

# Arthur Palmade



**Intitulé de poste**  
Représentant Commercial.

**Âge**  
Entre 25 et 34 ans

**Niveau d'études**  
Master ou diplôme équivalent

**Réseaux sociaux**



**Secteur d'activité**  
Commerce

**Taille de l'entreprise**  
51 à 200 salariés

## Moyen de communication préféré

- E-mail
- Face à face
- Téléphone

## Outils nécessaires au quotidien

- Outil de gestion de projet
- Outil d'e-mailing
- Logiciel de planning des salariés
- Logiciel de traitement de texte
- Applications de stockage et de partage de dossiers en ligne
- Système de gestion de contenu
- Tableaux de bord de données commerciales

## Responsabilités

Il a une équipe à sa charge, et se retrouve avec des charges importantes.

## Indicateurs de performance

Arthur est investi dans son travail et très minutieux. Cela se ressent dans sa vie professionnelle mais aussi dans sa vie privée.

## Supérieur hiérarchique

Sont super hiérarchique ce trouve être son CEO.

## Objectifs

Sont objectif d'avoir un nombre de ventes ou de contrats conclus, plus important que l'année précédente.

## Sources d'information

Conférences, Coaching en ligne, voir en physique.

## Principaux défis

- Communications et relations avec les clients
- Gestion des projets et organisation
- Développement professionnel