

Inovação Tecnológica

Conteúdo Programático

Unidade 1: Inovação e Criatividade

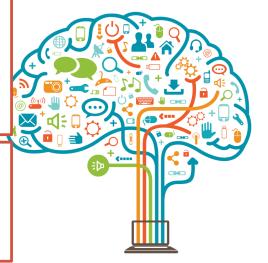
Unidade 2: O Conhecimento

Unidade 3: Empreendedorismo

- 3.1 Conceitos fundamentais
- 3.2 O empreendedor
- 3.3 Características empreendedoras
- 3.4 Ferramentas para planejamento e análise de viabilidade do negócio

Objetivos específicos:

Aplicar as capacidades empreendedoras para o desenvolvimento, na prática, de alguma inovação envolvendo tecnologia na área de informática.



O que é empreendedorismo?

Definição dinâmica e subjetiva

- Diversas definições ao longo dos anos
- Interpretações diferentes e abrangentes
- Historicamente, empreendedorismo tem sido definido como uma maneira diferenciada de alocação de recursos e otimização de processos organizacionais, visando a diminuição de custos e melhoria de resultados.
- É normalmente associado à **criação de novos negócios**, geralmente micro e pequenas empresas.

O que é empreendedorismo?

- Definições mais abrangentes mostram que o empreendedorismo vai além do ato de abrir novas empresas e que pode estar relacionado a vários tipos de organizações, em diferentes estágios de desenvolvimento.
- É identificar, analisar e implementar oportunidades de negócio, com foco em inovação e criação de valor.

 Ocorre na criação de novas empresas e até mesmo em empresas já estabelecidas, organizações com enfoque social, entidades governamentais, etc.

Aplicações do empreendedorismo

- Pequenas empresas em fase inicial de desenvolvimento
- Médias empresas em fase de crescimento
- Empresas familiares em fase de profissionalização
- ONGs (Organizações Não Governamentais)
- Entidades e órgãos públicos
- Associações e cooperativas
- Empresas já estabelecidas, que buscam renovação e crescimento

O empreendedor

- O empreendedorismo nasce da iniciativa, necessidade ou sonho de pessoas que fazem acontecer, os chamados "empreendedores".
 - "O empreendedor é aquele que faz acontecer, antecipa-se aos fatos e tem uma visão futura da organização" José Dornelas
 - "O empreendedor é aquele que destrói a ordem econômica existente através da introdução de novos produtos e serviços, pela criação de novas formas de organização, ou pela exploração de novos recursos e materiais" - Joseph Schumpeter

A origem do termo empreendedor

- O termo empreendedor provém do francês Entrepeneur que significa: aquele que assume riscos e começa algo novo.
 - O empreendedor é a pessoa que inicia e/ou opera um negócio para realizar uma ideia ou projeto pessoal assumindo riscos e responsabilidades e inovando continuamente.



Empreendedor e Intra-Empreendedor

- O Empreendedor clássico identifica um nicho de mercado e/ou produto e empreende.
 - É normalmente o dono do capital e assim se apropriará dos resultados das atividades.
- O Intra-Empreendedor atua internamente na organização e na maioria das vezes não é proprietário.
 Porém, não significa que não possa ter ideias, criar produtos, inovar ou modificar processos, agregando valor ao negócio.
 - É importante que as empresas incentivem seu capital humano de modo a encorajá-los na busca da inovação.

Perfil empreendedor

- Na maioria das definições de empreendedorismo, há um consenso de que fazem parte do perfil do empreendedor os seguintes comportamentos:
 - Iniciativa para criar e/ou inovar
 - Paixão pelo que faz
 - Uso de recursos disponíveis para transformar o ambiente econômico e social ao seu redor
 - Aceitar o risco ou o fracasso

Perfil empreendedor

- Auto confiança: consciência do seu valor
- Auto motivação: entusiasmo
- Alta capacidade de comunicação: expressa ideias de modo claro e objetivo
- Criatividade: busca incessante por novas soluções
- Flexibilidade: disponibilidade em rever posições e aprender
- Energia: força vital
- Iniciativa: antecipa as situações
- Integridade: retidão e honestidade
- Liderança: mobiliza pessoas em prol de um objetivo
- Perseverança: mantém o propósito sem perder a objetividade

Empreendedor

- Muito raramente o empreendedorismo é uma proposta de enriquecimento rápido.
- Pelo contrário, é uma proposta de renovação contínua, pois os empreendedores nunca ficam satisfeitos com a natureza de sua oportunidade.



Empreendedorismo no Brasil

- Começou a ser tratado no ambiente acadêmico nos anos 80.
- Atualmente está presente nas grades dos mais variados cursos superiores (administração, engenharia, turismo, etc).
- Iniciativas de suporte ao empreendedorismo:
 - Entidades de apoio (SEBRAE, Endeavor)
 - Alternativas de financiamentos
 - Maior números de incubadoras
 - Crescimento das franquias

Diferenciando Ideias de Oportunidades

Ideia

- A ideia é o princípio de tudo, mas uma boa ideia, nem sempre gera uma boa oportunidade de negócios.
- A atitude transforma a ideia em oportunidade.

Oportunidade de negócio

- Quando a oferta de uma ideia encontra-se com a necessidade de alguém disposto a pagar por ela.
- A oportunidade é uma ideia que está vinculada a um produto ou serviço.
- A percepção e execução de uma boa ideia se transforma em oportunidade de negócio.

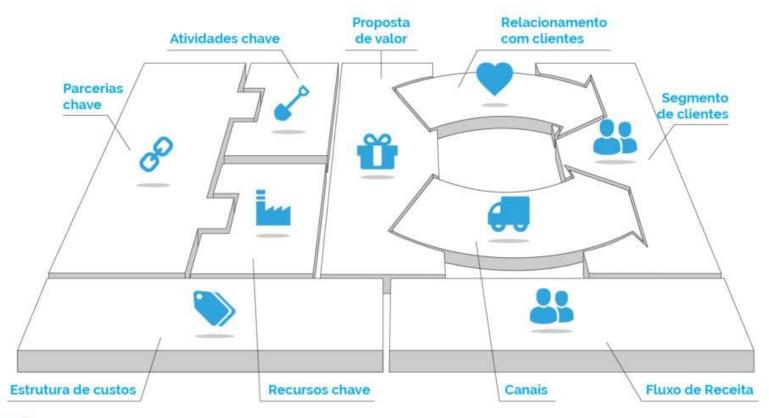
Frases motivadoras

- "Os empreendedores falham, em média, 3,8 vezes antes do sucesso final. O que separa os bem-sucedidos dos outros é a persistência" – Lisa M. Amos, executiva
- "Realize seus próprios sonhos. Do contrário, você será contratado para realizar os de outras pessoas" – Farrah Grey, empreendedor
- "Faça o que você puder, onde você está e com o que você tem" – Theodore Roosevelt
- "Persiga um ideal, não o dinheiro. O dinheiro vai acabar indo atrás de você" – Tony Hsieh, empreendedor

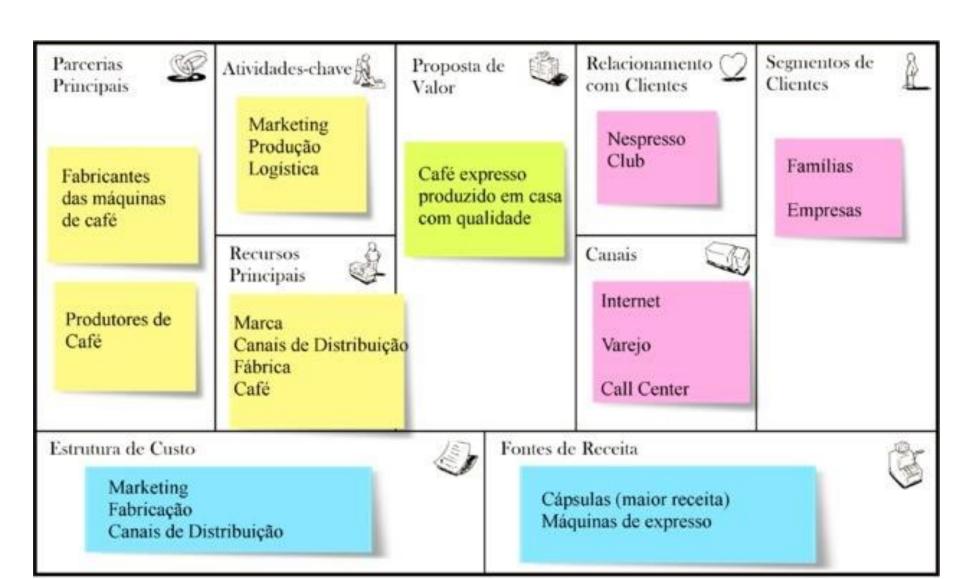
Frases motivadoras

- "Eu não falhei. Só descobri 10 mil caminhos que não eram o certo" – Thomas Edison, inventor
- "Há apenas uma maneira de evitar críticas: não fazer, não falar e não ser nada" – Aristóteles
- "Se você não traçou um plano para você mesmo, é possível que você caia no plano de outra pessoa. E adivinha o que ele planejou para você? Não muito" – Jim Rohn
- "Fazer o que você gosta é liberdade. Gostar do que você faz é felicidade" – Frank Tyger, cartunista

Business Model Canvas

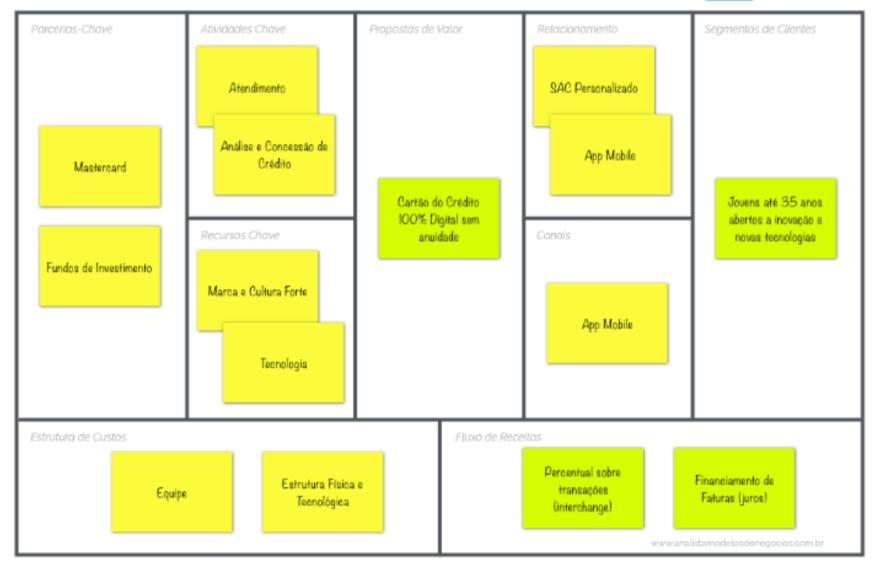






Nubank - Modelo de Negócios





Lean Canvas

Problema	Solução	Proposta de Valor		Vantagem Competitiva	Segmento de Clientes
Top 3 problemas	Top 3 soluções Métricas Chave Principais atividades mensuráveis	Mensagem única, clara e convincente que revela o diferencial que vale a pena comprar		Vantagem injusta que não pode ser facilmente copiada Canais Caminho e meios para se chegar ao público alvo	Público Alvo que possui um problema que deve ser resolvido
5 Estrutura de Custos				Receitas	5
Custos de aquisição de clientes, de distribuição, pessoas, hospedagem, etc.			Venda de produtos ou assinaturas, métricas como: Margem bruta, Valor do tempo de vida (LTV), etc.		

Produto Mercado

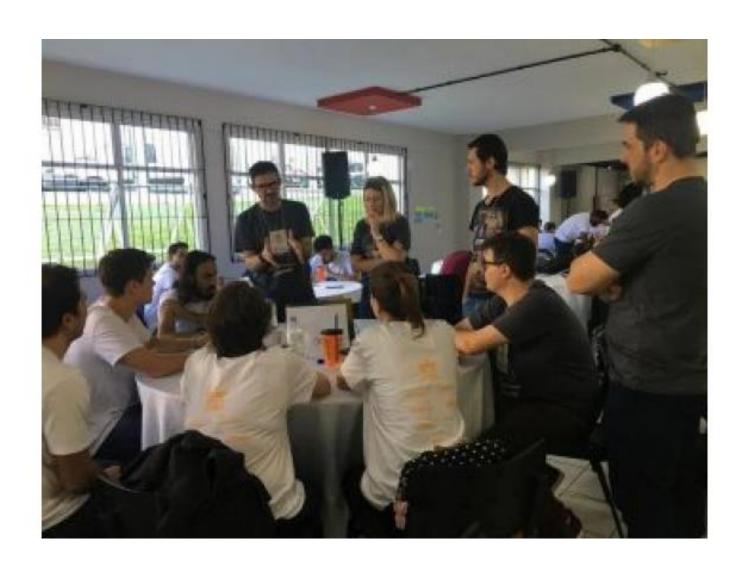
O que é o startup weekend?

- Realizado em quase 700 cidades, totalizando mais de 150 países, o Startup Weekend é o nome dado a um dos principais eventos de empreendedorismo, que acontece durante um final de semana inteiro.
- O Startup Weekend surgiu em julho de 2007, criada por Andrew Hyde, nos Estados Unidos, e sua programação tem início em uma sexta à noite e é finalizada no domingo.
- Assim, são disponibilizadas precisamente 54 horas para os seus participantes pensarem em uma nova forma de empreender.

Como funciona?

- Como já dito, são 54 horas de constante envolvimento entre empreendedores, designers e desenvolvedores que compartilham ideias e experiências a fim de criar um negócio inovador e que poderá sair da teoria para a prática.
- Até mesmo as refeições são oferecidas e inclusas no ingresso do evento, ou seja, os participantes do Startup Weekend não precisarão se deslocar para tomar café da manhã, almoço e jantar. O objetivo é reduzir as distrações e permitir que os futuros empreendedores se concentrem o máximo possível.
- Após a formação de times, compartilhamento e elaboração de ideias, no último dia, eles deverão apresentar para uma banca de jurados a ideia de produto ou serviço que pretendem vender.

Mentoria e Incentivo!



Criar uma ideia, compartilhar conhecimentos, fazer networking, entender como funciona a concretização de um negócio na realidade do mercado, várias são as vantagens de participar do Startup Weekend!



Recomendados

Sites recomendados:

SEBRAE: http://www.sebrae.com.br

Endeavor: http://endeavor.org.br/

PEGN: http://revistapegn.globo.com/

Exame PME: http://exame.abril.com.br/pme/

Filmes:

- Walt Antes do Mickey (superação e persistência)
- Invictus (habilidades de negociação)

Histórias Reais:

- Pipoca do Valdir: https://youtu.be/vsAJHv11GLc
- Day 1 Endeavor: https://endeavor.org.br/formato/video/day1/
- Dono da Mormaii dá partes da empresa a funcionários (Dividir para Multiplicar):

https://epocanegocios.globo.com/Informacao/Resultados/noticia/2015/09/dono-da-mormaii-da-partes-da-empresa-funcionarios.html