

	<b>Wat wordt er aangeboden?</b>	<b>Soort product</b>
<b>Add on</b>	Product of dienst	Confectie met opties om te personaliseren
<b>Affiliation</b>	Platform	Confectie
<b>Aikido</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Auction</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Barter</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Cash machine</b>	Product of dienst	Maatwerk
<b>Cross selling</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Crowdfunding</b>	Product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Crowdsourcing</b>	Product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Customer Loyalty</b>	Product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Digitization</b>	Online product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Direct Selling</b>	Producten	Confectie
<b>E-commerce</b>	Product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Experience Selling</b>	Product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Flat rate</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Fractional Ownership</b>	Producten	Confectie
<b>Franchising</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Freemium</b>	Dienst	Confectie
<b>From-push-to-pull</b>	Product of dienst	Confectie met mogelijkheden tot personalisatie
<b>Guaranteed Availability</b>	Product of dienst	Confectie

<b>Hidden revenue</b>	Product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Ingredient Branding</b>	Producten	Confectie
<b>Integrator</b>	product of dienst	confectie
<b>Layer Player</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Leverage customer data</b>	Data	Confectie
<b>License</b>	Ontwikkeling	Confectie
<b>Lock-in</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Long Tail</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Make more of it</b>	Informatie en kennis	Maatwerk
<b>Mass Customization</b>	Producten	Maatwerk
<b>No frills</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Open Business Model</b>	Informatie en kennis	Confectie en maatwerk
<b>Open source</b>	Informatie en kennis	Confectie en maatwerk
<b>Orchestrator</b>	Alles	Confectie
<b>Pay per use</b>	Dienst	Confectie en maatwerk
<b>Pay what you want</b>	Product of dienst	Confectie en maatwerk
<b>Peer-to-peer</b>	Platform	Netwerk
<b>Performance Based Contracting</b>	Producten	Confectie
<b>Razor and blade</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Rent Instead of Buy</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Revenue sharing</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Reverse Engineering</b>	Producten	Confectie en maatwerk
<b>Reverse innovation</b>	Product of dienst	Confectie
<b>Robin Hood</b>	Producten	Confectie

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

Prijstelling	Doelgroep	Wie betaald
Goedkoop met extra's tegen betaling	Iedereen	Consument
Pay-per-sale of pay-per-display	Iedereen	Verstrekker van producten
Tegen een vaste prijs	Klanten die tegen de mainstream in willen gaan.	Consument
Tegen het hoogste bod	Iedereen	Consument
Gratis met een andere vorm van betaling die waardevol is voor de sponsorende organisatie	Doelgroep van een bepaald product of dienst	Producent
Betalen vóór productie	Iedereen	Consument
Producten tegen een vaste prijs, daarnaast het aanbod uitbreiden met producten uit een andere sector.	Iedereen	Consument
Betalen vóór productie	Investeerders die het idee willen ondersteunen.	Investeerders
Een anonieme crowd inzetten om een oplossing te vinden. hier betaal je degene met de oplossing voor	Iedereen	Consument
Klanten zijn vrijwillig gebonden aan het bedrijf, dat toekomstige inkomsten beschermt.	Klanten	Consument
Verschillend	Iedereen	Consument of producent of investeerders
Direct producten kopen bij de fabrikant/serviceprovider.	Iedereen	Consument
Minder kosten voor marketing	Gebruikers van internetdiensten	Consument
Door de klantervaring mee te nemen in het product of dienst opent dit de deur voor een hogere klantvraag en evenredige verhoging van de prijzen.	Klanten	Consument
Abonnementsdienst, vaste geldstroom per periode	Iedereen	Consument
Minder kapitaalcrachtige consumenten gaan samen product kopen en delen het gebruik ervan.	Minder kapitaalactige consumenten	Consument
Gebruik maken van de reputatie van een concept. Deel afdragen aan franchisegever	Iedereen	Consument
Het basisgedeelte wordt gratis weggeven in de hoop dat consumenten voor de extra tools gaan betalen.	Iedereen	Consument en bedrijven
flexibele keten waarin makkelijk aanpassingen aan het product kunnen worden gedaan om in te spelen op de klantenwens	Iedereen	Consument
Producten of diensten zijn altijd beschikbaar	Iedereen	Consument

Om de kosten laag te houden laat de	Iedereen	Consument en
Er wordt een ander brand, component	Iedereen	Consument
Gericht op waardecreatie zorgen voor	Iedereen	Consument
Een gespecialiseerd bedrijf dat zich beperkt tot het aanbieden van één waardetoevoegende stap voor verschillende waardeketens.	Iedereen	Consument
Data doorverkopen aan een derde partij of	Bedrijven	Consument
Gericht op het ontwikkelen van intellectueel	Fabrikanten	Fabrikanten,
Als een klant eenmaal een product gebruikt	Iedereen	Consument
Bedrijven kunnen winste behalen uit de verkoop van kleine hoeveelheden, moeilijk te vinden artikelen, aan veel klanten. In plaats van alleen grote volumes van een beperkt aantal populaire artikelen te verkopen.	Iedereen	Consument
Verkoop van kennis aan andere bedrijven	bedrijven	Partners
Binnen de massaproductie van het product	Iedereen	Consument
Alleen het hoognodige aanbieden rond het	Iedereen	Consument
In open bedrijfsmodellen wordt samenwerking met partners in het ecosysteem een centrale bron van waardecreatie.	Leveranciers, klanten, partners	Iedereen
Platform dat kennis en informatie gratis	Iedereen	-
Binnen dit model ligt de focus van het bedrijf op de kerncompetenties in de waardeketen. De andere waardeketensegmenten worden uitbesteed en actief gecoördineerd.	Partners, bedrijven	Levranciers, bedrijven
Je betaald per keer dat je het gebruikt	Iedereen	Consument
De koper betaalt elk gewenst bedrag voor	Iedereen	Consument
Je bent een tussenschakel tussen bedrijven	Iedereen	Consument
Men betaald voor het gebruik/service. Hoe vaker je print, hoe meer je betaald.	Iedereen	Consument, bedrijven
Goedkoop basisproduct met dure	Iedereen	Consument
De klant koopt geen product, maar huurt het in plaats daarvan.	Iedereen	Iedereen
Samenwerken met concurrenten en partners	Iedereen	Consument
Dit patroon verwijst naar het verkrijgen van het product van een concurrent, het uit elkaar halen en het gebruiken van deze informatie om een vergelijkbaar of compatibel product te produceren.	Iedereen	Consument
ontwikkelen van producten voor opkomende	Iedereen	Consument
Hetzelfde product of dezelfde dienst wordt	Iedereen	Consument

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

Voorbeeld	Marketing						
Ryanair	Veel						
Amazon, Pinterest	Weinig						
Cirque du Soleil, The Body Shop	Veel						
Ebay	Weinig						
Pepsi	Veel						
Dell	Weinig						
Ikea, Aldi	Veel						
Brainpool, Pebble Technology	Weinig						
Cisco	Weinig						
American Airlines, Payback	Veel						
Netflix, Facebook	Veel						
Tupperware, Nestlé	Veel						
Asos, Dell	Veel						
Swatch, Red Bull	Veel						
Netflix,	Veel						
Homebuy, Funshare	Weinig						
McDonalds, Subway	Veel						
Spotify, Dropbox	Veel						
Zara, Dell	Veel						
ABB Turbo Systems	Weinig						

Google	Veel						
Shimano, Bosch	Veel						
Ford	Weinig						
PayPal, Amazon Web Services	Veel						
Google, Twitter	Weinig						
IBM, Max Havelaar							
Lego, Gillette	Veel						
Amazon Store, iTunes	Veel						
Porsche	Weinig						
My Unique Bag en	Weinig						
Aldi	Weinig						
Valve Corporation, Abril	Weinig						
Wikipedia	Weinig						
Bharti Airtel	Weinig						
OV	Veel						
Humble Bundle,	Weinig						
Ebay	Weinig						
Xerox	Weinig						
Gillette	Veel						
Flexpetz, Car2Go	Weinig						
Iphone	Veel						
Pelikan, Denner	Weinig						
Nokia	Veel						
Shoes, Warby Parker	Weinig						

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]



[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]