

# 21212 Academy

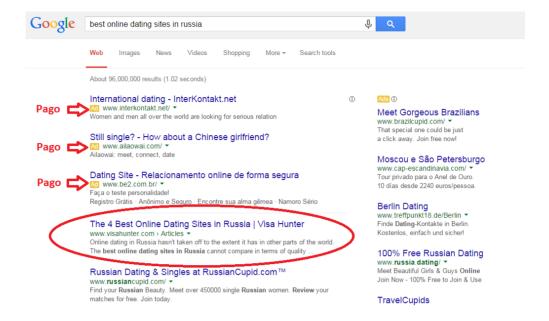
# COMO CONSEGUI 120.000 VISITAS ORGÂNICAS DO GOOGLE POR MÊS EM MENOS DE 18 MESES

Além do meu trabalho como CFO da 21212, eu também gerencio um site para expatriados chamado <u>Visahunter.com</u>. Ele é o maior site que existe na web para obter informações gratuitas acerca de vistos, empregos e encontros online para qualquer país do mundo.

Desde que lancei VisaHunter.com em 2012, o site obteve crescimento constante e agora tem uma média de mais de 120.000 visitantes únicos por mês. Tudo isso sem gastar dinheiro em publicidade. O segredo se deve ao forte gerenciamento de SEO e uma estratégia de geração de conteúdo que tenho mantido desde que lancei este website. O resultado é que a vasta maioria do meu tráfego é composta por visitantes orgânicos do Google.

Se você escrever algumas palavras-chave muito disputadas no Google, entro no ranking de: "melhores sites de namoro online no Brasil", "melhores agências de vistos nos Estados Unidos", "melhores sites de namoro na Rússia", e muitos mais.





Aprendi muito sobre como aumentar o tráfego em um website desde que lançei Visahunter.com. Se você está planejando criar uma startup ou blog, gostaria de compartilhar com você as minhas ideias sobre por que você pode estar achando que é tão difícil obter tráfego para o seu website, e quatro (4) etapas importantes que você pode implementar para melhorar o seu site nos motores de busca. Mas primeiro, deixe-me compartilhar com vocês a minha história de tráfego aqui neste site, para lhe dar algum contexto.

## As minhas estatísticas de tráfego para o Visahunter.com





Tenho constantemente conquistado tráfego desde que lançei o Visahunter.com em 2012. Passei de 58 visitantes únicos mensais em Julho de 2012 (a maioria dos quais eram familiares e amigos para os quais enviei o link através de e-mail... e um visitante aleatorio do Cazaquistão) para 120.000 visitantes únicos mensais em Janeiro de 2014. Desde essa data, no auge do trafego, o público permaneceu estável... por volta de 100.000 a 120.000 visitantes únicos mensais.

### As primeiras semanas e meses de Blogging são as mais difíceis

Após as primeiras semanas de blogging, logo percebi que se você quiser ser um dono de um site ou ser um blogueiro sério que deseja acumular um certo número de visitantes (da ordem dos milhares ou milhões), você tem que tratar o blog com o mesmo tipo de autodisciplina e foco que você usa para atingir altos níveis de sucesso em qualquer empreendimento humano.

Nesses primeiros meses, você escreverá um post após outro, mas provavelmente só terá como audiência alguns membros por dia. Não desista. Continue.





#### Estádio vazio

Nos primeiros dias, você estará jogando para um estádio vazio, mas não desista! O velho ditado de que "você colhe o que planta" tanto é aplicável a blogs como à vida em geral. Quanto mais você trabalha, mais resultados você terá.

Cada post, cada menção em uma página de rede social, cada menção de artigo, cada nova postagem de blog, cada compartilhamento no Facebook, cada comentário no blog, cada nova página adicionada, e (mais importante) cada visitante satisfeito criará muito mais chances de que o mundo inteiro veja o que você tem para escrever.

#### Passo 1: Você Deve Colocar Algo de Valor

Falando de valor, o primeiro passo que você precisa tomar para ter mais notoriedade do seu website e/ou blog é certificar-se de que você coloca nele algo de valor. Siga o modelo da Wikipédia. Eles são os mestres de SEO (search engine optimization). Para quase toda a palavra que você possa imaginar, eles estão classificados em 1º lugar nas buscas do Google. Os websites que têm o maior tráfego e obtém a maioria dos links são os que as pessoas acham mais úteis. Parece senso comum, mas você ficaria surpreso quantas pessoas não se dão conta disso.

Há momentos em que recebo emails, tal como o que chegou à minha caixa de entrada na semana passada, de um jovem na Austrália que estava preocupado porque não tinha certeza se ia conseguir que a sua esposa da China fosse se encontrar com ele no seu país, ou fosse capaz de viajar a lugares para onde ele viajou por causa de restrições de vistos··· Ou no caso em que um homem do Afeganistão em uma situação desesperada me envia emails me pedindo dicas sobre como obter um visto de refugiado ou asilo, para obter uma vida melhor para si mesmo, para a esposa dele e para os filhos dele. Isso, meu caro amigo, é o tipo de valor que você deve dar, e é a chama que me mantém trabalhando no Visahunter.com

Pergunte a si mesmo: "De que forma o meu site agrega valor ao visitante?". Será que o seu blog entretém, informa, ajuda, etc ...?



#### Passo 2: Escreva uma grande quantidade de Conteúdo Original e de Qualidade

Em Junho de 2012, sem nada mais além de um nome de domínio e uma ideia para simplificar as regras e regulamentos de vistos super confusas, lancei o Visahunter.com. Fiquei farto de tentar candidatar-me a um visto para um determinado país, simplesmente para o consulado ou a embaixada me negar uma dúzia de vezes, porque não tinha este ou aquele documento.

Sendo assim, fui ao Godaddy.com e comprei um domínio, encontrei um logotipo de aspecto legal, adquiri um plano de hospedagem de Hostgator, e depois coloquei um template WordPress. Estava pronto para brilhar. Então, comecei a fazer tudo o que um SEO e gurus de desenvolvimento de websites, como Matt Cutts no Google e Rand Fishkin em Moz.org, dizem para fazer. Escrevi toneladas e toneladas de conteúdo de qualidade. De fato, desde Junho de 2012, escrevi mais de 3.000 páginas de conteúdo exclusivo que ficou indexado em todos os principais motores de busca.

Portanto, o que aconteceu depois? O meu tráfego começou a subir de forma constante. Como você notará a partir do primeiro gráfico deste EBook, agora o meu site está cheio de tráfego livre e constante.

#### Passo 3: Promova o Seu Blog

Você precisa estar em constante processo de criação de links para o seu site. Cadastre-se em websites de compartilhamento social como o Reddit, StumbleUpon, Delicious, e Digg. Comece uma propriedade Web 2.0 para compartilhar as suas ideias no Blogger, Squidoo, Tumblr, ou WordPress. Você deve criar uma página de fãs no Facebook, um perfil no Twitter e/ou conta do Google+. Você deve sempre postar comentários, comentar em blogues, e fazer networking com outros grandes blogueiros do seu campo. Vale ressaltar que criar links para o seu site aumenta a sua popularidade e tem um impacto direto sobre o seu ranking no Google.

#### Passo 4: Espere, espere e espere... A paciência é uma Virtude

De fato, o segredo e a única palavra que quase nunca é enfatizada nos artigos de SEO ou milhares vídeos de "como criar tráfego para o seu blog" que se encontram na web é: TEMPO. Sim, o TEMPO é tudo.



Você pode criar um conteúdo maravilhoso e trabalhar muito, mas a maioria dos grandes blogueiros diz que você precisa de pelo menos 6 meses a 1 ano para obter um tráfego de 10.000 visitantes únicos por mês (supondo que você já fez tudo o que escrevi no parágrafo acima). Pode ser mais ou menos tempo dependendo da sorte (o seu material se tornar viral), mas o Google (que é frequentemente uma grande fonte de tráfego para a maioria dos blogs) demora tempo para elevar sites até a primeira página ou ao lugar cobiçado (exclamação de entusiasmo) de #1 na posição de busca para uma determinada palavra ou frase.

Portanto, pessoal, a minha mensagem para vocês é: continuem trabalhando. Mesmo que você esteja blogando para um estádio vazio como eu estava fazendo com o Visahunter.com no início, não desista de escrever conteúdo de qualidade única, não desista de espalhar a palavra acerca do seu site. O que você está plantando agora dará frutos no futuro. E o tempo de os colher virá.

Certifique-se que você consegue responder a esta pergunta: "De que forma a vida do meu visitante ficará melhor depois de ter visitado o meu blog/site?". Se você consegue responder a essa pergunta, você já está no caminho certo para criar um site de categoria. Basta dar-lhe tempo. Deixe que o Google e que o boca a boca façam a sua magia. O mundo funciona através de caminhos misteriosos, meu amigo. Agora exponha-se e blogue. Boa sorte!