

## Bootcamp IGTI Trabalho Prático

Módulo 2

Ferramentas de Business Intelligence

## **Objetivos**

Exercitar os seguintes conceitos:

✓ Prática analítica de importação de planilha e primeiros visuais.

## **Enunciado**

A Contoso é uma empresa que trabalha com produtos de informática. As lideranças internas têm algumas perguntas de negócio que precisam ser respondidas e decisões estratégicas a serem tomadas. Exemplo: mais investimento em determinado canal, ajuste de precificação de produtos e atuação em lojas de baixo desempenho.

Considerando a aba Vendas do arquivo que contém dados de vendas entre os anos 2007 e 2009, construa análises visuais que respondam às seguintes perguntas de negócio:

- 1. Qual canal gerou mais receita nos três anos?
- 2. Qual canal cresceu mais em vendas nos três anos?
- 3. Existe alguma sazonalidade no comportamento das vendas?

Para baixar o arquivo com os dados, clique aqui.