

Cara Memulai Bisnis Konsultan

Ceklis

1.	Putuskan apakah bisnis konsultan tepat untuk Anda. \Box		
	a.	Tentukan proposisi nilai Anda. \square	
	b.	Tentukan niche Anda. □	
2.	Tentukan target pasar Anda. □		
	a.	Validasi kebutuhan layanan Anda. □	
	b.	Lakukan riset pasar. □	
	C.	Identifikasi klien ideal Anda. \square	
3.	Bentu	k bisnis Anda. □	
	a.	Pilih nama bisnis dan daftarkan merek dagang Anda. \Box	
	b.	Pilih badan usaha. □	
	C.	Buat rencana bisnis. □	
	d.	Dapatkan NPWP dan EFIN Usaha Dagang. \square	
	e.	Buka rekening bank bisnis. \square	
	f.	Dapatkan asuransi. □	
	g.	Ajukan lisensi dan sertifikat yang dibutuhkan. \square	
	h.	Buat kontrak konsultan. □	
1	Aman	kan pendanaan. □	
٦.		•	
	a.	Hitung biaya awal. □	
	h	Danatkan kartu kredit hisnis □	



	С.	Jika bisa, danai bisnis Anda dengan tabungan. \square	
	d.	Ajukan pinjaman bank. □	
	e.	Dekati calon investor. □	
	f.	Temukan partner bisnis. \square	
5	Tontu	kan harga jasa. □	
J.			
	a.	Teliti pesaing Anda. □	
	b.	Pilih antara biaya per jam atau tarif per proyek. □	
6.	. Rekrut karyawan. □		
	a.	Tentukan jenis karyawan yang Anda butuhkan. □	
	b.	Rencanakan deskripsi pekerjaan. □	
	C.	Pasang iklan lowongan. □	
7.	Pasarkan bisnis Anda. □		
	a.	Identifikasi teknik marketing yang sesuai dengan bisnis Anda. \square	
	b.	Beri tahu teman dan kolega Anda tentang bisnis Anda. \square	
	C.	Buat situs web. □	
	d.	Gunakan media sosial. □	
8.	Mintal	lah referensi dari klien. □	
	a.	Buat templat email. □	
	b.	Hubungi calon referral Anda. □	

