 实习的那段日子，跃入脑海的第一个词便是微笑。在 CVTE 没有冷漠、没有歧视、没有尔虞我诈。有的是温暖的微笑和鼓励的话语。无论是入职多年的老大哥老大姐还是一起成长的小伙伴，我们都像是亲人一样，互相关心互相鼓励。当我们遇到困难时，这些老大哥老大姐会给我们很多的建议和帮助。小伙伴们会互相学习、共同进

步，在这里不怕犯错，在这里只要你愿意去学，大家都会很热情的解答我们的任何疑问。在 CVTE，你会真切的体会到你是团队的一份子。在 CVTE，我们会为生日的兄弟姐妹举办生日会，哪怕兄弟姐妹们出差了，我们也会拍成视频送去祝福。这种关怀和温暖是我们精神最宝贵的财富。有了这样的兄弟姐妹我想我们一定不会惧怕任何险阻。我们胜则举杯相庆、我们败则拼死相救！

在 CVTE 实习的每一天都是很充实的，我们会学习各种各样的新知识。在这里实习，我们曾经从来没有接触过得事情，公司依旧会放心的交给我们，让我们自由发挥，给予我们充分的信任和支持。我们会发现我们所欠缺的实在是太多了，我们会发现我们还有很多的路要走，可是我们不会感到迷茫，因为公司为每一位实习的小伙伴都配了导师。无论是生活还是工作，我们的导师都会给我们分享很多经验，给予我们很多好的建议。慢慢的，我们会发现我们成长了，很多事情,我们可以很好很高效的去完成他。在工作中，我们慢慢的建立起自信心，找到了属于自己的节奏。每一天，心里都很踏实，因为学到了很多，很充实。

最后要说一说我们在这里的生活了。公司会给我们提供丰富的一日三餐，水果、饮料、零食都是自助的。到了周末，公司还会组织各种各样的活动，带我们去看电影、去旅游等等。每到月末还会举行盛大的月末晚会，大家在一起，真的很开心。除此之外，公司非常贴心，会为我们安排好宿舍。空调、洗衣机、热水器、衣柜等等生活用品一应俱全。我来到这里的时候遇到了广州最冷的冬天。公司立刻给我们每人都加了一床被子，叮嘱我们一定要注意保暖。那时候觉得很温暖。还有一次，我们早上去体检，因为要抽血，所以没有吃早饭。回到办公室时，桌子上却放了很多的吃的还有热水。都是公司的姐姐为我们准备的，真的很感动。

在 CVTE 实习的日子，我们收获了真挚的友谊。我们看到了自己的不足并加以改正。我们感受到了集体的温暖。我们在 CVTE 追寻我们共同的未来。CVTE ,Dream future!

## 4.20 我的 CVTE 之路

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1837540-1-1.html>

在我的求职季里，得到了不少公司的青睐，有实力强劲的世界五百强外企，也有福利优厚的新型国企，但是我最终都没有选择这些很多人认为很不错的公司，也放弃了家人所期待的公务员考试，坚定地来到了这里，来到了这个你用三言两语无法去形容无法去描述的地方——CVTE。

很多人说：喜欢不需要理由，讨厌才需要！但是作为一名工科学生，我还是想告诉大家：我喜欢这里！而且还有很多理由！

理想是一种比好工作还重要得多的东西。

我的 CVTE 之路始于 2013 年 9 月 13 日。在广东工业大学最大的一间公共课室，听了老大一场激情洋溢的宣讲会。让我对这个原来在脑海里并无任何印象的公司产生了好奇和兴趣。“重视人才、快速发展、高薪酬高福利、最好的自助式饭堂……”停留在我们脑海里的都是一些吸引人的字眼，你要知道，这些对于很多应届毕业生来说，都无疑是一项梦幻般的工作。当天晚上匆匆忙忙地做了网测题，9 月 15 号就被通知过去华工大酒店初试了，虽然在初试现场上人上人海，但你依然可以发现面试有条不紊地进行着。面试速度也非常快，三对二，简单的三个小问题，不到十分钟时间就结束我和 CVTE 的“初遇”，当天晚上就被通知第二天早上要过去 CVTE 复试了。非常紧凑激烈的二面考核之后，当天中午被通知留在公司用餐，下午一点半钟就开始了我的 CVTE 终面了，几天之后也顺利地收到了公司的实习邀请函。在这里，就不详细地畅谈太多关于面试内容的事情了，因为我知道在网上已经有太多太多这方面的资料，也描述的非常详细到位。但在此我还是想给仍然奋战在求职路上的小伙伴们送上几句话：1. 做自己；2. 在最短的时间内突显自己最大的优点；3. 好好准备。

四天实习，虽然也算一种考核，但我却在这个过程中，收获了许多宝贵的友谊和深刻的感触。模拟抢投标、产品演示、竞争对手分析，各种学习各种展示……这四天里，每时每刻都在动用着自己的大脑神经。一起前来实习的 9 位小伙伴，不少都是抛弃华为中兴等著名通讯公司过来的，这也足以看出这家公司对于人才的吸引力。

短短四天时间，除了这些实习考核之外，我还亲眼看到了许多你从网上根本无法看到的东西！在这里，你会看见每一位同事见面都会微笑问好，无论认不认识；在这里，没有老板没有老总没有门牌没有单人办公室，你可以跟任何人交流任何工作生活上的问题；在这里，还有全自助的星级饭堂、有无处不在的零食饮料，在这里，你总会发现有人比你聪明，总会发现有人比你勤奋。在这里，我隐隐约约看到了一家类似 Google 的公司。

这里没有什么传说中的神秘，只是一群有着共同梦想的兄弟姐妹为之一项共同的事业，努力拼搏，共喜悦共患难。公司的兄弟姐妹们都熟记这样一句话：“胜则举杯相庆，败则拼死相救。”在这四天里，我明白了，这不但是一个高薪酬高福利的科技公司，它更是一个青春逐梦的地方。

从初试到现在的正式实习已近半年光阴，但是许多思绪却依旧萦绕在脑海的每个角落。匆忙随性的记录，并没有给大家带来什么大的信息共享，很多也没有表达出自己的心得体会。

我希望，这篇文章可以给各位依然奋斗在求职之路的小伙伴们带来一些正能量！可能其中有很多很主观的想法，CVTE 肯定也不是适合于所有人的。但是我觉得，没有最好的公司，也没有最坏的企业；只要你能找到一个你愿意为之奋斗的公司，那么，它就是最好的公司。漫漫人生路，只要你敢于追求、不断尝试，就一定会找到你所喜欢的东西。



## 4.21 CVTE 2013 年暑期实习心得

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1837537-1-1.html>

我是 CVTE2013 年的暑期实习生，现在作为一名应届毕业生，即将在今年 7 月作为一名销售工程师入职。对于大三的童鞋们来说，求职之路才刚刚开始，有一个好的暑期实习机会，对秋招可谓是如虎添翼。

大一大二的暑假，我分别在青岛步步高和联想西安分公司实习，对实习的第一感受很不好，一个是招实习生进行柜台销售，一个仅仅是因为一个比赛得了省二等奖。虽然学习主要靠自身，但有些实习对我们的帮助着实有限。

就是带着这样的观念，大三的暑假，我经过层层考验，来到了 CVTE。

西安一行人，在车站乘坐公司安排的大巴，来到了 CVTE 的办公楼下，车还没停稳，就看见新入职的哥哥姐姐们在大门外迎接我们，然后带着我们参观了公司办公楼。从一楼的展厅、小电影院，到各个楼层的办公室，到五楼的大厅、健身房。参观结束后，公司的老同事、新同事、暑期实习生一行人几辆大巴浩浩荡荡地开向酒店，参加迎接我们实习生的晚宴。在晚宴上，无论是公司高管，还是工作数年的老同事，亦或是刚刚入职的新同事，我们之间都是其乐融融、十分融洽，其他公司部门与部门、高管与普通员工之间的隔阂感，我们根本就见不到。

说到暑期实习的课程，至今回忆起来仍是历历在目，甚至我心中已经在期待今年夏天我们入职时，要和新的暑期实习生一起参加的培训。

课程涉及到我们现在所能接触到的方方面面。从中随便挑出几个就可以让人艳羡不已。

着装礼仪、基本能力。教我们正确的着装礼仪、优雅的言谈举止。通过培训，我知道了皮带的长度也是有规定的，我知道了皮带扣最好选择没有明显标志的，我知道了西装的上衣是必须量身定做的。还有我们应该如何合乎礼仪地交谈、行走，如何按照金字塔理论去思考和表达。

管理。包括个人管理和团队管理。个人管理又包含了好多内容，像目标管理、时间管理、情绪管理等等各个方面，我们之前知道的很多有用的方法，得以更加系统、全面的展现在我们面前，使我们更够更加清晰地认识到现在我们还需要哪些能力。

国学。包括《诗经》、《论语》、《周易》等，这些课程我们有的之前接触过部分，有的之前一直是一知半解，比如《周易》这本传说中的帝王只学。倒不是说通过几周的培训就可以掌握方方面面的内容，只是通过培训，我们涉猎了很多之前都不是很了解的内容，让自己的眼界更加的开阔，站得更高，看得更远。

必须要提的是，每天下午我们都要去进行“户外拓展”活动，通过各种各样的比赛、游戏，去培养自己的团队合作能力，去淬炼自己的意志力、执行力等方方面面的能力。通过户外拓展，你会感受到团队的强大，在比赛中，你会发现，很多你以为几乎不可能达到的目标，会被自己远远抛在了身后。你会发现你身上还有很多你之前并没有发现的缺点、或是优点，你会发现，有的队伍已经出色地完成了目标成为了第一，但仍然坚持在一遍一遍地练习再练习，你会发现你在活动中会不断地成长不断地前进不断地蜕变。

一个月的暑期实习，使我认识最深刻的一点是：这个世界上有很多先天就比我们优势的人，而他们比我们还要努力。这就好比，在长跑比赛中，有很多人就已经在我们前方很远处起跑，而他们可能比我们跑得还要快。那时的我，胆颤心惊。

暑期实习，使我认识到：这个世界我不知道的领域还有很多；这个世界比我有优势比我努力的人有很多。当然，也使我认识到，我的未来还有无限的可能。

如果你喜欢给生活贴上属于自己的标签，如果你不喜欢一眼就能望到头的生活，如果你愿意为你的梦想去拼搏去奋斗，那么，CVTE 是个不错的选择！

希望能在公司见到同样在追逐梦想的你们！

## 4.22 最全的 CVTE 记录

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 2 月 28 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1672676-1-1.html>

CVTE，2012 年 10 月份以来生活中的关键词，从相识到体验，一段特别的缘分，一份难忘的经历。

### 面试过程——从相识到初窥神秘

这是很特别的一家企业，大三以来的梦想归宿，相信很多人跟我一样，在大三之前基本都没听说过这家公司的，通过师兄我们才知道 CVTE 的存在。宣讲会过后，大家都给予好评，却又在调侃，“工作强度这么大会把人整死的”，不过，与华为一样，还是抱着锻炼自己的心态，开始了 CVTE 找工之旅，且让我流水账地描述一下。

#### 一、网测

这一轮，是为时两个小时的网上答题，因为暑期实习通过这个网测的缘故，个人挺有信心的，也就顺利地通过了网测，没什么特别的，最特别的可能是题目多又不好做吧。

#### 要点：

- 1、行测题大多是数学计算和逻辑推理，一些是语言理解，总之要快，卡住的马上跳过。
- 2、专业题那么多不要求全部会，只要你把你会的给完善好，特别是编程题，格式自己写好，自己编译通过完全正确之后放上去就行了，很多不懂的东西不要去钻了，PASS。

#### 二、一面

网测过后，下载了 CVTE 的简历，好复杂，让你填了一个小时左右。通知是简短的一面，但我觉得，这份简历的填写也对你能否通过一面至关重要，它的特别之处在于，并不是让你填很多什么牛逼的经历，而是让你不断地询问自己内心深处的真实想法，借此来了解你这个人。然而，（是我个人这么觉得啊）有些同学可能为了掩饰自己的不足，简历上写了一些美化自己的东西，然后在面试中被面试官察觉了，这会让她对你的印象大打折扣的。一面也是浩大的场面，排了很多，三人一组进去面，只有短短的几分钟，也就是问常规的问题了，为什么来这家公司，自己的优缺点，自己最得意的项目，自己的成绩等，只有一个比较特别的问题：如果我们给你 offer 而你不过来是什么原因。这个问题，自己想想怎么回答吧，见仁见智了，反正我是很搞笑地回答了这个问题。我运气还真不赖啊，这次旁边的两位同学，都是成绩、项目大神，然而，在口头交流和表达能力上，居然没有我顺畅，他们还是相互认识的，按理来说紧张的那个人应该是我才对啊。。。

#### 要点：

- 1、表达的时候要轻松、自然、微笑，但不要刻意去搞笑。
- 2、说的话和表现出来的人格特点一定不要跟简历有冲突。
- 3、真实大方，自己的缺点不要避讳。

#### 三、笔试

通过一面进入笔试的人貌似已经不多了，CVTE 的笔试考的不是你能有多牛，而是你能有多细心，至少嵌入式软件是这么考察的，只有两道编程题，有点 C 语言的基础就会做了，但个人最害怕简单的题目了，说明需要你简单的事情做到最好。很快地做完了，认真检查并修改优化了半个小时，这才上交了题目，交卷的时候 HR 姐姐还问我感觉怎样，本人微笑地留下了一句“还 OK，考察得挺到位的”，淡定地离开了考场。

#### 要点：

- 1、要把简单的东西做到更好。

## 2、要加点注释，而且写程序格式要好，最好草稿纸上先写一遍再美美地抄进去。

### 四、二面

这个时候，能进入二面的就更少了，二面是去到 CVTE 公司进行的，一大堆人去到了黄村地铁站，CVTE 开了几辆大巴来接送。坐上车，惊奇地发现，坐在身边的哥们，眼神中透露着睿智的光芒，相互认识了一番，居然是中南大学的研究生，为了 CVTE，跑过来广州面试，还租了一周的旅馆，天呐！聊天持续了整个车程，才发现，今年的形势确实好烂，名牌大学的研究生工作都不好找，他是拿了华为的 OFFER 保底，才跑过来这边的，哎，十~八~大~，您何时提及过这个问题啊。

到了公司一下车，就看到了非常热情的员工们灿烂的笑容，顿时感觉自己像是贵宾了，找工作过程中何时受过此等待遇。到了一个很大的会议厅，就像是个小礼堂，给人很宽阔的感觉。孙总开场白之后，我们被打乱顺序八人一个小组叫到其他的小会议室去了。面试官是漂亮有气质的 HR 姐姐，整个过程中，大家都轻松，氛围很好，就是简单地聊聊家庭、女朋友、工作地点、待遇等等的问题，这个过程中她一直让大家保持轻松，说是**技术人员**的工作就是要这样轻松愉悦，不能有太多压力，工作效率才会高，这个说法，让我眼前一亮！另外，桌面上各种零食水果饮料随便吃随便喝，反正一个人在发言的时候，另外的人可以随意吃东西喝饮料，有点神奇。

持续了一个多小时聊天结束后，我们又回到了大的会议厅，进行下一轮，也就是**技术面试**，面试官是四个看上去很精明又很**年轻的员工**，他们对于我们所有人在讲自己东西的时候都有自己的见解和看法，提的问题也是都到了点上，反正我是觉得，在我表达项目的时候，只有这几位面试官是完全听懂了的。这一轮也是非常轻松的，都是很爱笑很有亲和力的面试官，只能说毫无压力了。最后有一个很搞笑的段子：“请问 CVTE 是工作任务制的吗？”“嗯，是的。”“也就是说，我高效地完成任务了，就可以先休息先下班了？”他笑了，还没来得及急回答我，我的肩膀被拍了一下吓了一跳，回过头来是孙总，“小伙子，我们的确是工作任务制的，只是一个任务完成之后就很快会有下一个任务的到来的……”他笑了，我愣了，大家都笑了。。。

之后，孙总叫了一批名单留了下来，其他的人先用车子接送出来。很多先出来的人觉得是**被刷**了，都觉得很可惜，我就告诉他们，留下的是待定的，离开的是已经确定通过的或者淘汰的，让大家燃起了点希望，虽然个人对此说法也没信心，不过，乐才是王道嘛。离开的时候跟一个同学总结了一下，“这简直就是在挑女婿”，这个说法达成了一致。

### 要点：

- 1、保持轻松愉快，我就不信谁在平时连吹个水聊个天都那么有障碍。
- 2、不要拿自己跟别人比，你会发现，大家永远都比你厉害，所有人都有你达不到的高度，所以做好自己就行了。
- 3、认真你就输了，把这当成是一次体验，一次让你询问内心想法表达自己的机会。
- 4、做最真实的自己。

### 五、素拓

到了这个时候，突然觉得自己杀到了现在，已经有点有想要拿到 OFFER 的欲望了。这一轮是面临的压力最大的一轮，到现在都觉得非常刺激。在车上我们已经先跟周围人打好了招呼组好了几个人，居然有高中同校的人，而且这时候刚刚认识，擦，此时又让我想起本人被狗啃了的高中生涯了，算了，略过。还是来到了大礼堂，临时组了个 12 人队伍，开始了此游戏，一个利用绳子把一杯水搬到其他地方去的游戏，具体就不剧透了，反正，我们有惊无险地完成了，此过程中出现了诸多的不顺畅，出现了自己不知道如何定位自己的时候，出现了意见不统一而分为两派行动的时候，最后出现了团结一心的时候，短短一个小时，和时间的赛跑，难忘的经历。然后就是一部分人被叫走进入下一轮，是跟孙总谈话的，而我们留下来的人就投票，淘汰队伍的五个人，哎，这是个很纠结的事，淘汰谁我都觉得不行，虽然知道我们小组讨论的结果与实际结果不挂钩，但就是感觉很怪，就有种打 dota 卖队友的感觉，不爽啊。

### 要点：

- 1、找准自己的定位，是 leader、timer、点子专家、执行者、监督者，把自己在团队中应有的事做好。



2、不要刻意去表现自己，因为大家都是比你更有表现力的人。

3、为了团队考虑，作为执行者就要冷静，刚好我是位置很恶心的那个执行者，几次差点就犯规了，还是要稳，稳中求胜。

4、提醒队友，也是每个人的职责。

#### 六、实习考核

素拓结束后的第三天，洗澡的时候接到了 CVTE 的电话，告诉我通过面试了，可以去实习了，兴奋难掩，因为自己得到了认可。

为期一周的实习，就是让你真正体验在公司里面的工作和生活。不得不说，公司里面环境真的不赖，反正吃是吃爽了，回到北二都吃不下饭了。工作内容也是考察你的细心水平，考察你的专业水准，工作时间没有传说中那么长，只是呆在公司的时间那么长而已。最让我感到惊奇的是员工们的素质和热情，迎面走来一个陌生的员工，至少他/她给你的一个点头、一个微笑，更热情的就会跟你打招呼聊一聊，这种人际环境究竟是如何发展起来的，我感到很不解，但是，这一周，我感到很开心，因为大家很 NICE。实习的具体内容就不便剧透了，这种让人心动的工作氛围，跟我的理想恰好吻合。

实习结束了，与 HR 聊了很久的天，我发现她们看人真的好准，把我的优势和缺点都描述得非常准确，跟她们每聊一次天，都感觉更加地了解了自己，她们给的宝贵的意见，我一定会牢牢记住，对自己的未来会有莫大的帮助。就这样很荣幸地，拿到了 CVTE 的 OFFER。

#### 要点：

1、把工作当成事业，而不是当然任务来看待。（个人也不知道怎么解释，见仁见智吧）

2、多与人沟通交流是关键，一个不善表达的技术牛人不是真正的牛人。

3、还是要做最真实的自己，不要刻意让自己适应公司，因为只有真正适合，真正喜欢，你做得才会开心，才会是自己想要的事业。

要有自信但不要自满，永远对自己评 85 分。

#### 七、CVTE 的缺点

凡事都要辩证地看待，现在总结一下 CVTE 的几个缺点吧：

1、工作时间相对较长，除了周末，公司生活成了全部。

2、圈子较小，基本上都是跟公司内部员工在交流（除非出差见客户），只有周日才有自己的时间，经营自己的人脉。

3、牛人很多，压力挺大，不好好努力你会觉得你在拖累大家。

4、在公司你有很纯粹同事关系，如果以后你转战其他企业，可能会接受不了尔虞我诈的暗地操作。

#### 实习的日子——慢慢了解，感受企业文化

上面的点滴，是我在找工结束之后写下来的。然而从 12 月下旬到现在，一个多月的时间里，才是我真正认识 CVTE 并了解它的经历。

在这个月里，感谢 CVTE 让我得到了一个挑战自己的机会，让我和好搭档两个人合作完成一个项目，而完成这个项目的工具，是我们以前从来没有接触过的，需要现学现用的东西。这段时间，从各个方面磨练和挑战了自己。

实习的日子，我体会到了公司内各个部门的技术大牛们的热情和无私：每次在忙着工作的时候被我打扰请教都会停下手头的工作，很仔细地向我讲解为我引路，还把跟这个东西相关的一些很好的经验之谈倾囊相授，使我们少走弯路。

实习的日子，我感受到了 CVTE 员工之间的那种融洽的氛围，让本来内敛的我也变得热情活泼了起来，聚餐，出游，吹水，生活也不是只有工作那么简单。

实习的日子，从未有过的信息风暴席卷了我的小小脑瓜，无论是技术上的新型科技、管理上的战略方向，还是艺术上的审美、为人处事上的智慧，都让我感觉到完全消化不过来。

实习的日子，看到了员工们紧凑工作的身影，感觉到了在 CVTE 里工作完全不同于国企的压力，能辩证看待它的人，会接受这样的企业文化，把它当成发展的好机会；而不能认同这种文化的人，可能会勉强



工作而不快乐。不过，目前没有发现类似后者的员工，我所接触的人基本上都是激情四射的活力派。实习的日子，完全不同于以往的生活，也不同于想象中的工作，心态决定了一切，眼光决定了高度，看你如何辩证地看待每一件事，生活、工作、轻松、挑战、慢条斯理、速度与激情.....能决定未来的只有你自己。

一个月的具体点滴不想赘述，不是我吝啬文字，而是每个来实习的人都会有不同的经历和感受，文字所能传达的东西非常有限。而我想与你分享的就是：来感受一下神秘的 CVTE，我相信这份经历会让你难忘。

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：应届生求职全程指南（第十三版，2019 校园招聘冲刺）**

**下载地址：**<http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2019 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 [YingJieSheng.COM](http://YingJieSheng.COM)，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

