

**Propuesta por Desarrollo de Add-On
de**

SAP Business One

Para

VisualK® Bebidas Premium S.A.C.

Preparado por VisualK Negocios S. A. C.

Lima, 21 de Diciembre del 2016

VisualK

VisualK®



Este informe ha sido preparado para Bebidas Premium y contiene antecedentes de carácter confidencial.

San Isidro, 21 de Diciembre del 2,016

Señores

Bebidas Premium S.A.C.

Presente.-

Estimados señores,

Mediante el presente me es grato hacerles llegar nuestra propuesta por el desarrollo de Add-On en SAP Business One de acuerdo a lo solicitado.

La propuesta incluye desarrollo, pruebas y puesta en marcha del Add-On para SAP Business One para la empresa Bebidas Premium.

Se entiende por el término Add-On, al desarrollo que se realizará en Business One para cumplir con el requerimiento del cliente, no habrá ninguna plataforma adicional a la que los usuarios deberán ingresar puesto que el Add-On se encuentra dentro de SAP B1.

Agradezco la atención quedando a disposición para cualquier consulta o coordinación al respecto.

Atentamente,

César Ramírez
Gerente Comercial
VisualK Negocios S.A.C.

Héctor Aranzueque
Gerente General

Detalle del desarrollo

- Valor de consultoría

Concepto	Hrs. Estimadas
<p>Desarrollo del Add-On, se explica el detalle del alcance</p> <p><u>Para las Bonificaciones:</u></p> <p>Al momento de crear una Entrega (Documento de Marketing), existirá el campo de usuario: Bonificación, que deberá estar marcado como SI, y se tomará el dato del campo de usuario del detalle: Cantidad Bonificación, para cada línea de artículo seleccionado.</p> <p>Con dicho dato, se deberá generar automáticamente una <i>Salida de Mercancías</i>, en Operaciones de Stock del módulo de Inventarios para el Manejo de Bonificaciones.</p> <p>Tomará la información de las dimensiones asignadas en la Entrega (Documento de Marketing)</p> <p>Teniendo en consideración la información proveniente de la Entrega del módulo de Ventas, sin que el usuario realice un paso adicional para generar la Salida, el Add-On lo realizará de manera automática.</p> <p>De la misma manera se entiende que si se realiza una reversión o devolución de Stock, el Add-On realizará automáticamente una <i>Entrada de Mercancías</i>, en Operaciones de Stock del módulo de Inventarios.</p> <p><u>Para las Promociones:</u></p> <p>Al momento de crear una Entrega (Documento de Marketing), existirá el campo de usuario: Promoción, que deberá estar marcado como SI, y se tomará como dato el campo de usuario en el detalle: Artículo Promoción, mostrará una búsqueda formateada de todos los artículos.</p> <p>Con dicho dato, se deberá generar automáticamente una <i>Salida de Mercancías</i>, en Operaciones de Stock del módulo de Inventarios para el Manejo de Promociones.</p> <p>Tomará la información de las dimensiones asignadas en la <i>Entrega</i> (Documento de Marketing)</p> <p>Teniendo en consideración la información proveniente de la <i>Entrega</i> del módulo de Ventas, sin que el usuario realice un paso adicional para generar la Salida, el Add-On lo realizará de manera automática.</p> <p>De la misma manera se entiende que si se realiza una reversión o devolución de Stock, el Add-On realizará automáticamente una <i>Entrada de Mercancías</i>, en Operaciones de Stock del módulo de Inventarios.</p>	80 hrs
Pruebas y Puesta en Marcha	24 hrs
Valor total	US\$ 6,760.00
<p>(*Opcional) Pago de Mantenimiento Anual (Incluye Soporte y actualizaciones)</p> <p>US\$ 1,040.00</p> <p>Facturación al inicio de cada Año</p>	

NOTAS A LA PROPUESTA ECONÓMICA:

(1) Los precios no incluyen I.G.V.

Propuesta válida hasta el 31 de Diciembre del 2,016

Condiciones de Pago

2 Cuotas:

1ra. Cuota 50% en la aceptación de la propuesta.

2da.Cuota 50% en la Puesta en Marcha

Consideraciones Generales

El servicio NO incluye:

- Creación de Layouts o reportes específicos
- Creación de proceso de negocio o manuales de procedimiento.
- La revisión, modificación, reingeniería o cualquier otro servicio relacionado al cambio en los procesos de EL CLIENTE.
- La revisión, modificación o cualquier otro servicio relacionado al cambio en las parametrizaciones e implantación de SAP Business One, a no ser que sea solicitado expresamente, aceptado por VISUALK y de común acuerdo.
- Soporte y/o mantenimiento posterior, salvo estar al día en el pago de mantenimiento anual SAP Business One y del Add-On.

Requerimientos:

- EL CLIENTE es responsable de entregar al consultor de VISUALK toda la información necesaria para que el servicio se realice de manera adecuada.
- El CLIENTE deberá proporcionar al consultor de VISUALK una base de datos con las configuraciones necesarias para realizar la instalación de la localización, esta base deberá contener los datos maestros como el plan de cuentas y otras configuraciones como la determinación de cuentas de mayor entre otras.
- El CLIENTE otorgará y tramitará las autorizaciones y permisos necesarios para que el personal de VISUALK pueda efectuar los servicios materia de la presente propuesta.
- El cliente deberá correr con los gastos de movilidad (De Oficina Visual K al cliente y de Cliente a Oficina Visual K) y alimentación si los trabajos son realizados fuera de horario hábil.
- Las visitas al CLIENTE se contabilizarán mínimo de 4 horas de consultoría.
- El servicio de horas de consultoría deberán ser utilizadas en horario de oficina de Lunes a Viernes de 9 a 6pm, cualquier coordinación fuera del horario tendrá un recargo adicional.