# 求职训练营之选择篇

各位大家好，首先欢迎各位能来我们的《求职训练营》，第一次开课，大家就能来，我还是挺感谢大家的。本来是预计能来20多人就可以了，来了接近40人，也让我挺有压力的。不管怎样，还是欢迎大家的到来。

因为大家的背景不同，现在所处的阶段不同（有的现在已经工作几年，有的现在还是在校大学生、研究生），面临的选择也就不同，所以，我们今天主要讲的是，如果做出正确的职业选择。

可能大家觉得，这跟我的预期不太一致，大家先不要着急，我们这只是一堂课，后面还有好几堂课呢，有的是时间来讲解求职的一些细节。

好！职业选择篇，大家觉得有哪些选择呢？大家可以先停上半分钟，你能想到的选择的角度有哪些？

作为一个进入职场六年多的职场老人，我现在回头看的话，职场的选择，可以由四个选择的维度，它们依次细分：**选择行业、选择公司、选择岗位、选择业务**。如果再加一个跟它们都有交集的选择：选择城市。现在我们就从这几个角度，给大家依次讲解一下。

## 选择行业

按理说，行业选择不该在我们的求职训练营里讲，但前面跟大家交流的时候，有些同学面临转行、有些同学都是在校生所以这里也讲一下行业选择问题。

古话说“男怕入错行，女怕嫁错郎”，现代社会，男女都一样，男女都怕入错行，基本上都离不开职场。现代流行的一句话：站在风口上，猪都能飞起来。这说明一点，行业不同，薪水待遇等，几乎是千差万别的。

大家肯定听周围说过类似的话：某某行业就是好，是个人都能月薪多少万，工作几年就能买车买房；出差星级酒店、差补都能拿到手软。等等等等吧。

注意，行业会带动公司，你进入了一个赚钱的行业，即使不是核心岗位，待遇也比不赚钱的行业薪水要高的多。

给大家举三个例子：

1. 4G 普及开来以后。移动互联网呈现爆炸式的增长。大家耳熟能详的，彻底改变人们生活方式的这几个公司，都是移动互联网后起来的，比如美团、滴滴、字节跳动（抖音）。现在是短视频行业非常的火，对吧。你看抖音、快手、甚至微信里视频号，现在只要是在这个行业里，不管哪种职位，你的薪水都是在平均水平以上的。你是开发你是运营，你是HR，不管你什么岗位，你只要在这个行业里公司内，薪水肯定不低的。但放到十年前呢，4G 还没开始大规模应用的时候，视频方面的人才，是不值钱的。过去十年，这个行业普遍薪水年涨薪15%不止的。注意哈，这里是过去连续十年，这里是平均涨薪啊。
2. 芯片行业。芯片行业，是最近这两年开始热起来的哈。因为国家支持嘛，以前我们都是从国外进口芯片，大概有70%的芯片是进口的，现在美国跟中国的贸易战升级成科技战后，不让给中国一些公司供应芯片了，这个时候国家想要大力发展芯片行业，国家给钱给地免税少税，要求未来的一段时间，国产自研芯片供应量达到 70%，进口占30%，这是个巨大巨大的市场。所以，有很多的热钱往这个行业里涌，这时候的岗位需求就特别特别多。尤其是前期进来，会非常容易。
3. 教培行业。教育培训行业。国家希望给孩子们减负，不让办校外辅导了，教培行业非常艰难，我们可以看下新东方的股价，半年时间从19块钱->1.9元；好未来股价从90块钱，跌到了5块钱。前几天字节跳动把 。我们不讨论这个决定的对错哈。我们只关心作为求职者，这个行业是不是能进，基本上就是不能进了。

注意哈，我这里举的是两个极端的例子，大家选择的行业，可能没有这么极端，但你可以通过这个思路来看行业。如果这个行业不赚钱，或者赚钱比较少。你进去后，能赚打钱的概率，是非常非常小的。这里给出几个看行业的几个指标：这是朝阳行业/夕阳行业，这是资本愿意进入的新型行业/传统行业，这是离钱进的行业/离钱远的行业。

最后，给出一个关于行业分析的研究报告的帖子：知乎，搜索：在哪里能找到各行业的分析研究报告？

你的每一个准备，每一步分析，都会在求职面试的过程里用到，比如，你分析了你的意向行业后，面试时，面试官问你：你为什么选择我们公司、我们岗位？你说：我从三个角度分析一下，XX行业未来的前景是很好的。我是通过某某行业报告得知的XX数据。

你如果换行业的话，面试官肯定会问你：为什么从之前的行业，换到现在的行业。你可以把你的这个分析说一下的。

## 选择公司

如果是特别大的公司，大家肯定都知道了。

想要长期在一家公司工作，了解公司本身，可能无比重要。我们无法做到100%的判断一家公司是否靠谱，但总可以通过蛛丝马迹来提升判断的概率。

@Nate李自然 有一期专门讲，如果判断一家互联网公司是否靠谱，感觉方法、思想说的特别好，也是与我能见到的周围发展好的人相当吻合的。记录下来，分享给大家，方便以后跳槽做参考。

1. 看融资情况

看融资伦次，融资次数多，相对较靠谱，证明投资市场更看好，被资本追逐、热门，比较加分。

看融资金额，金额越高，相对更好。有的企业天使轮比别的企业C伦融资还要高，那天使轮的公司可能市场盘子更大。

看投资机构，比较知名的VC（红杉、IDG、软银、经纬创投等等），一线投资机构投的比较靠谱，他们前期会做更全面的尽职调查。

融资时间点，越是最近的融资的，越能证明被资本近期看好。如果是三年前融资还拿出来炫耀，可能不是个好现象。

当然，凡是都有例外，有的公司早就有了盈利能力，完全能够自给自足，不再这个讨论之列。

关于融资情况的查询，推荐使用工具，烯牛数据，鲸准。

1. 看团队组成

所有打不垮我的，终将使我强大。

很多投资人，喜欢连续创业者，就是因为在每次创业的过程里，创业者都会练就自己的本事。如果是连续创业者，并且之前干过成功项目的创始人，此类创业者就更加靠谱。

另外一类是大公司高管出来创业的，也会比较靠谱。很多人对此有异议，觉得高管之前是打工者，创业成功的概率要小很多。不无道理，但我们此处讨论的是真正的高管，是真正能有资源的人才。比起空手起家的，还是要靠谱一些。

团队成员的查询，推荐使用工具，烯牛数据，鲸准。

1. 看工商信息

最主要的是看股权结构，股份占比，永远是最重要的。有投资机构的公司，看投资人在里面占比多少。

股权架构里，一定要有带头大哥，也就是占比一定要有一个大头，这个是最重要的。创业民主制，可能是最不适合的。

推荐使用工具企查查，天眼查，启信宝。

1. 看公司产品，自己体验

如果没有受过专业产品训练，没有真正做过产品，个人的体验，往往不准确。

换一个简单的方法是看APP在应用商店的排名。是否是长期排在前面，或者一直上升状态。或者借助第三方工具查看具体客观数据，比如七麦。

看产品是不是广为人知的。

## 选择岗位

我们上面提到了，不同行业、不同公司之间薪资差别巨大，其实这种差距，相对于不同岗位之间的差距，还是没那么大的。比如说，都是做技术的，你在互联网公司和非互联网公司，可能差别是百分之三四十、一倍，差2倍的话，这已经是差别非常非常大的了。但同一个公司里，你说搞技术的和搞产品的、搞运营的，这个差别几乎都是一倍以上的。不同岗位间，薪资差距，是几倍的差距。比如，你打开一个求职网站，看一下不同的岗位薪水：技术、产品、设计、运营、市场、人事等等，不同岗位间的差距，还是非常非常大的。

1. 所选岗位，跟之前工作是否有交集。比如，你学校里学的是机械、自动化、通信电子这种，你转行到计算机，这种转变，在你刚入职场时，是最容易转的。因为对公司来说，你们都是一张白纸。是需要后面培养的。比如，我们现在这个群的学员里，有人本来是搞
2. 岗位是否有钱景。未来几年的职业路径是什么？上升的天花板是什么？三五年后，年薪能到多少？比如，你刚刚毕业，去做了一个前台和一个运营，假设都面试成功了，
3. 你所应聘的岗位，在这家公司是什么地位，有的公司是偏销售的，有的公司是偏技术的。不同的公司，意味着你在公司的不同地位。

比如，有的技术人员，一毕业可能就年薪几十万了，你看互联网大厂每年的校招，给优秀人才的薪水，真的是，特别特别诱人的。

选择的岗位，职位本身就是有增长的，而不是机械重复劳动。比如，你要选择运营岗，我看我们学院里有运营岗位的对吧，

如果大家已经有了明确的求职意向的话，基本上你是已经明确了求职岗位了，对吧。

无需天才，无需智商过人，无需三头六壁，无需头上长角。

## 选择业务

这里的选择业务，可能大家不是很理解哈。但如果你选择了岗位后，能够继续往上走、能网上走多远，就是你的业务了。

## 选择城市

选择城市，可能对有的同学不是很重要，有的同学可能现在还不确定。这里也简单说一下。我是一线城市、二线城市都呆过的。毕业那会我是在二线城市合肥，现在在一线城市上海。

在合肥时，我们公司算是行业头部公司，在合肥设立的分公司。我在合肥刚毕业时，拿到的薪水是9500一个月。这个在当时算不少的了。跟我们学校去北京的一些同学也差不多这个价格。但两年后，差距就拉开了。在合肥很好的企业，而且涨薪特别慢，第一年才给我涨了800块钱。你能往哪里跳槽呢，在合肥当时只能是科大讯飞，当时记得特别清楚，科大讯飞去我们公司的停车棚里发招聘广告。基本上就是，我们跟科大讯飞之间来回的跳槽。

后来来到上海，你打开招聘软件，都不用更新简历，联系你的猎头每天都有。你网上一搜，所有的大公司，在各大一线城市，都设立有分公司。但你把地点标记成我家里的城市的话，根本没有我这个岗位的。

而且我们明确两件事情：1. 我们总是听说：某某大公司，要去某个三线、二线城市建立分公司，或者把总部搬到那边去。他们给出的理由都有一条：缩减开支。对吧。缩减开支意味着员工福利待遇比在一线要少很多的。2. 不管某个大厂去什么地方建立分公司，甚至把总部挪到某个城市，但从来没听过，某个盈利能力很强的公司把一线城市的分公司撤掉的。因为一线有最强的人才储备。（阿里巴巴、网易、腾讯、华为）。

人都是环境的产物。很难突破环境对自己的影响的。

你看，我们在上学的时候，好的学校里，你如果是个不学习的学生，你就是个异类。差的学校里，你如果是个学习的学生，你就是个异类。

城市也一样，不同城市的风格是完全不一样的。前段时间有个词叫“深圳女孩”，大家知道深圳女孩等于搞钱。但你从来没听过“夏家女孩”，因为夏家是我老家的一个村子。

最后呢，给大家留一个作业：1. 分析一下，你要找的行业，未来的潜力有多大，这个我们可能没办法分析，但可以找专业的结构分析报告，看一下。不仅对你自己未来找工作，心里有底，而且就是在面试的过程中，聊起对行业的发展时，作为谈资，你也可以说一下的。2. 找到你的意向公司，用三句话概括出这家公司是做什么的、有哪些产品、公司的哪些信息，能够跟你的岗位有关联。3. 具体到岗位、业务，去招聘网站上，找一下该岗位的发展潜力，分析一下他的职业上升路径是什么？如果发展潜力不高，有没有交叉的技能可以学习，有助于你转岗到其他业务上。