La sociedad CALZADOSA se dedica a la comercialización de dos tipos de productos:

- •Zapatillas deportivas
- •Sandalias de paseo

CALZADOSA presenta a 31.12.2014, entre otras partidas, la siguiente información:

Datos de PyG ( en €)	Importe. 31.12.14
Ventas Zapatillas	550.000,00
Ventas de Sandalias	300.000,00
Devoluciones de ventas de Zapatillas	25.000,00
Devoluciones de ventas de Sandalias	20.000,00
Compras de Zapatillas	220.000,00
Compras de Sandalias	90.000,00
Devoluciones de compras de Zapatillas	10.000,00
Rappels sobre compras de Zapatillas	11.000,00

Datos de balance ( en €)	Saldo 01.01.14	Saldo 31.12.14
Clientes de Zapatillas	15.000,00	0,00
Clientes de Sandalias	5.000,00	3.000,00
Proveedores de Zapatillas	45.000,00	55.000,00
Proveedores de Sandalias	20.000,00	5.000,00
Acreedores por prestacion de servicios	5.000,00	10.000,00
Proveedores, efectos comerciales a pagar de Zapatillas	0,00	2.500,00
Existencias de Zapatillas	45.000,00	20.000,00
Existencias de Sandalias	25.000,00	20.000,00

**IVA: 21%** 

• Se pide:

 Calcular el periodo medio de maduración económico y financiero de cada uno de los productos que vende CALZADOSA

#### 1.- Dias almacen Mat. Primas ZAPATILLAS

(tiempo que se tarda en suministar las MMPP)

		•
ROTACIÓN DE		Consumo MMPP
MATERIAS PRIMAS(R1)	=	Saldo Medio anual mmpp
T1		365
	=	R1

Saldo medio de MMPP	=	45.000 + 20.000	=	32.500,00
		2		

ROTACIÓN DE	_	224.000,00		4 00
MATERIAS PRIMAS(R1)	=	32.500,00	=	6,89
T1		365,00		E2 04
	=	R1	=	52,96

dias

#### 1.- Dias almacen Mat. Primas SANDALIAS

(tiempo que se tarda en suministar las MMPP)

ROTACIÓN DE	_	Consumo MMPP
MATERIAS PRIMAS(R1)	=	Saldo Medio anual mmpp
T1		365
"	=	R1

Saldo medio de MMPP	=	25.000 + 20.000 2	• =	22.500,00
---------------------	---	----------------------	-----	-----------

ROTACIÓN DE	_	95.000,00		4 22
MATERIAS PRIMAS(R1)	=	22.500,00	=	4,22
T1		365,00	_	04 15
	=	R1	=	86,45

dias

4 Dias cobro client	es ZAPATILLAS				
( tiempo que se tar	da en cobrar)				
ROTACIÓN DE	=	VENTAS NETAS (1,21)	Ventas netas	525.000,00	
CLIENTES (R4)		Sal. Med.Cuentas a cobrar			
T4		365			
14	=	R4			
ROTACIÓN DE		525.000(1,21)			
CLIENTES (R4)	=	Sal. Med.Cuentas a cobrar			
Saldo medio de cuentas a cobrar		15.000 + 0		7 500 00	
Saldo filedio de cuelitas a cobial	=	2	=	7.500,00	
DOTACIÓN DE CLIENTES		635.250,00	635.250,00	04.70	
ROTACIÓN DE CLIENTES	=	7.500,00	=	84,70	
TA		365,00		4.01	ال.
T4	=	84,70	=	4,31	di

4 Dias cobro clie	entes SANDALIAS				
( tiempo que se	tarda en cobrar)				
ROTACIÓN DE	=	VENTAS NETAS (1,21)	Ventas netas	280.000,00	
CLIENTES (R4)		Sal. Med.Cuentas a cobrar			
Τ4		365			
T4	=	R4			
ROTACIÓN DE		280.000(1,21)			
CLIENTES (R4)	=	Sal. Med.Cuentas a cobrar			
C. I. I. and P. alice and the control of		5.000 + 3.000		4 000 00	
Saldo medio de cuentas a cobrar	=	2	=	4.000,00	
DOTA OLÓNI DE OLUENTES		338.800,00		0.4.70	
ROTACIÓN DE CLIENTES	=	4.000,00	=	84,70	
		365,00			
T4	=	84,70	=	4,31	(

dias

5 Dias pago provee	edores ZAPATILLAS			
( tiempo que se t	tarda en pagar)			
ROTACIÓN DE		COMPRAS NETAS (1,21)	compras netas	199.000,00
PROVEEDORES (R5)	=	Sal. med. Cuentas a pagar		
T5		365		
10	=	R5		
Caldo modio do quantos a nagar		45000 + 0 +55000 + 2500	_	E1 2E0 00
Saldo medio de cuentas a pagar	=	2	=	51.250,00
ROTACIÓN DE		199.000(1,21)		
PROVEEDORES (R5)	=	Sal. med. Cuentas a pagar		
ROTACIÓN DE		240.790,00	_	4.70
PROVEEDORES (R5)	=	51.250,00	' <u>=</u>	4,70

T5

dias

77,69

365,00

4,70

5 Dias pago prove	edores SANDALIAS			
( tiempo que se	tarda en pagar)		' _	
ROTACIÓN DE		COMPRAS NETAS (1,21)	compras netas	90.000,00
PROVEEDORES (R5)	=	Sal. med. Cuentas a pagar		
T5		365		
13	=	R5		
Calda madia da quentas a nagar		20.000 + 5.000	_	12 500 00
Saldo medio de cuentas a pagar	=	2	=	12.500,00
ROTACIÓN DE		90.000(1,21)		
PROVEEDORES (R5)	=	Sal. med. Cuentas a pagar		
ROTACIÓN DE		108.900,00		0.71
PROVEEDORES (R5)	=	12.500,00	=	8,71
Tr		365,00		41.00
T5	=	8,71	=	41,90

PMM economico ZAP	=	57,27	dias
PMM financiero ZAP	=	-20,42	dias
PMM economico SAN	=	90,76	dias

PMM financiero SAN

dias

48,86