

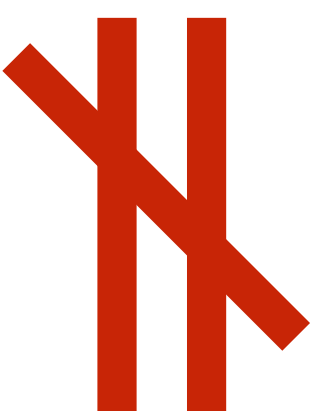


PART E V



QUEM SÃO OS MEUS CLIENTES?

CLIENTE



USUÁRIO



QUEM SÃO OS MEUS CLIENTES?

CLIENTE

**É AQUELE QUE PAGA PELO SEU
PRODUTO**



QUEM SÃO OS MEUS CLIENTES?

USUÁRIO

NÃO PAGA PELO SEU PRODUTO

QUEM SÃO OS MEUS CLIENTES?



USUÁRIO

QUEM

PESQUISA

INFORMAÇÕES

CLIENTE

QUEM PAGA

POR

PUBLICIDADE



QUEM SÃO OS MEUS CLIENTES?

facebook®

USUÁRIO
QUEM TEM
UMA CONTA

CLIENTE
QUEM PAGA
POR
PUBLICIDADE

QUEM SÃO OS MEUS CLIENTES?

- 1.** Diferenciar usuário e cliente.
- 2.** Dividir o segmento de clientes em pequenos grupos.

OS 3 ESTÁGIOS DE UMA STARTUP

**QUANDO VOCÊ NÃO TEM UM PRODUTO
QUE ATENDA TODAS AS NECESSIDADES
OU QUANDO ELE NÃO ESTÁ
TOTALMENTE DESENVOLVIDO, QUAIS
SÃO AS TÁTICAS PARA OBTER BOAS
INFORMAÇÕES SOBRE PREÇO?**



OBRIGADO!

