

Cara Memulai Layanan Kurir Ceklis

1.	Lakukan riset pasar. □		
	a.	Perhatikan kebutuhan akan jasa kurir. \square	
	b.	Tentukan kelayakan layanan kurir. □	
2.	Tentu	kan tujuan bisnis Anda. □	
	a.	Lakukan ikhtisar rencana bisnis Anda. \square	
	b.	Buat rencana bisnis. □	
3.	Nama	i layanan kurir Anda. □	
	a.	Pilih nama yang mencerminkan nilai merek Anda. \square	
	b.	Desain logo Anda. □	
4.	Uraika	an dana yang Anda perlukan. □	
	a.	Tentukan keseluruhan biaya untuk memulai layanan kurir Anda. \Box	
	b.	Pelatihan. □	
	c.	Beli bahan bakar, kendaraan, dan peralatan lainnya \square	
	d.	Beli software. □	
	e.	Rekrut karyawan. □	
	f.	Beli peralatan.	
5.	Amanl	kan pendanaan.□	
	a.	Amankan modal awal Anda. \square	
	b.	Bootstrap. □	
	c.	Dapatkan bantuan dari teman dan keluarga. \square	
	d.	Mulai kampanye crowdfunding. \square	
	e.	Pinjam bank atau modal ventura. □	

<u>Ceklis Cara Memulai Layanan Kurir</u> ini dibuat oleh <u>Zarla</u>.



6.	Putuskan lokasi.		
	a.	Putuskan seberapa luas wilayah yang Anda butuhkan. \square	
7.	Temukan tempat yang tepat untuk kantor pusat layanan kurir Anda. \Box Perhatikan persyaratan hukum. \Box		
	a.	Putuskan struktur usaha. □	
	b.	Dapatkan izin usaha. □	
	C.	Dapatkan NPWP dan EFIN Usaha Dagang. \square	
	d.	Beli asuransi. □	
8.	Tetapkan tarif Anda. □		
	a.	Siapkan harga untuk layanan kurir Anda. □	
	b.	Tawarkan insentif untuk menarik pelanggan. □	
9.	Rekrut karyawan. □		
	a.	Putuskan jumlah karyawan yang dibutuhkan. \square	
	b.	Iklankan lowongan. \square	
	c.	Latih karyawan. □	
10.	Pasar	kan bisnis Anda. 🗆	
	a.	Ketahui target pasar Anda. □	
	b.	Gunakan media sosial. □	
	C.	Buat situs web. □	
	d.	Periklanan tradisional. □	
	e.	Referral. □	
	f.	Diskon. □	

