

Resumen de Indicadores Financieros

Preparado por

GAAG Desarrollo Empresarial

Para

Periodo en Revisión

Creado el

18 de Junio de 2016



Estado de Situación Financiera

ACTIVO	Porciento integrale: de activo	s Porcientos s integrales s en ralación	PASIVO SUMA DEL PASIVO	0.00	Porcientos integrales de pasivos	Porcientos integrales en ralación 0 %
			CAPITAL			
				0.00	0 %	
			SUMA DEL CAPITAL	0.00		0 %
SUMA DEL ACTIVO	0.00	100%	PASIVO Y CAPITAL	0.00		100 %

Lcda. Nelly Galicia Aguilar



Estado de Resultados

	Periodo	% Intregrales	Acumulado	% Integrales
Ventas Netas	0.00	100 %	0.00	100 %
Costo de Ventas	0.00	0 %	0.00	0 %
Descuento Sobre Compras	0.00	0 %	0.00	0 %
Utilidad o Pérdida Bruta	0.00	0 %	0.00	0 %
Gastos de Ventas	0.00	0 %	0.00	0 %
Gastos de Administración	0.00	0 %	0.00	0 %
Utilidad o Pérdida en Operación	0.00	0 %	0.00	0 %
Otros ingresos y gastos netos	0.00	0 %	0.00	0 %
Resultado integral de financiamiento	0.00	0 %	0.00	0 %
Participación en subsidiarias y asociadas	0.00	0 %	0.00	0 %
Partidas no ordinarias	0.00	0 %	0.00	0 %
Utilidad o pérdida antes de impuestos a la utilidad	0.00	0 %	0.00	0 %
Impuestos a la utilidad	0.00	0 %	0.00	0 %
Utilidad o pérdida antes de las operaciones discontinuadas	0.00	0 %	0.00	0 %
Operaciones Discontinuadas	0.00	0 %	0.00	0 %
Utilidad o pérdida neta	0.00	0 %	0.00	0 %

	_	
Lcda. Nelly Galicia Aguilar		

Representante Legal



Resumen de Indicadores Financieros





Resumen de Indicadores Financieros

	Resultado	Objetivo	Estado	Tendencia
A Pozonos de liquidos	Nesullado	Objetivo	LStado	
A. Razones de liquidez				vs 0
Razón de Circulante azon de circulante optima, 1 o mayor, representa la liquidez a corto plazo que tiene la empresa por cada \$1 que ssee para pagar sus deudas a corto plazo.	0	> 1	•	0
Prueba ácida eñala la suficienca o insuficiencia de la empresa o de sus recursos de manera casi inmediata para hacer frente a us deudas a corto plazo	0	> 1	•	0
Razón de efectivo eñala la solvencia inmediata en relacion al efectivo, caja y banco, para liquidar de manera instantanea las eudas a corto plazo.	0	> 1	•	0
Capital de trabajo a activos sta razón nos muestra los recursos con los que cuanta realmente la empresa para poder operar.	0 %	> 30 %	•	0 %
3. Razones de actividad				
Rotación de cobros dica cuántas veces, en promedio, se recaudan las cuentas por cobrar durante un año. (Si el resultado es cero la obranza se efectua de contado.)	0 veces	<=	•	0 veces
Meses de recuperación de cobros s el número promedio de meses requeridos para convertir las cuentas por cobrar en efectivo. También provee formación acerca de las políticas crediticias de la empresa.	0 meses	>=	•	0 meses
Rotación de inventarios idica cuantas veces en promedio se venden o rotan las mercancias durante el periodo.	0 veces	n/a	•	0 veces
Días de Rotación de inventarios s el promedio de días que la compañía tarda en vender sus productos.	0 dias	n/a	•	0 dias
Rotación del activo total (RAT) uando la rotación de los activos es alta, generalmente se debe a que la inversión requerida para generar ventas sequeña, y por lo tanto la empresa es más rentable.	0	> 1.5	•	0
C. Razones de apalancamiento financiero				
Razón de deuda total sta razón nos identifica como esta siendo financiada la empresa por terceros, el resultado es la participación de sa acreedores y proveedores sobre los activos de la empresa.	0 %	n/a	•	0 %
Deuda total a capital contable is es menor a 1 el capital propio puede cubrir sus deudas, si es mayor a 1 el capital propio no es suficiente para ubrir las deudas.	0		•	0
Razón de deuda a largo plazo o optimo es un resultado no mayor de 1, es decir que el capital ajeno no sea mayor al propio.	0		•	0
Razón sobre el interes devengado lebe ser igual o mayor que 1, indicando que los pagos de interés fijo que acompañan a la deuda deben ser más ue cubiertos con las utilidades operativas.	0	>= 1	•	0
▲ Tasa de interes real pagada Il porcentaje real pagado por prestamos adquiridos.	0 %	n/a	•	0 %
D. Razones de Rentabilidad (Si el valor es negativo no se esta teniendo rentabilidad)				
Margen de utilidad (perdida) sta razón mide el porcentaje de ganancia neta por las ventas.	0 %	> 3.5 %	•	0 %
Rendimientos en activos (ROA) iene la finanlidad de medir la efectividad de la administración para generar utilidades con sus activos disponibles, resultado se recomienta sea mayor a 1, ya que sera la ganancia por cada 1 peso invertido en sus activos.	0	> 1	•	0
Rendimiento en capital contable (ROE) I ROE mide el rendimiento sobre la inversión de los accionistas en la empresa. El valor obtenido indica el orcentaje de ganancia obtenida por cada 1 peso de capital en acciones ordinarias.	0	> 1	•	0
Tasa real impositiva luestra el porcentaje real pagado de impuestos anuales. (Si el valor obtenido es negativo se recomienda ver	0 %	< 40 %		0 %



Resumen de Indicadores Financieros Resumen de Ventas 100,000 90,000 80,000 70,000 60,000 50,000 40,000 30,000 20,000 10,000 Noviembre Diciembre Octubre Enero Febrero Abril Junio Julio Marzo Mayo -1 Ene Feb Mar Abr May Jun Jul Ago Sep Oct Nov Dic Total -1 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0



Resumen de Indicadores Financieros Resumen Costos de Ventas 100,000 90,000 80,000 70,000 60,000 50,000 40,000 30,000 20,000 10,000 Noviembre Diciembre Marzo Abril Junio Julio Octubre Enero Mayo -1 Ene Feb Mar Abr May Jun Jul Ago Sep Oct Nov Dic Total -1 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0



Resumen de Indicadores Financieros Resumen Gastos de Administración 100,000 90,000 80,000 70,000 60,000 50,000 40,000 30,000 20,000 10,000 Noviembre Diciembre Abril Junio Agosto Octubre Enero Marzo Julio Mayo -1 Мау Ene Feb Mar Abr Jun Jul Ago Sep Oct Nov Dic Total -1 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0



Resumen de Indicadores Financieros Resumen Gastos de de Venta 100,000 90,000 80,000 70,000 60,000 50,000 40,000 30,000 20,000 10,000 Noviembre Diciembre Agosto Marzo Abril Junio Julio Octubre Enero Mayo -1 Мау Ene Feb Mar Abr Jun Jul Ago Sep Oct Nov Dic Total -1 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0



Resumen de Indicadores Financieros Ventas vs Costo de Ventas 100,000 90,000 80,000 70,000 60,000 50,000 40,000 30,000 20,000 10,000 Diciembre **Hoviembre** Abril Junio Julio Enero Marzo Mayo Ventas Costo de Ventas

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Ventas													0
Costo Venta													0