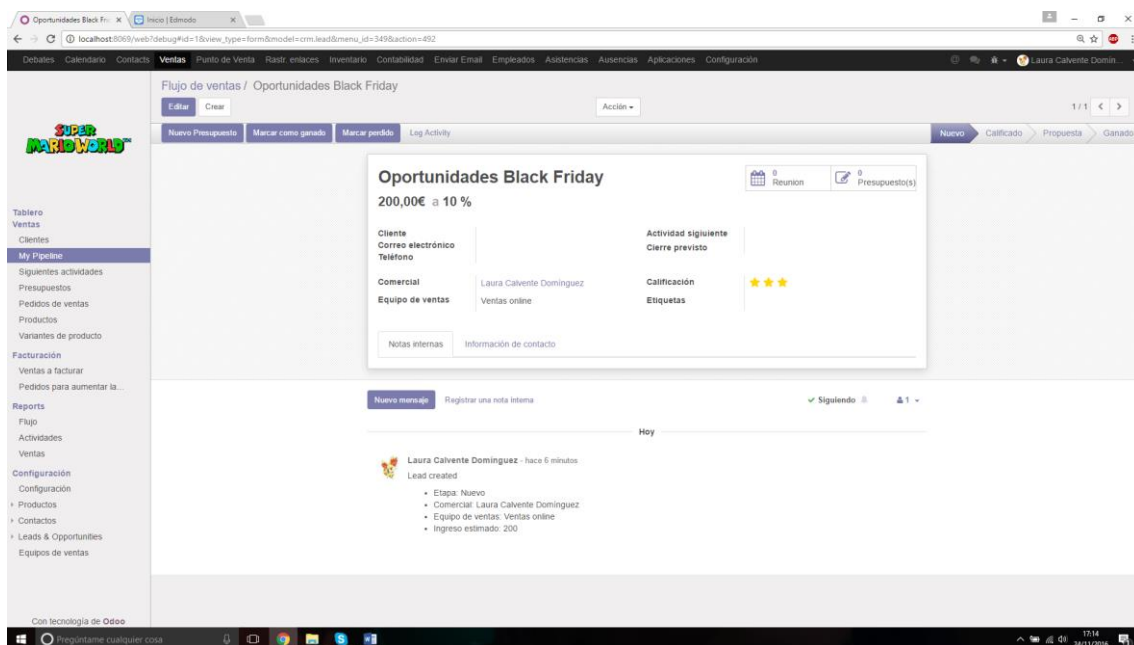
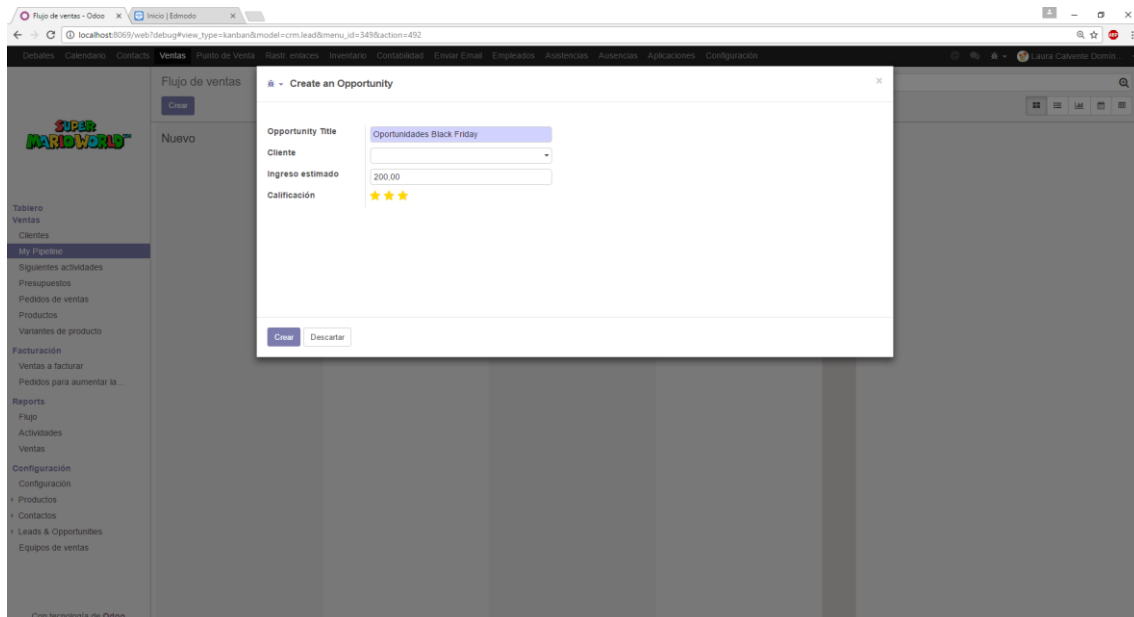


Odoo-CRM- 2. Leads and Opportunities

Creando una iniciativa.



Flujo de ventas / Nuevo

rebas en compras espirituales por navidad

Ingreso estimado: 30000000 Probabilidad: 100 %

Cliente: Antonio Carlos Ordoñez Actividad siguiente: [dropdown]
 Correo electrónico: antonio@gmail.com Cierre previsto: 10/01/2017
 Teléfono: [input]
 Comercial: Laura Calvente Domínguez Calificación: ★★☆☆
 Equipo de ventas: Ventas Fiestas Etiquetas: [dropdown]

Notas internas: [input]
 Información de contacto: [input]

Oportunidad de venta.

Flujo de ventas / rebajas en compras espirituales por navidad / Nuevo

Nuevo

Cliente: Antonio Carlos Ordoñez Fecha de pedido: 24/11/2016 18:35:15
 Fecha de caducidad: 28/12/2016
 Condiciones de pago: 30 días netos

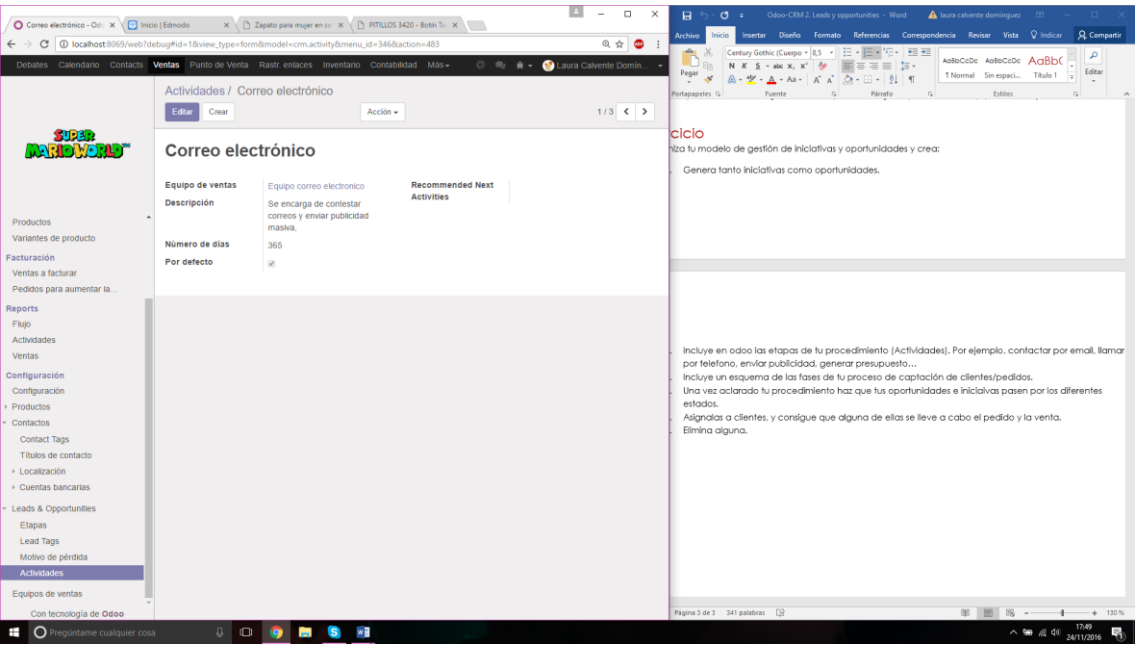
Producto	Descripción	Ctdad pedida	Entregado	Facturado	Precio unitario	Impuestos	Subtotal
Desarrollo videojuegos retro	Desarrollo videojuegos retro	1,000	0,000	-1,000	300.00	S_IVA21	300.00
Diseño Planos	Diseño Planos Planos de casas, edificios, locales ...	1,000	0,000	0,000	2,000.00	S_IVA21	2,000.00

Añadir un elemento

Establezca los términos y condiciones por defecto en los ajustes de su compañía.

Base imponible: 2,300.00€
 Impuestos: 483.00€
Total: 2,783.00€ (actualizar)

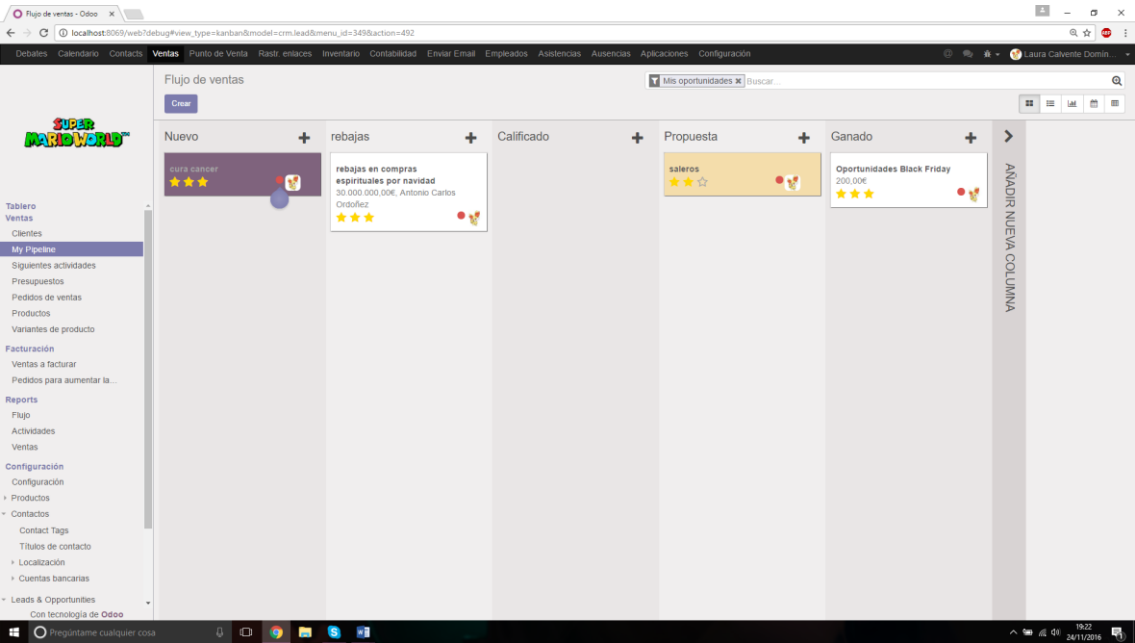
Implementando las actividades.



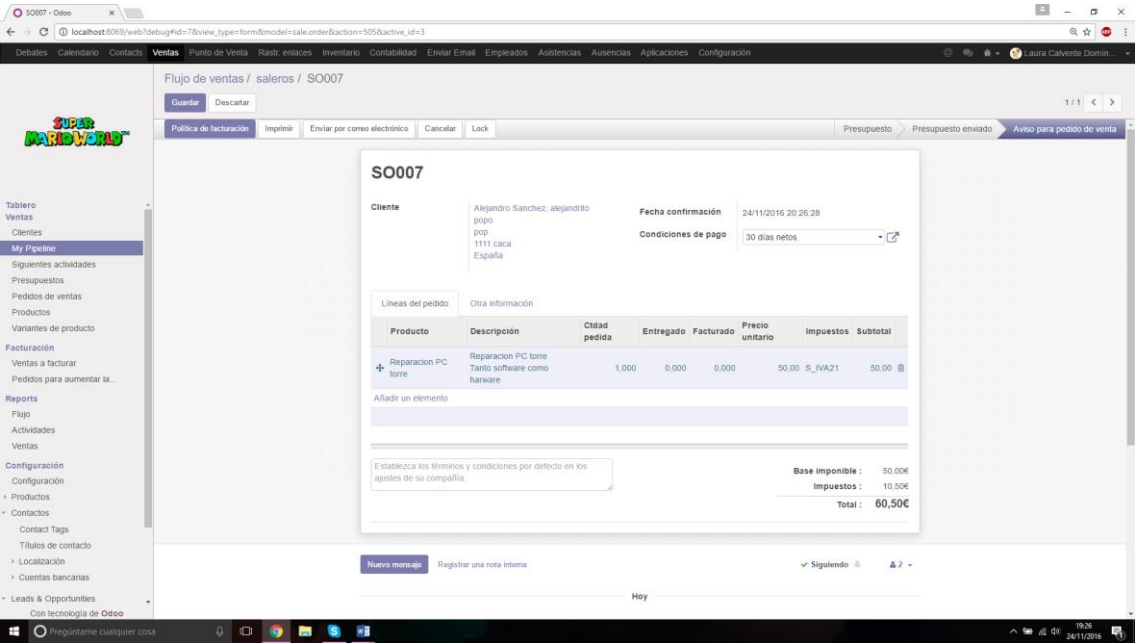
Esquema de captación de clientes/pedidos



Diferentes estados de los procedimientos.



Llevamos una a compra.



Elimino 1.

