YingJieSheng.COM 中国领先的大学生求取网络

>>>>> 求职大仙包



应届生论坛家乐福版:

http://bbs.yingjiesheng.com/forum-612-1.html

应届生求职大礼包 2019 版-其他行业及知名企业资料下载区: http://bbs.ying.jiesheng.com/forum-436-1.html

应届生求职招聘论坛(推荐): http://bbs.yingjiesheng.com

目录

内容声明:	
附录: 更多求职精华资料推荐	18
4.3 家乐福的面试和工作经历	
4.2 苏宁电器笔试面试经验汇总,供参考	
4.1 家乐福非技术类管理培训生笔试面试经验	14
第四章 家乐福综合求职经验	
3.17 家乐福财务 MT 广金笔经	
3.16 校招 etp	
3.15 员工面试	
3.14 管培生面试	
3.13 采购一家乐福	
3.12 家乐福采购总监助理	
3.11 家乐福采购总监助理	
3.10 采购-家乐福	
3.9 管培生面试	
3.8 员工面试	
3.7 校招 etp	
3.6 【家乐福】城市谈判助理面试流程与经验分享	
3.5 家乐福 - 管培生面试经历	
3.4 财务助理兼人事面试经验(广州) - 家乐福	
3.3 家乐福营运 mt 学员面试过程	
3.2 家乐福财务助理三轮面筋	
3.1 家乐福店长助理面经	
第三章 家乐福笔试面试资料	
2.3 家乐福财务管培笔经	
2.2 广州家乐福财务管理培训生笔经	
2.1 家乐福财务 MT 广金笔经	
第二章 家乐福笔试资料	
1.3 家乐福全球采购中国总部简介	
1.2 家乐福(中国)简介	
1.1 家乐福概况	
第一章 家乐福简介	

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM(http://www.yingjiesheng.com) 收集、整理、编辑,内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献,内容属于我们广大的求职同学,欢迎大家与同学好友分享,让更多同学得益,此为编写这套应届生大礼包 2019 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作!

应届生求职网 YingJieSheng.COM

第一章 家乐福简介

1.1 家乐福概况

家乐福官网:

http://www.carrefour.com.cn/



家乐福简介

家乐福成立于 1959 年

雇员人数: 456,295 人(2006年)

- · 欧洲最大零售商
- . 世界第二大零售商
- · 世界最大的食品零售商
- 世界上最国际化的零售企业
- · 中国最大外资零售商。

1.2 家乐福(中国)简介

家乐福于 1995 年进入中国后,采用国际先进的超市管理模式,致力于为社会各界提供价廉物美的商品和优质的服务,受到广大消费者的青睐和肯定,其"开心购物家乐福""一站式购物"等理念已经深入人心。如今,家乐福已成功地进入了中国的 25 个城市,在北至哈尔滨、南至深圳、西至乌鲁木齐、东至上海的中国广袤土地上开设了 109 家大型超市,聘请 3 万多名员工。在在华外资零售企业中处于领先地位。家乐福还向中国引进迪亚折扣店和冠军食品超市两种业态。2004 年,家乐福(中国)被国内媒体评为"在华最有影响力的企业"之一。

2004年约有 2 亿多人光顾了家乐福在中国的各门店,其中 68%为女性,32%乘公共汽车,37%步行, 15%骑自行车,9%乘坐出租车或小轿车前往家乐福购物。家乐福成为了各地居民的好邻居。

家乐福无论到何处都致力于融入当地的文化和环境,大量聘请当地员工,实现本土化管理,并为本土员工创造事业发展的机会。另外各门店 95%以上的商品在当地采购,以确保产品的新鲜度并贴近本地消费习惯。

通过多年的经营,家乐福向中国的商业界输入了大型超市经营管理方面的技能和先进经验,并对商品

采购、营销管理、资产管理以及人力资源开发等各方面实现现代化和本地化,为当地经济发展做了积极的 贡献。

同时家乐福不忘自己所肩负的社会责任,致力于保障产品的质量和安全,不遗余力在中国推广家乐福质量体系,和各地农户共同开发绿色产品和有机食品,并从产品的设计、包装和物流等方面充分考虑到环保的因素。另外,家乐福还踊跃参与中国的公益事业和社区活动,积极支持并参与北京申办奥运和上海申办世博会,并以多种形式向受灾地区、希望学校、社会福利机构捐资捐物。

1.3 家乐福全球采购中国总部简介

家乐福全球采购中国总部于 2002 年 9 月 1 日正式落户上海,与设在其它 10 个城市的区域性采购中心(北京、天津、大连、青岛、武汉、宁波、厦门、广州、深圳、昆明)共同构成家乐福集团在中国的采购网络,负责在中国境内的直接采购业务,推动中国产品纳入家乐福全球销售网络。

家乐福全球采购已经与 1425 家中国供应商建立起了业务往来,分布于全国各省市。不仅通过家乐福的销售网络为中国新产品开拓国际市场,还通过与供应商的合作伙伴关系,帮助他们了解市场需求,改进和优化他们的生产,间接地为中国制造业的发展做了贡献。

2003年,家乐福在中国综合采购总额实现21.5亿美元,同比增长34%。

该企业品牌在世界品牌实验室(World Brand Lab)编制的 2006 年度《世界品牌 500 强》排行榜中名列第一百五十八。该企业在 2007 年度《财富》全球最大五百家公司排名中名列第三十二。

《家乐福的成长历程》

年份 年度大事

- 1959年 家乐福集团由付立叶和德福雷家族创建
- 1963 年 家乐福首创了一种全新的业态——大卖场(Hypermarket)
- 1970年 家乐福股票在巴黎证券市场上市
- 1989年 家乐福大卖场首次在亚洲开业(中国台湾)
- 1995年 家乐福在中国大陆首开大卖场
- 1999年 家乐福与普美德斯合并,并成为欧洲食品零售的巨人
- 2001年 家乐福成为最国际化的零售企业,拥有超过9200家商店,遍及31个国家和地区
- 2004年 家乐福在波兰收购 13 家大卖场,成为当地第二大零售商
- 2005年 家乐福宣布改变公司管理结构

《家乐福在中国》

1995 年,家乐福成功地开设了当时中国规模最大的超级购物广场:北京创益家店,产生了深远的影响。其新型的经营理念成功地被中国消费者所接受;其声誉卓越的专业管理技术和迅速盈利的业绩得到了中方合作伙伴的积极肯定;其"开心购物家乐福"和"一站式购物"等理念得到了广大消费者的青睐和厚爱。

《家乐福来华盛事》

年份 年度大事

- 1995年 家乐福在中国开设了第一家大卖场
- 1996年 成功进入上海和深圳
- 1997年 进入天津市场

1998年 成功进入重庆、珠海、武汉、东莞

2000年 配合迅速发展的需求,家乐福开设了五家大卖场

2001年 家乐福积极声援 2008 北京申奥

2002年 家乐福在 20 个城市开设了 35 家大卖场

家乐福积极支持上海申博

2003年 家乐福在杭州开设了第 40 家分店

迪亚折扣店进入上海和北京

2004年 冠军超市在中国开设第一家分店

2005年 家乐福在中国重庆开设第60家分店

2007年 家乐福在中国新增门店 19家。

如果你想了解更多家乐福的概况,你可以访问家乐福官方网站: http://www.carrefour.com.cn/

第二章 家乐福笔试资料

2.1 家乐福财务 MT 广金笔经

- 1、财务类问题,好像是30道
- 2.逻辑推理,有中文推理、数字推理和图形推理,实际就行测的内容。可惜以前没做过行测。
- 3.英语,共两题,第一题是完型填空,共20个空;第二题是句子插入题,即一篇文章抽掉十个句子,让你在10个句子中选择。这次是一篇出自经济学人的文章,讲的是去杠杆化(deleverage)
- 4、是两道开放题。第一题是让你讲述一个最近经历的困难,包括事情的背景及你所处的立场、采取的具体行动及采取该行动的原因、影响你决定的因素及最后的结果
 - 第二道是让你分析如何提高大型连锁零售业的市场竞争力。

2.2 广州家乐福财务管理培训生笔经

第一次笔试献给了家乐福,感觉做的很不怎么样,算是打了一场几乎没有准备仗.现在粗略回忆下笔试的题目.

时间: 2010-4-2 下午 2:30-4:30 广东金融学院

总的来说这个笔试可以分为两大块,第一块是客观题共80道选择题,每题一分,第二块是主观题,共2题,每题10分.满分100分.

细的来说, 家乐福财务管理培训生笔试共 4 部分:

第一部分: 财务理论知识 共30 道选择题, 能回忆起的问题:

A.如果社会供给大于社会需求, 国家要采取哪种国家预算,

- B.计算现金折扣优惠,
- C.公允价值大于账面价值, 其差额记入哪个会计科目,
- D.增加国家购买对经济的影响.

E.宝洁公司有飘柔,海飞丝,潘婷等品牌洗发水,每个品牌又都有 P&G 标志, 问宝洁是采用哪种品牌策略

F.企业战略步骤顺序: 明确公司使命, 确定战略目标, 制定和实施战略, 控制和监督战略~

G.信息收集步骤顺序:确定目标,收集信息,分析信息

H.编制合并报表的要遵循哪个会计原则: 答案是实质重于形式原则

I.购买原材料价值是 15 万元, 税金是 4.95 万元, 2 万保险费, 2 万包装材料费, 问这批材料应计入成本是多少.

第二部分:逻辑推理题 共20道选择题,

其中15道语言逻辑推理,3道数字逻辑推理,2道图型推理.

语言推理题回忆:第一题大意是说:厂长认为改变生产技术设备虽然会减少对环境的污染,但是更新这些设备是一笔很大的支出,而且在以后的运作中,费用也相当高,根本没有利润可言,技术师认为新的设备可以大大提高工作效率,

问他们之间的矛盾是什么. 我也搞不清到底要选哪个答案, 是运用新的设备有无利润呢,还是是否新的设备能提高工作放率.

数字逻辑推理题

A. 96 108 84 132 () 答案应该是 36

B. -2 -8 0 64 () 答案是 250,

刚在百度搜到的解答

第三部分: 英语阅读, 共 30 题, 共两篇文章, 第一篇是填词好像是 20 道选择题, 第二篇是填句子, 给几个句子,从中选择合适的句子填入合适的位置.

第四部分: 开放题, 共两题

记得每一题是要问你最后遇到的困难和问题, 在什么背景下, 你采取什么行动,为什么采取这行动, 最后结果怎么样.

记忆力不好,只能记得这么多了,嘿嘿嘿.而且自己觉得考的真的不怎么样,如果有可能进入下一轮的面试,那真的只能说是幸运了.其他在广金笔试的同学可以帮助回忆下其他的题目

2.3 家乐福财务管培笔经

本来昨天考完就准备发的,不知为何老登不上去,今天张望半天也没看到有人发,我就来给大家分享一下昨天的考题

首先,时间是 100 分钟,有财务基础知识,中文逻辑题,数字逻辑,图形逻辑和英语题,还有两道 OQ

财务的话反正我是连蒙带猜,没几道是确定的,其实很多都学过,包括市场营销,西方经济学和财务管理,没办法,忘了...

中文逻辑题很绕,因为有些是让你选能够论证题干的,有些是选推翻题干的,有些是选了以后能让假设成立的... 反正我差点被绕晕...

数字逻辑是我笔下来最难的一次,一共就3道题,我就想出来一道,另外两道只好蒙

图形逻辑还行,不算太难,凑合着做吧~

总的来说逻辑题基本上就是国考公务员那些,多练习应该就会速度快很多,可惜啊,我没联系过...

英语一道是和高考差不多的选词填空,那个不难,基本上高考的水平吧,有点语感就可以做了,另一道做的我很郁闷,貌似是一段讲银行业一个什么协议的,文章巨长,还是选句子填空,时间又来不及了,草草看了一下然后填进去,有

点像 BEC 的考题~

两个 OQ 一个是问你熟悉的大卖场有哪些,最喜欢哪家,然后谈谈他家的优势和不足,另一个是让你谈谈大卖场未来财务管理的趋势,我火急火燎好不容易每道题都凑了点字数上去,唉,以后考试要记得带手表...

总之总体感觉有点难,基本是没什么希望了,希望后面的 XDJM 们好运吧!!

第三章 家乐福笔试面试资料

3.1 家乐福店长助理面经

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2017年8月3日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109871-1-1.html

世界第二大的零售业企业

一共三轮

第一轮我面的是管理培训生,HR 跟我聊过以后觉得我比较适合当助理,就把我推荐到康王店了。

第二轮直接到康王店面试,这一次填了一份表,做了一份翻译题(四五道题,都是关于零售业交易的邮件内容), 不难,去之前准备一下零售业的单词就好。然后有一个姐姐出来问了一些我的基本状况。

第三轮, 我没去, 工资 3000+绩效, 不太想去了

3.2 家乐福财务助理三轮面筋

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2017年8月3日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109870-1-1.html

第一个就是家乐福人事那边打电话来问你一些情况,然后决定是否你可以得到他的面试邀请。第二轮面试就是自我介绍,了解你一些详细详细,根据你简历上提问,但是自我介绍的时候不要跟着自己简历上念,他会觉得已经从你简历上知道的东西为什么要重复说呢?同时要做好为什么要来面试这个岗位,而且你在这个岗位上的优势是什么?观点一定要明确,不然面试官老是追问。同时面试的过程中一定要诚实。不要张冠李戴,不然他们会觉得你不真诚。面试的时候把岗位要求看清楚点。

第二轮面试的时候就是在对你一些情况的了解,如果要去面试的话,建议先学一些函数 excel ,透视表也学一下,实在不行的话,如果面试官在的情况下,你可以问一下面试官具体怎么做,他们会觉得你是敢于学习的,而且他们还会觉得你沟通还不错。

问你是不是就是冲着家乐福的名气来的。 答对,相信一个好公司不会让人失望。

3.3 家乐福营运 mt 学员面试过程

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2017年8月3日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109869-1-1.html

第一轮是电话面试,让我做一下简单的自我介绍,用英文问一些问题。 第二轮是群面,就是各自发言,当时问我们过年的时候入职,但是超市里面各部门都很忙,对自己的关注度也下降,那么这个时候你应该怎么办。 第三轮是跟店长的一对一面试,了解你的情况,分配部门等等。

面试官问的问题:

1、之前有了解过零售行业吗? 2.为什么想进家乐福? 3、未来的职业发展方向。 4、能吃苦吗?

3.4 财务助理兼人事面试经验(广州) - 家乐福

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2017年8月3日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109868-1-1.html

面试的时候面试官采取的是咄咄逼人的方式,所以你不要说谎,他们会把你看得很透。在面试的过程中要充分展现出你自信的一方面,没有经验不要紧,每个人那个都不是从没经验过来的。excel 函数要练习,不练习他在考你的时候可以问他,他会很开心你去问他,起码可以看出你是个比较主动的人。公司对于是否做的久要求较多

你觉得你对这份工作最大的优势在于那里? 对于你没有经验的毕业生凭什么让我们公司录取你? 你觉得跳槽是因为什么原因? 我最不放心的就是你的背景?

3.5 家乐福 - 管培生面试经历

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2017年8月3日

地址: http://bbs.vingjiesheng.com/thread-2109867-1-1.html

先打电话了解了一下基本情况,电话里测试了一下英语水平,大概就是用英语自我介绍,然后约定初试时间,留了个电话方便面试的时候联系,去面试的时候给那个号码打电话一直没人接,打了好久没人接之后只能又给之前电话面试的人打电话,换了个号码让我联系,终于到了他们人事部,先填了一张表,然后开始面试,面试内容主要还是为什么选择家乐福,之前有没有找过工作以及英语水平的测试,用英语谈谈对家乐福的了解或者看法,或

者用英语介绍一下自己之类,面试之后在旁边等了一会,又来了另外一个人来面试,比之前那个面试官职位要高些,然后这次面试主要还是围绕为何选择家乐福,对家乐福的了解,对自己以后的职业有什么规划以及英语水平之类。我英语很烂,提前准备的英语自我介绍当时也忘词了,之后也就不了了之没有通过~面试官提的问题:

为什么选择家乐福 之前有没有找过工作 用英语谈谈对家乐福的了解或者看法 对家乐福的了解 对自己以后的职业有什么规划

3.6 【家乐福】城市谈判助理面试流程与经验分享

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2017年8月3日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109866-1-1.html

这年头工作真的不好找啊,尤其是好工作,想要找一个既能拿高薪又体面还能学到东西,真是难求。前段时间,楼主组应聘了家乐福城市谈判助理这一职位,虽然不是很了解,但是还是奔着家乐福的名气去了,现在来说说面试的经验吧。

楼主是在投了简历以后三天后接到通知的,去面试的时候面试官是三位女士,首先竟然问楼主英语怎么样,这可尴尬了,楼主已经好久没有碰过英语了,也没有专门做准备,现在想想真是后悔啊,后来面试官就用中文提问了,都是些比较正常的普通的问题,楼主也算是对答如流了,不知道对方满不满意。

本来以为回去后等待二面的时候会很长,没想到第二天就收到了这次面试的是一个女士,问的问题也更加专业了,主要是关于行业的认知和了解等问题,还有就是个人对于职业的规划什么的,当然,楼主竟然还被问到了个人婚姻问题,真是有点尴尬啊,楼主一没有女友,而没有暗恋对方,就说个人事业为主,暂时不考虑之类的,面试官然后就笑了。

之后,面试官说如果是别的岗位,我还要不要试一试,不知道这样问是不是说城市谈判助理这个岗位没戏了,但 是楼主当时也没多问,就说可以考虑。之后便是回来等待结果了,对方说如果合适的话会通知我,不知道什么时 候,现在还在苦苦等待中。

3.7 校招 etp

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2015年7月13日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973091-1-1.html

面试时间: 2014年02月 面试地点: 天津 面试结果: 面试成功

etp 面试过程:

校园招聘的 HR 让我去店内进行面试,首先人事进行面试,通过后一周之内安排处长的面试,再次通过后进行店长的面试,再进行最后到总部进行谈话

etp 面试问题:

自我介绍?做过兼职吗?觉得自己适合这个职位吗?有什么优势与劣势?能不能坚持?

---转载

3.8 员工面试

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2015年7月13日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973089-1-1.html

面试时间: 2014年03月 面试地点: 武汉 面试结果: 面试成功

员工面试过程:

招聘会上简单说了下,填表,然后到公司 1 对 1 面试,人很多,问的问题也不难,面试完后就回去等通知,一个星期后打电话说面试通过就去上班了

员工面试问题:

自我介绍,为什么选择家乐福,在学校情况,有什么问题

---转载

3.9 管培生面试

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2015年7月13日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973088-1-1.html

面试时间: 2014年03月 面试地点: 朝阳 面试结果: 面试成功

管理培训生面试过程:

前一天下午吃晚饭时打电话问我是不是要应聘我说是的,然后人家就说你还在找工作吗,我说一直在找,然后人 家说那明天下午四点你坐地铁 10 号线过来,我们面试一下,我说好。

管理培训生面试问题:

为什么要应聘管理培训生,自己有什么优点

——转载

3.10 采购一家乐福

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2015年7月13日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973087-1-1.html

面试时间: 2014年03月面试地点: 北京 面试结果: 面试成功

采购面试过程:

面试的店长很好,也比较和善。面试内容是针对简历提问,然后再说一下对家乐福的了解。还提到了薪资待遇、职业发展路径。面试地点在静安庄家乐福,实话说办公地点可不怎么样。

采购面试问题:

你谈一下自己的实习经历吧

---转载

3.11 家乐福采购总监助理

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2015 年 7 月 13 日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973086-1-1.html

面试经历:

首先电话英文面试九分钟,然后去家乐福采购办公室见了下店秘了了十几分钟,介绍了下为何离职,自己的职业规划,是否能稳定下来,然后去见采购总监,了解工作职责,说明自己为何能胜任此项工作,表明自己愿意学习的心态

面试官提出的问题

问题 1:

你有明确的职业规划吗?

回答:

我希望进入像家乐福这样大型的零售行业,结合自己的英语工具,学习更多的东西,努力提高自身的综合素质, 在大的平台上发展是我的梦想。

面试结果: 通过 面试整体感受: 不好 面试难度: 一般

---转载

3.12 家乐福采购总监助理

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2015年4月15日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973086-1-1.html

面试经历:

首先电话英文面试九分钟,然后去家乐福采购办公室见了下店秘了了十几分钟,介绍了下为何离职,自己的职业规划,是否能稳定下来,然后去见采购总监,了解工作职责,说明自己为何能胜任此项工作,表明自己愿意学习的心态

面试官提出的问题

问题 1:

你有明确的职业规划吗?

回答:

我希望进入像家乐福这样大型的零售行业,结合自己的英语工具,学习更多的东西,努力提高自身的综合素质, 在大的平台上发展是我的梦想。

面试结果:通过 面试整体感受:不好 面试难度:一般

3.13 采购一家乐福

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2014年2月17日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973087-1-1.html

面试时间: 2014年03月面试地点: 北京 面试结果: 面试成功

采购面试过程:

面试的店长很好,也比较和善。面试内容是针对简历提问,然后再说一下对家乐福的了解。还提到了薪资待遇、 职业发展路径。面试地点在静安庄家乐福,实话说办公地点可不怎么样。

采购面试问题:

你谈一下自己的实习经历吧

3.14 管培生面试

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2014年3月17日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973088-1-1.html

面试时间: 2014年03月面试地点: 朝阳 面试结果: 面试成功

管理培训生面试过程:

前一天下午吃晚饭时打电话问我是不是要应聘我说是的,然后人家就说你还在找工作吗,我说一直在找,然后人 家说那明天下午四点你坐地铁 10 号线过来,我们面试一下,我说好。

管理培训生面试问题:

为什么要应聘管理培训生,自己有什么优点

3.15 员工面试

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2014年3月5日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973089-1-1.html

面试时间: 2014年03月面试地点: 武汉 面试结果: 面试成功

员工面试过程:

招聘会上简单说了下,填表,然后到公司 1 对 1 面试,人很多,问的问题也不难,面试完后就回去等通知,一个星期后打电话说面试通过就去上班了

员工面试问题:

自我介绍,为什么选择家乐福,在学校情况,有什么问题

3.16 校招 etp

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2014年2月12日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973091-1-1.html

面试时间: 2014年02月面试地点: 天津 面试结果: 面试成功

etp 面试过程:

校园招聘的 HR 让我去店内进行面试,首先人事进行面试,通过后一周之内安排处长的面试,再次通过后进行店长的面试,再进行最后到总部进行谈话

etp 面试问题:

自我介绍?做过兼职吗?觉得自己适合这个职位吗?有什么优势与劣势?能不能坚持?

3.17 家乐福财务 MT 广金笔经

- 1、财务类问题,好像是30道
- 2.逻辑推理,有中文推理、数字推理和图形推理,实际就行测的内容。可惜以前没做过行测。
- 3.英语,共两题,第一题是完型填空,共 20 个空;第二题是句子插入题,即一篇文章抽掉十个句子,让你在 10 个句子中选择。这次是一篇出自经济学人的文章,讲的是去杠杆化(deleverage)
- 4、是两道开放题。第一题是让你讲述一个最近经历的困难,包括事情的背景及你所处的立场、采取的具体行动及 采取该行动的原因、影响你决定的因素及最后的结果
- 第二道是让你分析如何提高大型连锁零售业的市场竞争力。

第四章 家乐福综合求职经验

4.1 家乐福非技术类管理培训生笔试面试经验

本文原发于应届生 BBS,发布时间:2017年8月3日

地址: http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109872-1-1.html

三轮面试

三轮面试:第一次是人事专员面试,有英语笔试测试,都是翻译(英译中),名词的翻译,段落翻译,都不难。之后会询问你对应聘岗位和公司的了解,完了她讲述岗位的东西,和职涯等等~第二次是门店的人事主任或者财务总监面试,就问你对这个行业的认识,公司,和为什么来这里~最后一面是店长面试,自我介绍,完了也会问你对岗位和公司的情况,来这里的原因,未来的规划,最后还有英文自我介绍,毕竟是一家外资企业~不难,提前了解岗位信息,坚定自己的投递立场,能回答多少就多少~

4.2 苏宁电器笔试面试经验汇总,供参考

苏宁上海面经

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-287044-1-1.html

苏宁笔试归来

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-265561-1-1.html

苏宁营销二面归来!

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-82588-1-1.html

我的苏宁待遇

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-81282-1-1.html

苏宁沈阳一面归来

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-75704-1-1.html

苏宁面经

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-65209-1-1.html

关于苏宁, 我谈谈工资吧

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-60352-1-1.html

苏宁电器-太诡异了!

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-44206-1-1.html

研究生苏宁面试记

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36748-1-1.html

苏宁法务面试

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36746-1-1.html

苏宁面试经历——新闻专业

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36740-1-1.html

苏宁二面面经

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36739-1-1.html

苏宁面试教训

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36737-1-1.html

苏宁面试经历

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36732-1-1.html

苏宁济南笔试

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36730-1-1.html

苏宁财务笔试

http://bbs.yingjiesheng.com/thread-36724-1-1.html

4.3 家乐福的面试和工作经历

选择家乐福,其中的大部分原因是因为热爱它的企业文化。一个国际大公司能够在短短的几十年间发展壮大起来,很值得探索和学习。

说起应聘的那一天,我应该算比较幸运:因为我们都是没有任何工作经验的实习大学生,所以很多企业根本就不考虑我们,在寻找工作的一个月中,尝尽了酸甜苦辣,就在自己要放弃的时候,在罗湖人才市场赶上了一场连锁企业招聘,其实我心里是很不情愿进入超市的,超市一般不需要学历较高的大学生,特别是没有工作经验的。可是由于当时实在是走投无路,所以只有先将就一下了。

没有想到,这是一家新开的店,正需要各种人才的时候。时值一个处长秘书的空缺,由于需要综合素质较高,与学历比较接近,也就投了一份函。没有想到下午就去参加了面试环节。

面试的是我的直接领导,也就是我现在的 BOSS,恰好是我的老乡,也算沾点亲,挺和蔼的一个中年男子,满脸堆笑,体态丰硕,属于偏胖的那种,个子挺高,有将近 1 米 85。随便问了我一些相关和不相关的问题,诸如:为什么来家乐福?性格怎么样?最大的优势是什么?电脑操作水平如何等等??由于已经参加过多次面试,积累了以往的经验,便乱吹了一番,捡好话说了一大箩筐,最后,说到工作经验时,我很诚恳地告诉他:"我是应届毕业生,没有任何工作经验,但我会用心做好工作"!整个面试过程,我始终面带微笑,以一种平和的心态应对,最后看到他脸上的满意时,是面试结束时他主动的一个握手,就在那一刻,我意识到,自己成功了!!

两天之后,我开始正式进入了这家公司上班.每周工作5天半,休息1天半,实习期间1500.这是相对较低的薪酬待遇,由于没有工作经验,也只好勉强答应.后来才知道,这里的管理人员薪酬待遇都相对较高,我的直接老板也就是处长,每个月的薪酬待遇平均有5位数.处长以下的每个课长,平均薪酬有3,4千元左右.助理有平均2500左右.

由于没有工作经验,我所作的工作相当有限。一个秘书基本的素养都要慢慢去培养和熟练,刚进来时,我不知道自己能够做什么,也不知道该做些什么,看到办公室里的每一个身影都 匆匆而过,很是迷茫。处长没有工作的时候,会教会我一些工作该怎么做.可是他经常都很忙碌,所以我只有去请教其他秘书和店秘,很多工作,别人只能告诉你一些基本步骤,很多环节都需要自己去摸索去实践.

经过十天艰辛的摸索和实践之后,开始对自己的工作由一些了解:每天跟踪海报和特价商品的销量情况,采集特价商品的相关图片,处长不在时,代替处长收发 Notes(一种相当于邮箱的电子办公指令软件),向课长传达各种相关信息(包括总部和处长,以及其他部门的相关指令),每月作一次排班表,每周作一次整个部门的毛利表,安排整个部门的培训,记录会议记录,整理相关文件,负责整个部门办公用品的管理和发放等等,很所琐碎,很复杂.每天都有做不完的工作,经常加班到晚上 9 点以后.其实这里的办公人员都如此,其他部门的秘书和我一样,经常加班,比我走的还晚,甚至通宵.

由于工作不熟练,经常受到处长的指责,平均每天 3 次以上,需要很好的心理承受能力和抗压力情绪.深圳就是这样,何况一个外资的大公司呢!!工作中的最大难度是准确理解并下达来自总部的各种指令,因为这里的办公语言是英语,对英语的要求相对较高,来自总部的指令往往都是很严格的英语表达,稍不留意就会翻译错误甚至理解错误,导致下达命令时发生一系列不必要的麻烦.

这里的每一位 管理人员都有一个英文名,以便 工作.我便保留了以前大学中的英文名:Julia.和我们处长(Jeff)一个姓,哈哈,这里的员工都 敬业,处长 每天早晨 7 点上班,晚上平均 10 点以后 下班,休息一天半,工作强度很大,工作时间很长,以至于 今年才 28 岁的他足像 35 岁出头.工作中,结识了很多其他部门的秘书:Becky,Margeret,Jasscia,Ecoh,Grace等等.都是我的前辈,需要向他们好好学习.

我们的店秘是 Hever,一个大我 2-3 岁的前辈,工作能力很强,负责协助店长管理好整个店(卖场),有 2-3 年的工作经验,直接领导我们 这些处长秘书.她很照顾我,跟她学会了很多东西,是一位很好的小姐姐.

附录: 更多求职精华资料推荐

强烈推荐:应届生求职全程指南(第十三版,2019校园招聘冲刺)

下载地址: http://download.yingjiesheng.com

该电子书特色:内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节,同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容,2019 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 YingJieSheng.COM,中国领先的大学生求职网站

http://www.yingjiesheng.com

应届生求职网 APP 下载,扫扫看,随时随地找工作

http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html

