

Auf der Suche nach dem 'Kunden'

Sebastian Nordhoff & Debora Siller 31. August 2015



Outline

Einleitung

Kosten

Gruppen: auf der Suche nach dem 'Kunden'

Wertversprechen

Einnahmearten

Einnahmeverteilung

Rechtliches

Übertragbarkeit



Language Science Press

-) aktiv seit 2014, Anschubfinanzierung durch DFG
-) nur Bücher, nur Spitzenforschung, nur Sprachwissenschaft
-) international, reihenbasiert
-) 9 veröffentlichte Bücher, >100 Interessensbekundungen
- > Bücher zwischen 100 und 800 Seiten
- Tieferes technisches Verständnis kann bei den Autoren nicht vorausgesetzt werden
- http://www.langsci-press.org
-) Förderungsbedingung: Entwicklung eines Geschäftsmodells





Geschäftsmodell

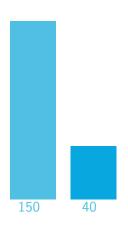
- Vision: wo wollen wir hin?
-) Akteure: wer kommt mit?
-) Kosten: was kostet das?
- > Einnahmearten: wie kriegen wir das Geld wieder rein?
-) Berechnungen







- Personal
-) Sachkosten
-) Derzeit ca. 10k€/Buch
-) perspektivisch 3,5k€
- ATEX-Satz autorenseitig
- Bei 50 Büchern/Jahr:
 - 150k€ Personalkosten
 -) 40k€ Sachkosten

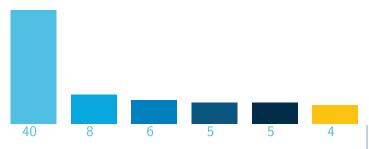


LangSci 5/30



Kostenverteilung

- Autorenbetreuung 40%
-) Herausgeber-Betreuung 8%
-) long tail: Feinsatz, Koordinierung PoD, Ausstattung, IT, Design, Marketing, Reise, Rechtsberatung, Steuerberatung, Verbrauchsmaterialien, Dokumentation, strategische Planung, Mittelakquise, ...



LangSci

Vergleich zu Kosten anderer Verlage

-) geringe Kosten
 -) Rechtsberatung: keine komplizierten Autorenverträge durch CC-BY
 - IT: keine aufwendige Zugangskontrolle, kein DRM, keine Rechnungslegung
 - http://bjoern.brembs.net/2014/07/are-we-paying-us3000-perarticle-just-for-paywalls/
-) kalkulatorische Schätzwerte können nach dem Vortrag eingesehen werden



-) Ein Kunde bezahlt etwas und erhält dafür eine Gegenleistung
- Autoren



-) Ein Kunde bezahlt etwas und erhält dafür eine Gegenleistung
-) Autoren
- \ Leser



- > Ein Kunde bezahlt etwas und erhält dafür eine Gegenleistung
- Autoren
-) Leser
-) Bibliotheken





-) Ein Kunde bezahlt etwas und erhält dafür eine Gegenleistung
- Autoren
- \ Leser
-) Bibliotheken
-) Universitäten





-) Ein Kunde bezahlt etwas und erhält dafür eine Gegenleistung
-) Autoren
- \ Leser
-) Bibliotheken
- \ Universit\u00e4ten
- > Fachgesellschaften



- > Ein Kunde bezahlt etwas und erhält dafür eine Gegenleistung
- Autoren
-) Leser
-) Bibliotheken
-) Universitäten
- > Fachgesellschaften
-) (Staat)



-) Ein Kunde bezahlt etwas und erhält dafür eine Gegenleistung
- Autoren
- \ Leser
-) Bibliotheken
-) Universitäten
-) Fachgesellschaften
-) (Staat)
- > Bezahler und Nutznießer fallen nicht unbedingt zusammen







Autoren	\rightarrow
Leser	\rightarrow
Bibliotheken	\rightarrow
Universitäten	\rightarrow
Fachgesellschaften	\rightarrow
(Staat)	\rightarrow





```
\begin{array}{lll} {\sf Autoren} & \to & {\sf Sichtbarkeit, Karma} \\ {\sf Leser} & \to & \\ {\sf Bibliotheken} & \to & \\ {\sf Universit\"aten} & \to & \\ {\sf Fachgesellschaften} & \to & \\ {\sf (Staat)} & \to & \\ \end{array}
```





LangSci





Wertversprechen

Autoren	>
Leser	>
Bibliotheken	>
Universitäten	>
Fachgesellschaften	>
(Staat)	

→ Sichtbarkeit, Karma
 → Zugang, Nachnutzung
 → Zugang zu Wissen, Kostensenkung





(Staat)

Wertversprechen

 \rightarrow





Wertversprechen

 \rightarrow

Autoren Leser Bibliotheken Universitäten Fachgesellschaften (Staat)

→ Sichtbarkeit, Karma
 → Zugang, Nachnutzung
 → Zugang zu Wissen, Kostensenkung
 → Schaffung von Wissen, Kostensenkung
 → Förderung wissenschaftlichen Austausches





Wertversprechen

Autoren Leser Bibliotheken Universitäten Fachgesellschaften (Staat)

→ Sichtbarkeit, Karma
 → Zugang, Nachnutzung
 → Zugang zu Wissen, Kostensenkung
 → Schaffung von Wissen, Kostensenkung
 → Förderung wissenschaftlichen Austausches
 → Volksbildung, Kostensenkung







1. Publikationsgebühren



- 1. Publikationsgebühren
- $2. \ Individual mit glied schaften$



- 1. Publikationsgebühren
- 2. Individualmitgliedschaften
- 3. institutionelle Mitgliedschaften



- 1. Publikationsgebühren
- 2. Individualmitgliedschaften
- 3. institutionelle Mitgliedschaften
- 4. Spenden

- 1. Publikationsgebühren
- 2. Individualmitgliedschaften
- 3. institutionelle Mitgliedschaften
- 4. Spenden
- 5. Printmarge



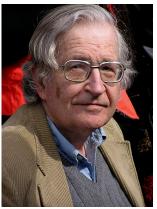
- 1. Publikationsgebühren
- 2. Individualmitgliedschaften
- 3. institutionelle Mitgliedschaften
- 4. Spenden
- 5. Printmarge
- 6. (Grundfinanzierung)

- 1. Publikationsgebühren
- 2. Individualmitgliedschaften
- 3. institutionelle Mitgliedschaften
- 4. Spenden
- 5. Printmarge
- 6. (Grundfinanzierung)

Je mehr Einnahmearten, desto mehr Verwaltungsaufwand!



- Gruppe **Autor**
-) Höhe 3500€
-) no-questions-asked-waiver
- Falls Autoren Zugang zu Fördermitteln haben, sollte man diese nicht verfallen lassen



CC-BY Duncan Rawlinson http://flickr.com/photos/thelastminute/97182354/in/set-72057594061270615/

LangSci







- Gruppe Leser
- regelmäßige Förderung mit frei wählbarem Betrag
- > vorgeschlagen: 30€/Jahr



Institutionelle Mitgliedschaften

- Gruppe Universitäten;
 Bibliotheken
-) gestaffelte Preise nach Größe der Institution und Wirtschaftskraft des Landes
- Modell von OpenLibHums, Arxiv









- Gruppe Leser; Autoren
-) einmalige Förderung mit beliebigem Betrag
- > steuerlich absetzbar



CC-BY-NC

https://www.flickr.com/photos/sarahamina/4510470695/in/photolist-3J6EhQ-agwAjL-88vZmn-7SzkWv-7SCC4E-7SzkN8-dazm1i-Q2Ec2-4uPzV6-4uTAqh-5pWZZL-7oG5C5-iGdNBU-qV4kMC | LangSci



- Gruppe Leser;
 Bibliotheken
- \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]
 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

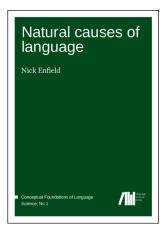
 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]

 \[
 \]
-) Endkosten pro Buch: 30–60€







- Nicht Teil dieses Geschäftsmodells
- Begründung: Verbreitung von Forschungsergebnissen sollte eine hoheitliche Aufgabe sein





Kosten- und Einnahmeberechnung

-) ca. 40 Variablen
- **bekannt**: Tariftabellen, Steuersätze, Supporter
-) gut schätzbar: Aufwand einzelner Arbeitschritte, Einreichungszahlen
-) **unbekannt**: Spendenbereitschaft, Fördermitgliedschaften, Autorengebührenquote



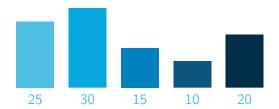




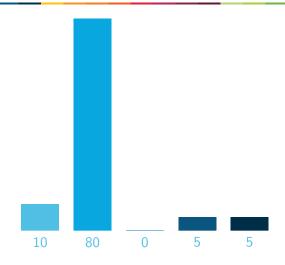






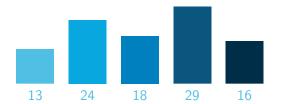














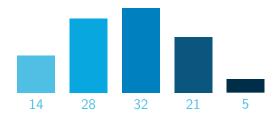
Einnahmeverteilung: so nicht

Einnahmeverteilung





Angenommene Verteilung für 2020



Evaluation

- Die derzeitigen Annahmen sind ungenau
- Nachjustierung, sobald genauere Zahlen verfügbar werden
- > Eventuell Anpassung der Strategie





Globaler Nutzen, lokale Kosten und Jurisdiktion





 ${\sf CC\text{-}BY\text{-}SA;\;ODbL\;OpenStreetMap\;Foundation}$

CC-BY-SA https://commons.wikimedia.org/wiki/File:Melik_Ohanian_Futuring_%28Planet%29_2011.jpg

LangSci 25/30

Globaler Nutzen, lokale Kosten und Jurisdiktion

-) können wir Spendenbescheinigungen nach norwegischem Recht ausstellen?
- > sind anonyme Spenden via Flattr o. ä. mit deuschen Verwaltungsvorschriften vereinbar?
-) wie können Printmargen verbucht werden, wenn diese vom Dienstleister in den USA in USD angewiesen werden, bei der Uni aber in EUR ankommen und der Dienstleister sich weigert, die Kostenstelle in den Betreff der Überweisung zu schreiben?
- \Rightarrow ab welcher Höhe deckt eine Spende ihren Verwaltungsaufwand?
 -) Reduzierung des Verwaltungsaufwandes durch Gründen eines Fördervereins

Rechtsform

- Die Unternehmung sollte agil handeln können
- Die Unternehmung soll betriebswirtschaftlich verantwortlich handeln
-) Die Unternehmung soll kostendeckend arbeiten
-) Die Rechtsform sollte auf keinen Fall profitorientiert sein
 - Verkauf von Prestige
 -) Bei Erfolg: Profitmaximierung \rightarrow Anhebung der Preise
-) gewählte Rechtsform: "Betrieb gewerblicher Art" an der Freien Universität Berlin

Übertragbarkeit

- > scholar-owned publishing
 -) starke Markenbildung; Marke nicht im Besitz profitorientierter Unternehmen
-) autarkes Reihenmodell
- > Einbindung der Community
- > Finanzierungskonzept grundsätzlich übertragbar
 -) allerdings wohl demnächst heißer Wettkampf um Födermitgliedschaften
- kalkulatorische Zahlen als Grundlage für ähnliche Projekte, sobald empirisch unterfüttert



- Autoren behalten ihr Copyright
- Alle Werke stehen unter freier Lizenz nach opendefintion.org (CC-BY)
- Quellcodes aller Bücher und Softwarebestandteile sind vollständig auf github zur Nachnutzbarkeit verfügbar
- Betriebswirtschaftliche Zahlen werden veröffentlicht, sobald diese belastbar vorliegen
- Geschäftsprozesse werden in geeigneter Weise zur Nachnutzung bereitgestellt (z. B. heute)



Vielen Dank

