Projet 7 : Implémentez un modèle de scoring

Lancelot Leclerco

12 mai 2022

Sommaire

- 1. Introduction
- 2. Analyse et traitement des données
- 3. Optimisation du modèle
- 4. Explication du modèle
- 5. Déploiement sur le cloud

Introduction

Introduction

Problématique

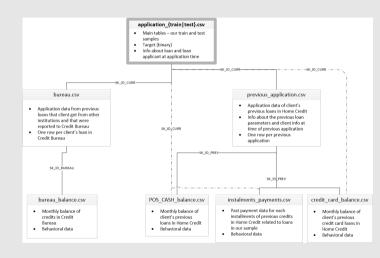
 L'entreprise Prêt à dépenser est une société financière qui propose des crédits à la consommation pour des personnes ayant peu ou pas du tout d'historique de prêt



- Objectifs
 - Mettre en œuvre un outil de "scoring crédit" pour calculer la probabilité qu'un client rembourse son crédit
 - Classifier la demande en crédit accordé ou refusé
 - développer un algorithme de classification en s'appuyant sur des sources de données variées (données comportementales, données provenant d'autres institutions financières, etc.)
 - Développer un dashboard interactif
 - expliquer de facon la plus transparente possible les décisions d'octroi de crédit.
 - permettre aux clients de disposer de leurs informations personnelles et de les explorer facilement

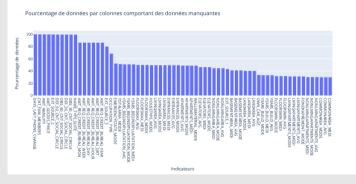
Données

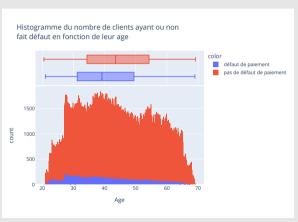
 Principal fichier utilisé application_{train||test}.csv

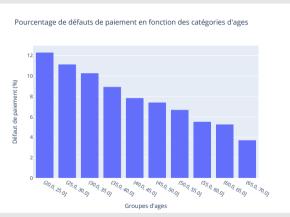


Analyse et traitement des données

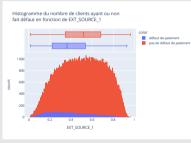
- Certaines colonnes comportent un grand nombre de données manquantes
 - Nous utiliserons des modèles résistants à ces données manquantes comme XGBoost et LightGBM
- Encodage des variables catégorielles
 - par LabelEncoder pour les variables ayant 2 catégories
 - par pandas.get_dummies() pour les variables ayant plus de 2 catégories



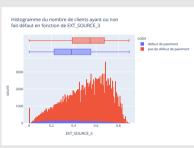




- L'age des clients semble avoir un impact sur le fait que le client fasse défaut ou non

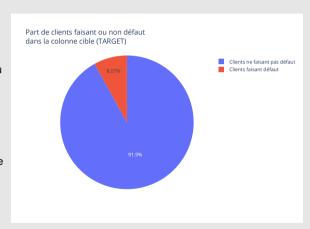






- Les données EXT SOURCE semblent aussi avoir une certaine corrélation avec le fait que le client fasse défaut

- Données sont déséquilibrées : clients faisant défauts peu nombreux par rapport à ceux ne faisant pas défaut
- Classer tous les clients comme ne faisant pas défaut ⇒ score honorable avec seulement 8% d'erreurs
- Utilisation de la librairie imblearn ⇒ rééchantillonnage de notre jeu de données



Analyse et traitement des données Rééchantillonnage du jeux de données

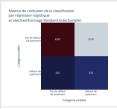
Réalisation d'une régression logistique pour essayer les différentes méthodes de rééchantillonnage

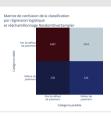
- Méthodes de sous-échantillonnages :
 - On réduit le nombre de clients ne faisant pas défaut pour en avoir autant que de client faisant défaut
 - RandomUnderSampler choisi ces derniers au hasard
 - TomekLinks conserve un certain nombre de clients par groupe de clients similaire (repose sur les KNN)

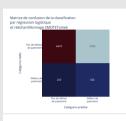
- Méthodes de sur-échantillonnages :
 - On multiplie le nombre de clients faisant défaut pour en avoir autant que des clients ne faisant pas défaut
 - RandomOverSampler dédouble des clients faisant défaut au hasard
 - SMOTE créé de nouveaux clients à partir de groupe de clients similaires
- Méthodes combinant le sur- et le sous-échantillonnage
 - SMOTEENN
 - SMOTETomek

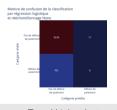
Analyse et traitement des données Rééchantillonnage du jeux de données

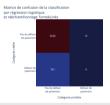


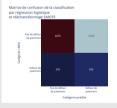


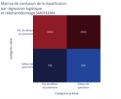










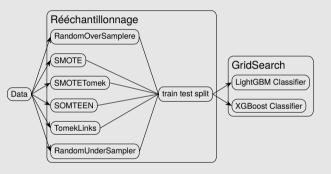


- TomekLinks n'est pas plus efficace que sans rééchantillonnage
- SMOTEENN fait un grand nombre de faux positifs
- SMOTEENN a le plus grand nombre de vrais positifs (TP)

Optimisation du modèle

Optimisation du modèle

Optimisation du modèle GridSearch



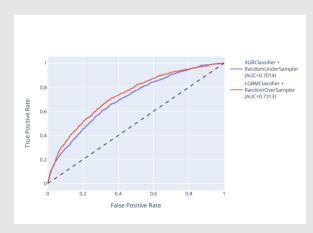
Nous retenons le meilleur résultat pour un couple : solution de rééquilibrage/modèle

Nous avons fait différents essais d'optimisation

- 1er essai avec optimisation de l'AUC
- 2nd essai avec optimisation de la métrique métier (F₆-score)

Optimisation du modèle Courbe ROC

- La courbe ROC représente les vrais positifs en fonction des faux positifs
- Plus la courbe est proche du coin supérieur gauche meilleur est le modèle
- L'aire sous la courbe (AUC) nous donne une valeur numérique pour comparer ces modèles



Optimisation du modèle Différentes métriques utilisées

- Accuracy: précision de la classification (somme des éléments bien classé sur le nombre total d'éléments)
- AUC : Area Under the Curve, aire sous la courbe ROC
- Precision : part de vrais positifs dans les prédictions positives
- Recall : part de vrais positifs dans les éléments réellement positifs
- F1 : moyenne harmonique de la précision et du rappel
- F2 : idem F1 avec un facteur β=2, permettant de mettre plus de poids sur le rappel



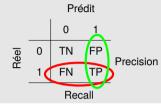
Optimisation du modèle Création de variables polynomiales

- Afin d'améliorer les scores des modèles nous avons essayé de créer des variables polynomiales à partir des colonnes les plus corrélées avec la cible
- L'amélioration n'est pas pertinente nous n'avons donc pas conservé ces variables pour notre modèle final



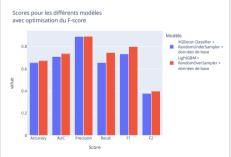
Optimisation du modèle Métrique métier

- But
 - Diminuer le nombre de faux négatifs (prédit 0, réel 1) afin d'éviter de manquer des clients qui pourraient potentiellement faire défaut
 - → Améliorer le recall



- Outil

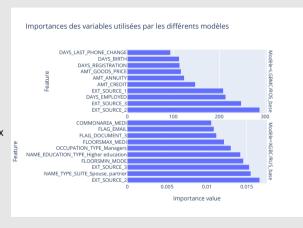
- Utilisation du F_{β} -score qui permet d'ajouter du poids respectivement au rappel lorsque le facteur β est >1 ou à la précision lorsque le facteur β est <1
- Utilisation de β=2



Explication du modèle

Explication du modèle Importance des variables

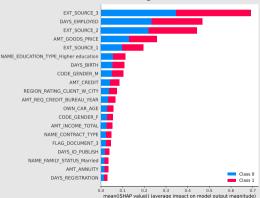
- Les modèles nous rendent comptent de la part des variables dans leurs résultats
- Les variables EXT_SOURCE se retrouvent dans les deux cas par exemple



Explication du modèle Utilisation de SHAP

- La librairie SHAP permet d'expliquer le fonctionnement du modèle de manière plus poussée
- Indépendante du modèle : explique des modèles qui ne rendent pas compte de l'importance des variables
- Exemples sur le modèle LightGBM :

Fonctionnement global du modèle \Rightarrow part des variables utilisées lors du classement en général



Fonctionnement local du modèle ⇒ part des variables utilisées lors du classement d'un élément particulier



Déploiement sur le cloud

Déploiement sur le cloud API

- Itilisation de Flask
- Entrainement du modèle et prédictions
- Une URL pour chaque type de données avec une ou plusieurs clés permettant des requêtes sur des clients ou des valeurs particulières
- Exemple pour les données des clients pour lesquelles on renseigne l'id du client : http://localhost:5000/ID clients/infos client?id=<identifiant>

```
@app.route("/ID_clients/infos_client/", methods=["GET"])
def show data():
   ID_client = request.args.get("id", default=100001, type=int)
   data_client = app_test[app_test.SK_ID_CURR == int(ID_client)].set_index('SK_ID_CURR')
   data_reponse = json.loads(data_client.to_json(orient='index'))
   return jsonify(data_reponse)
```

Déploiement sur le cloud Dashboard

- Utilisation de Dash
- Requêtes à l'API afin d'obtenir les données au format JSON
- Exemple pour une requête concernant les données d'un client :

```
URL API = 'http://localhost:5000/'
@app.callback(Output('infos_client', 'data'), Input('ID_choosed', 'value'))
def get client infos(idclient):
   url = URL_API + 'ID_clients/infos_client/?id=' + str(idclient)
   data = requests.get(url).json()
   return data
```

Déploiement sur le cloud Déploiement

- Déploiement sur Heroku
 - heroku git:remote -a bank-scoring-dash
 - git add .
 - git commit -am 'launch in the cloud'
 - git push heroku master

