

La empresa eMODA se dedica a la comercialización de ropa y complementos por internet. A **31/12/2016** presenta el siguiente balance de cierre:

<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>25.000,00</b>	<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>135.000,00</b>
Inmovilizado intangible	5.000,00	Capital Social	3.000,00
Aplicaciones Informaticas	10.000,00	Reservas Legal	1.000,00
(Amortización acumulada del Inm.Intangible)	-5.000,00	Reservas voluntarias	6.000,00
<b>Inmovilizado material</b>	<b>20.000,00</b>	Resultado del ejercicio (Bº o Pº)	125.000,00
Elementos de Transporte	30.000,00		
(Amortización acumulada del Inm.Material)	-10.000,00		
		<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>30.000,00</b>
		Préstamos a largo plazo entidades crédito	30.000,00
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>165.000,00</b>	Deudas a LP con Entidades de Credito	30.000,00
Existencias	100.000,00		
Productos terminados	100.000,00	<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>25.000,00</b>
<b>Deudores comerciales</b>	<b>35.000,00</b>	Préstamos bancarios a corto plazo	5.000,00
Clientes	35.000,00	Deudas a CP con Entidades de Credito	5.000,00
<b>Efectivo y otros activos líquidos</b>	<b>30.000,00</b>	<b>Acreedores comerciales (proveedores)</b>	<b>20.000,00</b>
Bancos	30.000,00	Proveedores	15.000,00
		Acreedores por prestacion de servicios	5.000,00
<b>Total activo</b>	<b>190.000,00</b>	<b>Total pasivo + Patrimonio Neto</b>	<b>190.000,00</b>

Además presenta las siguientes partidas de PyG a **31.12.2016**:

Datos de PyG ( en €)	Importe. 31.12.16
Ventas	275.000,00
Compras de mercaderias( productos terminados)	125.000,00
Rappels sobre compras	15.000,00
Servicios de profesionales independientes	10.000,00
Gastos de Amortizacion	5.000,00
Sueldos y salarios	20.000,00
Gastos financieros	4.000,00
Impuesto sobre beneficios	1.000,00

Se sabe además que a **31 de Diciembre de 2015**, presentaba, entre otras, las siguientes partidas:

Datos de balance ( en €)	Importe. 31.12.15
Clientes	25.000,00
Proveedores	25.000,00
Acreedores por prestacion de servicios	2.000,00
Existencias de Productos terminados	180.000,00

**IVA: 21%**

**Se pide:**

**1.- Calcular la rentabilidad Económica, rentabilidad financiera y rentabilidad de las ventas a 31.12.2016**

**2.- Calcular el periodo medio económico y financiero durante el ejercicio 2016**

Datos de PyG ( en €)	Importe. 31.12.16
Ventas	275.000,00
Compras de mercaderias( productos terminados)	125.000,00
Rappels sobre compras	15.000,00
Servicios de profesionales independientes	10.000,00
Gastos de Amortizacion	5.000,00
Sueldos y salarios	20.000,00
<b>BAII</b>	<b>130.000,00</b>
Gastos financieros	4.000,00
<b>Rdo FINANCIERO</b>	<b>-4.000,00</b>
<b>BAI</b>	<b>126.000,00</b>
Impuesto sobre beneficios	1.000,00
<b>RDO NETO</b>	<b>125.000,00</b>

rentabilidad Financiera ( ROE)	=	$\frac{\text{Beneficio Neto}}{\text{Fondos Propios}}$	
rentabilidad Financiera ( ROE)	=	$\frac{125.000,00}{135.000,00}$	= 92,59%

rentabilidad Economica ( ROI/ROA)	=	$\frac{\text{BAIT}}{\text{Activo Total}}$	
rentabilidad Economica ( ROI/ROA)	=	$\frac{130.000,00}{190.000,00}$	= 68,42%

Rentabilidad de las ventas	=	$\frac{\text{Beneficio Neto}}{\text{ventas netas}}$	=
Rentabilidad de las ventas	=	$\frac{125.000,00}{275.000,00}$	= 45,45%

<b>1.- Días almacen Mat.Primas</b>			
( tiempo que se tarda en suministrar las MMPP)			
ROTACIÓN DE MATERIAS PRIMAS(R1)	=	$\frac{\text{Consumo M.P.}}{\text{Saldo Medio anual mmpp}}$	
T1	=	$\frac{365}{R1}$	

Saldo medio de MMPP	=	$\frac{180.000 + 100.000}{2}$	= 140.000,00
---------------------	---	-------------------------------	--------------

mo de MMPP:  $180000+125000-15000=\text{consumos} + 100.000$   
Consumos = 190.000,00

ROTACIÓN DE MATERIAS PRIMAS(R1)	=	$\frac{190.000,00}{140.000,00}$	= 1,36	
T1	=	$\frac{365,00}{R1}$	= 268,95	días

4.- Dias cobro clientes				
( tiempo que se tarda en cobrar)				
ROTACIÓN DE CLIENTES (R4)	=	VENTAS NETAS(1,21)		
		Sal. Med.Cuentas a cobrar		
T4	=	365		
		R4		
VENTAS NETAS(1,21)	=	332.750,00		
Saldo medio de Clientes	=	$\frac{25.000 + 35.000}{2}$	=	30.000,00
ROTACIÓN DE CLIENTES (R4)	=	$\frac{332.750,00}{30.000,00}$	=	11,09
T4	=	32,90758828	días	

5.- Dias pago proveedores				
( tiempo que se tarda en pagar)				
ROTACIÓN DE PROVEEDORES (R5)	=	COMPRAS NETAS(1,21)		
		Sal. med. Cuentas a pagar		
T5	=	365		
		R5		
COMPRAS NETAS(1,21)	=	133.100,00		
Saldo medio de Proveedores	=	$\frac{25.000 + 15.000}{2}$	=	20.000,00
ROTACIÓN DE PROVEEDORES(R5)	=	$\frac{133.100,00}{20.000,00}$	=	6,66
T5	=	54,84598047	días	

Existencias Iniciales + Compras = Salidas( consumos) + Existencias Finales

PMM economico	=	301,85	días
PMM financiero	=	247,01	días