연락처

01033834401 (Mobile) wjdrudwls87@naver.com

www.linkedin.com/in/kyung-jin-jung (LinkedIn)

www.alignix.io/ (Company)

대표 보유기술

제품관리

스크럼

영업

Languages

한국어 (Native or Bilingual) 영어 (Limited Working)

Kyung Jin Jung

CEO @ 데이터방앗간 | No-code User Analytics '얼라이닉스(Alignix)' 대한민국

간단프로필

Product Manager

Brunch Weekly Magazine Publication

- Publishing planning-related posts once every week for 12 weeks.
- 1,840 Subscribers

Prototyping tool Axure lecturer

Worked as a columnist at a Professional Marketing Agency, iBoss

- OTA
- E-commerce
- Food Tech
- Health Care
- Back-end, Front-end product managing
- Business Planning
- IR
- Sales

경력

데이터방앗간

Co-founder and CEO

2024년 12월 - Present (10개월)

No-code User Analytics '얼라이닉스(Alignix)'를 서비스합니다.

https://www.alignix.io/

Antler Korea

Entrepreneur

2024년 10월 - 2024년 12월 (3개월)

Antler is a global early-stage venture capital firm that invests in the defining technology companies of tomorrow.

Participated in Batch 5

LBox(엘박스)

1년 1개월

Product Lead

2023년 7월 - 2024년 4월 (10개월)

대한민국 서울

엘박스 제품 총괄

프로덕트

- 전사 OKR 수립 및 체크인 참여
- 각 PM과 Day to Day 아젠다에 대한 논의 및 상시 조율
- 프로덕트 전체 지표 총괄 관리 및 이슈 사항 대응
- 협업과 관련된 전체 프로토콜 관리 및 세부 사항 조율
- LBox AI 프로덕트 초기 기획 참여

조직

- 필요 채용 계획 수립 및 인터뷰 참여
- 최적의 조직 구조 제안 및 실행
- 성과 리뷰 및 CFR 진행

비즈니스

- 주요 비즈니스 의사 결정에 참여 및 프로덕트향 기여에 대해서 인풋 제시
- 회사 차원에서 필요한 주요 과업 선제적 대응
- 새롭게 확장되는 비즈니스 과제에 대해서 선제적 팔로업

Product Manager

2023년 4월 - 2023년 7월 (4개월)

대한민국 서울

- 신규 서비스(양면시장) 전략 수립
- MVP 설계

핏펫(Fitpet)

Product Owner (실장) 2022년 2월 - 2023년 2월 (1년 1개월)

대한민국 서울

Major Role & Achievements

- MAU x.x times growth, GMV x.x times growth
- Establishment of SOP for the entire product division (structured work method and increased efficiency)
- Introduction of Agile Framework (Scrum, Estimation, Retrospective, Sprint)
- Introduction of A/B testing

- Major distribution (Paid shipping, membership, ML-based product recommendation, home reorganization, play, care, national animal registration, etc.)

Key positions

- Product Owner Lead (in charge of all areas of the product)
- Volume TF Lead (goal to increase commerce transaction volume)
- Play (health diary for companion animal guardians) service PO
- Perform OKR-based tasks
- Establish and execute step-by-step plans that can target success indicators
- -phase1. xxx
- -phase2. xxx
- -phase3. xxx

Awards

- 2022-07 Selected as Fitpeter of the Month

숨고 (Soomgo)

1년 6개월

Product Owner 2021년 3월 - 2022년 2월 (1년)

대한민국

Establishment and improvement of Soomgo Pay escrow service

Major Achievements

- Securing momentum for creating new BMs on the customer side
- Success metric X increased by x.x times compared to the existing baseline
- GMV x.x times increase
- Enhance platform reliability
- Improvement of conversion rate through A/B testing
- Improvement of UX usability
- Agile driven work environment
- Data driven decision making

Platform Product Owner 2020년 9월 - 2021년 3월 (7개월)

Central Tech Squad Product Owner

The Central Tech squad is a platform squad that contributes to stabilizing Soomgo service.

- Product debt settlement (design, service)
- Resolution of technical debt
- Response to system failure
- Infrastructure management
- Improving development productivity
- Resolving internal customer issues (Bizdev, CX, Marketing, Data)
- Cooperation with other platforms
- Response to legal risks

Yanolja

Product Owner 2019년 7월 - 2020년 8월 (1년 2개월)

Product Owner at platform division

Managed Membership System

Data Analysis, Project Planning/ Leading, Planned Annual Strategy, Resource Distribution, Established Milestone and other major operations.

Legacy Removal, Enhanced Membership Systems

미트박스글로벌

Product Manager 2017년 2월 - 2019년 7월 (2년 6개월)

대한민국 경기도 성남

Product Manager.

Improved Conversion Rates, Analyzed and Improved funnels, Introduced new Analytical Tools (GA, GTM, Beausible, User Habit)

Business Metric Enhancement (Imposed Enhanced e-Commerce)

Proposed and lead new projects.

Identified and solved systematic problems (Set Hypothesis, Executed,

Analyzed and Verified results).

helloworld Product Manager

2015년 1월 - 2016년 5월 (1년 5개월)

서울

Product Manager.

Food-Tech

Overall Manager of Delivery Agency Program Planning. (Responsible of Planning, Designing and Developing from the project initiation.)
IR series A. (Received Investment of 3.5 billion won)
Hosted Business Presentation, lead to expand domestic and overseas markets.

LETSHELP

Chief Executive Officer 2014년 3월 - 2014년 10월 (8개월)

Founder

Benchmarking the US's Taskrabbit.

Proceeded Planning

ONLY infortel Assistant Manager 2013년 3월 - 2014년 3월 (1년 1개월)

Tech Sales

학력

성균관대학교

B.A, Electronic Engineering, International Relations · (2005 - 2012)