

# 应届生 校园招聘 2019 招聘

求职大礼包

## 银河证券篇

应届生论坛银河证券版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-2455-1.html>

应届生求职大礼包 2019 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛(推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

## 目录

第一章 银河证券简介.....	3
1.1 银河证券简介.....	3
1.2 银河证券发展前景.....	3
1.3 银河证券企业文化.....	4
第二章 银河证券笔试面试资料.....	4
2.1 共面试 2 轮.....	4
2.2 2016【中国银河证券】面试流程与经验分享.....	4
2.3 银河证券 - 行业研究员面试经历 .....	5
2.4 中国银河证券股份有限公司 - 理财经理面试经历.....	5
2.5 银河证券客户经理面试经验.....	6
2.6 银河证券实习生笔试面试流程.....	6
2.7 面试银河证券的 投资顾问.....	6
2.8 银河证券客户经理面试流程分享.....	7
2.9 银河证券投资顾问笔试.....	7
2.10 银河营业部的面试流程.....	7
2.11 深圳投顾去广州一面.....	7
2.12 北京银河一面归来.....	8
2.13 上海银河证券一面.....	8
2.14 银河一面.....	9
2.15 广州银河一面.....	9
2.16 银河证券一面.....	9
2.17 非金融背景银河杭州一面归来感想.....	9
2.18 我的银河一面(上海).....	10
2.19 面试经验.....	11
2.20 银河证券二面.....	12
2.21 二面面经.....	12
2.22 银河投顾二面面经.....	12
2.23 银河证券二面内容.....	14
附录：更多求职精华资料推荐.....	15

### 内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2019 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

# 第一章 银河证券简介

## 1.1 银河证券简介

中国银河证券股份有限公司是经国务院批准，在收购原中国银河证券有限责任公司的证券经纪业务、投行业务及相关资产的基础上，由中国银河金融控股有限责任公司作为主发起人，联合北京清源德丰创业投资有限公司、重庆水务集团股份有限公司、中国通用技术（集团）控股有限责任公司、中国建材股份有限公司 4 家国内投资者，于 2007 年 1 月 26 日共同发起设立的全国性综合类证券公司。公司注册资本金为 60 亿元人民币。

## 1.2 银河证券发展前景

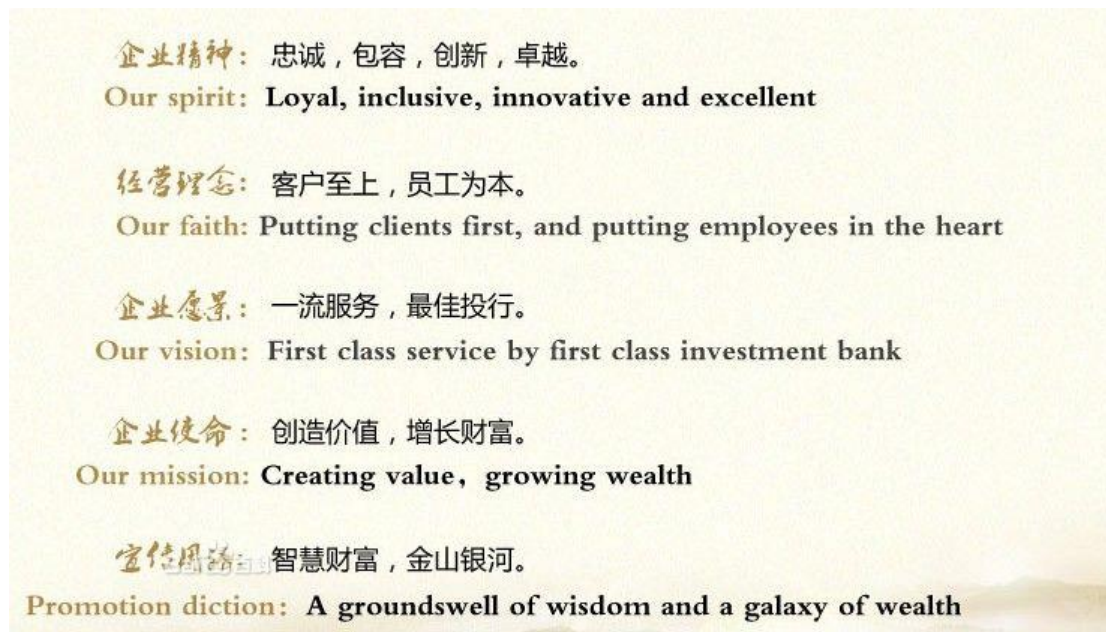
遍布全国的营业网点，丰富完整的金融产品平台，不断创新的技术手段，庞大的客户群体，确立了公司在国内经纪业务市场上的领先地位。公司经纪业务收入位于行业排名第一。股权融资方面，公司股票承销业务连续多年位居行业三甲，先后完成南方航空、中国银行、中国国航、中国人寿、中国平安、交通银行、中国神华、中煤能源和中国铝业等多家大型企业的融资保荐工作。截至 2007 年末，公司累计实现主承销金额超过 2400 亿元，完成了近百个具有一定市场影响力的财务顾问项目，得到市场广泛认可。债权融资方面，公司连续 5 年蝉联券商债券主承销量全国第一，完成了铁道部、国家电网、南方电网、华电集团、国电集团、中电投、中国石化、首都机场、北京地铁、上海久事等几十家企业债券主承销项目，并在业务创新方面首家推出了东元不良资产证券化项目，首次作为券商担任交行 250 亿元次级债的独家主承销及簿记管理人。

公司被亚太著名金融杂志《金融亚洲》、《亚洲货币》同时评选为 2006-2007 财年“中国内地最佳经纪业务机构”、“中国内地最佳债券承销机构”和“2007 年度中国最佳债券承销商”。

公司现有员工 4000 余人，89% 具有 6 年以上的证券从业经历。

公司以雄厚的资金实力、一流的人才队伍、丰富的专业经验、稳健的经营作风，为客户提供专业化服务。

## 1.3 银河证券企业文化



## 第二章 银河证券笔试面试资料

### 2.1 共面试 2 轮

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108915-1-1.html>

地点：北京

面试职位：投资银行部实习生

一轮面试是投行业务部门面，我被安排到了最后一个，轮到我的时候几个保代都开会去了，剩下两个新入职的年轻人，自我介绍并问问简历上的问题；二面是投行运营部面，6/7 个面试官，单面。先自我介绍，然后问简历问题，并穿插一些专业问题，比如中国资本市场的结构、投资银行与商业银行的异同等等。后来据说一面后业务部门就已经决定要不要了，运营部的二面只是走形式而已。

### 2.2 2016【中国银河证券】面试流程与经验分享

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108916-1-1.html>

去银河证券面试，还记得当时我是第一个到的，早上人很比较少，熟悉了一下银行证券营业部的环境，问了

工作人员几个问题，慢慢开始熟悉起来，这个时候，陆续有考生模样的人进来，一问，央财、上财等名校的还真不少，但是看起来也都差不多，因为开始先熟悉了一下，相对没有太紧张。

之后便开始了单面环节，一个一个面试的等待时间确实很让人不淡定，但这个时候一定要沉住气，尤其是排在后面的面试者，更需要利用这段时间来放松平复心情，同时注意个人形象，因为你随时都是在被面试的情况下。

面试的房间，进去后我先看了一下各个考官，一共是 5 个人，不用紧张，把他们当成自己的老师就可以了，旁边还有一个拍照的，还有记录员，看起来比较正规，这恰恰说明了你值得来这里，更应该好好地表现自己了。

首先，你给考官看的简历是什么样的很重要，必须跟你的自己介绍相符合，还要尽量规避自己的不足，展示优势，说到优势，并不是夸大，因为他们很有可能会针对简历的内容进行提问，你的反映必须自然，熟练，对岗位还要有着熟练的掌握，不至于被问起时什么都不知道。

注意，尽管你对面的他可能很严肃，但也无需紧张，他们同时也在考察你，只需自然面对就可以了，这样才能更加顺利调动脑海中的知识。

当然，最后比较嗅的是，考官问起我有没有客户资源，这也无需夸大事实，没有就是没有，不知道结果怎么样，听天由命吧！

## 2.3 银河证券 - 行业研究员面试经历

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108917-1-1.html>

从网上和朋友的介绍中得到了这次应聘机会，感觉还是很忐忑的。面试的过程刚开始很紧张，后面也很紧张。以前准备好的东西容易头脑空白全忘了。

面试官提的问题：

1.自我介绍 2.应聘的原因 3.为什么适合这个岗位。4. 自己的优势在哪里？ 5.行业方面有什么想法和观点。

## 2.4 中国银河证券股份有限公司 - 理财经理面试经历

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108918-1-1.html>

由于是熟人介绍，所以面试过程不太拘谨。

面试人员有 2 人，一位是营业部总经理，一位是运营总监，主要和总经理聊，营运总监只是旁听。主要聊过往的经历和对证券行业的一些见解。

公司对理财经理有业绩考核，应如何保证完成考核任务？

熟不熟悉私募基金的托管、外包业务，有没有认识哪些二级市场的私募基金？

未来的职业规划是什么？



## 2.5 银河证券客户经理面试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108919-1-1.html>

银河证券理财顾问

和大家说说我去银河证券面试的经历吧，我应聘的职位是理财顾问，其实也就拓展客户。那天约的是下午 2 点半，我穿过人流拥挤的营业大厅，走上办公区域。面试官把我领进会议室。起初问了我几个比较简单的问题，我回答的相当流利，简单的问题也缓解了我一些紧张的情绪。就当我以为差不多该完事时，面试官抛给了我一个实际业务的操作题目，问我怎么在银行拉客户，这题把我卡了老半天，哎，同学们啊，面试之前的准备很重要啊。

## 2.6 银河证券实习生笔试面试流程

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108920-1-1.html>

主要先笔试和问以往经历

去到后，前台给了我两份笔试，第一份在每行选最符合自己的词语，20,30 行吧，3 分钟内完成。第二份笔试是问答题，你怎么看这个行业的趋势。你为什么对它感兴趣，至少 3 个原因。还给出一个情景题，有客户投诉，总经理委托你代他回信，还有写一个基金的销售文案，它那里有给基本信息的。还有给你一笔经费和销售任务，要你写销售方案什么的。面试主要是问下以往实习经历，没什么特别的

## 2.7 面试银河证券的 投资顾问

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108921-1-1.html>

流程较多，实习时间要求长

校招来学校，要求投递简历并当场进行 3 分钟自我介绍演讲，筛选大概 10 多个人进入一面。

一面在营业部进行，要求每个应聘人员穿正装，带电脑。然后早上给你一个题目“谈谈双降对股市的影响”，要求你以此找资料做 PPT，下午就你的 PPT 再演讲 10 分钟。一个面试就耗时一天，也是醉了。

一周后会通知你是否进入二面，二面通过后就是实习，实习通过后会签订就业协议。

谈谈双降对股市的影响

PPT 演讲，内容较多。

## 2.8 银河证券客户经理面试流程分享

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2108922-1-1.html>

表达对金融行业的极其热爱之情，之后就是常规问些问题

校园招聘会上来了有大概 300 家左右的公司。去面试银河证券的人并不多。喜欢金融、投资就上去应聘招聘信息上的区域经理岗。跟面试的经理聊过之后直接说这是客户经理的职位、大概工作就是银行驻点营销。其实也是有心理准备的、所以也不惊讶。在我之前估计也没几个人上去面试、一上来经理面带微笑问：这种经济情况下为什么还会选择做证券？于是我就表达对金融行业的极其热爱之情。之后就是常规问些问题就让等通知。过了大概两三天到公司里二面、先做了一个性格测试再做一对一的面试还是那个和蔼的经理。二面面试快完的时候才又来了两个面试者。三面的时候我就没提前太早到公司而是掐着差不到面试的时间才到、结果最后一个到。到那儿其他三个围着经理坐着在谈我过去拉把椅子也围着做。在问过经理公司的产品、工作职责之后经理给我们 15 分钟时间让我们四个一起写一个驻点销售策划书。讨论完经理让我们选个代表说了策划内容、回去整理发给他。

面试官的问题：

问一面的时候问的问题就是常规的自我介绍啊、为什么选择证券、怎么看这个岗位什么的。二面的时候先做的性格测试然后再面试、问的是在学校的一些经历、为什么会喜欢金融行业、以后职业规划什么的（好像我问的比较多。呵呵。。其实感觉对一些面试是可以学习了解这个行业的好机会。只要问的正常点一般对方都会解答、问的越多了解的越多）。三面的时候主要是了解这个岗位实质性的问题、以及该如何客服问题。经理让我们用 15 分钟来写策划书：给一些小礼品如何在一个银行里做驻点营销。

## 2.9 银河证券投资顾问笔试

是招聘网站帮忙的弄的，题目很简单。有个性格测试三分钟，选你自己的认为最合适的词语这个你懂得。还有个笔试 10 到 20 分钟吧，比较简单但是靠得速度。时间抓紧点没有问题的

## 2.10 银河营业部的面试流程

一面：营业部面试，5 个面试官，自我介绍+提问

二面：北京总部面试，3 个面试官，自我介绍+提问

关于提问这个部分，我总结大概分两种：一种是专业对口的，一种是专业不对口的。前者或许会涉及一些专业问题，后者一般就简历上的细节发问。

个人观点，仅供参考。

## 2.11 深圳投顾去广州一面

本人报的是深圳的投顾，但却要大老远跑去广州面。早上 9:10 进去 9:20 出来。感觉很不正规，问题问的也很随便。中间的女的可能是营业部的老总，态度还挺不错。旁边两个男的是那里的投顾，一直板着脸，问的问题也没专业性的很随机。

其中一男问我“投顾要如何服务客户”，我说“要提高自己的专业技能，给客户提供一些投资咨询服务，和客户维护好关系等”。那女总到是一直点头，但是那男的却一直摇头，结果冷冷地说了句“不是，投顾要把客户分类好，区别对待”。我晕，当场被雷到了，心想“妈的，这是在考脑筋急转弯吧”。最后另一男发问了，说“你在国外读的硕士，那说说那边的投顾是怎样的，和国内和什么区别”。晕，又一重磅炸弹啊，回答不出来的话的很损其他小海龟的形像啊。但哥一方面没在那边实习过，没有工作过，又不能像国内一样开个户亲自体验一下，无从了解啊。另一方面哥所在的学校在一所小城里根本看不到证券公司啊，课业又这么紧哪有时间了解这么深入啊，能道国外的银行、证券、保险、期货公司哥都要深入在考察研究吗？那还用证监会的那帮人干嘛？最后思来想去胡扯了一通。血的教训啊，以后海龟们面试一定得先百度一下国内和国内的一些区别啊，因为 HR 们会天真地为你是一个“国外通”。

唉，反正感觉很不好，这么大老远跑过去，被打击一通，还得自己掏车旅费。估计没什么戏了，就算有戏的话也不知道将来如何面对那两个男投顾啊。深圳的其他战友们好运了。

## 2.12 北京银河一面归来

昨天中午接到的面试通知，今天上午十点面试。晚上还看了场电影，才回去准备了下，总之准备的时间很短，但我又不是金融类专业，特怕今天被刁难。由于今天早上的面试的地点在东五环，而我学校在西三环，So 又早起了。。。言归正传，上午到达大厦后，直接被领入了考场，总共 4 个面试官，单面我一个人，（从没见过这种面试架势）并且每个面试官手上都有一个打分表，会把你每个问题的表现进行记录和打分，还是好严谨哦。先自我介绍，然后是四个面试官随机提问。诸如对投资顾问的理解？面对形形色色的客户，有些客户不讲理，插科打诨怎么办？你有抗压能力吗？你觉得你有团队合作的能力吗？你有过销售的经验吗？你说说你以前的实习状况？如果你们团队讨论出的成果，你的上司不同意怎么办？等等诸如此类的问题，都会在你和面试官的聊天中，随机地根据你说过的话或他们想问的问题提出。也就是相当于轮番轰炸了，关键是得从容应对，举出实例，回答时的表达能力和面部表情等等都是很重要的哦。最后结束了，四位考官一致认为我表现很突出，还说让我复试时好好表现、不要紧张之类的话，总之很 Nice 了。让我本来一大早冒着寒风去面试的阴霾心情，得到了宽慰。希望这篇面经能对大家有所帮助。Bless....

## 2.13 上海银河证券一面

上海的早晨湿漉漉的，一大早就来到银河证券莲溪路营业部，早有个上财的金融女生等候，之后陆续来了两个面试同学。轮到我进去面试了，不到十平米的小房间坐满了 5 个考官，还有一个拍照片的，一个引荐小姐，一个记录员，气场太强的，一时 hold 不住。

首先是一段自我介绍，我把简历上的主要内容说了一下，然后说自己的优劣势。接下来是问答时间，一个女考官居然问我血型，另一个考官问我对投顾这个职位有何了解，另一个问我有没有做过别人没有做到的事情，后来坐我正对门的主考开始发问，他一脸无表情，很专业的问我如果我必须通过他的亲自引荐下去见一位重要的客户，然他又在那两天非常忙，我该怎么样说服他？这一下子把我给问傻了。我回答不出，然后他问我有没有大客户的资源，结果当然是否定的。然后面试就结束了。感觉没戏。



## 2.14 银河一面

上海的早晨湿漉漉的，一大早就来到银河证券莲溪路营业部，早有个上财的金融女生等候，之后陆续来了两个面试同学。轮到我进去面试了，不到十平米的小房间坐满了 5 个考官，还有一个拍照片的，一个引荐小姐，一个记录员，气场太强的，一时 hold 不住。

首先是一段自我介绍，我把简历上的主要内容说了一下，然后说自己的优劣势。接下来是问答时间，一个女考官居然问我血型，另一个考官问我对投顾这个职位有何了解，另一个问我有没有做过别人没有做到的事情，后来坐我正对门的主考开始发问，他一脸无表情，很专业的问我如果我必须通过他的亲自引荐下去见一位重要的客户，然他又在那两天非常忙，我该怎么样说服他？这一下子把我给问傻了。我回答不出，然后他问我有没有大客户的资源，结果当然是否定的。然后面试就结束了。感觉没戏。

## 2.15 广州银河一面

今天一大早就跑过去营业部面试，我的时间是 9 点半，不过我 9 点就到了，hr 姐姐说先到先面，所以我紧接着第一个人的后面，我第二个面~~

根据论坛上说是多对一，其实我也早有心理准备，可是一打开门，( ⊙o⊙ )哇，6 个面试官~~~~这也太多了吧~~不过人家面试官也难得抽出时间过来面试还是挺感激哒~~~

首先是 2 分钟自我介绍，然后就提问题，有些问题是根据简历上面提问的，不过其他通常的问题就有：职业规划，对投资顾问的理解，营销和研究选择哪个？类似这些~~

作为一个本科生，面试官根本就没有跟我提专业问题~~~~~悲催了~~~~~直接被鄙视了~~~

## 2.16 银河证券一面

昨天去面了银河证券，我早到了 40 多分钟，他们收盘了才开始面我。在等待过程中，有人给我一份试题让我回答，有点类似性格测试吧，只要照着自己的现实情况选择就好，撒谎很容易被看出来。面试采用的是多对一的形式，主要面试官四个人，还有一个类似主持人，应该是 hr。开始简单的自我介绍，本以为是简单的了解些基本情况，可谁知道是专业面，准备不够充分。大概主要问了六个问题：1.你的团队绩效不如其他团队该怎么办？2.你对投资顾问的理解？3.如果公司要求你推荐产品给客户，但是他不接该怎么办？4.你对中国现在证券行业的发展有什么看法和理解？5.欧债危机的影响。6.养老金缺口的问题？面试官人很 nice，气氛也不是很严肃，挺缓和的，没什么压力。但我的专业问题有点没达到点子上，有点后悔没有平时积累。

上来谢谢面经，积攒店 rp，争取能接到二面通知把。。。god bless me

## 2.17 非金融背景银河杭州一面归来感想

去银河面试纯粹是打酱油的，因为对证券行业很好奇，所以想去面面试了解些情况。杭州一面是在宝善宾馆三楼，不知道这是不是他们的办公地点之一，如果是的话那么好像不是很好。回归面试，在休息室等了非常久，然后去五楼单面（三个面试官），面试内容一般先 2 分钟自我介绍，再问些问题，有些人是根据简历问，像我这种非金融背景的被问到的常见问题是 1、觉得投资顾问和客户经理有什么区别（或投资顾问是做什么的）2、相比

较研究生和金融专业的学生自己有什么优劣势？等等常规问题。因为抱着打酱油的心态，所以心态比较轻松，和面试官聊了会。他说他们希望投资顾问讲话能激情澎湃，会将大话，这样比较好抓住客户的眼球什么，我表示要赢得信任不是靠大话言辞而是业绩分析等证据，他好像不是很认同（以后碰到激情澎湃的投资顾问劝说你怎么投资要小心了，都是忽悠你的）。最后他还问了愿不愿意接受岗位调配即到客户经理等等。据其他出来的童鞋说，他们希望我们能先做客户经理 1 到 2 年，业绩好再转成投资顾问，这样对市场客户有比较好的了解，有面试官说其实投资顾问和客户经理相差不是很大等等（我打听的几个都是非金融背景的，所以仅从我听到的来讲，不代表他们权威的意见），直接做投资顾问的好像都是研究生神马的。综合几个人的经验，这种分支机构招的投资顾问很有可能要从客户经理做起的，当然条件很优秀也不排除直接做投顾，如果不介意拉客户这种，银河倒是可以考虑，但像我这种不愿意做营销的当然是非常果断、坚决地当场就拒绝了。以上就是此次一面感想，仅作参考。

## 2.18 我的银河一面(上海)

关于证券中介机构的定义：证券公司是依照《公司法》和《证券法》设立的经营证券业务的有限责任公司或股份有限公司。各国对于证券公司的称呼不同——美国俗称“投资银行”，英国称为“商人银行”，我国和日本等成为“证券公司”。

-----证券市场基础知识，中国经济出版社，2011.

昨天（11 月 16 号）去了银河证券的一面，回来以后感慨颇深。特此记下，以便总结经验和供大家参考。

银河证券是周一就通知我面试的，让我有两天半的时间准备。但是想想也没什么好准备的，证券类的专业知识不会的还是不会，就还是如平常一样，关注全球实事（我个人是不推荐国内几大门户的，太过和谐，而且新闻通常没有亮点，或者分析很少有深度，又或者编辑没有把有深度的博客或文章放到页首。我不喜欢自己去一个个碰运气，所以就放弃了，现在看国外的几个著名网站，Financial Times, The Guardians, WSJ 等）。

穿上正装，打好领带，我风风火火地向银河营业部赶去。显然，公司这边对这次招聘非常重视的，一进门，就能看见青年英才计划的宣传板（不知道是不是这么叫，就是一个支架上面竖着挂招聘内容的那个东西），还有专门的引导人员指引道路。

到达地点，门口会有工作人员让你签到。然后引导你去某处进行性格测试。和别的测试用 A, B, C, D 选项不同，银河的笔试题目的选项是 I, S, D, C。做完笔试以后，你或者在沙发上等待，或者立刻有人带领你到面试官处。（我看见笔试的哥哥打字了，估计是网络通知面试官来领人吧）。一到那里我才发现如何重视：营业部的经理到场，还有 5 位其他领导到场，甚至笔试你的那位都很可能是某个科的领导！

问题有：2 或 3 分钟自我介绍，如果遇到团队面临困难怎么解决？如何理解投资顾问的角色？如何理解证券公司在经济环境中的角色和风险机遇？

由于我回答的角度涉及到世界经济环境，比如说证券公司能够帮助中小企业理财、缓解资金增值压力，出口商和国外进口商等彼此之间的关系对资本市场的影响（这时候平时看国外新闻的好处就体现出来了）等等。所以接下来就问我对于世界经济的看法，以及大环境对中国资本市场的影响。最后问了一些关于能不能坚持下来的问题吧。

最后也照常要求候选人提问，血泪史啊！再一次郑重告诉大家，一定要准备一个问题！！！我的问题很二，就不

说了。。。

总结一下：面试的过程中，我表现的还是很自信。对于每个同学来说，虽然面对的可能是以后的老总，但记住那只是“可能”。在没有进入以前，除了对于人的尊重，没必要卑躬屈膝或者小心紧张。所以，我声音洪亮，目光直视每一位问话的面试官。之前参加过校园招聘宣讲会，认识那位领导，不过他一直不说话，也不知道什么意思。对于每一个面试官，都要表达出足够的敬意，毕竟几位面试官都抽出工作时间来陪你增长面试经验（对于金融业的人来说，我想用分秒都是钱来描述是不过分的）。社会经济的热点话题要有足够多的关注和自己的思考，不需要你有多深入，你只要有想过就可以说出来。然后，每位同学一定要认真思考“团队面临困难如何解决，我如何发挥作用？”这个问题，或者“我曾经在或者如何能够在团队需要的时候发挥作用”，一个准备好的答案要远远胜过临时准备的不完全答案。记住，面试官一定会让你举例，所以，举实例！！最后，再一次提醒，平稳的声音，自信的声调对于一个投顾来说，是你工作角色必须的技能。

最后，攒人品！祝大家早日找到合适的工作！

## 2.19 面试经验

准备把今年找工作每次面试都分享一下，攒人品~~

HR 昨天通知的面试，今天下午在金融街营业部面的。单面。（版上面经太少了，我昨天看到有人说以前是群面，还一直悠哉悠哉地以为是群面呢，什么都没准备就去了）

HR 打电话说是 4 点，实际上我 3 点半多就到了，签到之后很快就轮到我，等我面试出来才正好四点。所以估计面试现场都是这样谁来了谁去面的方式，没什么每个人固定标准时间的。

奥我投的投资顾问，签到的时候让我找是哪个营业部的，我完全不记得我竟然投的是营业部啊。。。最后在中关村找到了自己的名字。。。 （我估计当时网申的时候觉得中关村离学校近。。。）

面试问的问题很多很杂，先是自我介绍，然后针对具体情况问了很多问题，我记得有以下这些吧：你是学管理的，觉得进入证券行业有什么劣势？有什么优势？

你对证券业是怎么理解的？

你对自己的职业有清晰的规划吗？

你什么时候想进入金融行业的？（我说大四），然后接着问，既然如此，为什么研究生没有去念金融而是念了管理？

你对公务员热是什么看法？

证券行业其实挺枯燥的，而且工资属于基本工资低关键看绩效的情况，工作压力大，你怎么看？

给我们用几句话介绍一下你的专业？

别的记不太得了，三个面试官，一男二女，中间的男的主要发问，比较 nice，旁边两人偶尔问问题，面无表情。以上就是面试内容了，给以后的同志留作参考吧。

PS 越发觉得本次投资顾问真的不靠谱，都是在各个营业部，美其名曰投资顾问，实际应该都是拉客户的吧。。。

## 2.20 银河证券二面

在论坛上看到每个分享面经的大人都是说不会问什么专业问题，只是针对简历问而已，而且我星期五过去，面完的师兄也说只是随便聊聊天，可是，我的悲剧发生了。

没错，3分钟自我介绍，然后就问些琐碎的，例如 1.什么时候确定做证券这一行业，2 自己有没有投资的经验但是，悲剧开始了，另外一个面试官说：既然你是金融专业，那就问 1，人民币现状与前景分析；2，人名币汇率十个跌停，分析一下；3 分析一下欧债危机与欧元

面试官说：我们时间很多，你可以先想清楚然后再回答，oh~~no~~~让我一个小本情何以堪~~~~

回答完 3 个问题后，以为差不多了，第三个面试官就说：今年经济形势不怎么好，现在就让让我当他们 3 个是客户，分析一下明年应该怎么投资？~~~

得了~~整个面试差不多半个小时还多~~~

作为一个小本，情何以堪啊~~~~

不过确实就像是在聊天，面试官不会给自己压力，就觉得像是交流会，不管怎样，自己也尽力准备了。。

最后面试官还让我帮自己 6 大项目分别打分：有（团队协作，创新。。。。。）

我自己打完分之后每个都说下理由。

所以整个面试似乎都在说话，交流，而时间也不知不觉就半个小时过去。

回到等候室收拾东西的时候，HR 姐姐说后面的人等了超久。。。。 -\_- 。。。。。

求 RP 啊~~~~~

## 2.21 二面面经

- 1、2 分钟的自我介绍
- 2、问简历上实习的经历
- 3、有没有参加过银河证券的宣讲，听到哪里了？
- 4、觉得投顾需要哪些素质？
- 5、最开心和最具挫败感的一件事，如何克服的？
- 6、是否认同“人生不如意十之八九”？
- 7、简要介绍家庭，说说父母对你的教育最成功和最不成功的地方。
- 8、如果你的一次投资让客户损失了，你怎么跟他解释？
- 9、如果你是银河的高层，你的亲戚让你帮忙给小孩在银河找份工作，你怎么办？
- 10、面过哪些公司？

觉得自己面得不好，不过顺其自然啦~

## 2.22 银河投顾二面面经

昨天刚面过银河二面面经

去的是科技会堂，一个满豪华的地方。

大堂那边一进去就会有签到处的人提醒去 XX 地方后场，问是否携带了所有所需资料。这个小哥长的挺帅，也很温和有礼。然后拐了很多地方，找到了这个候场的小会堂。都是舒服的软座，然后赶紧换上带来的高跟鞋。然后递交了一堆证件，报销了发票。安心等待被传唤。

大概过了不到一个小时，被叫到 4 楼了。在长廊上候场。里面都是公司一些领导在面。三对一。我左右都是海归的美女。只有我一个中财土鳖~

但是据说气氛很轻松，领导很 NICE 。

然后打开门一个 MM 出来了，里面传来领导的讨论：XX 很沉稳，BLABLA。。。。

然后我抓住了这个关键字。我赶紧领导都喜欢沉稳的，而且根据我面试领导的经验，一般来说，领导不会问太过细致的专业化问题，而很可能关注个人素质，谈吐，不在乎谈什么，主要看表达能力和仪表、修养等。要获得领导赏识，最好能和他们和谐的沟通他们感兴趣的话题，被问的话题要能说几句。

面到这个月，我心态已经很淡定。叫我进去以后，一看三个领导，都很 NICE 的笑。顿时放松下来。自我介绍三分钟，我送了一口气，用不缓不急的语速大概说了一分多种吧。然后左侧领导问：我看你成绩单日语分数最高，高过专业课，这是为什么，是不是专业课学的不怎么好。

我回答：首先，我语言类课程一向分数比较高，无论日语或者是英语，因为我感觉自己语言天赋比较好，这是我的优势。另外，我们院的老师全部都是海龟，打分都卡的很严，虽然看起来不高，但是其实已经不低了。我的排名是院里 5%的

我感觉这一关算是过了。

然后中间的领导开始问我，我的武术特长。问我为什么学习武术。我回答，我要强身健体，弥补身体差的缺点，也磨练一下意志力什么的。

中间领导继续问，有诗词写作才能，那么现场给我们吟一首你认为自己写的比较好的诗吧~

我汗了，然后表示我需要回忆一下，准备了几十秒，然后开始尽量清晰的吟了一首自己写的七言古诗。吟完了以后，中间的领导说，写的不错。然后我趁机表白，自己是以语文特长考入全国百所名校的高中部的。。。

然后右边的领导问了问选择银河是否因为我开网店，有推广商品经历？我回答，一方面我有营销天赋，我认为可以好好发挥。另外一方面，我上届最优秀的学长去了银河的投行部，对我是一个鼓励，我感受到银河对我们中财的认可 BLABLA。。。然后他问了问我合唱团经历。然后我说自小受声乐专业训练，一直都在合唱团干，被问是否能独唱，我表示没有问题。然后领导感叹了一下合唱团非常难唱好和声，我表示强烈赞同。

至此，面试愉快结束。左侧领导告诉我，让我保持手机畅通。然后我致谢以后就出去了。

OVER。希望我如此详细的描写，能给大家带来帮助。



我的个人体会是：和领导面试，要沉稳，要放松。要表现的机灵，以及言谈之中流露一点聪明。至于领导关注的话题，不管说什么，尽量展示自己的才能吧。


## 2.23 银河证券二面内容

今儿下午在科技会堂面完，三个面官（男），首先三分钟自我介绍，然后基本都是常规问题，剩下的就是看着简历随便聊了~整场下来果然都很 nice

- 1、为什么选择了这个营业部，而没有去总部，对这个营业部了解多少，去过没有
- 2、为什么学了法律又要跨到证券

3、如果公务员考上了和银河选哪个  天煞的我为嘛要说考了公务员

- 4、之前面了哪些公司
- 5、如何处理与客户之间的关系
- 6、薪酬期望

7、歌手大赛决赛唱的什么歌 

说实话真是没什么可写的，但看到有同学还没面试的也想知道点情况，就班门弄斧了！哦还有我面了大概 20 多分钟，基本都是在闲聊啊闲聊，希望上面的寥寥数语能给亲们点参考！祝各位童鞋都能拿到心仪的 offer~

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：应届生求职全程指南（第十三版，2019 校园招聘冲刺）**

**下载地址：**<http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2019 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 YingJieSheng.COM，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

