

21 - MARISCAL GOROZPE ERNESTO





Total de Objetivos  
4



Objetivos Calificados  
4



Objetivos No Calificados  
0

Objetivos del Colaborador

PESO	OBJETIVO	RESULTADO	CALIFICACIÓN
RESULTADOS FINANCIEROS			
50%	Para Soluciones Patrimonial crecimiento de 19,000 clientes	estamos a la mitad del objetivo en el mes de julio estamos abriendo el numero de clientes de acuerdo al presupuesto y empezamos a cerrar el gap la campaña y los consultores están cada vez con mas conversiones	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>
15%	Para banca soluciones: Lograr un Fee promedio superior al 1.20 en ese segmento	mantenemos una gran rentabilidad y el 85% de los clientes están en fondos	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>
CLIENTES			
20%	Para Banca Patrimonial lograr NPS superior a 40	los resultados en este segmento son mas bajos que en los otros , las primeras encuestas nos decien que estamos bien y mejorando	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>
15%	Mejora de la experiencia de los clientes en los canales remotos	este es el principal objetivo , mejorar la experiencia , enviarle al cliente información sobre su portafolio , estado de cuenta , alinear la cartera a los fondos que funcionan para este segmento si queremos crecer lo vamos hacer sabiendo que los clientes actuales reciben una muy buena experiencia , esta cada vez la hacemos mejor y medimos el crm es clave en esto junto con la herramientas que estamos liberando	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>